深圳市亿道信息股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2023-020

	☑ 特定对象调研	□分析师会议	
投资者关系	□媒体采访	□业绩说明会	
活动类别	□新闻发布会	□路演活动	
	□现场参观		
	☑ 其他(线上交流)		
活动参与人员	融通基金、海通证券		
时间	2023年12月29日		
地点	线上会议		
上市公司接待	副总经理、董事会秘书:	乔敏洋	
人员姓名	投资者关系经理:任俊宝	宜	
1、据公司定期报告显示,公司约一半的营收来自于境外,主要			
	是哪些客户?		
	答:公司主要客户为全	球区域性龙头品牌、系统集成商等。经过	
	多年发展,公司凭借较强的	研发设计能力、生产交付能力、质量保证	
	能力,赢得了 Medion、TCL、HMD(诺基亚授权品牌)、传音等海内外		
	知名客户的认可。公司消费	类 PC 产品主要包含普通笔记本、教育	
	本、商务本、云终端、游戏	本、电竞本等,可搭载 Intel、AMD、高	
交流内容及具	通、MTK、国产化等不同种类	类的主流芯片,该产品销往中国香港、德	
体问答记录	国、法国、英国、芬兰、巴西、土耳其、中东、东欧等全球 80 多个		
	国家和地区。		
	2、公司 XR 整体业务情	况如何?目前 MR 情况进展?	
	答:子公司亿境虚拟深	耕 XR 行业八年,其自定义研发的高性价	
	比轻量级 MR 产品的销售技	推广正在有序推进中。该产品可广泛用于	
	2D/3D 观影、多任务 2D 大	屏应用、VST(Video See-Through)、3D	
	拍照&拍摄、商务办公(云目	电脑、环绕多屏)、娱乐、直播、教育等	
	多种应用场景, 汇总了大屏	播放器+显示器+投屏器+浏览器+MR 等特	

色功能,可以投射手机、电脑内容到 MR 一体机,最大化地集成了现有的内容生态。该产品吸引了海内外运营商、品牌商、集成商、媒体的广泛关注。

公司以"让前沿科技更平易近人"为使命,将持续优化用户体验,积极把握 MR 产品的行业机遇及客户消费习惯逐步建立的宝贵契机,发挥多年来的产业经验,找准自身生态定位,发力 ToC 消费端应用场景 MR 产品的研发、销售及量产交付,在出货中不断完善自身,持续迭代。

3、XR产品是公司自有产线生产?还是与其他外协厂商合作?

答:在成熟的产业分工体系中,公司可以充分利用行业内丰富的外协厂商资源,并且确保选取的外协厂商严格满足公司制定的技术要求、品质要求以及商务要求等相关条件。

公司的生产环节由外协厂商提供场地、工人、基础设备等重资产工厂要素,产线的质控、工程师、核心技术人员等由公司派专人驻场监督指导,从 NPI 试产到 EVT、DVT、PVT、MP 全程生产服务及监督保障。公司对最终产品生产结果负责。这种生产组织形式既保障了技术要求、生产品质、服务品质和客人商务选择的多样性,是一种新型高效率的社会资源组织形式,也是高端技术服务业。公司能够将更多的资源、精力放在未来产品创新、产品定义、技术等研发、供应链核心环节,具备更大的柔性化生产制造能力。

关于本次活动	
是否涉及应披	无
露重大信息的	
说明	
活动过程中所	
使用的演示文	
稿、提供的文	无
档等附件(如	
有,可作为附	

件)	