

证券代码：830879

证券简称：基康仪器

公告编号：2023-145

基康仪器股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
业绩说明会
媒体采访
现场参观
新闻发布会
分析师会议
路演活动

二、投资者关系活动情况

（一）活动时间、地点

基康仪器股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年11月9日（星期四）15:00-17:00 在全景网“投资者关系互动平台”（<https://www.p5w.net/special/202311/bjs/>），以网络文字互动交流的方式，参加了由北京证券交易所（以下简称“北交所”）组织的“创新引领，共享成长”主题集中路演活动。

（二）参与单位及人员

通过网络方式参加本次路演活动的投资者。

（三）上市公司接待人员

董事长：袁双红

总经理：赵初林

副总经理、董事会秘书：吴玉琼

财务总监：于雷雷

三、投资者关系活动主要内容

公司向投资者介绍了公司近期的经营、财务、发展战略等情况。随后参加本次投资者交流会的人员在线回复了投资者关注的问题。主要问题及回复情况如下：

问题 1、在报告期内的核心竞争力主要体现在哪些方面？这些因素对其业绩有何影响？

回复：您好！公司以技术创新为驱动，坚持在智能监测终端领域深耕细作，持续引领业内技术创新，经过二十多年的积累，形成了较高的技术壁垒、人才壁垒，在产品质量和营销网络等方面优势明显，以上核心竞争力，有力的保证企业主营业务持续领先，经营业绩稳定提高，不断推动公司的高质量发展。感谢关注！

问题 2、基康仪器未来的发展战略是什么？有何重点发展领域？

回复：您好！公司坚定执行内生式和外延式两方面增长的发展战略。在内生式增长方面，公司将继续坚持在智能监测传感器领域深耕细作，持续加强技术创新，巩固公司在技术、产品、市场等方面的优势，不断提高市场占有率。同时，公司聚焦国家水网建设、路网建设、数字孪生、城市生命线等新兴领域，继续做大做强主业。在外延式增长方面，公司将重点关注与公司价值观相符、与公司主业相关、对公司业务具有协同性和互补性且具有成长性的标的公司，通过资本市场工具实现融合，丰富公司业务，扩大公司规模，为公司发展注入新的元素和力量。公司也将积极推进产业生态链的建设和布局，充分利用好上市公司平台功能，通过投资并购实现适度多元化，并积极向工业级应用进行探索。公司还将加大对传感技术研发的投资力度，在做好现有产品更新迭代的同时，与科研院所、产业资本等战略合作伙伴建立长期合作，通过向传感器产业上下游领域延伸寻找新的增长点。关于重点发展领域问题，公司一方面将继续在水利、能源、交通、智慧城市、地质灾害等领域深耕，另一方面将以现有技术和产品为基础，探索更多人工智能和物联网领域方面的应用。具体情况请关注公司公告，感谢您的关注。

问题 3、请问公司如何推动科学仪器的国产替代？这将对其业务产生哪些影响？

回复：您好！公司目前的振弦式产品已经实现了国产替代。根据用户使用习惯，公司会有少量进口产品，但该部分业务在公司营业收入中的占比非常小，对公司业绩不会产生实质影响。感谢您的关注。

问题 4、请公司介绍下近年来毛利率情况？

回复：您好！公司 2020 年、2021 年、2022 年、2023 年 1-9 月份毛利率分别为 49.39%、51.60%、50.79%和 56.79%，公司近年来毛利率波动主要受销售产品结构的影响，谢谢！

问题 5、请问公司产品在水电站、核电站、风电场、油气储运、水利工程等领域的应用项目有哪些？

回复：谢谢提问，公司在水电站、核电项目、油气储运、水利工程等主营业务行业的市场占有率比较高，这些行业里面的国家重大基础设施建设项目，公司业绩众多，比如三峡、乌东德、白鹤滩水电站，红沿河、防城港、核电项目，西气东输，南水北调等。

