

四川长虹新能源科技股份有限公司  
关于对2023年三季度问询函回复的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

北京证券交易所上市公司管理部：

四川长虹新能源科技股份有限公司（以下简称“公司”、“长虹能源”）于2023年10月31日收到贵部下发的《关于对四川长虹新能源科技股份有限公司的三季度问询函》（季报问询函[2023]第001号）（以下简称“问询函”）。公司高度重视，组织对问询函提到的问题逐项进行了审慎核查及认真研究，现公司就问询函所列问题回复如下：

问题一、关于营业收入与毛利率

公司2023年前三季度营业收入为19.18亿元，同比下降21.73%，归属于上市公司股东的净利润为-2.01亿元，同比下降242.76%。公司前三季度综合毛利率为6.75%，同比下降9.68个百分点。

公司称本期锂电池业务销售下滑较大，公司半年报显示锂电池业务收入下降的主要原因为公司继续受海外通胀等原因引起的需求下滑影响，主要大客户还处于去库存进程，因此总体销售下滑。

请你公司：

（1）结合市场需求、销售订单、销售单价等变动情况，说明锂电业务收入连续下滑的原因及合理性，下滑趋势在期后是否仍将持续，及公司为改善情况已采取和拟采取的措施。

（2）列示前三季度各类别产品的毛利率及其变化情况，并结合原材料价格变化、市场需求等情况，说明各业务毛利率变化的原因及合理性，并说明变动趋

势与同行业可比公司是否一致。

回复：

一、结合市场需求、销售订单、销售单价等变动情况，说明锂电业务收入连续下滑的原因及合理性，下滑趋势在期后是否仍将持续，及公司为改善情况已采取和拟采取的措施。

### 1、分产品的营业收入变化情况

公司 2023 年三季度及 2022 年三季度分产品营业收入变动情况如下：

单位：万元

产品类别	2023 年 1-9 月	2022 年 1-9 月	变动额	变动比例
碱电	98,576.26	105,413.67	-6,837.41	-6.49%
碳电	1,814.99	1,880.51	-65.52	-3.48%
锂电	87,603.32	127,936.26	-40,332.94	-31.53%
其他	3,848.31	9,870.28	-6,021.97	-61.01%
合计	191,842.89	245,100.71	-53,257.82	-21.73%

### 2、锂电方面

锂电方面，由于受市场环境波动影响，业绩出现较大波动。2021 年市场出现爆发式增长，2022 年上半年延续了 2021 年的火爆市场行情，2022 年上半年公司锂电营业收入大幅增长 35.65%，实现收入 10.48 亿元；2022 年下半年以来，随着市场参与者的逐渐增加以及现有厂商大规模扩大产能，市场竞争日趋加剧，欧美日等海外发达国家通胀带来消费类产品的需求疲软，客户去库存，采购需求大幅度下滑，公司获取订单规模下降。2023 年公司锂电业务继续受到 2022 年下半年以来的海外通胀、经济疲软等原因引起的需求下滑影响，下游大客户仍处于去库存进程，市场恢复缓慢，总体销量下滑。销售单价方面，受锂电池板块的主要原材料价格下滑和行业以去库存为主，同行业让利抢单影响，销售单价存在下降情形。2023 年 1-9 月与 2022 年 1-9 月单只销售均价相比：18650-20P 下降 10%、18650-22R 下降 16%、18650-26P 下降 12%。

根据同行业上市公司蔚蓝锂芯公开披露的 2023 年半年报及三季度，其锂电业务 2023 年 1-6 月营业收入 6.19 亿元，同比下降 63.99%；2023 年 1-9 月锂电销售下滑较大（蔚蓝锂芯 2023 年三季度未分产品披露，因此未取得其三季度锂电

业务数据), 公司锂电业务的营业收入变动趋势与同行业可比公司基本一致。

高倍率锂电池的应用场景短期市场供需关系因海外高通胀、渠道高库存出现较大波动, 需求受到一定抑制。但从长期来看, 增长趋势并未改变。根据 EVTank 预计, 2025 年全球对倍率锂电池的增量需求为 82 亿颗, CAGR 为 21%。增长主要因素在于:

A、物联网时代, 新场景应用不断涌现, 催生更多的倍率电池需求。

B、传统电动工具、园林工具、家用清洁工具“去燃油、无绳化”趋势催生倍率电池需求。

C、国产电芯凭后发性价优势抢夺日韩份额的替代趋势, 三星 SDI、松下等全球龙头企业加速调配资源发展大动力汽车电池市场, 给致力于深耕高倍率锂电应用细分市场的国产电芯企业留出了难得的国产化替代机会。

从锂电行业的技术优势来看, 公司生产的高倍率锂电池主要应用于电动工具、吸尘器等清洁电器, 在最大持续放电电流、循环性能、容量保持率等技术指标略优于相同型号产品的行业平均水平。同时, 公司锂电产品对比日韩等国知名电池生产企业的产品在循环性能方面也具有一定的竞争优势。总体来看, 在高倍率锂离子电池细分领域, 公司整体技术水平行业靠前, 处于第一梯队, 公司锂电已经发展成为了行业中具有良好知名度的企业之一。

