

证券代码： 300921

证券简称：南凌科技

## 南凌科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-012

|                 |   |
|-----------------|---|
| 投资者关系<br>活动类别   | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参加<br>√ 其他(2023年深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日活动)  |
| 参与单位名称          | 参与 2023 深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日活动的广大投资者  |
| 时间              | 2023 年 11 月 15 日 14:00  |
| 地点              | 深圳市福田区深南大道 1006 号国际创新中心 A 栋 16 楼  |
| 上市公司接待<br>人员    | 董事会秘书 喻 荔女士<br>财务总监 陈金标先生   |
| 投资者关系<br>活动主要内容 | <p>本次投资者网上集体接待日活动采用网络远程的方式举行。公司管理层与投资者交流问答内容具体如下：</p> <p><b>1、公司有为客户提供定制化服务吗？</b></p> <p><b>答：</b>尊敬的投资者，您好！公司主要有凌网、凌云和数字化工程三大核心业务，是行业内少数能针对客户在行业、规模、组织结构等多样化特点，依托公司自研技术与产品为客户提供符合其实际需求的定制化开发的技术服务商之一。凌网服务可以按照客户对服务产品类型、网络带宽以及组网方式的定制化需求，为客户提供“一站式”企业组网和互联网服务。凌云 SASE 提供单一供应商解决方案，在统一管理的前提下，能够满足不同客户不同的场景需求，提供定制化服务，支持模块化添加反病毒、入侵防御、行为管控、邮件过滤等安全组件，能够针对不同类型的行业客户提供灵活、便捷、一站式的云、网、安、边缘计算综合解</p> |

决方案。数字化工程服务主要是为客户提供定制化的数字化解决方案设计、软件开发与维护、第三方设备与软件的采购及安装、系统整体调试与维护等服务。谢谢！

## **2、公司回购计划实施得怎么样，未来有新的回购计划吗？**

**答：**尊敬的投资者，您好！截至 2023 年 9 月 22 日，公司通过深圳证券交易所交易系统以集中竞价交易方式累计回购股份 1,427,600 股，占公司总股本的比例为 1.09%，回购成交的最高价为 26.73 元/股，最低价为 15.60 元/股，支付的资金总额为人民币 30,025,984.00 元（不含交易费用），该回购股份方案已实施完毕。公司将坚持做好主营业务，努力强化服务和回报股东的意识，持续给股东带来长期稳定的投资回报。如有股票回购相关计划，公司将严格按照相关规定履行信息披露义务。谢谢！

## **3、公司有边缘计算业务吗？**

**答：**尊敬的投资者，您好！边缘计算是为 5G、物联网、人工智能等新兴技术提供重要承载能力的平台型技术，能够大幅提升数据传输计算的效率。公司已在北京、上海、深圳、香港等地区的网络 POP 节点构建了高可靠、低延时、高吞吐的边缘计算平台，同时开发了多云管理平台（CMP）以对边缘计算资源进行算力统筹和智能调度。公司目前的边缘计算平台的建设主要是为公司的 SD-WAN 产品线、SASE 产品线提供了更高效的算力资源，目前这部分业务产生收入情况占公司总营收比例较小，未来，公司会根据市场需求和反馈情况考虑继续发展边缘计算业务，推动业务布局的全局化、多元化、高效化。谢谢！

## **4、公司的凌云 SASE 产品有什么优势？**

**答：**尊敬的投资者，您好！公司的凌云 SASE 产品是以公司自研的 SD-WAN 和 SASE 软件技术为核心的融合云网和安全的服。主要有以下四方面的优势：一、优质的平台资源：公司拥有遍布全

球的边缘计算节点，能够快速且有效地完成 SASE POP 节点的布局，支持用户从任何地点以更快的速度和更低的延迟访问企业网络和应用。二、快速迭代：公司建立了自己的研究院，持续加大研发投入。凭借南凌研究院在云安全、云连接、云计算、云应用等多个领域的持续深耕和创新，能够快速迭代 SASE 服务，不断满足新的需求。三、灵活的资源整合能力：公司拥有丰富的行业资源，并且能够将这些资源进行有机高效地整合，以单一供应商的身份为企业提供一体化的云网安解决方案。四、专业的一站式服务：公司拥有经验丰富的、专业的服务团队，从售前咨询、方案设计，到售后网络和安全运维，提供定制化、一站式服务支撑。进军安全领域后，公司组建了自己的 SOC 安全运营团队，拥有各级工程师和安全专家，从安全事件响应、处理到咨询、培训，形成完整的安全运维体系。谢谢！

**5、公司是怎么加大市场推广力度，提升客户服务的？**

**答：**尊敬的投资者，您好！在市场推广方面，公司积极采取多样化的宣传和推广手段，扩大品牌知名度和影响力。通过线上线下相结合的推广策略，将产品和服务传递到更广泛的受众群体中，拓展市场份额。在客户服务方面，公司重点聚焦高价值客户，通过走访调研等方式，积极倾听客户反馈，深挖客户需求，持续改进产品与服务，不断提升客户的满意度和忠诚度。谢谢！

