

证券代码：301272

证券简称：英华特

## 苏州英华特涡旋技术股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：IR-2023004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	汇丰前海：陈家菘、王敦、田磊 HARDING LOEVNER MANAGEMENT: Igor、Taka、Chris、Lee Gao、Ling DYMON ASIA: Lin Tang PARADICE INVESTMENT MANAGEMENT: Mohan Ru
时间	2023年11月08日10:00-11:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	财务总监：黄勇 董事会秘书：田婷
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、告知保密义务，签署保密承诺书。</p> <p>二、公司基本情况介绍</p> <p>三、互动交流，内容如下：</p> <p>1、公司的核心竞争力优势体现在哪里？</p> <p>答：（1）技术创新优势：通过多年的技术研发和工艺创新，公司在节能高效、可靠性高、噪音低的涡旋式压缩机及其应用技术的研制开发方面取得丰硕成果，形成了一系列具有较强竞争力的核心技术。公司核心技术来源于针对国际新技术、新理念自主理解和研发创新，通过自身的创新能力，打造产品的领先性、差异性、应用场景适配性和细节优势。</p> <p>（2）产品优势：公司凭借出色的技术能力和对行业的理</p>

解，在产品定义方面敏锐地把握市场方向，根据客户需求和行业发展趋势及时和快速地调整产品设计和研发方向，提供顺应下游市场发展趋势的产品，产品的市场竞争力较强。

(3) 产品性价比优势：公司于 2013 年 6 月实现涡旋压缩机的量产，经过多年的积累，公司在产品品质、工艺技术、响应速度等方面达到了对标国际知名品牌的程度，在产品质量、性能完全可比的基础上，价格的相对优势能够进一步凸显产品的性价比。

(4) 客户支持与服务优势：与外资品牌相比，公司对客户快速的响应速度和完善的技术服务是公司作为本土企业的一大重要竞争力。公司拥有一支行业经验丰富、技术能力强的现场技术支持工程师团队，能够协助客户选型、实现对客户技术问题的快速响应和支持。

## **2、公司新产品的研发情况？**

答：目前公司产品在不断地推陈出新，技术迭代升级，在研项目主要包含四大方向，兼具创新和成长：（1）新场景下的新产品的研发；（2）现有场景的新趋势下的研发；（3）现有产品的优化；（4）新一代技术的研发。

## **3、公司产能和产能利用率情况？**

答：随着公司募投项目“年产 50 万台涡旋压缩机”的完成建设并于 2023 年初正式投入使用，公司目前新增涡旋压缩机产能为 50 万台/年，目前销售方式是以销定产，可根据市场情况和订单需求，及时调节生产产能。目前整个产线产能利用率处于相对良好的状态。

## **4、公司海外收入占比？**

答：2023 年前三季度，公司海外收入占比约为 40%。

## **5、公司未来市场规划？**

答：一方面公司将抓住“国产替代”带来的市场机遇，

	继续发挥自身优势，进一步巩固和强化市场；另一方面公司将积极拓展海外市场，借助“一带一路”更好地布局海外业务，扩大出口销售。
附件清单（如有）	无
日期	2023年11月08日