问题 6、请分析一下公司在水利行业的增长逻辑？

回复：您好！外因方面，随着国家水网战略的实施推进，水利投资逐年上长升。据水利部消息，今年前三季度，水利项目开工数量同比增长 12.9%，总投资规模 1.15 万亿，同比增长 8.9%。今年 1-9 月，水利建设落实投资 10750 亿元，完成投资 8601 亿元，均创历史同期最高纪录。“十四五”规划和 2035 远景目标纲要提出：建设国家水网骨干工程，包括重大引调水工程、供水灌溉工程和防洪减灾工程等。根据水利部数据，上半年全国新开工水利项目 1.76 万个，投资规模 7208 亿元，较去年同期多 3707 个、投资规模多 1113 亿元，投资规模超过 1 亿元的项目有 1095 个。150 项重大水利工程方面，争取多批早开，吉林水网骨干工程、河北雄安干渠、福建金门供水、四川三坝水库、安徽凤凰山水库、江西鄱阳湖康山蓄滞洪区、广西下六甲灌区等 24 项重大项目按期开工，国家、区域和省级水网工程体系构建加快。水利部印发《2023 年水利工程运行管理工作要点》提出要加快推进小型水库除险加固工作、统筹实施小型水库监测设施建设、建立健全水库运行管护长效机制；小型水库雨水情测报和大坝安全监测设施建设受政策支持，需求稳定，可持续性好，水利发展动能不断加快加强。

内因方面，公司在水利行业有大量应用业绩，通过自主创新不断推出水利行业的新产品和解决方案，同时加强水利行业市场拓展，确保公司在水利行业的优势地位。谢谢！

问题 7、对公司做到 30 亿市值有信心吗？

回复：您好！公司市值，既取决于公司自身业绩增长情况，也取决于二级市场投资者对公司价值的认可程度。公司对未来发展充满信心，坚定看好传感器行业及下游行业的发展。公司将贯策执行内生式和外延式双增长的战略，通过坚持技术创新、优化营销体系建设，加强成本费用管控等多项措施促进公司长远健康发展。同时，公司将继续做好投资者关系和信息披露工作，取得更多投资者对公司价值的认可。感谢您的关注。

问题 8、请问公司在“一带一路”方面有什么举措？

回复：您好！过去几年，公司跟随国内基础设施建设央企、科研院所参与了巴基斯坦、印尼、安哥拉、阿根廷、秘鲁、尼泊尔等地水电站项目及交通工程项目供货。公司将立足于传感器行业市场需求，重点关注“一带一路”共建国家的市场需求，同时密切关注国际传感器产业和安全监测产业的发展动向，研判行业趋势，推进产业升级，深化科技创新，不断完善服务与产品体系，丰富应用场景，依托公司在国内市场的经验和资源，探索与海外科研机构 and 产业资源的合作交流，不断提高海外市场业绩的比重，不断优化公司营收结构。谢谢！

问题 9、公司智能监测终端的毛利率很稳定，一直保持在 60%以上，可持续吗？

回复：您好！公司掌握了一系列核心技术，包括振弦式传感技术、光纤光栅传感技术、光电传感技术、物联网集成应用技术、云服务平台应用技术等，利用这些核心技术使得公司的智能监测终端产品比市场上同类产品的应用行业更加丰富，尤其是在对传感器长期稳定性、环境适应性要求更高的能源、水利行业，公司产品能够满足行业对高性能产品的需求，构成了技术优势。2020 年至 2022 年，公司智能监测终端产品的毛利率分别为 62.30%，62.34%和 60.92%。公司将持续加大研发投入，引领行业技术发展，继续维持智能监测终端产品较高的毛利率。谢谢！

问题 10、请介绍一下公司的研发情况。

回复：您好！公司研发项目致力于实现产品迭代、新品研发和产品行业化匹配，并进一步落实研发中心建设项目，提高研发费用的投入，改善研发中心软硬件条件，加强研发人才引进，扩充研发团队规模，提升公司整体研发能力。