**6、董秘好，请具体介绍一下公司所在行业的格局和未来的发展趋势。**

**答：**尊敬的投资者，您好！2023 年，中央政府工作报告指出，我国要大力发展数字经济，提升常态化监管水平，支持平台经济发展。“数字经济”连续五年被写入政府工作报告，我国数字经济发展进入了全面总动员的阶段。同时，《数字中国建设整体布局规划》中明确建设数字中国是数字时代推进中国式现代化的重要引擎，是构筑国家竞争新优势的有力支撑；国家数据局正式获批成立，为数

据要素市场安全长效运行机制创新按下加速键。“数字中国”框架明确，叠加国家数据局的设立，将对数据确权、交易、流转等数据要素市场的快速发展起到助力作用，未来数字中国建设和数据要素产业化都将进入快速发展时期。我国将以数字技术创新突破和应用拓展为主攻方向，从推进网络基础设施建设、加快发展数字经济核心产业、推进产业数字化转型三个方面，促进数字经济和实体经济的深度融合。数字化转型加速赋能实体经济，数字经济将成为中国经济增长的新引擎。网络是数字经济发展的主要载体，网络安全是数字经济的基石。在未来计算需求持续增加的情况下，“云、边、端”多级计算部署方案是必然趋势，新的 ICT 格局将向着泛在连接与泛在计算紧密结合的方向演进。作为一种在网络边缘进行计算的新型计算模式，边缘计算将更加密切地与人工智能、机器学习等技术相结合，为各个行业带来更多的创新和价值。伴随着 SD-WAN、云计算、边缘计算、SASE 等网络技术的不断发展和应用，拥有创新型网络技术、具备 NaaS（网络即服务）和 SaaS（安全即服务）能力去提供“云+网+安”一体化服务的技术服务商将占据市场主导地位。同时，随着信创产业上升至国家战略，本土企业服务市场需要数智化升级+信创的价值替代，基于国产平台的网络安全产品也将迎来巨大的市场需求。公司将持续关注现代企业数字化变革需求，“以安全的网络、安心的服务，释放企业的创新活力”为使命，为客户提供基于云计算的具有安全属性的智能、便捷、多元的云网安融合服务。谢谢！

#### 7、请介绍一下公司的研发投入情况？

**答：**尊敬的投资者，您好！公司坚持以创新驱动发展，不断完善研发体系，提升研发能力，形成具有自主知识产权的核心技术竞争力，截至目前公司已拥有发明专利 4 项，申报中的发明专利 3 项。2023 年前三季度，公司研发投入为 4,497.67 万元，同比增长 22.36%，占营业收入比重为 10.48%。谢谢！

**8、请问公司未来对海外市场有何布局？**

**答：**尊敬的投资者，您好！公司积极开拓海外业务市场，加速推进海外节点建设，逐步扩大海外市场覆盖面，在重要网络枢纽地扩充海外站点，建设海外服务网络，扩展更强大的网络、云计算、安全基础结构，为助力公司中国企业“走出去”、海外企业“走进来”提供全方位云网安支持。截至 2023 年 6 月末，公司已在海外 10 个国家及地区实现了节点覆盖。未来，公司将不断提升我们的海外服务能力，为客户提供更优质的云网安解决方案，助力企业实现国际化发展目标。谢谢！

**9、能否介绍一下公司的发展战略？**

**答：**尊敬的投资者，您好！公司将持续关注现代企业数字化变革需求，“以安全的网络、安心的服务，释放企业的创新活力”为使命，为客户提供基于云计算的具有安全属性的智能、便捷、多元的云网安一体化服务，满足企业在数字化转型期对于网络灵活性与安全性的双重需求。谢谢！

**10、公司的生态合作部是干嘛的？**

**答：**尊敬的投资者，您好！2023 年，公司成立生态合作部，通过与电信运营商、云服务商、行业合作伙伴的广泛对接，积极推进在网络、安全、计算等云网安融合领域的互利合作，发挥各方品牌、技术和客户资源的优势，不断探索合作创新模式，共同服务企业数字化转型升级。目前该部门已经产生订单，今年内会有一部分收入可以确认。谢谢！

**11、公司 2023 年前三季度业绩情况？**

**答：**尊敬的投资者，您好！今年，公司处于战略执行的关键期，实现了从“云+网服务商”向“云+网+安一体化服务商”的战略性转型。2023 年前三季度，公司共实现营业收入 42,913.88 万元，同比增长 6.11%；归属于上市公司股东的净利润为 1,555.90

|          |                  |
|----------|------------------|
|          | 万元。谢谢!           |
| 附件清单(如有) | 无                |
| 日期       | 2023 年 11 月 15 日 |