

股票代码：300525

股票简称：博思软件

### 福建博思软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-011

<b>投资者关系 活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称 及人员姓名</b>	财通基金 张胤、钟俊；长城证券 沈彻；长信基金 朱松；重阳投资 卫书根；东北证券 冯浚瑒、王堃宁、马宗铠；东方财富证券 向心韵、童心怡；东方证券 宋鑫宇；多米私募 罗智星；高鑫私募基金 田君；巨曦资产 朱登科；古曲投资 袁祥；国金证券 王倩雯；国鸣投资 张同鑫；国泰君安证券 刘校、钟明翰；国泰君安资管 范明；国投证券 杨楠、赵阳；国元证券 耿军军、范一洲；光大证券 吴春昉；海通证券 杨蒙、杨昊翊；汉云投资 陈挺云；黑石（福建）投资 陈昞暄；洪赢投资 王晨曦；鸿福投资 熊城；华安证券 李雅鑫；华创自营 杜郁坤；华福证券 李杨玲；华泰证券 郭雅丽；混沌资本 叶子；开源证券 李海强；民生证券 丁辰晖；磐厚动量资本 孟庆锋；千翊投资 熊彬正；泉果基金 王苏欣；任行投资 张朝、张臣铮；山西证券资管 吴桐；万石资本 徐向东；西南证券 邓文鑫；汐泰投资 李迪心；行疆投资 胡鸿轲；兴业证券 杨本鸿；烜鼎资产 李传进；野村东方 徐也清；甬兴证券 黄伯乐；元泓投资 周立峰；远海私募 邵万琦；远希私募 袁莉、刘阳；宝弘景资产 陈周阳；因时基金 邱晖；招商基金 杨成；招银理财 赵杰；浙商证券研究所 刘宇欣；中财资本 冯淑荣；中信建投证券 刘辰璐、黄欣蕾、赵希强；中银证券 杨思睿、王志欣；中银资管 肖宛远；中邮证券 常雨婷；中珏私募 秦坤；珠池资产 张彤结；

	其他投资者 徐辉、施俊男、黄济勇、纪旭、宋柏杰。
<b>时间</b>	2023 年 12 月 20 日（星期三）15:30-18:30
<b>地点</b>	上海凯宾斯基大酒店三楼
<b>上市公司接待人员姓名</b>	董事长 陈航先生；董事、副总经理 肖勇先生；副总经理、董事会秘书 林晓辉先生；数采科技总裁 查道鹏先生；博思致新执行副总裁 王庆刚先生；博思财信副总经理 杨小龙先生等领导。
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p>为了让投资者进一步了解公司经营情况、发展战略，加强与投资者的互动交流，加深投资者对公司的了解和认同，公司董事长陈航先生携各业务领域负责人，全面系统地解读了公司战略布局和业务发展逻辑。</p> <p>公司业务聚焦数字票证、智慧财政财务、数字采购三大领域，在各业务领域均具有品牌优势及较强竞争力。同时积极布局智慧城市+数字乡村业务。</p> <p>在数字票证领域，公司在原有的财政电子票据及非税收入业务方面，业务已覆盖全国大多数省份，具备较强竞争优势及市场覆盖率，为公司提供稳定可持续的收入。且经过多年业务积淀，公司收入结构中可持续收入占比不断提高，为后续新业务的发展奠定基础。此外，借助数电票、电子凭证政策东风，基于公司现有各业务领域的领先地位及竞争优势，将业务拓展至数电票及电子凭证领域的开、收、用、控环节，并实现市场份额的转化，打开更大的市场空间。</p> <p>在智慧财政财务领域，公司以财政预算管理一体化为核心，不断拓展业务布局，由预算 1.0 向 2.0、二期新增模块、大数据领域发展，并向市场空间更广阔的预算单位扩展。在财政预算管理一体化建设方面，公司已深度承建财政部及 11 个省市一体化核心系统，共计参与 19 个省级的一体化相关系统建设。财政数据运行监测方面，公司把服务财政治理作为落脚点，以预算管理一体化数据为基础，为财政决策妥善</p>

处置风险隐患提供数据支撑，目前已拓展推广多个省份财政大数据业务。此外基于一体化业务改革、电子凭证会计数据标准试点，公司积极拓展预算单位业务，包括智慧财务内控、预算绩效、资产及项目管理等成熟产品，构建了新一代整体解决方案，目前已服务众多行政事业单位，推动单位数字化转型，助力数字政府建设。

