

证券代码：301005

证券简称：超捷股份

## 超捷紧固系统(上海)股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号 2023-027

|                 |   |
|-----------------|---|
| 投资者关系<br>活动类别   | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____      |
| 参与单位名称及<br>人员姓名 | 1、国诚投资 张文骏、江玉娇、胡均师<br>2、华安证券 赵静<br>3、西南证券 曾庆亮<br>4、兴业证券 冯丽霞<br>5、蒙森（上海）投资管理有限公司 余红伟<br>6、蜂投资基金 陈正标<br>7、燕园资本 张德坤  |
| 时间              | 2023年12月20日 下午15:00-17:00   |
| 地点              | 公司会议室   |
| 上市公司接待人<br>员姓名  | 1、公司董事会秘书、财务总监 李红涛<br>2、公司证券事务代表 刘玉   |
|                 | <p><b>1、无锡工厂产能释放情况如何？需求端来看是否有压力？</b></p> <p>公司在募投项目无锡超捷投产前，主要生产基地上海超捷产能已经饱和，无法扩大规模。在今年无锡超捷投产后，产能瓶颈得到解决，加上上海、镇江等基地，可以满足公司未来三至五年的产能需求。随着国内重要客户重点项目和海外出口业务的逐步落地量产，公司汽车业务将保持稳定增长。</p> <p><b>2、公司未来几年营收增长点有哪些？</b></p> <p>①汽车零部件出口的拓展，海外市场是公司的战略重点之一，基于公司与麦格纳、法雷奥、博世等国际一级供应商多年良好的合</p> |

|                           |   |
|---------------------------|---|
| <p>投资者关系活动<br/>主要内容介绍</p> | <p>作关系，为海外市场拓展提供了良好的基础；</p> <p>②国内汽车零部件业务增长动力主要有以下方面：A、新客户开发，包括蔚来、比亚迪、汇川、星宇等重点客户；B、产品品类扩张，单车价值量增长；C、行业集中度提升。</p> <p><b>3、传统燃油车和新能源车相比公司产品价值量有什么变化？</b></p> <p>新能源纯电汽车和燃油车相比，减少了涡轮增压器系统方面的紧固件，但新增电控电驱、电池包、换电系统等方面的紧固件，同时由于新能源汽车的智能化，在车灯、座椅等内外饰方面的紧固件用量增加。另外随着国内主机厂的崛起，中高端紧固件有国产化需求，综合来看，公司紧固件产品在新能源汽车上的单车价值量比燃油车有所增加。</p> <p><b>4、汽车紧固件行业是否有一定壁垒？公司维持份额的优势体现在哪里？</b></p> <p>汽车紧固件领域入门门槛较低、中小规模企业居多，但由于汽车主机厂及Tier1客户的合格供应商资质审核，很多中小紧固件厂商无法通过合格供应商认证，只有大型紧固件厂商能通过主流主机厂审核，相对来说具有较高壁垒。</p> <p>公司的优势：①优质的客户资源；②丰富的技术积累，公司为客户提供紧固件连接件等设计方案，解决客户难点；③高标准的产品管控能力；④稳定充足的产能供应能力；⑤更好的客户服务。</p> <p><b>5、简单介绍下公司在机器人领域进展情况？公司产品是否可以应用在机器人领域？</b></p> <p>在工业机器人领域，公司目前已为客户供应机器人控制器、电源部件、机械臂等部位的紧固件连接件，预计工业机器人方面产品收入在明年会有较为明显的增长。人形机器人领域，公司一直在研究开发关于人形机器人相关紧固连接件产品，同时积极开拓市场、开发客户。</p> <p>公司产品可以应用到人形机器人上，包括各活动关节等部位的紧固与连接、以及传感器基座等异形功能件。</p> <p><b>6、股权激励涵盖哪些员工？</b></p> |
|---------------------------|---|

|                             |   |
|-----------------------------|---|
|                             | <p>公司于2022年实施了限制性股票激励计划，主要涵盖公司主管级别以上的员工以及核心骨干。</p> <p><b>7、简单介绍下航天航空业务情况？</b></p> <p>控股子公司成都新月前期开发的飞机、航天火箭等项目在下半年已经逐步量产，公司正在积极扩充产能以满足客户需求，预计这些项目会是明年成都新月重要营收增长点。</p> <p><b>8、简述下公司未来三年的规划？</b></p> <p>未来三年公司会做好现有汽车零部件、航空航天业务，积极推进重点项目的开发落地，满足客户订单交付，从而提高公司业绩，争取在三年内做到年产10-15亿元规模。</p> <p><b>9、毛利率下降的原因？</b></p> <p>①上半年汽车行业增速放缓，一定程度上削弱了公司规模效应；②自2021年下半年开始大宗物料的上涨，导致产品成本增加；③无锡超捷项目已于23年投产，固定折旧摊销增加，对公司业绩有一定影响，后期随着重要项目的量产，公司毛利率会逐步恢复。</p> <p><b>10、公司毛利率较同行业高的原因？</b></p> <p>公司聚焦中小尺寸高强度精密紧固件、连接件，产品附加值较大尺寸紧固件更高一些。</p> |
| <p><b>附件清单</b><br/>(如有)</p> | <p>无</p>  |
| <p><b>日期</b></p>            | <p>2023年12月20日</p>  |
| <p><b>备注</b></p>            | <p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>   |