从客户来看, 公司锂电板块业务在电动工具领域已与国内大型的电动工具企业如江苏大艺、宁波汉浦、浙江动一新能源等企业建立了长期的合作关系。因电动工具用锂电池对产品质量要求较高, 一旦确认供货关系后, 短期内不会轻易做出改变, 进入其供应链的锂电池企业将会在一定时间内保持稳定的市场份额。

在家用清洁工具市场已实现了国际、国内一线品牌客户的供应链导入; 同时, 公司积极开辟储能领域, 电池的优越快充放性能得到客户的高度认可, 在未来将形成较多的市场增量。

针对目前的困境, 公司将利用市场需求逐步恢复的时机, 加快高倍率市场、便携储能市场、智能家居市场、超低温军工市场的技术开发储备和市场拓展, 加强泰兴、绵阳制造基地的品质管控, 提升产品直通率, 强化成本管控能力, 加快市场恢复, 力争止滑提升。在市场开发方面, 重点围绕电动工具、智能家居等倍率市场和便携式储能市场拼抢订单, 稳存量、扩增量, 在倍率市场、便携储能市场重点大客户开拓方面取得突破; 在内部管理方面, 努力增效降本, 内部外部挖潜相结合, 寻找增量, 减少损失, 提升利润空间; 推进精细化管理, 增强成本管

控水平，减少过程浪费。

综上，公司锂电板块 2023 年 1-9 月出现业绩下滑，是市场需求急剧波动导致，具有周期性，行业的发展趋势仍然向好，经过近一年的调整，市场在逐渐恢复，2023 年三季度锂电营业收入较二季度增长 16.79%，预计 2023 年四季度销售在逐步恢复中。

二、列示前三季度各类别产品的毛利率及其变化情况，并结合原材料价格变化、市场需求等情况，说明各业务毛利率变化的原因及合理性，并说明变动趋势与同行业可比公司是否一致。

1、公司 2023 年前三季度及 2022 年前三季度分产品毛利率变动情况如下：

单位：万元

产品类别	2023 年 1-9 月毛利率	2022 年 1-9 月毛利率	变动
碱电	22.24%	19.65%	增加 2.59 个百分点
碳电	15.89%	13.36%	增加 2.53 个百分点
锂电	-13.73%	8.74%	减少 22.47 个百分点
其他	71.80%	82.08%	减少 10.28 个百分点
合计	6.75%	16.42%	减少 9.67 个百分点

2、分产品说明

(1) 碱电方面，公司多年来精耕一次性锌锰电池产品市场，产品品质、服务、成本管控方面在行业内具备一定的优势，也聚集了较多的优质客户。

2023 年度 1-9 月，公司碱电业务毛利率增加 2.59 个百分点，从 2022 年开始，碱性锌锰电池的主材价格经历了一轮快速、大幅的上行周期，整体在高位运行，主要生产原材料如锌粉、电解二氧化锰等价格大幅上涨，采购成本不断增加，对公司毛利率造成负面影响，2023 年一季度末主材价格开始回落，公司通过调整销售价格和销售结构，销售毛利率有一定提升，同时报告期美元汇率上涨，公司美元结算收入占比较大，以外币计价的销售单价上升，境外业务毛利率增加，公司碱电业务整体毛利率略有增长。

从同行业情况看，根据浙江恒威以及野马电池公开披露的 2023 年第三季度报告，浙江恒威毛利率同比增加 2.75 个百分点，野马电池毛利率同比增加 3.7 个百分点，我司碱电业务毛利率变动趋势与同行业可比公司基本一致。

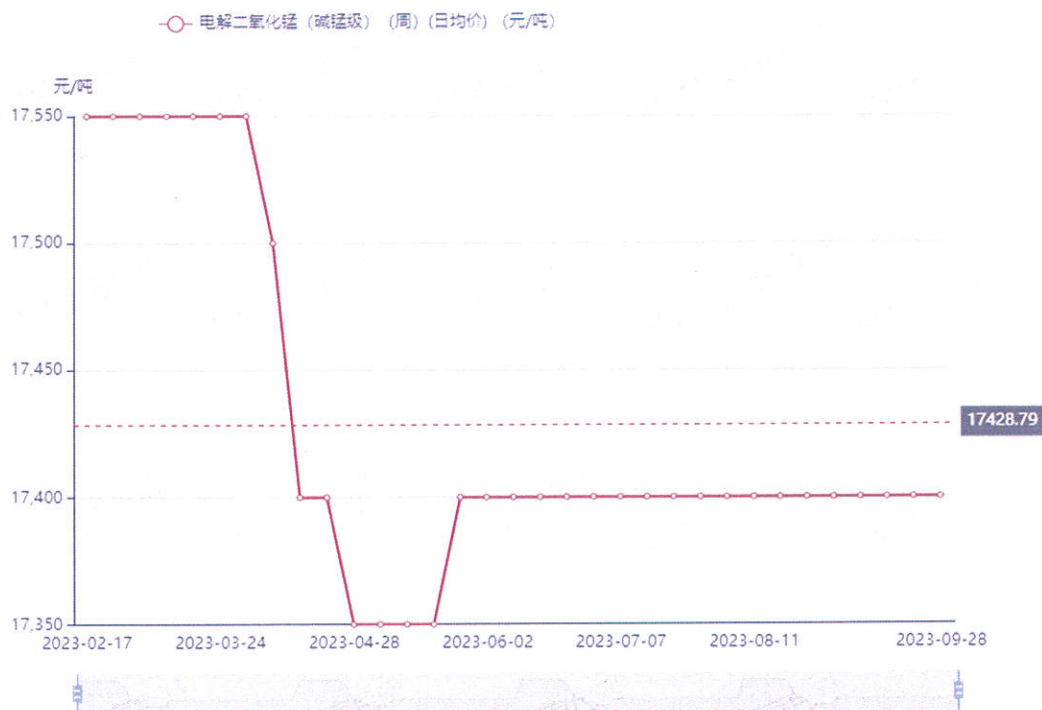
通过上海有色网 (<https://www.smm.cn>) 查询，碱锰电池大宗物资行情走势图

