

# 浙江永太科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-05

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
活动参与人员	董事会秘书、副总经理：张江山 证券事务代表：王英 鹏华基金：王振宇 广发证券：纪成炜、吕方圆、左净霭
时间	2023年11月9日
地点	公司会议室
形式	电话会议
交流内容及具体问答记录	<p><b>一、公司的基本情况</b></p> <p>公司成立于1999年，并于2009年上市，总部位于浙江省台州市，是一家全球领先的含氟精细化学品制造商，是行业内少数几家横跨无机及有机氟化工行业的企业。以含氟技术为核心，公司已经覆盖的业务包括新型材料（新能源锂电及液晶材料）、医药、植物保护及贸易业务等，且在上述行业公司均以丰富的产品类型覆盖上中下游产业链。</p> <p>公司主要生产基地分布在浙江、江苏、山东、福建、广东、重庆、内蒙古。截至2023年6月30日，公司在全国总共布局了13个生产基地，现有及在建及拟建产能足以支撑公司未来核心业务的增长，依托完善的产业链及产品储备，亦能灵活应对不同的市场需求。</p> <p><b>二、公司业绩经营情况</b></p> <p>公司2023年前三季度实现营业收入311,175.90</p>

万元，同比下降 36.25%；归属于上市公司股东的净利润-9,936.46 万元，同比下降 118.01%。

2023 年 1-3 季度，在销售价格下降、成本上升的双重影响下，公司锂电材料板块的产品毛利率、毛利额较去年同期大幅度下降。公司医药类产品的终端市场需求有所减少，国内市场竞争加剧，导致产品的销售价格以及销售收入同比有所下降。公司植保类产品的销售价格虽然在 2023 年第三季度有所下降，但前三季度整体销售收入同比有所提高。

### 三、公司锂电材料板块经营情况和未来发展

#### 1、锂电材料板块近期的经营情况

公司已形成了从锂盐原料、锂盐、添加剂到电解液的垂直一体化产业链。具体项目投产情况如下：

锂盐：六氟磷酸锂目前已投产 8000 吨/年的产能，9900 吨/年的产能已于 11 月 2 日开始试生产；双氟磺酰亚胺锂已投产 900 吨/年的产能；

添加剂：VC 产品已投产 5000 吨/年的产能，FEC 产品已投产 3000 吨/年的产能。

电解液：目前已投产 150000 吨/年的产能

#### 2、未来产品战略

公司将根据产业链不同阶段的客户需求，加大锂盐原料、锂盐、添加剂、电解液等产品的研发和布局，为客户搭建完善的电解液材料一站式采购平台。

### 四、公司医药板块经营情况和未来发展

#### 1、医药板块近期的经营情况

公司目前已构建了涵盖心血管、糖尿病、中枢神经系统、抗感染以及抗病毒等领域的关键医药含氟中间体、医药原料药和医药制剂的垂直一体化产业链。公司多个医药产品已获得了美国 FDA、欧洲 EDQM、中国 NMPA、澳洲 TGA 和韩国 MFDS 等国家药品监督管理部门的认证。

#### 2、未来产品战略

公司将依托定向导入氟原子、手性加氢技术和生物酶催化技术、微通道反应等核心技术，在心血管、糖尿病、抗病毒、消化系统等领域深度发展，在多产品领域推进中间体+原料药+制剂一体化布局。

## **五、就部分问题进行了交流**

### **1、请公司谈谈锂电板块利润大幅下降的原因？**

2023年1-3季度，公司锂电材料主要产品为六氟磷酸锂，虽然出货量同比有所增加，但受短期内上下游供需关系变化的影响，该产品的市场价格较去年同期下降较多，导致产品销售收入大幅下降。另一方面，上游原材料碳酸锂在上年末和本年初的市场价格处于较高水平，期初原材料库存备货量相对较多，导致前三季度锂电材料产品总体成本也相对较高。在销售价格下降、成本上升的双重影响下，公司锂电材料板块上半年的产品毛利率、毛利额较去年同期大幅度下降。

### **2、公司的电解液是否有明确的下游客户？公司的锂盐和添加剂是否还会对外销售？**

公司的电解液产品已经有明确的目标客户，公司将在满足自身电解液产量需求的情况下，将剩余的锂盐和添加剂产能进行对外销售。

### **3、未来公司如何保证锂电板块业务的稳步发展？**

今年公司年产15万吨电解液项目已通过了下游客户审计，申请的IATF16949认证也已经获得符合性声明（LOC），9900吨/年的固态六氟磷酸锂已于11月2日投入试生产。基于下游新能源汽车持续向前的发展趋势，随着未来相关产品产能的陆续投产和产业链布局的进一步完善，规模化效应、协同效应将逐步显现，公司在锂电材料板块的核心竞争力将不断提升。公司会密切关注相关行业发展和市场需求，不断对新产品、新工艺进行研发投入，进行相关的技术储备。

### **4、公司目前针对碳酸锂的价格有哪些管控措施？**

公司将以更加谨慎的态度管控碳酸锂等原材料的价格，在密切关注市场行情的同时，通过多方询价，套期保值等方式缓解原材料价格波动对公司生产经营的影响。

**5、谈谈固态锂盐和液态锂盐的成本优势，两者的区别？**

从产品成本上看，由于液态锂盐相对于固态锂盐省去了部分结晶、干燥等步骤，且可以直接作用于下游电解液生产，成本优势更为突出。从产品性能上看，固态锂盐性能更稳定，便于销售运输。

**6、公司在锂电板块未来是否有新的产能建设的规划？**

公司目前在锂电材料板块已经形成了从锂盐原料到锂盐、添加剂再到电解液的垂直一体化产业链，公司的在建项目也将进一步扩大公司锂电产业链的产能规模，有效提升公司在锂电材料板块的市场竞争力。公司将根据市场情况，有序推动在建项目建设，尽快实现项目的投产。

**7、公司目前双氟的产能情况怎么样，如何看待未来双氟的价格？**

公司目前固态双氟磺酰亚胺锂已投产 900 吨/年的产能，6.7 万吨的液态双氟磺酰亚胺锂尚在建设中，公司将尽快实现该项目的投产。由于双氟磺酰亚胺锂的技术难度较高，目前生产双氟的厂商相对较少，因此公司认为双氟的价格下行相对压力较小。

**8、公司医药、农药板块未来的发展会怎样？**

公司农药板块的销售占比相对较小，医药板块作为公司的传统主业，每年呈现相对稳定的发展态势。

**9、公司未来经营发展的重心是什么？**

目前锂电、医药、植保仍然是公司的主营业务，未来公司将重点发展锂电材料板块和医药板块。

**10、公司资金方面目前是否充裕，如何在多项目建设**

	<p><b>的情况下缓解财务压力？</b></p> <p>公司目前资金相对充裕，短期内资金压力相对不大。未来公司将进一步建立健全资金管理体系，在做好资金风险防范的前提下，根据融资环境及资金需求合理安排项目投资进度，确保稳健经营和可持续发展，有效防范财务风险。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次调研活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>