

证券代码：301272

证券简称：英华特

苏州英华特涡旋技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：IR-2023006

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	中信建投 马王杰 松熙资产 姜思辰 海通资管 邹立 泓德基金 苏航 长城基金 尹宁 嘉实基金 王力、孟夏、汤舒婷 招商证券 史晋星、闫哲坤
时间	2023年12月27日14:00-17:00
地点	公司会议室、电话会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：田婷 证券事务代表：李雅楠
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、告知保密义务，签署保密承诺书。</p> <p>二、公司基本情况介绍</p> <p>三、互动交流，内容如下：</p> <p>1、公司目前的订单能见度大概是怎样的？</p> <p>答：公司的整体订单都比较短期，内销方面能够满足10~14天的交货，外销方面能够满足3~4周的交货，按照以往规律，在手订单大概能看到的周期是在20天左右，对于更长远的订单很难有一个精确的预估。</p> <p>2、公司的核心竞争力优势体现在哪里？</p> <p>答：（1）技术创新优势：通过多年的技术研发和工艺创新，公司在节能高效、可靠性高、噪音低的涡旋式压缩</p>

机及其应用技术的研制开发方面取得丰硕成果，形成了一系列具有较强竞争力的核心技术。公司核心技术来源于针对国际新技术、新理念自主理解和研发创新，通过自身的创新能力，打造产品的领先性、差异性、应用场景适配性和细节优势。

(2) 产品优势：公司凭借出色的技术能力和对行业的理解，在产品定义方面敏锐地把握市场方向，根据客户需求和行业发展趋势及时和快速地调整产品设计和研发方向，提供顺应下游市场发展趋势的产品，产品的市场竞争力较强。

(3) 产品性价比优势：公司于 2013 年 6 月实现涡旋压缩机的量产，经过多年的积累，公司在产品品质、工艺技术、响应速度等方面达到了对标国际知名品牌的程度，在产品质量、性能完全可比的基础上，价格的相对优势能够进一步凸显产品的性价比。

(4) 客户支持与服务优势：与外资品牌相比，公司对客户快速的响应速度和完善的技术服务是公司作为本土企业的一大重要竞争力。公司拥有一支行业经验丰富、技术能力强的现场技术支持工程师团队，能够协助客户选型、实现对客户技术问题的快速响应和支持。

3、公司海外业务和国内业务的销售占比情况？

答：前三季度，公司整体业务内销占比约为 60%，外销占比约为 40%。

4、公司客户拓展情况？

答：公司国内外市场均有新客户拓展，随着公司品牌影响力的提升，客户规模逐渐呈现向中大型客户拓展的趋势。未来公司将不断加大客户开发力度，快速响应客户需求，加快国产替代进程，持续提升市场份额，同时加快布局海外市场，争取更多海外市场份额。

	<p>5、今年整体业绩预期如何？</p> <p>答：从公司已披露的半年报、三季报来看，公司前三季度业绩较去年同期有一定幅度的增长。目前公司运行稳定，经营正常，在手订单充足，公司正全力以赴完成今年的业绩目标。具体数据敬请关注公司后续披露的定期报告。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年12月27日