如下：

### 1) 锌锭



### 2) 电解二氧化锰



注：上海有色网从2023年2月24日起新增发布电解二氧化锰（碱锰级）价格。

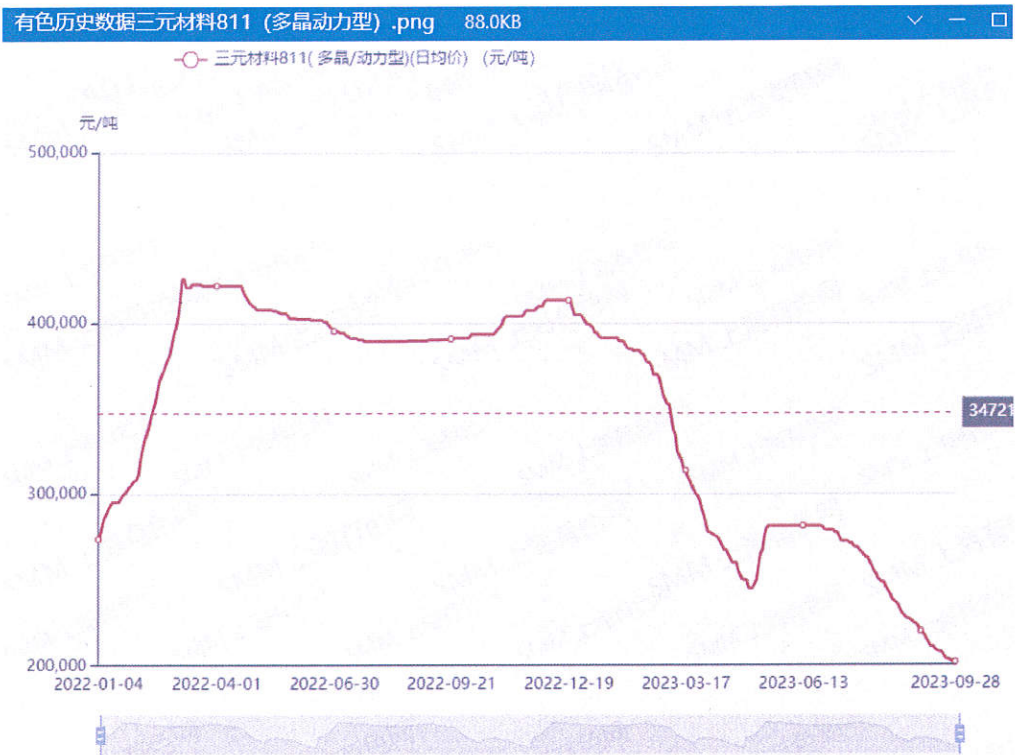
(2) 锂电方面，由于受市场环境波动影响，业绩出现较大波动。

2023 年三季报，受市场恢复缓慢影响，锂电业务经营出现亏损，毛利率大幅下降，主要是因为 2023 年前三季度仍以去库存为主，让利抢单，销售价格存在下降；主要原材料价格持续下行；订单不足，产能利用不充分，单位产品承载的折旧费、人工费等增加，单位成本上升，导致毛利率大幅下降。

根据同行业上市公司蔚蓝锂芯公开披露的 2023 年半年报，其锂电业务营业收入 6.19 亿元，同比下降 63.99%；其锂电业务毛利率同比减少 14.08 个百分点，公司锂电业务的变动趋势与同行业可比公司基本一致。（蔚蓝锂芯 2023 年三季报未分产品披露，因此未取得其三季度锂电业务毛利率数据）

