

证券代码：002879

证券简称：长缆科技

长缆电工科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-007

| | |
|-------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____ |
| 公司接待人员姓名 | 黄 平（董事、董事会秘书、财务负责人） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 华夏基金 黄宗贤 国泰基金 初佳慧 平安基金 杨蓓斯 国联基金 卢俊有 广发证券 黄思悦、高翔、陈昕 |
| 时间 | 2023年12月06日 11:00-12:00 |
| 地点 | 公司会议室 |
| 形式 | 现场会议 |
| 交流内容及具体问答记录 | <p>一、介绍公司基本情况、发展历程及财务情况等</p> <p>二、投资者主要问题：</p> <p>1、公司优势体现在哪些方面？</p> <p> 公司在具备“技术优势”、“资金优势”、“营销渠道优势”的基础上，继续通过募投项目的建设，进一步巩固技术优势、扩大产能并完善营销体系布局，持续为客户提供高质量的产品与服务，不断扩充行业内的市场份额，尽快的占据行业发展制高点；同时公司的主要研发方向将偏向更高电压等级的电缆附件以及智能电网设备，如智能电缆附件、智能接地箱等，目前，500kV 交直流电缆附件已实现销售收入，1000kV 以上电压产品试验场地的建设正在稳步推进。公司在技术储备、研发能力、营销布局等多方面的优势，将有助于公司把握行业新一轮投资周期，实现产品与服务的升级改进，进一步确立技术优势和行业地位，迎来公司的更大的发展。</p> |

| | |
|---|---|
| | <p>2、公司的销售模式如何？</p> <p>在销售上，公司直接参与国家电网、南方电网有限公司和重点行业客户的招投标，同时有效利用募集资金，大力加强省级销售子公司的建设，推进销售机构在全国范围内的布局，提高在省级电力公司实施项目、用户工程项目的市场份额，快速扩张公司自有的直销业务；对尚未设立销售子公司的少数区域，则依托原经销商的销售基础和销售渠道，迅速抢占市场。公司的各项经营模式科学、合理，在保持营销团队、稳定的同时，不断进行营销机制创新，是公司在发展壮大过程中形成的、被证明是行之有效的经营模式，确保了公司在电缆附件行业的领先地位和销售规模的持续增长。</p> <p>3、公司未来的市场前景如何？</p> <p>电网投资的增加、新能源发电、储能的发展为公司业务的发展提供了新机遇。公司目前主要的电网销售市场，在国家投资的持续加大、输配电行业持续发展和自身的技术积累下，将面临良好的市场发展前景。双碳目标下，以光伏、风电为代表的新能源装机量呈现稳步增长趋势。新能源中的海上风电、陆上风电及光伏发电项目都会用到公司生产的电缆终端及接头、电缆分支箱等产品。在海上风力发电环节，特殊的发电场景，为公司高电压等级的电缆附件产品提供了较大的市场空间。</p> <p>4、500kV 电缆附件产品是公司重点研发和投入的产品，未来发展前景如何？</p> <p>公司是世界上极少数能够自主研发并生产 500kV 及以上交直流超高压电缆附件的企业之一。2019 年起，公司 500kV 超高压电缆附件陆续在重庆蟠龙抽水蓄能电站基建项目、如东海上风电、张北示范工程、孟加拉项目、福建厦门抽水蓄能电站以及福建永泰抽水蓄能电站等项目实现中标，并且已经实现了销售突破。随着抽水蓄能、海上风电、城市电网建设都会带来 500kV 系列产品的增量需求，500kV 系列产品商业化进程将会逐步加强。</p> |
| <p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p> | <p>否</p> |
| <p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p> | <p>无</p> |