

证券代码：301315

证券简称：威士顿

上海威士顿信息技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-004

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及 人员姓名	参与调研单位： 西南证券_罗文萱；国金证券_赵彤；华泰柏瑞-曾懿之；西部利得-吴桐；国泰君安_伍巍；逐鹿资本_罗长裕；磐稳投资_王含嫣；广发证券_林锋 公司接待人员： 董事会秘书、副总经理张勤；证券事务代表郑润玮
时间	2023年12月21日
地点	公司会议室
形式	线下交流
交流内容及具体 问答记录	<p>1、Q：公司业务覆盖工业和金融领域，能否简单介绍下两个行业的具体产品情况及应用场景？</p> <p>A：威士顿业务主要涵盖智能制造、数字化金融等方面，围绕数字化和智能化转型构建工业软件和数据产品体系，为工业和金融行业客户提供以MOM和ERP为代表的工业软件，和以大数据、人工智能技术为代表的通用新兴技术软件产品及相关服务。</p> <p>前者的工业软件以智能制造为应用场景，包括“汇智系列”制造运营管理系统（MOM）、“智营系列”企业资源管理系统（ERP），围绕工业客户工厂生产的全过程，通过高级排程、工艺管理、质量追溯、动力能源管理、产品生命周期管理等公司自主研发的多款产品及解决方案，聚焦解决工业客户在生产计划调度、生产进度跟踪、质量控制、成本分析、生产过程追溯以及资源配置和数据分析等方面的问题，帮助工业客户全面构建企业信息化体系。目前公司工业软件产品在制造业领域的客户主要包括烟草集团、港口码头、机械重工等。</p> <p>后者的新兴技术软件以数字化金融领域为应用场景，包括“智数系列”数据管理系统（DataM）、“智维系列”IT综合运营管理平台（ITSM）及相关算法模型软件等产品，主要是公司应用人工智能、大数据、知识图谱等新兴技术为客户方提供的软件定制开发、数据规划、治理、应用及整体平台建</p>

设等产品和服务。与工业软件具备较强行业特性不同，数据类产品和服务业务的特点是具有通用性，可作为独立产品为客户提供完整的产品服务，也可通过服务消费的模式融入到公司各项产品中。目前公司新兴技术软件产品在金融领域的客户主要包括银行、保险公司、基金公司等。

2、Q: 工业行业的信息化需求主要在哪些方面？公司覆盖的工业企业进行信息化建设的驱动力是什么？

A: 工业行业信息化建设的驱动力主要包括企业自身发展需求、行业趋势和行业政策三个方面。随着信息技术的发展和普及，信息化已经成为包括工业行业在内的各行各业发展的必然趋势。公司覆盖的工业客户作为传统制造业，面临着市场竞争激烈、生产成本低、管理难度大等诸多挑战。而信息化技术的应用，可以帮助客户企业实现生产自动化、管理智能化、销售数字化等方面的转型升级，提高生产效率、降低成本、提升产品质量和品牌形象，从而增强企业的市场竞争力。在指引工业企业发展的政策方面，推进数字化转型以实现智能制造将作为长期目标，推动制造业实现整体的产业升级和智能化运营。因此综合来看，工业行业的整体信息化建设需求持续且旺盛。从客户每年的需求看，既有新建的信息化项目，也有更新优化类的项目建设，具体单个客户的每年的投入或有多有少，但拉长周期来看行业，其信息化投入具有持续性特点。

3、Q: 能否介绍一下公司主营业务中以大数据、人工智能技术为代表的通用新兴技术软件产品？该类产品是否是公司未来的重点发展方向？

A: 新兴技术软件开发主要是公司应用人工智能、大数据、知识图谱等新兴技术为客户方提供的软件定制开发、数据规划、治理、应用及整体平台建设等产品和服务。公司通过大数据、人工智能技术等技术的结合，为企业提供完整的数据管理与应用解决方案。通过企业的市场、研发、生产、采购等业务环节数据的深度分析，挖掘数据背后的规律，让企业数据更具有价值，企业经营管理更具有智慧，赋能企业数据应用变革与创新。产品主要包括：实时星链 Link、星链的计算引擎、数据资产管理等数据类产品和服务。

与工业软件具备较强行业特性不同，数据类产品和服务业务的特点是具有通用性，可以面向拥有海量数据或有大量数据应用需求的客户，比如帮助金融客户规划大数据集群，进行数据整理、分析和价值挖掘，再比如帮助工业客户搭建工业大数据平台，开展工业数据应用建设。该业务是公司未来的重点发展方向。

4、Q: 公司在同行业的竞争对手有哪些？公司如何在同行业中保持竞争优势？

A: 行业内的竞争格局比较分散，公司的竞争对手主要有部分上市同行业公司，烟草业务在其收入占比不高。

公司长期专注于智能制造及金融大数据相关产品的研发和实施，深耕细分市场。在工业领域，形成了以信息化管理与设备自动控制深度融合、多源数据采集、整理、分析应用为特色的智能制造整体解决方案，并在新一轮的数字化和智能化转型的信息化浪潮中，不断升级和发展自身的产品和解决方案，提供涵盖制造运营全流程的信息化产品及服务。在公司服务的客户所在的工业细分领域内，公司已经是该行业内头部企业的核心信息化供应商之一。

在金融领域，公司提供专业的数据管理信息化服务，从业人员掌握行业领先的数据平台和数据处理与应用技术，将公司形成的数据汇聚、数据血缘关系管理、数据源变更时数据源自动化联结等核心数据产品理念，应用在用户服务现场，提升用户服务效率与用户体验，相比同业公司是公司核心竞争能力的体现。

5、Q：近期关注到公司与华为达成了战略合作，能否展开介绍一下？

A：公司与华为正式发布了烟草 MES 系统联合解决方案，通过对生产管理要素的全面数字化、生产执行过程的全面感知、生产领域业务过程的一体化管控，实现生产过程的全面优化，帮助烟草工业企业完成数字化、网络化到智能化的转型升级。该联合解决方案是威士顿专业的产品能力与华为云计算与物联网技术结合的产物。本方案以生产要素数字化、业务流程数字化、业务场景智能化为理念进行整体设计，技术上以华为云和工业互联网平台为支撑，遵从行业客户“微服务+中台”的技术要求，集威士顿的产品功能优势与华为的技术优势于一体，在实现传统 MES 核心管理功能的基础之上，更融入了智能化的应用场景。

6、Q：公司今年前三季度成本费用增速高于营收增速，是因为 23 年人数增长吗？预计明后年会有明显的人员规模变动吗？

A：今年前三季度成本费用增速较快，一方面是由于自 23 年开始公司加大了业务拓展力度，随之带来的差旅费与业务招待费同比上升。另一方面，因人员规模增长也导致了成本费用的增加，公司今年前三季度业务开拓导致人员规模有所增加，总体人工费用上升。在人员规模方面，公司的管理团队及核心技术人员专业且稳定，总体人员规模则会根据公司未来的战略规划、市场和竞争态势及岗位需求变化来进行动态调整。

7、Q：公司未来的长期发展战略是怎样的？

A：未来公司将继续将自身的业务重心放在与信息化、智能化相关的信息技术应用业务方向。未来在工业板块，公司将持续优化、迭代产品升级，利用新技术进一步提升公司产品的智能化程度，实现对产业群和供应链的支持；在金融行业内，将把握数据应用和国产化替代带来的商业机会，将现有

	产品和服务推广至新的客户。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件(如有,可作为附件)	无