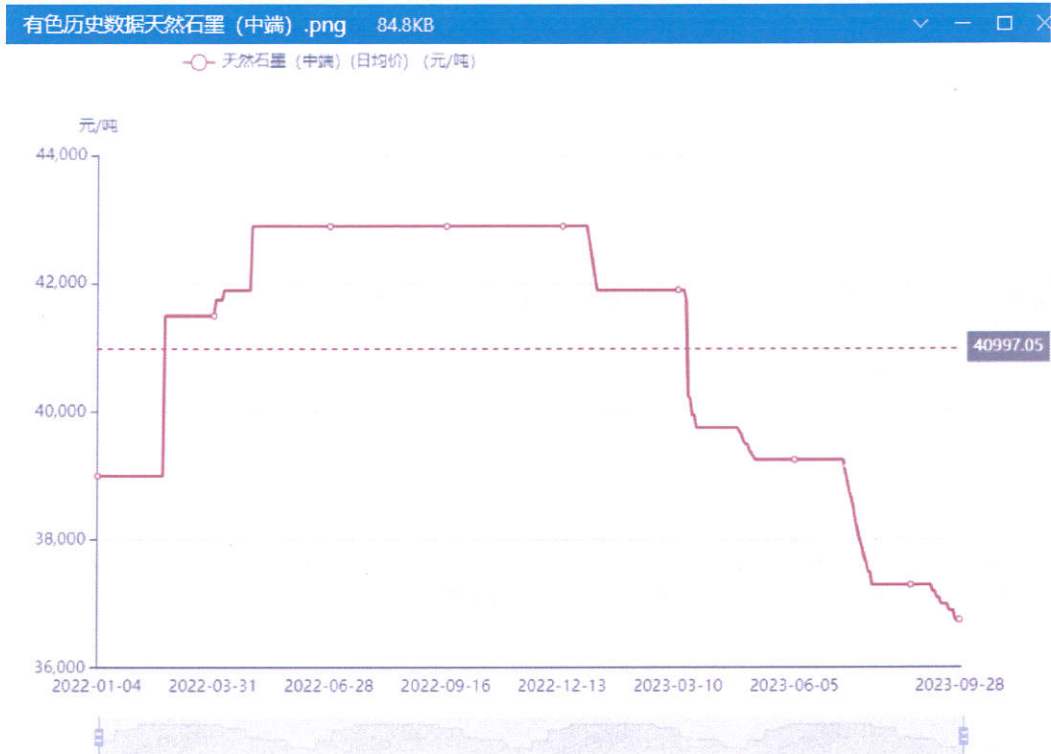
通过上海有色网(<https://www.smm.cn>)查询，锂电池大宗物资 2022 年至 2023 年 9 月行情走势图如下：

### 1) 三元材料



从上图可见，三元材料近两年价格波动极大，2022 年经历快速上涨后整体在高位运行，2023 年一季度价格开始大幅回落，二季度出现短暂回调后，在三季度又出现了快速下跌势头。

## 2) 天然石墨（中端）



从上图可见，石墨的价格 2022 年整体波动不大，2023 年一季度开始出现持续性回落。

### 问题二：关于存货

公司存货期末账面价值为 6.46 亿元，占总资产比例为 15.37%。公司 2022 年度计提存货跌价准备 4,263.25 万元，2023 年半年度计提存货跌价准备 9,088.37 万元，2023 年第三季度计提存货跌价准备 1.51 亿元。

公司称计提大额存货跌价准备的原因为：1.原材料价格下跌导致产品销售价格下降；2.产能利用不充分导致单位产品成本上升；3.销售疲软产品搁置时间较长，产品性能出现一定程度衰减，无法满足客户的技术要求，影响销售价格。

请你公司：

(1) 说明公司持续计提大额存货跌价准备的原因及合理性，分存货类别列示前三季度计提存货跌价准备的情况，并分类别说明判断存货期末存在减值迹象的依据、可变现净值的计算过程，是否存在前期未充分计提减值损失的情形，期后是否存在继续计提大额跌价准备的风险。

(2) 说明公司的存货管理政策及相关的内部控制制度，是否存在管理不到

位导致存货超储积压等问题。

回复：

一、说明公司持续计提大额存货跌价准备的原因及合理性，分存货类别列示前三季度计提存货跌价准备的情况，并分类别说明判断存货期末存在减值迹象的依据、可变现净值的计算过程，是否存在前期未充分计提减值损失的情形，期后是否存在继续计提大额跌价准备的风险。

#### 1、存货类别、可变现净值

截至2023年9月底，公司存货账面价值为64,598.66万元，主要包括原材料9,889.49万元，半成品32,678.77万元，库存商品17,913.76万元，发出商品4,063.39万元。

##### (1) 存货类别

单位：万元

项目	2023年9月30日			2023年1月1日		
	账面余额	存货跌价准备	账面价值	账面余额	存货跌价准备	账面价值
原材料	10,290.87	401.38	9,889.49	14,557.70	112.97	14,444.73
半成品	38,000.11	5,321.34	32,678.77	55,517.07	2,703.22	52,813.85
库存商品	35,499.85	17,586.09	17,913.76	31,800.40	1,886.54	29,913.86
发出商品	4,064.53	1.14	4,063.39	2,735.44	12.95	2,722.49
周转材料	0.94		0.94	10.47		10.47
合同履约成本	47.65		47.65			
委托加工物资	4.65		4.65			
合计	87,908.60	23,309.95	64,598.66	104,621.08	4,715.68	99,905.40

#### 2、2023年前三季度存货跌价准备的依据与测试过程

##### 1) 存货跌价准备计提情况

项目	2023年 1月1日余额	本期增加（注）		本期减少		2023年 9月30日余额
		计提	其他	转回 或转销	其他	
原材料	112.97	272.36	73.94	57.88		401.38
半成品	2,703.22	3,779.98		1,161.86		5,321.34
库存商品	1,886.54	20,135.42	897.48	5,333.35		17,586.09
发出商品	12.95	6.14		17.96		1.14



