

浙江夏厦精密制造股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-010

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他(请文字说明其他活动内容) <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
活动参与人员	财通证券：邢重阳、李渤；长信基金：周鸿博；信达澳亚基金：李泽宙、刘小明；广发基金：张毅、徐明德；汇添富基金：江健、樊勇；财通资管：徐凡；国泰基金：郑浩、丁小丹；中银基金：裔汶锦；平安资管：戴亚雄、樊建岐；鹏华基金：曾稳钢；永盈基金：欧子辰；永赢基金：沈平虹；万家基金：崔逸凡；华泰宝兴：朱恒栋；泰康资产：王敬。
时间	2023年12月20日下午13:00
地点	浙江夏厦精密制造股份有限公司
上市公司接待人员	总经理夏挺先生，财务总监杨华东先生，董事会秘书李志杰女士
形式	现场交流
交流内容及具体问答记录	<p>问题 1： 公司电动工具齿轮业务现状如何？</p> <p>答：目前公司生产经营活动已步入常态化，预计公司向电动工具齿轮主要客户销售收入不会持续大幅下滑，并逐步恢复到正常水平。</p> <p>问题 2： 在机器人方面公司有什么样的布局？</p> <p>答：公司在这方面提供的是减速机及其配件产品，主要用于仓储物流机器人。公司会持续在减速机及其配件上进行产品和技术的更新迭代，以更好的产品技术方案来应对后续的机器人厂商的产品需求。目前，公司减速机整机产品已成功进入海康集团、极智嘉、库卡、达闼科技、标立电机等国内外知名企业供应商体系，上述客户为相关领域国内外市场龙头企业，公司在减速机整机领域已积累了丰富的国内外客户资源，具备一定的市场优势，在国内外市场销售空间巨大。</p>

	<p>问题 3: 在新能源汽车齿轮业务方面, 公司目前的经营情况是怎么样的?</p> <p>答: 随着新厂房投入使用, 公司大力发展新能源汽车齿轮业务, 并成功开拓了比亚迪、广汽集团等新能源汽车领域的知名客户供应链体系, 报告期内销售收入增速较快。目前, 公司逐步与其他新能源整车厂商进行接洽或试样生产, 如长城汽车、极氪智能、万都、汇川、采埃孚等。未来, 随着产能逐步提升和新能源汽车行业快速发展, 新能源汽车齿轮业务发展将呈现良好的发展态势。</p> <p>问题 4: 公司为什么会考虑开发的硬质合金滚刀和智能制造装备, 且是否已实现对外销售?</p> <p>答: 公司本身主要从事小模数齿轮的研发、生产和销售。由于小模数齿轮对于产品精密度要求较高, 对于生产设备、刀具提出更高的要求。而高端齿轮加工用刀具, 主要依赖于国外进口, 存在到货周期长、成本高等不足。因此设立了全资子公司夏拓智能, 主要从事生产设备、刀具的研发、生产和销售, 构建了主体加关联产业链的业务模式, 开拓了设备和耗材刀具的业务。目前除满足自身生产外, 还实现向同行业公司销售。目前, 公司已研发形成超硬超细高速干切硬质合金齿轮滚刀等刀具相关的核心技术, 实现进口替代, 可以快速响应齿轮的生产和研发需求, 无需等待漫长的到货周期, 具有成本低、效率高等优势。主体加关联产业链优势既保障了公司产品品质, 又可提高公司产品附加值和毛利率。</p> <p>问题 5: 公司目前经营情况如何?</p> <p>答: 公司目前经营情况正常, 具体业绩情况请以公司后续公布的定期报告数据为准。</p> <p>风险提示: 调研涉及公司未来展望、预计及目标等均不构成公司的实质承诺, 投资者及相关人士等均应对此保持足够的风险认识, 注意投资风险。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件(如有, 可作为附件)	无