在数字采购领域，深化政府采购数字化业务市场布局，提升公司数字采购业务在高校、医疗、企业等方面的市场占有率，拓展各类业务主体运营服务。随着采购数字化渗透率及货币化率的提升，数字采购的交易量每年将不断增加，公司在客户市场占有率、交易规模及运营服务能力方面也将逐步提高。公司政府采购数字化业务已拓展至全国 19 个省份，高校客户累计达 260 余所，企业采购已经为 15 家央企和近百家地方国企及金融机构提供数字化采购平台建设和运营服务。

问答环节主要内容如下：

### **1、请问公司在数据要素方面的拓展及规划？**

答：公司基于对业务、客户需求的理解，紧抓行业发展机遇，借助国家政策东风，充分发挥在产品与业务创新上的优势，以及自身具备的数据要素企业特征，积极开展数据要素开发等创新性业务。在数字票证领域，公司从区块链+电子政务、商保应用、公众服务等方面搭建生态链体系。例如，在区块链+电子政务方面，结合财政部电子票据数据规范要求，公司配合财政及医保部门推进医疗收费电子票据的数据共享及报销应用，已助力 10 余省份打通医保局的数据共享通道；在商保应用方面，公司凭借自身的票证能力、模型能力，构建了财政、开票单位、商业保险公司、参保人等多方参与、安全共享的平台系统，提供两核风险控制等服务，公司已经为几十家商业保险公司提供服务，助力实现数字化应

用场景创新。在智慧财政财务领域，公司拥有突出的技术成果，目前已拓展、推广多个省份财政大数据业务。公司把服务财政治理作为落脚点，以预算管理一体化数据为基础，选取重点领域热点问题开展财政运行监测，及时掌握全省（市）财政运行状况，剖析运行风险，对财力薄弱、风险较高的地区重点关注，为财政决策妥善处置风险隐患提供数据支撑。

## **2、公司非税票据业务经过近几年快速发展，过了强建设周期，如何维持收入的持续增长？**

答：公司在经营过程中也有考虑到这个问题，并提前做了相关业务布局，提高可持续收入。除了为客户提供票据和非税的管理外，公司不断深入行业应用 SaaS 的场景创新应用，满足客户提升工作效率、规范及服务质量的的需求的同时，公司收入结构不断优化，持续性收入占比提升。另外，公司全面开展运营服务，持续提供财政+单位的运营服务，财政电子票据系统纳入关键信息基础设施，除了基础的运维服务外，公司还提供智能审验、安全运营服务等相关运营服务。此外基于信创改造需求也会增厚公司收入规模。综上，公司财政电子票据及非税收入业务的收入结构转变，可持续收入占比将稳步提升。

## **3、公司在电子凭证方面的业务优势及场景布局？**

答：在电子凭证改革中，公司既是票务服务平台试点单位、电子凭证会计数据标准深化试点服务保障单位，开具端业务上，财政电子票据、电子非税一般缴款书、数字化发票优势较为明显，同时也是部分开具端试点单位电子凭证系统承建商、接收端试点单位财务系统承建商，深度全面参与此次改革。目前的九大类凭证中，除了铁路电子客票，其他类别凭证均与公司票务服务平台完成对接。所以在电子凭证业务中，公司在打通上游环节中做了很多工作，已取得一定先发优势。

	<p>其次，公司在电子凭证方面的业务拓展比较大的优势是在政务市场领域，因为凭证的使用需要跟业务场景相结合，在政务市场的主要应用场景中包括非税收入及财政电子票据的单位电子凭证接收+开具及业财协同、预算管理一体化业务协同、财务内控业务场景及政府采购领域政府部门与几十万供应商企业的电子凭证协同、内控场景上，公司的市场占有率均为全国第一。基于此，对于电子凭证业务开展不管是从产品的方案设计、技术能力、市场占有率来说，都可以取得较高转化率及一定竞争优势。</p> <p>具体到行业场景应用，基于覆盖全国的市场基础，同时结合公司自身丰富的场景应用经验，为电子凭证结合业财协同、单位内控业务赋能，更好的开展推广服务工作。业务主要覆盖公立医院、高校、其他行政事业单位及企业市场。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>附件清单(如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2023 年 12 月 21 日</p>