

证券代码： 002583

证券简称：海能达

海能达通信股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-009

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年11月15日(周三)下午
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事、总经理蒋叶林 2、副总经理、董事会秘书周炎 3、董事、财务总监康继亮 4、独立董事张学斌
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、未来发展方向有没有考虑更多的通信卫星数量，打造天机互联生态？</p> <p>您好，公司在卫星通信领域主要专注于地面侧终端，包括车载终端、船载终端、便携式终端以及固定站、主站等卫星通信设备。</p> <p>2、公司有哪些研发的新产品用于卫星通信？华为 mate60 出来以后，卫星通信大概成为新一代手机标配，公司哪些产品可以应用于手机卫星通信？公司把握住机会了吗？</p> <p>您好，公司业务主要聚焦行业终端，是卫星通信终端的提供商，在低轨卫星领域终端侧有研发和布局。</p> <p>3、自北斗试验卫星伊始，我国的“星链计划”已经开始立案规划，且自第三代北斗导航系统完成全部组网开始，我国的“星链计划”已经试验、初步组网</p>

中。前不久刚成功发“微厘空间北斗卫星增强系统” S5、S6 试验卫星。贵公司布局的如何？

您好，公司将 5G 通信与宽带低轨卫星通信技术优势结合，对卫星配套的地面通信系统进行技术攻关，部分试验系统已实现交付，并积极参与低轨卫星 相关终端产品的研发和产业化工作。同时，子公司诺赛特拥有 40 多年卫星地面终端的行业经验，具备全球领先的卫星地面终端的研发、生产和销售能力，与公司的卫星通信业务 BU 在研发、生产、以及市场方面形成良好协同，为各行业客户提供卫星微波元器件、多种卫星通信终端及卫星通信专业融合服务。

4、贵公司或旗下子公司有开发星链通讯系统吗？

您好，公司目前卫星通信暂不涉及星链相关业务。

5、近日首颗人工智能卫星已成功发射，公司是否有技术服务于该卫星？对于即将到来的人工智能时代，公司是否有考虑为自家卫星加上人工智能大脑，开发更多应用场景，带动公司业绩向好？

您好，公司暂不涉及卫星发射业务，卫星通信业务主要专注于地面侧终端，包括车载终端、船载终端、便携式终端以及固定站、主站等卫星通信设备。

6、公司的卫星通信模组产品是否开始量产，目前产能情况如何？该领域合作的主流公司有哪些，华为是不是公司的合作伙伴？预计卫星通信模组未来几年的空间和增长情况？公司在卫星通信模组的布局情况？

您好，公司暂不涉及卫星通信模组业务。

7、请问公司 EMS 汽车电子业务主要给什么车型提供 BMS？有向问界 M9 供货吗？

您好，子公司深海为吉利、广汽、赛力斯、小鹏等头部车企提供相关硬件制造服务。当前问界供货车型主要以 M5、M7 为主，已逐步开始收到 M9 的订单。

8、公司的锂电池能应用到新能源汽车上吗？供给哪些车企？

您好，公司暂不涉及锂电池业务。子公司深海主要是为国内部分头部新能源汽车厂商，以及整车厂商提供三电系统、小三电系统的代工和供应链整体服务，其中，主要整车厂客户包括吉利、广汽、赛力斯、小鹏等。

9、贵公司的三电核心产品有没有给小米汽车提供零部件？

您好，暂未与小米汽车进行合作。

10、公司有无人驾驶产品和技术吗？

您好，公司主营暂不涉及无人驾驶，子公司深海为部分无人驾驶客户提供了三电相关领域硬件制造服务。

11、最近国产汽车手机大卖，请问公司与华为合作，如果有业务往来那么与华为的业务占比多少，是否会对公司的业绩产生重大影响

您好，对公司业绩暂不构成重大影响。

12、贵公司有没有布局人工智能？

您好，专用通信行业正向宽带化、智能化、融合化的方向演进，公司的智能指调业务深度融合了 AI 技术，使用人工智能驱动自然语言的处理技术，通过数据训练形成核心算法，提供智能化警力信息支持决策，帮助智慧城市更好实现情指勤舆一体化的运行机制。

13、请问你们公司在智慧工厂有哪些造诣？公司在低碳减排方面做到了哪些贡献？

您好，公司围绕“精工智坊”核心战略进行制造能力升级，采用全流程自动化的生产环境打造了世界一流的制造基地，是目前全球规模最大的专用通信产品生产基地。公司基于“5G+智慧工厂”项目实现厂区内 5G 专网信号全覆盖，已打通专网和企业网，实现全部料盘运作无纸化、生产数据智能化、生产流程自动化，产能获得有效提高，并入选中国工业和信息化部 5G 全连接工厂。先后获得了“国家智能制造试点示范企业”、“国家制造业单项冠军”、“深圳市首批工业互联网应用标案企业”等奖项和荣誉。绿色制造方面，在组织及制度上，公司建立了绿色工厂推进小组，策划实施了《绿色工厂中长期规划》和《绿色供应链管理战略》；产品制造上，公司严格执行国际、国内的标准和制度，将环保要求注入产品的设计和生产管理过程中，建立了有害物质管理体系，确保绿色产品的制造；在能源使用上，公司深入挖掘节能潜力空间，积极利用清洁能源，开展太阳能、空气能、余热回收等先进项目，极大降低了电力消耗。获评“国家级绿色工厂”、“国家级绿色供应链”，并入选了工信部《绿色供应链管理企业公示名单》。

14、您好。公司今年在 5G 新基建业务方面的在手订单如何？在 6G 研发方面是否有相关技术储备？

您好，宽带业务领域，公司为国内运营商提供板卡并实现系统供应，今年以来在海外逐步形成规模订单销售，并与运营商合作形成了 5G 工业互联网行业样板点。此外，公司作为《IMT-2030（6G）推进组》成员之一，将对 6G 技术演进及