合计	4,715.68	24,193.90	971.42	6,571.05		23,309.95
----	----------	-----------	--------	----------	--	-----------

注：其他变动系合并范围变化。

2) 分类别说明 2023 年前三季度计提存货跌价准备的原因及合理性以及计算过程

根据《企业会计准则第 1 号——存货》第十五条“资产负债表日，存货应当按照成本与可变现净值孰低计量”。公司年末对公司的存货按类别进行减值测试，当存货账面价值高于其可变现净值的，其差额计提存货跌价准备。

公司 2023 年前三季度对存货计提跌价准备 24,193.90 万元，主要是锂电池板块计提 23,951.12 万元所致。具体原因为：

① 原材料计提存货跌价准备的原因及合理性

虽然 2023 年锂电池板块的主要原材料价格波动较大，但公司严格控制采购和生产节奏，加强产供销协调，原材料存货金额较为合理。

原材料减值测试计算过程：公司生产用原材料在碱电与锂电业务板块内部是通用型，即一种原材料如某种规格的三元材料通过配方调整可以用于生产多种规格型号产品，每种规格型号的生产工艺、技术难度、市场需求、竞争程度不同，销售价格和毛利率存在较大差异，若按照其所生产的产成品估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税后的金额来确定可变现净值，在实务中操作难度大，考虑到公司原材料成本占公司完工产品成本的比重达到 80% 以上，材料的市场价格会影响到最终产品的销售价格。因此，公司在对原材料进行减值测试时按最近的采购均价确定可变现净值。考虑生产周期、材料市场价格与商品价格之间的强相关性，以最近的材料采购价格来作为材料所生产出商品价格的替代，具有合理性和实务操作性。

② 半成品及库存商品、发出商品计提存货跌价准备的原因及合理性

半成品及库存商品、发出商品提取的存货跌价较大，主要是产品单位成本上升及销售价格下跌的综合影响，具体原因为：

A、锂电池板块下游市场需求在 2021 年出现爆发式增长，产品供不应求，公司积极备货，满负荷生产，此种状态一直持续到 2022 年的三季度初期。从 2022 年第三季度中期开始，市场需求发生较大的变化，欧美日等海外发达国家的通胀带来的消费类产品需求疲软，影响了应用于电动工具场景锂电池的销售，客户需求大幅度下滑，销售不达预期，导致 2022 年末的库存数量较高。

B、2023 年市场恢复缓慢，产能利用不充分，单位产品承担的折旧费、人工

费等增加，导致固定单位成本上升，单位产品承担的固定资产折旧费同比增加。

C、由于产品搁置时间达到一定时间，产品性能会出现一定程度的衰减，经重新检测，部分产品无法以正常商品满足客户的技术要求，存在降级，影响了销售价格。

D、2023 年锂电池板块的主要原材料价格波动较大，持续深幅回落，如主要原材料三元 811(多晶/动力型)，由 2022 年末的约 399,500 元/吨下降到 200,000 元/吨，下降幅度约 50%，下游对销售价格存在下降预期。同时，2023 年前三季度行业仍以去库存为主，同行业让利抢单，导致销售价格存在下降。

在产品及半成品减值测试计算过程：按所生产的产成品的预计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额确定可变现净值，估计的售价按近期的交易价格确定。

库存商品、发出商品减值测试计算过程：按预计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值，预计的售价按近期的交易价格确定。

3、不存在前期未充分计提减值损失的情形，期后不存在继续计提大额跌价准备的风险

公司根据《企业会计准则》和公司相关会计政策，每季度末会对存货进行全面的清查和减值测试，按照可变现净值与账面价值孰低的原则对期末存货进行减值测试。每季度均按准则要求进行了充分计提，不存在前期未充分计提减值损失的情形。

公司大于 6 个月以上的锂电产品均按制度要求重新分容返工送测 ORT 评估。截至 2023 年 9 月底，库龄大于 6 个月以上的锂电产品金额约 4 亿。经重新检测，部分锂电产品性能出现一定程度衰减，无法满足客户的技术要求，影响销售价格。同时受原材料价格下跌导致产品销售价格下降，产能利用不充分导致单位成本产品上升影响，故 2023 年三季度计提存货跌价准备较大。

虽然 2023 年 10 月以来三元材料等主要原材料价格继续有所下滑，但四季度产能恢复，同时公司加大去库存力度，公司预计不存在后续计提存货大额跌价准备的风险。

二、说明公司的存货管理政策及相关的内部控制制度，是否存在管理不到位导致存货超储积压等问题。

1、关于存货的管理及内部控制制度

公司《存货财务管理制度》对存货的管理原则、职责分工、存货的实物管理、存货价值管理、存货预算管理等都进行了明确的规定,规范公司存货资产真实性、安全性和完整性管理,预防与降低公司的经营风险和损失,以求资产效益最大化。

具体管理原则如下:

全面管理:对存货流转必须实施全过程管理,即从资产采购、验收、领用、处置(包括但不限于销售、投资、分配、捐赠等)、清理等环节,全过程进行数量、质量和价值管控,确保管理无遗漏。

