

证券代码： 300240

证券简称： 飞力达

江苏飞力达国际物流股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2023-011

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	招商证券交运物流首席 苏宝亮 招商证券交运研究员 刘若琮
时间	2023 年 12 月 19 日
地点	江苏飞力达昆山总部
上市公司接待人员姓名	董事长 姚勤 董秘 童少波 投关高级经理 龙海洋
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、问：飞力达进入制造业物流供应链管理已经很多年了，在行业激烈的竞争格局下，公司具备哪些优势？</p> <p>答：公司深耕制造业物流供应链管理二十多年，在诸多方面已形成自己的核心竞争优势，主要表现在如下几个方面：（1）公司业务结构协同发展，可为客户提供全方位、一体化的供应链物流解决方案；（2）公司拥有较强的智能制造业物流信息技术开发及应用能力；（3）公司拥有完善而灵活的 VMI 和 DC 服务模式，可满足智能制造企业提供个性化需求；（4）公司拥有大量丰富的制造业物流供应链优质服务资源；（5）公司拥有大量国际国内知名优质的制造业品牌商、制造商、供应商等客户及合作伙伴资源；（6）二十多年制造业供应链物流的深耕服务，为公司积累了良好的品牌效益；（7）公司拥有专注于制造业供应链物流的稳定且持续优化的管理团队及丰富的行业经验；（8）截至目前，公司已获得专利证书 15 项（其中发明专利 7 项，实用新型专利 13 项），软件著作权证书 200 项。</p> <p>2、问：请问公司在海外的布局和业务拓展情况如何？请介绍公司目前在海外各国业务开展的具体内容，以及在当地的影响力。</p>

答：飞力达过去几年中不断加速建设海外的网络，不仅因为国际货代业务的扩张需求，很大程度上也是发现生产制造领域企业在全球不断重新布局的商机。供应链变长、产能调整意味着更多的机会，所以公司在东南亚陆续建设了一系列网点。目前海外网络规划以东南亚和南亚自主建设网点和分支机构为主，在欧美以合作战略伙伴为主。截至目前已经在新加坡、越南、泰国、马来西亚设立了分子公司。越南是目前整个产业转移的最优先的区域，公司也投入了最多的资源，目前有 5 家分子公司，在生产制造端的仓储运营服务体系中，飞力达在当地是服务体量增长最快的企业之一，目前在越南运营的仓储面积已经接近 6 万平米，也是当地是最先实施保税 VMI 的企业之一，在当地的业务包括仓储、跨境运输（含冷链）、海运和空运，海运、空运包括从中国运输到越南，也包括从越南出口到欧洲和美国。泰国公司已经开始正式运营，泰国的业务增长在电子信息、汽车的产能和扩展规模速度非常快，在印度也有业务合作。飞力达跟随客户产能外迁的过程中，同步进行海外网络的搭建和完善。以仓为核心抓手，与客户的生产制造供应链紧密结合，带动关联的运输、货代、报关以及其它产品叠加，使我们给跟客户之间的业务黏性更强。

3、目前飞力达在广东东莞当地运营情况如何？关于东莞新项目的情况介绍？

答：目前飞力达在东莞综保区已经陆续开展了多项业务拓展，包括保税维修、保税研发和国际服务外包（IC 烧录中心）等，在综保区内业务开展良好，为东莞的外贸进出口做出了贡献，并荣获“东莞市实际出口总额二十强企业”以及“2022 年度东莞市沙田镇进出口先进企业”。

今年 10 月，飞力达成功摘得东莞 2023WT086 地块，用于建设飞力达华南电子元器件分拨中心项目，预计近期开工，24 个月左右建成交付。建成达产后将作为飞力达在粤港澳大湾区供应链服务基地、承接飞力达穗莞深港客户的业务、华南地区区域运营总部职能、补充深圳网点的仓库资源，并以此为基础拓展华南区域的通路商、电子元器件、国际先进制造业头部客户，提供仓储、供应链管理、综合物流、产品销售等服务，有效应对仓库租金成本上涨风险。这是飞力达通过自身努力和利用综保区政策进行的业务战略规划，将助力实现飞力达华南区在粤港澳大湾区成为头部综合物流企业的目标。

4、近期公司落地了很多仓库项目，是否后续提供全球化业务的备件仓、分拨仓业务会成为公司发展的重点？

答：飞力达从 2019 年开始进行海外布局，主要因为部分外资客户以及国内企业

	<p>进行全球供应链的重构与规划，把一部分产能部署到海外，比如泰国、越南、马来西亚、印尼以及印度等地。通过在这些国家设立生产基地或组装厂，再出口到全球其它区域，飞力达配合这些企业做海外供应链体系的搭建。另外，飞力达新引进了全球售后备件团队，与原来的售后维修团队形成了互补效应，全球售后备件中心的服务匹配海外维修仓进行业务叠加。相信随着我们的海外网络的铺设，以及跟这些全球售后维修业务的这种组合会带来公司海外服务能力的提升，跟传统的国际货代公司形成差异化发展路径，产生新的业务增长点。</p> <p>5、公司的国际货代业务和竞争对手相比，优势体现在哪里？</p> <p>答：优势主要有两点，第一点国际货代是综合物流的重要延伸服务，从给客户提供一揽子的整体解决方案的角度来讲，国际货代也是一个非常重要的业务，如果缺少这项业务，实际上解决方案是不完整的。所以这块业务占有一定的比例，正是我们给客户提供一个优质服务的一个表现。第二点 我们的国际货代业务不仅在国内做了很多年，公司的海运及空运物流服务覆盖全球超过 50 个国家和地区，合作超过 5 年以上的代理机构超过 30 家，同时我们也在不断扩大国际货代的网点，提高整体的一个服务质量和范围。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 12 月 19 日