中密控股股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2023-039

世界 (本) □ 上 日本) 在 2	博
□新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □其他 (<u>请文字说明其他活动内容)</u> 参与单位名称及 泰康资产:李晓金;国信证券:年亚颂;西部证券:刘	博
□现场参观 □其他 (<u>请文字说明其他活动内容)</u> 参与单位名称及 泰康资产:李晓金;国信证券:年亚颂;西部证券:刘	博
参与单位名称及 泰康资产:李晓金;国信证券:年亚颂;西部证券:刘	博
泰康资产:李晓金;国信证券:年亚颂;西部证券:刘	博
	
人员姓名	
时间 2023年11月16日	
地 点 公司四楼会议室、线上会议	
上市公司接待人	
董事、副总经理、董事会秘书兼财务总监 陈虹 员姓名	
1、公司核电密封的发展历程与目前情况? 答:公司核电密封的发展历经十七年,设有单独的事业部进行核电密封的研发、设计与销售,投入了大量力物力。核电密封中最重要的是核主泵密封的研发与应公司"百万千瓦级核电站轴封型主泵流体静压轴封"、"千瓦级核电站反应堆冷却剂泵流体动压轴封"分别于20与2021年通过了科学技术成果鉴定,公司首套核主泵前封已完成第一个商运服役周期,运转期间性能稳定、指格,截至目前,更换的第二套核主泵密封运行效果也非符今年公司已在核电密封存量市场取得多个核主泵密封订核二三级泵和常规岛密封方面,公司的市场占有率维持高水平。 2、除了核电领域,公司在其他新领域的情况如何?答:根据公司的市场调研,约翰克兰、伊格尔博格	的用百9压标常单在人,万年轴合。较

了不少中高端市场份额,近两年公司也在持续拓展这些市场, 在精细化工、制药、水处理等领域取得了一定的成绩,但市 场占有率还不高。

3、公司国际市场的发展历程与目前情况?

答:公司早期的国际市场发展策略是从欧美市场起步,但很快就发现欧美市场主要是存量业务,客户粘度非常高导致市场拓展艰难,于是公司迅速调整策略,紧跟"一带一路"配套发展中国家新上项目,国际市场业务逐渐增多。经过多年积累,公司国际业务进入收获期,近两年国际业务收入基本保持了50%以上的增速,新签订单也迅速增加,业务目前主要集中在东南亚、中东、中亚等地区。今年有很多重要的国外客户到公司进行了实地考察,对公司的评价很高。国际业务是公司未来业务增长最重要的来源之一,公司对国际业务的长期展望是国际业务与国内业务营收基本持平。

4、公司如何展望毛利率未来走势?

答:存量业务通常沿用第一次签订备品备件订单的历史价,毛利率基本稳定维持在较高水平,增量业务的毛利率短期内受个别项目的影响较大。长期来看,公司认为随着经济逐步复苏,下游需求和投资力度有所恢复,增量业务的项目竞争激烈程度也应该会有所缓和,增量业务的毛利率也有望缓慢回升,另外,随着公司国际业务占比的提升和核电业务的逐步释放,国际业务和核电业务较高的毛利率也会带动公司增量业务整体毛利率的提升。

无

日期

2023年11月16日