发展保持跟踪，并把握相关市场机遇。

15、今年贵公司的新增订单咋样？主要集中在哪个方面？

您好，今年以来公司新增订单稳定增长，区域上看主要受益于海外拉美、中东、中亚等一带一路地区业务的增长。

16、请问公司当前的产品主要用在哪些终端产品上？随着科技和算力的发展，希望贵公司以股权转让方式引入国资，做大企业？

您好，公司终端产品包括数字集群终端、多模终端、执法记录仪、公网专用终端、卫星通信终端等，产品广泛应用于全球公共安全、政务应急、大交通、能源、工商业等行业。涉及到重大事项请以公司公告为准。

17、2020年海能达先后通过中国移动和中国联通的5GUPF接口测试，并与深圳联通分公司达成5G战略合作关系，将在5G领域围绕移动警务5G、公网对讲5G、物联网5G等进行深入合作，全面提升5G在各行各业的应用等创新领域实施战略合作。如今，海能达融合5G与卫星通信技术优势，可以实现5G基站通过卫星链路回传对接核心网，打造出天地一体的通信系统。说说贵公司未来的发展如何布局？

您好，公司4G/5G产品线是“2+3+1”产品战略中的重要组成，多年来持续布局，公司为国内运营商提供板卡并实现系统供应，今年来在海外逐步形成规模订单销售，并与运营商合作形成了5G工业互联网行业样板点。同时，公司将5G通信与宽带低轨卫星通信技术优势结合，对卫星配套的地面通信系统进行技术攻关，部分试验系统已实现交付，并积极参与低轨卫星相关终端产品的研发和产业化工作。

18、海能达以行业客户需求为导向，形成了“231”的产品业务战略，公司未来将持续围绕该产品业务战略发力，并积极布局未来3-5年的核心技术，持续加大对关键窄带技术、6G宽带技术、公专融合、AI技术、工业级机器人的投入。此外，公司也正在积极参与国产化芯片的研发，为“中国芯”贡献海能达力量。请详细讲解一下

您好，公司基于专网通信领域的领先优势，持续加大对融合通信、智能指调、卫星通信、AI等技术的研发投入，形成了“2+3+1”的产品战略。其中，“2”指窄带数字产品；“3”指公专融合、4G/5G宽带、智能指调集成等业务；“1”指全融合解决方案。

19、2023 年世界互联网大会乌镇峰会在浙江乌镇举行，张云明强调，数字经济具有高创新性、强渗透性、广覆盖性的特点，有助于提升传统产业、壮大新兴产业、培育未来产业，是构建现代化产业体系的重要引擎。要坚持适度超前原则，统筹布局 5G、千兆光网和数据中心等建设，加快构建智能化综合性数字基础设施，推动高品质通信网络向制造、金融、医疗等重点领域深度拓展，提升支撑体系的完整性。要锚定数字技术研发应用，贵公司直接受益？

您好，公司致力于为我国数字经济的发展提供快速便捷、安全可靠的信息传输及处理方案，进而提高产品、企业、产业附加值，推动整体社会生产力快速发展。目前，公司主要在公共安全、能源石化、轨道交通等行业积极推进行业的模转数，并与运营商合作形成了 5G 工业互联网行业样板点，未来将加快推进样板点项目的规模复制。

20、公司的股价和市值都创历史新低，请问公司如何解释？公司所谓的领先技术体现在哪？公司股价在高位的时候，公司要求员工增持公司股票，公司管理层反而去清空手上的股票，这又是为何？？现如今公司股价跌到地板价为何公司不出来增持回购公司股票呢？

公司的股价受近年业绩波动的影响，包括之前的规模性扩张给公司带来了一定的财务压力，疫情对公司海外业务拓展带来的影响，以及知识产权和商密诉讼耗费了公司一定的财力、物力和人力等。过去三年，公司扛住内外部压力，负债率从高位的 63%下降至目前的 45%左右，经营性现金流连续 5 年保持正向稳定，2022 年实现扭亏为盈，迎来经营拐点，2023 年前三季度扣非净利润大幅增长，未来将坚持“步步为盈”的总体指导思想，达成公司经营目标，不断提升业绩水平回报投资者。

21、请问海能达公司上市融资多少，十多年来分红才多少？公司大股东个人套了多少资金？公司股票跌幅达到百分之九十多，中小投资者亏损惨重，请问公司这么多年来又做了什么来维护投资者利益？

您好，公司 2022 年实现扭亏为盈，2023 年以来，公司继续围绕“步步为盈”指导方针，坚持“四个高质量”发展原则，不断提升经营质量，前三季度实现扣非净利润 1.24 亿元，同比增长 442%。

22、请问国信证券投资顾问，请问你们今年给投资者创造了多少利润出来？能否让公司把今年给投资者创造的利润展现出来给大家看一看

	<p>您好，公司 2023 年前三季度营业收入 36 亿元，其中主营专业无线通信设备收入 29.5 亿元，同比下降 3.1%，剔除去年同期赛普乐并表范围收入 2.8 亿元影响后同比增长 6.6%。归母净利润 1.5 亿元，同比下降 58%，主要因去年同期出售赛普乐股权获得 2.9 亿投资收益，剔除此影响后同比增长 124%。</p> <p>23、请问贵公司有没有跟中科院合作？</p> <p>您好，公司暂不涉及与中科院合作。</p> <p>24、国家鼓励并购重组，公司是否考虑与华为合作或引入国资，做大企业？</p> <p>您好，相关事项请以公司公告为准。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	
<p>日期</p>	<p>2023 年 11 月 16 日</p>