资产保全:除发出商品外的存货应纳入企业财产保险投保,减少经营风险。

价值导向:建立完善各类超库龄存货、异常存货减值标准,计提减值损失,客观反映存货价值状况,并促进经营层提高存货周转效率。

账实一致:各类存货实物要求定期盘存,并及时进行盘盈盘亏、报废报损处理,做到“有账必有实,有实必有账”。

公司涉及存货相关内控制度文件有:《存货财务管理制度》《物资出入库管理办法》《物资安全管理办法》《内部控制制度》等。

## 2、存货超储积压事项

锂电池板块下游市场需求在 2021 年出现爆发式增长,产品供不应求,公司积极备货,满负荷生产,此种状态一直持续到 2022 年的三季度初期。从 2022 年第三季度中期开始,市场需求发生较大的变化,欧美日等海外发达国家的通胀带来的消费类产品需求疲软,影响了应用于电动工具场景锂电池的销售,客户需求大幅度下滑,销售不达预期,导致 2022 年末的库存数量较高。在市场需求短期内下滑的情况下,公司积极应对,从 2022 年下半年开始推出快赢行动,去库存计划。2023 年下游市场恢复缓慢,整个行业仍然以去库存为主。公司一直坚持严格控制采购和生产节奏,积极有效控制库存。截至 2023 年 9 月底,公司存货账面余额由年初的 10.46 亿元下降到 8.79 亿元,下降了 1.67 亿元。

### 问题三:关于其他应付款

公司其他应付款期末账面价值为 1.11 亿元,较期初增加 58.62%,公司称主要因报告期内公司其他往来款项的增加、计提市场支持费、产品质量损失等费用所致。

请你公司:

列示其他应付款的明细项目金额,说明其他往来款项、计提市场支持费、产品质量损失等费用的具体内容,并说明各项目较期初变动的原因及合理性。

回复：

1、其他应付款明细项目

单位：万元

款项性质	2023年9月末	2022年12月末	变动额	变动幅度
预提费用	8,339.19	5,006.67	3,332.52	66.56%
押金、保证金	1,476.96	1,529.73	-52.77	-3.45%
关联方款项	17.66	370.76	-353.10	-95.24%
暂收应付及暂扣款项	175.84	22.58	153.26	678.74%
其他	1,109.93	80.40	1,029.53	1280.51%
合计	11,119.57	7,010.14	4,109.43	58.62%

2、变动的原因及合理性

1) 其他应付款-预提费用较期初增加较大，主要是锂电产品预提售后服务、产品质量损失费用增加；锂电业务产能较年初逐渐恢复，预提能源费增加；碱电业务预提客户的销售政策支持（市场支持费）；因报告期并表范围发生变化，2023年3月收购的深圳市聚和源科技有限公司增加预提费用。

2) 其他应付款-其他较年初增加较大，主要是因报告期并表范围发生变化，2023年3月收购的深圳市聚和源科技有限公司的全资子公司湖南聚合源科技有限公司装修工程往来款项金额。

问题四：关于在建工程

公司在建工程期末账面价值为2.25亿元，较期初增加871.89%，公司称因锂电投资项目增加所致。

请你公司：

列示锂电投资项目的具体情况，包括项目内容、期初余额、本期变动、期末余额、工程进度、预计达到可使用状态时间等情况，并结合锂电业务开展情况说明大额投资相关项目的合理性、相关项目是否存在减值迹象、是否对其计提减准备、是否存在未及时转固的情形。

回复：

锂电投资项目的具体情况：

单位：万元

项目分类	期初余额	本期增加	本期转固	期末余额	预计投产时间
三杰四期工程项目	116.94	17,627.85		17,744.79	2024年12月
三杰 26700 工程项目		1,602.75		1,602.75	2024年01月
三杰车间仓库扩建工程	10.00		10.00		
三杰采购试验设备	4.31		4.31		
三杰 PACK 车间装修工程	72.71		72.71		
三杰净化工程	313.75		313.75		
苏州研究院待安装设备	13.55	65.30	78.85		
杰创锂电生产线	1.77	630.14	521.20	110.71	2023年12月
锂电生产车间洁净装修工程		171.72	171.72		
待安装设备	1,162.64	36.14	156.23	1,042.55	2023年12月
合计	1,695.67	20,133.90	1,328.77	20,500.81	

公司的在建工程增长速度较快，主要系三杰锂电四期工程项目，新增 18650 及 21700 自动线各一条。锂电四期项目于 2022 年 3 月决策投资，该投资项目的详细情况请参见公司于 2022 年 3 月 11 日在北京证券交易所官方信息披露平台（www.bse.cn）发布的《发行股份及支付现金购买资产并募集资金暨关联交易报告书（草案）（修订稿）》第七节 募集配套资金情况之七、募集资金用途之（二）本次募集配套资金投资项目介绍。2022 年 5 月-6 月长虹三杰已完成主要设备招标并签订合同，2022 年原计划 2022 年下半年启动装修及设备购置工作，2022 年末投产 1 条 18650 产线、2023 年年中投产 1 条 21700 产线。因 2022 年下半年市场需求发生较大变化，该计划已延后，实施节奏将根据市场情况择机实施。2022 年 7 月 20 日，公司召开第三届董事会第十一次会议，审议终止重大资产重组事项。该项目全部由自有资金投入。该项目厂房在 2021 年 12 月-2023 年 4 月由政府代建；2023 年 5 月开始，实施厂房装修净化；2023 年 7 月开始设备逐步到厂；根据市场情况预计在 2024 年启动设备、产线安装调试，试生产工作。该生产线属于新建项目，不存在明显的减值迹象，亦不存在被长期闲置、终止使用或计划提前处置的固定资产，故在建工程未计提减值准备是合理的。截至目前，未转资的项目均未投产，未达到预定可使用状态，不存在未及时转固的情形。

