山西科达自控股份有限公司 关于接待机构投资者调研情况的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

山西科达自控股份有限公司(以下简称"公司")于 2023年11月15日接 待了1家机构的调研,现将主要情况公告如下:

调研情况

调研时间: 2023年11月15日

调研形式:现场调研

调研机构: Utilico Emerging Markets (UEM)

上市公司接待人员:董事长付国军先生、董事会秘书任建英女士、财务负责 人牛建勤先生、证券事务代表郝富强先生。

调研的主要问题及公司回复概要

问题 1:请问智慧矿山发展趋势如何,何时能够在全国或全球范围实现矿山 全自动化?

回答: 尊敬的投资者, 您好。矿山作为人类生活极为重要的资源, 工作环境 是所有工业领域里最恶劣、最危险的,用机器替代人工作业,是全世界共同的追 求目标,中国在该方面尤为重视。我公司主要从事矿山安全生产环节的无人值守, 应用系统性的自动化、智能化、信息化等技术,为矿山实现智能化提供整体解决 方案,近年来,井下作业人员已减少40%左右,我们的目标是希望通过提供科学 的智能化系统, 达到减人增安的目的。

由于各个矿山的地理、地质和经济条件都有所不同,这会影响到全自动化技 术的推广和应用。目前智能矿山建设即将进入爆发阶段,但在全球范围内,要完 全实现矿山的全自动化仍然需要一段时间。谢谢。

问题 2:请问矿山智能化发展是否能够实现完全自动化,届时矿井设备全天候工作,从而提升生产效率?

回答: 尊敬的投资者,您好。推进矿山智能化建设是实现矿山行业高质量发展的必由之路,随着政策法规加码、新兴技术发展、降本增效的需要以及产学研协同创新等因素共同推动智能矿山的落地,矿山有望在不远的将来实现完全自动化。

矿山智能化发展的主要目的是减人增安,现阶段其智能化开采效率还有待提高。随着物联网、云计算、大数据、人工智能、工业互联网、机器人等技术在煤矿领域的应用不断成熟,智能化真正成为煤矿开采的生产要素,届时将有效提高煤矿的生产效率。谢谢。

问题 3: 请问公司智慧矿山业务的收费模式是怎样的?

回答: 尊敬的投资者,您好。公司的智慧矿山业务收入包括两方面。一方面是以项目形式一次性收费,公司根据客户需求,一次性提供矿山智能化整体解决方案。另一方面是服务费收入,公司为客户提供 365 在现(线)技术服务体系,针对矿井集中度高的区域设立服务网点,方便对各个煤矿提供运维服务,根据具体服务内容及期限收取费用。谢谢。

问题 4:请简短的介绍公司的新能源充电业务。

回答: 尊敬的投资者,您好。公司在调研了城市各群体不同的充换电补能需求及新能源车辆未来的发展趋势后,推出了城市立体式新能源充电管理系统,主要业务模式是以社区充电为主,公共充电站为辅,换电为补充。截止至今已覆盖全国十余个省份,布设了80多万个充电端口,服务了1万多个小区,可解决400多万用户的充换电补能需求,在全国社区充电细分领域位居前列。其商业模式是自主研发、委托生产、自主运营。平台及终端等核心部分由公司自主研发,壳体等委托生产。考虑到业务的长期性,公司以自主运营为主,同时提供生态增值服务,可有效降低成本,提高收益。目前该业务板块收入增长势头良好,市场前景广阔。谢谢。

问题 5:请问公司的新能源充电业务的竞争优势是什么,如何能够实现如此快速的发展?

回答: 尊敬的投资者, 您好。竞争优势方面: 1.技术优势: 新能源充电业务

是物联网技术在新能源领域的应用,公司软件硬件皆有、强电弱电皆通的技术优势能得以充分展现; 2.模式优势:公司充分研究城市不同层次的充电需求,开发出适合各类群体需求的城市立体式新能源充电管理系统。率先提出在同一个平台上满足城市居民电动两轮车、电动汽车及快递小哥、出租车等运营车辆的不同客户充电需求。推出以社区充电为主、公共充电为辅、换电为补充的业务模式; 3.平台优势:公司的城市立体式新能源充电管理系统可实现快充、慢充、换电等功能全覆盖,同时具有强大的管理功能,效率优势明显。同时该系统可兼容不同厂家生产的充电设备,为公司新能源业务的快速推广创造了条件。

据中国自行车协会最新数据显示,2022年我国电动自行车累计销量约5000万辆,社会保有量已达4亿辆。随着新能源政策的持续加码,社区民用新能源汽车未来将大幅增加,新能源充电市场广阔,公司准确把握市场趋势,提前布局社区新能源充电业务,抓住了市场发展的机遇。并积极寻求与各方合作,通过合作实现资源共享,优势互补,共同推动新能源充电业务的发展。同时公司注重技术研发和创新,不断提升产品和服务的质量,致力于为客户提供优质的充电服务。综上各种因素帮助公司实现快速发展。谢谢。

问题 6: 新能源充电设备发生故障会影响用户体验感,请问公司设备故障率 多少?如何解决设备故障对客户的影响?

回答: 尊敬的投资者,您好。公司的城市立体式新能源充电管理系统具有强大的管理功能,可实时监测每台充电桩设备的使用状态及在线情况,同时根据充电桩区域数量合理分配运维人员,确保运维人员可对每台设备进行精准管理,保证在设备发生故障后快速做出响应并及时解决故障。因此公司设备的故障率很低。谢谢。

问题 7:请问峰谷电价对客户使用情况有何影响?公司是否采取了对应的促销手段?

回答: 尊敬的投资者,您好。峰谷电价是针对不同时间段的用电价格不同,这种差异化的定价策略对客户选择充电时间产生了一定影响。为吸引客户并促使他们更多地选择在非高峰时段充电,公司推出各项优惠政策,包括提供折扣、奖励点数等,以激励客户调整他们的用电习惯,从而更加符合峰谷电价的结构。同时公司现场工作人员可为客户提供代充服务等,为客户错峰充电提供便利。谢谢。

问题 8: 请问公司是否有国际业务发展规划?

回答: 尊敬的投资者,您好。目前公司尚不涉及海外业务,但一直在关注海外的市场情况,公司董事长付国军先生亲自到欧洲一些国家进行考察,发现目前电动汽车及两轮电动自行车覆盖率相对中国而言比较低,未来根据市场情况会考虑国际业务的拓展。具体情况以公司公开披露的定期报告等信息为准。谢谢。

问题 9:请问公司的重卡换电业务进展如何?是否针对家用汽车、电动两轮车开展此类业务?

回答: 尊敬的投资者,您好。公司围绕矿山、洗选厂、电厂等短倒运输场景积极推进重卡换电业务,该业务的进展颇为顺利。相较于燃油重卡,新能源重卡在环保和成本节约方面具有显著优势,这在双碳背景下显得尤为重要,公司目前已有一座重卡换电站正在进行试运行。

公司的城市立体式新能源充电管理系统增值服务里包括两轮电动自行车的车辆租赁及换电服务,主要服务对象以快递人员及外卖配送人员为主。国家目前对于家用汽车电池尚未有统一标准,公司当前未开展此类换电业务,未来会根据市场情况做出下一步决策,具体情况以公司公开披露的定期报告等信息为准。谢谢。

山西科达自控股份有限公司 董事会 2023 年 11 月 16 日