威马农机股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2023-001

投资者关系活动类别	√特定对象调研 □媒体采访 □新闻发布会 √现场参观 □其他: <u>(请文字说明其他活动</u>	□分析师会议 □业绩说明会 □路演活动 □电话会议 b内容)
参与单位名 称 及人员姓名	浙商证券股份有限公司:王家艺 重庆市金科投资控股(集团)有限责任公司:吴泰谷	
时间	2023年11月16日 10: 00-11: 00	
地点	公司会议室	
公司接待人 员 姓名	副总经理、董事会秘书: 王帅先生	
投资者关系 活动主要内 容介绍	一、公司副总经理、董事会秘书王帅先生首先就公司的情况进行了简要的介绍,具体如下: 威马农机于 2009 年 5 月成立, 2023 年 8 月在深交所创业板上市,主要从事山地丘陵农业机械及其他动力机械产品的研发设计、生产制造和销售。其中,山地丘陵农业机械产品主要包括, 排整地机械、田间管理机械、农用搬运机械、收获机械、排灌机械、内燃机等;其他动力机械产品主要包括扫雪机、发电机组等。	

公司的产品用于山地丘陵地区的农作物、经济作物的耕、管、收各环节,每个环节农机产品都是系列化,产品远销全球70多个国家和地区。

2023 年公司前三季度实现营业收入 6.01 亿元,同比增长 2 1.08%;实现归母净利润 5454 万元,同比增长 27.7%;

二、现场交流环节主要内容如下:

1、请问公司产品的销售模式是怎样的?

答:公司主营产品销售包括境内销售和境外销售,存在直销和 经销两种销售模式,经销模式均为买断式销售,直销模式分为 公司自主品牌直接销售和 ODM 定制销售。

2、公司 2022 年业绩下滑的主要原因有哪些?

答: 2022 年公司生产经营受到部分产品销售的目标国家及地区的国际形势、以及公司生产基地所在地区的连续高温天气等因素影响。

3、公司对北美市场怎么看?

答:北美市场作为仅次于亚太地区的第二大农业机械市场,公司将持续研发适应北美市场需求的微耕机、水泵、发电机组、扫雪机等产品,通过本次募投项目"营销服务渠道升级建设项目"搭建美国子公司和中转仓等,为公司产品销售奠定基础。

4、公司境外区域销售占比最多的是哪里,具体占比多大?

答:按照销售区域划分,公司外贸区域主要集中在亚洲和欧洲地区,2022年亚洲地区销售收入2个亿,占全年营业收入的30%。

5、公司明年的一个规划大概是怎样的呢?

	答:公司将根据计划完成募投项目建设以及海外子公司的设立和扩建,将多元化部署新能源农机研发、智慧农业相关装备产业化制造,深耕国际市场、完善营销网络。
附件清单	无
日期	2023年11月16日