#### 问题五：关于销售费用

公司前三季度销售费用为 6,011.37 万元，较上期增加 86.78%，公司称主要

因报告期并表范围发生变化及计提市场支持费、产品质量损失等费用所致。

请你公司：

列示销售费用的明细项目金额，说明计提市场支持费、产品质量损失等费用的具体内容，并说明各项目较上期变动的原因及合理性。

回复：

#### 1、销售费用明细项目

单位：万元

款项性质	2023年1-9月	2022年1-9月	变动额	变动幅度
工资及附加	1,508.33	1,128.65	379.68	33.64%
市场支持费	3,281.35	1,100.31	2,181.04	198.22%
关务费	148.44	204.48	-56.04	-27.41%
保险费	394.59	338.78	55.81	16.47%
业务活动费	178.30	119.49	58.81	49.22%
广告费	60.35	53.89	6.46	11.99%
车辆油耗费	29.94	38.62	-8.68	-22.48%
住房租金	7.80	12.04	-4.24	-35.22%
邮寄费	44.32	47.02	-2.70	-5.74%
差旅费	112.59	33.74	78.85	233.70%
通讯费	4.99	5.35	-0.36	-6.73%
会务组织费	0.20	0.97	-0.77	-79.38%
折旧费	6.31	6.38	-0.07	-1.10%
运输费用	56.56	53.07	3.49	6.58%
商务租车费	5.46	2.40	3.06	127.50%
其他	171.84	73.21	98.63	134.72%
合计	6,011.37	3,218.40	2,792.97	86.78%

#### 2、变动的原因及合理性

1) 工资及附加较上期增加 33.64%，主要因报告期并表范围发生变化，新并购子公司聚合源新增费用。

2) 市场支持费较上期增加 198.22%，主要因市场内卷、客户升级，部分客户对产品性能要求提高，且客户端库存大、放置周期较长，电池性能下降，导致客户要求退换货、客诉增加，锂电产品售后服务、产品质量损失费用增加；碱电客户的销售返利政策变化；报告期并表范围发生变化，新并购子公司聚合源新增部分费用。

3) 业务活动费较上期增加 49.22%，主要是今年受疫情放开影响，业务部门拜访客户频次增加；另因报告期并表范围发生变化，新并购子公司聚合源新增部分费用。

4) 差旅费较上期增加 233.70%，主要是今年受疫情放开影响，国外差旅费

和商务洽谈频次增加。

5) 其他费用较上期增加 112.44%，主要因报告期并表范围发生变化，新并购子公司聚合源新增部分费用。

特此公告。

四川长虹新能源科技股份有限公司

董事会

2023年11月14日





信永中和会计师事务所

ShineWing  
certified public accountants

北京市东城区朝阳门北大街  
8号富华大厦A座9层

9/F, Block A, Fu Hua Mansion,  
No.8, Chaoyangmen Beidajie,  
Dongcheng District, Beijing,  
100027, P.R.China

联系电话: +86(010)6554 2288  
telephone: +86(010)6554 2288

传真: +86(010)6554 7190  
facsimile: +86(010)6554 7190

## 关于对北京证券交易所 《关于对四川长虹新能源科技股份有限公司的季报问询函》的回复

北京证券交易所上市公司管理部:

贵部于2023年10月31日向四川长虹新能源科技股份有限公司(以下简称“公司”“长虹能源”)发出的《关于对四川长虹新能源科技股份有限公司的季报问询函》(季报问询函[2023]第001号)(以下简称“《问询函》”)已收悉。根据贵部出具的《问询函》的要求,信永中和会计师事务所(特殊普通合伙)(以下简称“本所”或“会计师”)对《问询函》中涉及本所的有关问题进行了认真核实,现就《问询函》提出的有关问题向贵部回复如下:

### 问题2、关于存货

公司存货期末账面价值为6.46亿元,占总资产比例为15.37%。公司2022年度计提存货跌价准备4,263.25万元,2023年半年度计提存货跌价准备9,088.37万元,2023年第三季度计提存货跌价准备1.51亿元。

公司称计提大额存货跌价准备的原因为:1.原材料价格下跌导致产品销售价格下降;2.产能利用不充分导致单位产品成本上升;3.销售疲软产品搁置时间较长,产品性能出现一定程度衰减,无法满足客户的技术要求,影响销售价格。

请你公司:

(1)说明公司持续计提大额存货跌价准备的原因及合理性,分存货类别列示前三季度计提存货跌价准备的情况,并分类别说明判断存货期末存在减值迹象的依据、可变现净值的计算过程,是否存在前期未充分计提减值损失的情形,期后是否存在继续计提大额跌价准备的风险。

