

证券代码：301257

证券简称：普蕊斯

普蕊斯（上海）医药科技开发股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-027

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 券商策略会 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	招商基金 国联基金 远希基金 弘毅远方基金 国华人寿 农银理财 申万资管 中金资管 东证融汇 域秀资本 东北证券 西部证券 招商证券 华创证券 长城证券 等共 19 家机构 26 人
时间	2023 年 11 月 27 日-11 月 29 日
地点	上海公司会议室 上海浦东文华东方酒店
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 赖小龙
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、介绍公司基本情况</p> <p>普蕊斯作为国内领先的大数据驱动型创新 SMO，主要为国内外制药公司等客户提供一站式临床试验现场管理服务。</p> <p>受益于政策推动医药行业高质量发展以及公司 SMO 自身的业务优势，公司营收水平大幅增长，盈利能力显著提升。公司今年前三季度净利润首次突破 1 亿元，今年前三季度营业收入 5.44 亿元，同比增加 35.53%。</p> <p>同时公司加强业务覆盖范围，丰富项目经验。截至 2023 年 9 月 30 日，公司累计参与 SMO 项目超过 2,800 个，在执行项目数量为 1,741 个，公司员工增至 4,061 人，服务超过 850 家临床</p>

<p>投资者关系 活动主要 内容介绍</p>	<p>试验机构，可覆盖临床试验机构数量超过 1,300 家，服务范围覆盖全国 180 多个城市。</p> <p>未来公司将继续加大业务拓展，加速信息化建设和人才及组织能力建设，提升管理效能，不断夯实在 SMO 行业的领先地位。</p> <p>二、公司回答了投资者提问，问题汇总如下：</p> <p>问：目前国内 SMO 行业竞争格局？</p> <p>目前我国 SMO 行业仍处于早期发展阶段，市场格局较为分散，呈现数家头部企业与多家尾部企业并存的竞争格局。伴随头部 SMO 企业客户资源、人才规模、机构覆盖率逐步扩大，技术、品牌与口碑等方面加速巩固，国内医药监管政策加持利好具备创新类项目服务能力的 SMO 企业，预计 SMO 行业集中度将不断提升并向头部 SMO 集中。</p> <p>问：公司三季度毛利率继续提升，除了项目正常推进之外，请问公司在人效提升方面的做法？</p> <p>公司今年前三季度毛利率为 30.29%，第三季度的毛利率为 33.69%。从数据上看公司毛利率水平稳步恢复到 2019 年前的水平，主要还是得益于外部干扰因素逐步消除或减弱、以及项目管理体系不断推动临床项目执行的高效化而带来的规模效应显现所致。</p> <p>同时公司进一步强化管控过程中的资源调配和部门间的赋能，升级信息化系统以提升员工产值管理及用人科学预测管理，提高员工工时利用率和人力资源储备的科学性，加强了成本管控和人员的精细化管理，从而达到降本增效。</p> <p>问：订单执行的周期大概是多久？</p> <p>临床试验项目周期通常为 2-3 年甚至更长，项目进度受到研究药物的疾病领域及药效、临床试验方案、受试者入组等因素的影响而在不同年度、不同期间内有所差异。</p> <p>问：公司在信息化方面的优势有哪些？信息化赋能主要体现在</p>
--------------------------------	--

<p>投资者关系 活动主要 内容介绍</p>	<p>哪?</p> <p>公司依托自主开发的内部信息化管理体系，将先进的质量管理体系融入管理系统，能够有效的执行临床试验合同外包服务，在与申办方、临床试验机构、研究者沟通协调及项目实施管理过程中，能够迅速做出反应，及时给予反馈，确保了临床研究的高效进行，能够充分满足客户需求。</p> <p>同时，公司依托在 SMO 行业积累超 2,800 个项目经验，协助申办方在研究中心选定、受试者入组等各方面，助力项目临床试验的效率。</p> <p>信息化和数字化对提高 SMO 业务效率是有较高价值的，可以提高临床试验执行效率。目前在临床试验执行层面尚有较多采用人工方式进行的，比如患者预约随访目前多采用人工电话方式进行，这一项可以运用 IT 技术实现一键预约、提醒患者用药等功能，从而提高执行效率，降低成本。</p> <p>问：随着 CRC 人员扩张，会不会存在管理半径的瓶颈？人员扩张后成本、效率、质量是如何控制的？</p> <p>公司一直重视在公司精细化管理方面下功夫，特别是从募投项目启动以来，公司加大了对 ERP 系统的开发与对项目管理执行体系的开发，重视信息化建设，通过技术信息化的加强，能够把我们的管理能力提升到新的境地，从而帮助解决我们企业面临的人员规模庞大，人员分散的管理问题。</p> <p>随着募集资金的到位，公司进一步升级信息化系统以提升员工产值管理及用人科学预测管理，大大提高员工工时利用率和人力资源储备的科学性，加强了成本管控和人员的精细化管理，同时增强组织架构的科学性和人员培训，提升了人员管理效率。</p>
<p>附件清单</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2023 年 12 月 01 日</p>