

证券代码： 002432

证券简称： 九安医疗

天津九安医疗电子股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
线上参与单位名称及人员姓名	国盛证券 杨芳 英大资产 卫雯清 磐耀资本 孙智超 亚太财险 李云鹏 招商信诺 詹孝颖 青骊投资 安文杰 平安证券 邢洁 高毅资产 万明亮 泰信基金 吴佳润 董山青 杨显 德邦证券 陈铁林
时间	2024年1月15日 15:00 至 16:00
地点	公司会议室
方式	现场会议
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：刘毅 先生 董事会秘书：邬彤 先生
投资者关系活动主要内容介绍	1、除了三联检、CGM，iHealth 品牌还有其他拓展方向吗？ 回复：近年来，随着 iHealth 额温计、试剂盒在美国畅销，已逐步形成品牌优势，iHealth 品牌的物联网血压计、额温计，受到用户的欢迎，在美国亚马逊电商平台销售情况良好，其中 iHealth 血压计多次占据亚马逊电子臂式血压计品类第一名。未来公司会依据市场需求，将中国具有竞争力的技术

和产品推向美国市场。

2、三联检计划定价是多少？

回复：目前还没有确定最终的零售价格，预计甲流、乙流和新冠三合一产品零售定价会比新冠单检高一些。

3、公司为何在互联网医疗战略如此坚持，规划是什么？

回复：公司为糖尿病患者提供全病程照护服务，以医生为核心，由医生、糖尿病教育者、营养师、运动指导师等组成的照护团队，持续通过对糖尿病病人实时跟踪管理和生活干预，解决患者在日常生活中面临没人管、不会管、忘了管的问题，并减少了患者无效就诊的次数，提高了医生的诊疗效率。逐步形成对患者监测、饮食、运动、药物、心理的全病程闭环管理，帮助患者行为的改变。目前，公司的糖尿病诊疗照护“0+0”新模式已在全国约 50 个城市、300 余家医院落地。糖化血红蛋白达标率平均值从基线的 30%左右提升到 60%左右，不良率降到 5%以下，规范管理率达到 70%，有效性得到了验证。

关于盈利模式方面，目前该模式处于推广阶段，需要持续稳定的资金投入。美国医保已经明确了远程医疗服务付费方式，并已经逐步延伸到高血压领域。在美国，公司的美国子公司已通过“0+0”新模式，在慢病管理领域与五十多家诊所进行合作，在医生和患者中形成良好的口碑，带动了更多的医生加入。我国陆续出台对互联网+医疗领域的支持政策，互联网+医疗服务纳入医保报销范围工作正逐步推进。国内仍处于积累用户阶段，目前有少量服务费收入，规模化尚需一定时间。此外，互联网模式与传统行业不同，其早期并不是以利润为核心的，是以用户规模、用户黏性为核心，我们糖尿病诊疗照护“0+0”新模式现阶段的最主要目标不是营业

收入和利润，而是不断积累合作专业医疗机构数量和照护人数。公司计划未来在全国共开设约 600 家照护中心，形成专业的糖尿病照护管理体系。

4、糖尿病照护模式是已经成型了开始推广，还是要继续打磨？在其他慢病上能够应用么？

回复：糖尿病诊疗照护“0+0”新模式已经很清晰了，现在中、美两地处于加速推广阶段。本质上来说，离开医院之后还需要持续医疗服务的都基本适用该模式，思路是一样的，不仅仅只针对糖尿病。针对每一种病情具体的工作内容会不一样，比如院内怎么做，院外怎么做，医生做什么，照护师做什么，诊疗照护方式存在区别。公司目前之所以专注于糖尿病管理，是因为糖尿病是慢病的最大病种之一，患者非常多，照护管理难度很高，公司能把糖尿病模式做好，其体量就已经很大了。公司要集中精力和资源加速推动糖尿病诊疗照护“0+0”新模式在中国、美国的落地。对于其他方向，公司可以在糖尿病管理模式成熟后继续拓展。

5、糖尿病照护在美国有哪些竞争对手？

回复：该模式是公司从“0 到 1”探索并推广的，市场上没有成熟的案例可以抄作业。这场互联网浪潮下的医疗行业改革，是机会也是挑战。除了公司，还有众多互联网巨头企业，也在从不同角度、不同方向尝试进入互联网医疗领域。糖尿病乃至慢性病患者基数足够大、市场足够大，目前尚未形成行业竞争的格局。公司认为医疗的本质，是提高医疗效果、降低医疗成本。互联网、移动互联网、物联网能否助力解决医疗的这个核心问题，是互联网医疗是否成立和发展的根本。通过我们的模式管理糖尿病，可以将糖化血红蛋白达标率平均值从基线的 30%左右提升到 60%左右，不良率降到 5%

	<p>以下，规范管理率达到 70%，有效性得到验证。</p> <p>6、患者为什么需要糖尿病照护服务？</p> <p>回复：比如小孩学习，在家就能自学，市面上有各种学习资料。那为什么还需要老师，需要上学呢？糖尿病管理也是如此，为了提高医生的效率、管理好患者的糖尿病，公司的照护师可以在日常对患者饮食、运动等生活方式上进行干预，形成对患者监测、饮食、运动、药物、心理全闭环的管理，提高糖尿病管理效果。</p> <p>7、公司如何看待给投资者的分红回报？</p> <p>回复：公司重视投资者回报，注重维护公司和全体股东的权益，近年来自满足分红条件的年度开始，持续进行现金分红。此外，公司分别于 2021 年度现金分红达 3.19 亿元，回购公司股票约 2 亿元（根据规定视为当年现金分红），2022 年度现金分红 11.77 亿元，2023 年回购公司股票约 10 亿元。公司近年来的利润分配预案是在兼顾公司未来发展规划以及股东利益的基础上制定的。公司在经营发展和股东回报方面有持续规划，期待投资者共同关注公司长远发展。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>附件清单（如有）</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2024. 1. 15</p>