(2)说明公司的存货管理政策及相关的内部控制制度,是否存在管理不到位导致存货超储积压等问题。

请年审会计师:

说明进行2022年年报审计时对存货执行的监盘程序,对存货存在减值迹象的判断依据,及公司2022年度对存货计提的跌价准备是否充分。



回复：

### 一、2022 年年报审计时对存货执行的监盘程序

2022 年 12 月中旬，长虹能源发布《关于开展 2022 年年末资产盘存的通知》（2022-新能源（财）字-35 号），通知各公司相关部门及相关人员，落实盘点各项工作及注意事项。盘点时间为 2022 年 12 月 29 日至 2022 年 12 月 31 日，存货盘点范围为：原材料、在产品、半成品、库存商品、低值易耗品（备品备件）等。会计师于盘点期间实施了现场监盘与抽盘，比例为 85.85%。盘点结果账实相符。会计师实施的主要监盘程序：

- 1、了解及评价长虹能源与存货管理相关的内部控制；
- 2、获取公司的盘存计划，并评价是否完善；
- 3、了解长虹能源存货的主要内容、分布情况，结合公司的盘存计划，制定监盘计划，安排监盘范围、时间及人员分工，强调注意事项；
- 4、执行监盘程序。本所根据存货的分布和性质，对公司原材料、产成品、半成品进行监盘，监盘的具体情况如下：

公司名称	监盘地址	监盘人员投入	时间
四川长虹新能源科技股份有限公司	四川绵阳	4 人	2022 年 12 月 29 日-2022 年 12 月 30 日
四川长虹杰创锂电科技公司	四川绵阳	3 人	2022 年 12 月 30 日
浙江长虹飞狮电器工业有限公司	浙江嘉兴	2 人	2022 年 12 月 29 日
长虹三杰新能源有限公司	江苏泰兴	6 人	2022 年 12 月 30 日至 2022 年 12 月 31 日

监盘时，观察物料堆放是否整齐，物料货位卡记录是否及时和完整，物料是否存在毁损等情况。

- 5、执行抽盘程序。从存货盘点记录中选取项目追查至存货实物，以测试盘点记录的准确性；从存货实物中选取项目追查至存货盘点记录，以测试存货盘点的完整性；
- 6、关注盘点日与资产负债负责表日之间存货的变动情况；
- 7、监盘比例及结果：本所对原材料、自制半成品、库存商品实施了监盘，监盘比例为期末存货总额的 85.85%，并将实物数量和账面结存数量核对，未见重大异常。

## 二、对存货存在减值迹象的判断依据及公司 2022 年度对存货计提的跌价准备是否充分

2022 年年审时，本所关注到报告期内公司锂电板块原材料价格波动较大，全年高位运行，较上一年价格有较大涨幅，产品单位成本大幅上升，销售价格虽有上调，但远不及材料成本的上涨幅度，导致毛利率大幅下降 15.37 个百分点；且自 2022 年三季度开始，市场需求发生变化，订单需求下降，去库存压力显现，部分产品销售价格较上半年略有下滑，导致部分产品出现减值情形。

根据《企业会计准则第 1 号——存货》第十五条“资产负债表日，存货应当按照成本与可变现净值孰低计量”。公司年末对公司的存货按类别进行减值测试，当存货账面价值高于其可变现净值的，其差额计提存货跌价准备。各类存货可变现净值的计算过程说明如下：

1、原材料：公司生产用原材料在碱电与锂电业务板块内部是通用型，即一种原材料如某种规格的三元材料通过配方调整可以用于生产多种规格型号产品，每种规格型号的生产工艺、技术难度、市场需求、竞争程度不同，销售价格和毛利率存在较大差异，若按照其所生产的产成品预计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额来确定可变现净值，在实务中操作难度大，考虑到公司原材料成本占公司完工产品成本的比重达到 80%以上，材料的市场价格会影响到最终产品的销售价格。因此，公司在对原材料进行减值测试时按最近的采购均价确定可变现净值。考虑生产周期、材料市场价格与商品价格之间的强相关性，以最近的材料采购价格来作为材料所生产出商品价格的替代，具有合理性和实务操作性。

2、在产品及半成品：按所生产的产成品的预计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额确定可变现净值，预计的售价按近期的交易价格确定。

3、库存商品、发出商品以及用于销售的原材料：按预计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值，预计的售价按近期的交易价格确定。

公司按照上述原则对期末存货进行了减值测试，并计提了存货跌价准备 4,263.25 万元。

针对 2022 年年末公司存货跌价准备计提是否充分，会计师执行的主要核查程序：（1）了解和评价与存货跌价准备相关的内部控制的设计及运行的有效性；（2）对 2022 年年末公司存货盘点实施监盘程序，核实存货的数量及状况，关注存货是否存在滞销和损坏等情况；（3）复核了主要原材料价格变动情况；（4）取得公司 2022 年年末存货跌价准备的计

提明细表，对公司存货减值测试进行复核，复核关键参数可变现净值确定的合理性，重新计算存货跌价准备计提是否正确。经复核，公司 2022 年年末存货跌价准备计提充分。

信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）

二〇二三年十一月十三日

