

证券代码：301257

证券简称：普蕊斯

普蕊斯（上海）医药科技开发股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-025

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 券商策略会 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	华夏基金 鹏华基金 工银瑞信 民生加银 中加基金 融通基金 华商基金 创金合信 兴银理财 泰康资管 康曼德资本 长乐汇资本 汉松资本 国建集团 日兴资产 国联证券 申万宏源 东北证券 方正证券 民生证券 等共 30 家机构 37 人
时间	2023 年 11 月 13 日-11 月 17 日
地点	北京 上海 深圳
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 赖小龙
投资者关系活动主要内容介绍	一、介绍公司基本情况 普蕊斯作为国内领先的大数据驱动型创新 SMO，主要为国内外制药公司等客户提供一站式临床试验现场管理服务。 受益于政策推动医药行业高质量发展以及公司 SMO 自身的业务优势，公司营收水平大幅增长，盈利能力显著提升。公司今年前三季度净利润首次突破 1 亿元，今年前三季度营业收入 5.44 亿元，同比增加 35.53%。 同时公司加强业务覆盖范围，丰富项目经验。截至 2023 年

<p>投资者关系 活动主要 内容介绍</p>	<p>9月30日，公司累计参与SMO项目超过2,800个，在执行项目数量为1,741个，公司员工增至4,061人，服务超过850家临床试验机构，可覆盖临床试验机构数量超过1,300家，服务范围覆盖全国180多个城市。</p> <p>未来公司将继续加大业务拓展，加速信息化建设和人才及组织能力建设，提升管理效能，不断夯实在SMO行业的领先地位。</p> <p>二、公司回答了投资者提问，问题汇总如下：</p> <p>问：请问公司怎么看SMO行业变化以及对明年趋势如何判断？</p> <p>从SMO执行端来看，外部影响逐步消除，项目进度和执行效率都有了显著恢复。随着客户对于临床试验是做出来而非监查出来观念的转变，SMO已逐步成为临床试验的标配，市场在进一步向头部SMO集中。</p> <p>公司也在不断加强精细化管理。首先我们的报价一直相对比较稳定，体现在收入端相对来说整体增速比较好。其次在深耕SMO、精细化管理方面，从信息化系统、项目管理系统都做了大量的工作，我们在多个方面都具备一定的优势，预计未来整体市场份额会相对更加集中。</p> <p>问：公司业务覆盖范围扩大了吗？</p> <p>公司基于多年经营与快速扩张，通过丰富的人员储备和广泛的临床试验机构覆盖形成了较强的规模化优势。在覆盖广度方面，截至2023年9月30日，公司服务超850家药物临床试验机构，可覆盖临床试验机构数量超过1,300家，服务范围覆盖全国180多个城市，基本能够满足客户绝大多数项目需求。</p> <p>在覆盖深度方面，除了与医院合作开展临床试验项目执行，公司还通过向医院内部人员提供临床试验相关的培训以提升其临床试验的专业能力及执行标准，或协助尚不具备试验资质的医院建立临床试验执行管理体系并获得国家药监局的试验资格准入，从而进一步加强对临床试验资源的覆盖深度，与临床试验机构建</p>
--------------------------------	--

投资者关系
活动主要
内容介绍

立长期良好的合作关系。

问：请问公司订单收入是如何确认以及怎么约定收款节点？

公司 SMO 服务属于在某一时段内履行履约义务，采用投入法确认履约进度。当履约进度不能合理确定时，已经发生的成本预计能够得到补偿的，公司按照已经发生的成本金额确认收入，直到履约进度能够合理确定为止。

合同执行中，约定了项目收款进度、金额及权利，公司签署的主要业务合同中约定的收款节点主要如下：

收款节点	主要工作类型	累计收款进度	收款权利约定	备注
节点 1	合同签订	0%至 30%	合同签订后开票	-
节点 2	中心启动	15%至 45%	达到收款节点开票	不同项目再细分节点
节点 3	受试者入组	60%至 80%	达到收款节点开票	不同项目再细分节点
节点 4	受试者随访	85%至 95%	达到收款节点开票	不同项目再细分节点
节点 5	数据库锁库及中心关闭	100%	达到收款节点开票	不同项目再细分节点

问：公司人员规模目前已超过 4,000 人，会不会存在管理半径的瓶颈？人员扩张后成本、效率、质量是如何控制的？

公司一直重视在公司精细化管理方面下功夫，特别是从募投资项目启动以来，公司加大了对 ERP 系统的开发与对项目管理执行体系的开发，重视信息化建设，通过技术信息化的加强，能够把我们的管理能力提升到新的境地，从而帮助解决我们企业面临的人员规模庞大，人员分散的管理问题。

随着募集资金的到位，公司进一步升级信息化系统以提升员工产值管理及用人科学预测管理，大大提高员工工时利用率和人力资源储备的科学性，加强了成本管控和人员的精细化管理，同时增强组织架构的科学性和人员培训，提升了人员管理效率。

问：请问公司的海外业务现状以及未来拓展的规划？

公司始终坚持深耕 SMO 业务的发展战略，集中公司优势资源推动核心业务发展，并加快企业信息化升级步伐，进一步扩大

投资者关系 活动主要 内容介绍	<p>并加强 SMO 领域的技术创新，强化数字化提质增效，依托丰富的高质量创新药项目服务经验，持续通过建立健全培训体系和管理体系，提升核心服务能力，扩大品牌知名度和社会影响力，并通过提高公司临床试验站点覆盖的深度和广度，巩固行业地位、提升市场占有率。</p> <p>同时，公司也会小范围进行业务板块、布局海外业务拓展的尝试，未来遇到合适的业务机会，公司会积极开展其他业务板块和区域的布局。</p>
附件清单	无
日期	2023 年 11 月 17 日