同时，公司将把握市场机遇，立足工程安全监测领域，将北斗高精度定位技

术、遥感技术、精密传感器等技术相结合，构建天空地多参数监测系统；加强低功耗无线广域网传感技术研究，提升数据通信效率，减小数据空中碰撞，实现网关与节点实时双向传输，进一步提高数据传输的实时性和准确性；开展基于 MEMS 的低功耗实时三维姿态监测装置研究，实现低功耗的准实时触发检测及数据采集；公司将开展基于 UWB 无线测距技术、图像识别和空间定位技术的变形监测系统研究；构建基于 BIM 三维技术的 G 云平台，提高公有云和私有云平台数据的可视化程度。公司还将持续迭代振弦式、光纤光栅式、CCD、MEMS 等类型传感器，确保公司产品保持技术先进性和市场竞争力，提升公司核心竞争力。

公司将在加强安全监测类传感器研发和迭代更新的同时，继续实施与高等院校和科研机构战略合作，做好前沿技术研发成果的落地转换，实现公司产品和业务的适度多元化。

问题 11、请问总经理，公司今年公布了新的股权激励方案，能否解释一下公司在确定业绩考核指标时做了哪些考虑？

回复：您好！公司管理层一直高度重视公司的发展质量，因此在设定股权激励考核标准时，管理层紧抓净利润增长率和经营现金流增长率两个指标，因为这两个指标能够全面反映公司的发展质量。同时，管理层综合考虑了公司近几年的业绩增长情况和宏观经济环境的变化情况，以通过股权激励激发团队活力和干劲为主要目的，确定了净利润和经营现金流每年增长 15% 的目标。作为管理层的一员，我希望今年推出的股权激励方案，能够有效激发团队的斗志和决心，力争实现公司高质量发展。谢谢！

问题 12、请介绍一下智能监测终端的生产模式？

回复：您好！公司智能监测终端的市场需求具有小批量多品种的特点，不同订单或项目具有不同的技术参数需求。为合理利用公司产能，提高整体盈利能力，公司从组织架构、设备资源、生产流程、人员分工、供应链协调、产品生命周期管理等方面进行优化，在生产中保留了设计开发、机芯生产加工、整机装配和调试检测等关键环节。对于零部件机加工、电路板加工、机箱加工等非核心生产环节，公司委托给外协厂商完成。公司建立了严格的外协加工管控制度和体系，动态监控外协加工零部件的质量情况，确保产品质量符合公司标准。谢谢关注！

问题 13、您好！请问公司会转板计划吗？

回复：您好！证监会于9月1日发布的《中国证监会关于高质量建设北京证券交易所的意见》中指出，要加快高质量上市公司供给，稳步推进市场改革创新，全面优化市场发展基础和环境，其中提到了要稳妥有序推进北交所上市公司转板。这些意见将全面有效地推进北交所高质量发展。

公司作为北交所的上市公司，一直本着开拓创新、行稳致远的原则，以公司业绩增长为核心目标。同时，公司也非常重视资本市场的功能，在确保公司实现内生式增长的同时，充分利用上市公司平台和资本市场工具，实现外延式增长。关于转板问题，公司将根据最新政策进行审慎研判，结合市场情况及未来的自身发展规划综合考虑，具体请以公司在北京证券交易所网站披露的公告为准。感谢您的关注。

问题 14、除了能源、水利、交通、智慧城市和地质灾害行业，公司有没有介入其它领域的打算？

回复：您好！公司将紧抓水利、能源市场的发展机遇，并积极拓展交通、智慧城市和地质灾害领域的业务。同时公司注意到，近几年城市公共安全已经成为越来越重要的话题，“城市生命线”概念在全国各地开花。2021年，国家安委办、应急管理部下发通知，推广城市生命线安全工程经验做法，切实提高城市防控重大风险与突发事件的能力。2023年5月，住建部表示我国将全面启动城市基础设施生命线安全工程，切实提高城市安全保障能力、维护人民生命财产安全。作为应急安全产业的分支，城市生命线工程意在在城市燃气管网、供水管网、排水管网、电力管网、桥隧以及综合管廊等基础设施进行24小时不间断监测。此前，公司曾直接参与了安徽城市生命线、乌鲁木齐城市生命线等建设项目。公司将充分发挥安全监测和物联网领域的技术和经验优势，积极参与城市生命线业务，进一步提升公司在城市生命线和物联网领域的业绩，为城市公共安全贡献力量。感谢您的关注。

问题 15、请介绍下公司的治理结构和管理层情况？

回复：您好！公司内部治理结构主要涵盖股东大会、董事会、监事会、高级管理团队以及公司与员工之间责任权利相互制衡的制度体系。公司董事会依法行使企业的经营决策权，下设战略、审计、提名、薪酬与考核、经营管理监督等专门委员会，为董事会科学决策提供支持。公司目前的高管团队全部是公司内部培

养和成长起来的员工，精通业务，思想坚定，专业互补，年龄结构均衡，平均司龄 15 年。高管团队能够深刻领悟公司的文化和价值观，对公司业务、技术、人员、生产等方方面面熟稔于心，管理高效，决策精准，能有效调动员工积极性，引领公司不断攻坚克难，确保公司充满生命力与创造力。谢谢！

问题 16、公司新型储能有规划目标吗？

回复：您好！在新型储能方面，公司的产品及服务，广泛应用于常规水电站、抽水蓄能电站、风电站、核电站及油气储运等领域。目前，公司重点关注核电站、抽水蓄能电站和常规水电站建设市场，以及已建成的新型储能电站全生命周期健康监测行业市场，这些市场未来将会有较大的需求。公司在核电市场具有较高的市场占有率，参与了国内大多数核电站的安全监测项目。公司将在研发和市场两个环节继续加大投入，维持和扩大公司在新型储能板块的各项优势。谢谢。

问题 17、2023 年 10 月证监会就《上市公司监管指引第 3 号——上市公司现金分红（2023 年修订）》等现金分红规范性文件公开征求意见，进一步明确鼓励现金分红导向，推动提高分红水平，简化中期分红程序，推动进一步优化分红方式和节奏等。请问公司如何看待和评价，公司的分红政策是否有调整？

回复：您好！公司高度重视股东回报，一直努力保持稳定和可持续的现金分红政策。今年 4 月公司实施了权益分派，以每 10 股向全体股东派发现金分红 4.00 元。关于中期分红，公司将积极研究证监会和北交所相关监管法规要求，结合公司的实际经营情况做好应对方案。公司的分红政策是一贯的，高度重视投资者回报，兼顾公司发展，及时与投资者分享公司发展成果。请关注公司公告。谢谢！

问题 18、请问公司应收账款较高的原因是什么？目前是否得到改善？

回复：您好！应收账款较高主要是受公司所处行业特性、客户类别及业务类型所致。公司下游行业为能源、水利、交通、智慧城市、地质灾害等行业，客户主要包括国有大中型企业、设计研究院、科研院所、施工局、高校等，采购公司产品的项目大多是国家重点基础设施建设项目，由于项目建设周期普遍较长，客户付款审批环节较多、流程较长，部分长期合作的大客户采用了“背靠背”的结算方式，导致公司的应收账款回款速度较慢。

虽然公司应收账款余额较高，但大型国有企事业单位的应收账款占比较高，客户信誉良好、与公司保持长期稳定的合作关系，且公司管理层高度重视应收账

款的清理工作，对其提级管理，优化信用管理制度，多措并举，全面加强在客户开发、资信评级、货款回收、老款催收、清理呆账等环节的管控力度，保证应收账款的质量，出现重大坏账损失的可能性较小公司将积极探索应收账款保理、融资等业务，不断降低应收账款对公司业绩的影响。谢谢！

问题 19、请说明募投项目研发中心建设项目对公司主营业务发展的贡献及对公司未来经营战略的影响？

回复：您好！近几年我国大力扶持各类科技产业，精密传感器制造行业作为国家完成科技转型的支柱行业之一，对国民经济的健康发展发挥了深远的影响。公司一直注重对传感器技术的创新和优化，经过二十多年的研究与实践，在安全监测传感器制造方面已经积累了大量的研究成果与专利技术，尤其是对振弦式、光纤光栅式、CCD 式和 MEMS 式传感器有着多年的研发经验。随着市场需求端的扩张以及公司的高速发展，现有的研发场地及实验场地已经不能满足公司日益增长的研发需要。为此，公司拟扩大研发中心规模，从而引入更多高端人才，紧密跟踪前沿技术，提升公司研发能力、产品创新能力，增强公司在市场上的综合竞争能力，推动传感器制造行业的整体发展水平。谢谢！

问题 20、请问公司的业务在行业中处在什么地位？

回复：您好！公司下游行业主要为能源、水利、交通、智慧城市、地质灾害等基础设施建设行业。能源、水利行业对仪器设备的长期稳定性要求较高，公司市场占有率较高，一直保持着行业领先地位；交通、智慧城市、地质灾害等行业，公司市场占有率相对较低，我们将不断补齐产品线短板，加强市场拓展，提高行业影响力，提升公司在行业中的地位。谢谢！

问题 21、请问在报告期内公司对产品研发和创新的投入是多少？目前公司有哪些研发成果？

回复：您好！报告期公司对产品研发投入 1,535.17 万元，公司持续加强对基础设施全生命周期健康监测物联网技术的应用研究，报告期内公司完成了多个项目的产品研发。数据采集设备方面，推出 GL4 系列无线终端产品，该产品拓展了无线终端自组网的通讯距离，有效拓展了产品的应用场景；传感器方面，完成了磁致伸缩传感器的核心部件研发及测试，为后期推出系列产品打下了良好的基础。谢谢！

问题 22、前期国家增发万亿国债，主要投向水利行业，想问下公司在水利行业有哪些业务，本次增发万亿国债对水利行业投资是否会有推动效果，对企业业务增长会形成多少推动效果。

回复：您好！据财政部介绍，本次增发的 1 万亿国债将重点用于以下八大方面：灾后恢复重建、重点防洪治理工程、自然灾害应急能力提升工程、其他重点防洪工程、灌区建设改造和重点水土流失治理工程、城市排水防涝能力提升行动、重点自然灾害综合防治体系建设工程、东北地区和京津冀受灾地区等高标准农田建设。据 21 世纪经济报道，水利建设项目额度在上述 1 万亿国债中占比过半，预计增发国债可拉动 3 万亿投资。这对公司业绩将产生一定的积极影响。目前公司暂无法测算业务增长的推动效果，但公司将密切关注本次国债增发的后续进展，提前布局，力争公司业绩再上新台阶。感谢关注。

问题 23、请问基康仪器在报告期内营收、净利实现增长，其中毛利率提升至 56.79%，主要原因是什么？

回复：您好！公司的营业收入主要分为两类：智能监测终端、安全监测物联网解决方案及服务。报告期收入增长主要为公司把握基础设施建设投资持续增长的机会，进一步加强产品研发和市场拓展，智能监测终端产品营收收入保持增长。报告期毛利率相对低的安全监测物联网解决方案及服务的收入受地质灾害监测预警市场投资波动的影响占营收比重下降，使得总体毛利率上升。由于收入增长，毛利提高，净利润随之增长。谢谢！

四、备查文件

更多内容请查阅公司在全景网参加的北交所集体路演投资者提问与公司回复记录（链接：<https://rs.p5w.net/html/140798.shtml>）。

特此公告。

基康仪器股份有限公司

董事会

2023 年 11 月 13 日