杭州申昊科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-004

投资者关系活动类别	☑ 特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	☑ 现场参观	
	☑ 其他	
参与单位名 称 及人员姓名	2024年1月17日10:00-	-11:00 国元证券、国信证券、野村
	东方国际证券、方正证券	\$、信达澳亚基金、鹏扬基金、嘉实
	基金、红塔红土基金、银	24基金、泰信基金、拓璞基金、汇
	泉基金、诺安基金、圆信	「永丰基金、金鹰基金、工银国际、
	恒泰盈沃资产、中信证券	\$ 资产管理部、红杉资本、国信证券
	(自营)、浙商证券(自] 营)、中华联合保险、平安银行、
	申万资管、平安养老、勤	辰私募、云南云投资本、榕果投资、
	云杉投资、尚诚资管、竹	讨润投资、深圳正圆投资、深圳东方
	马拉松投资、上海牛乎资	子产管理、象舆行投资、渤海汇金资
	产、鸿运私募、碧云资本	、、朵娜创梦投资、鑫宇投资、西藏
	长金投资、五地投资、上	海方物私募、Brilliance capital、
	米仓资本、伟星资产、济	R圳市明达资产、长谋投资、上海天
	貌投资、上海途灵资产、	青岛双木投资、西藏博恩资产、上
	海行知创投、浙江朝景投	资、上海度势投资、上海潼骁投资、
	北京厚特投资、上海益和	口源资产、上海国赞私募
	14: 00-16: 00 国海证券	、财通证券、兴业证券、德邦证券、
	国信证券、西部证券、招	召商证券、中航证券、华海证券、竹
	润投资、国寿安保、巨子	产私募、民生加银、鑫元基金、浙江
	富春投资、渤海人寿、中	可财集团

时间	2024年1月17日10:00-11:00、14:00-16:00	
地点	10:00-11:00 电话会议	
	14:00-16:00 现场调研	
上市公司接待 人员姓名	10:00-11:00 投资者关系总监 祁忠慧	
	14:00-16:00 董事会秘书 朱鸯鸯、投资者关系总监 祁忠慧	
投资者关系容务	一、公司介绍	
	二、交流环节	
	1、公司未来是否会往商用消费端机器人布局?	
	答:公司下游电力、轨道交通等市场空间足够广阔,公	
	司未来还是会聚焦深耕"人工智能+工业大健康"战略目标,	
	不断完善"海陆空隧"监测检修产品布局。	
	2、公司未来技术布局方向?	
	答: (1) 深化在线监测、巡检机器人、作业机器人在电	
	力、轨交、环保、水下等领域的应用,形成模块化、积木式	
	的开发体系,进一步提升性能、降低成本,使机器人适应更	
	多场景的作业需求。(2)往工业行业大模型方向布局,基于	
	在电力、交通等行业的多年智能运维经验和数据,结合通用	
	大模型技术,研究行业细分大模型,进一步提升工业运维的	
	智慧化水平。(3)布局柔性触觉、力矩传感器等,并探索人	
	形机器人应用于工业运维场景。	
	3、海外业务布局情况?	
	答:公司将人工智能机器人产品沿着"一带一路"沿线	
	市场进行布局。目前分别在陕西西安、福建福州及海外的新	
	加坡市场设立子公司以分别针对陆上丝绸之路沿线及海上	
	丝绸之路沿线进行市场拓展。在拓展领域方面,将围绕公司	
	的电力产品以及轨道交通等产品进行布局,其中公司轨交线	
	路巡检机器人、履带式巡检机器人成功在香港、越南等境外	
	市场应用,2023年公司获得了新加坡轨道交通订单。	
	4、公司研发团队和研发组织架构?	

答:截至 2022 年末,公司研发人员 244 人,占比 41.92%, 形成了一支有经验的研发团队,研发团队分为核心基础创新 团队、电力、轨道交通等应用场景研发团队以及产品解决方 案团队。

5、公司后续是否会将上游传感器的作为布局领域?

答:在机器人从巡检到操作转变的行业趋势下,业务场景对作业安全和精准操作产生了客观需求,公司在包括电子皮肤等传感器领域也有一定的技术积累。布局上游传感器将有助于公司做出差异化、有竞争力的产品,满足下游客户需求。另一方面,在机器人行业的发展、人形机器人行业趋势的推动下,上游传感器市场也将被进一步激发。后续公司会将上游传感器作为方向进行布局。

6、如何看待公司应收账款的增长?

答:应收账款持续增加,主要因为公司营业收入规模扩大,但回款周期长导致的。公司应收账款所涉及的客户主要为电网公司及其下属单位,其财务收支实行严格的预算管理,经营情况良好,信誉度较高,具有较高的偿债能力,历史上没有发生过坏账。目前,公司账面货币资金充裕,能够满足日常经营所需,且公司具有良好的资信水平,外部融资渠道畅通。

7、公司持续高研发投入的原因?

答:基于机器人和人工智能行业的快速发展趋势,以及公司对上述方向的看好,公司在轨交、环保、海洋等新场景的拓展以及在基础、共通、前瞻技术端进行了持续投入。

8、电子皮肤会拓展外部场景吗?

答:公司目前在自身业务场景的需求进行垂直行业的场景落地,并不断提升产品成熟度和经济性。同时,公司也会探索外部场景的业务需求。

9、公司省外业务占比?

答: 公司 2020 年、2021 年、2022 年度收入结构中, 浙

江省外业务占比分别为 40. 19%、33. 89%、47. 32%。

10、公司目前获取订单的方式?

公司主要通过投标或竞争性谈判等方式取得订单。

11、公司回购进度?

答:截至 2023 年 12 月 29 日收市,公司通过回购专用证券账户以集中竞价交易方式累计回购公司股份 847,200股,占公司总股本(总股本以 2023 年 12 月 29 日收市后146,940,885股为基数)的比例约为 0.5766%,购买的最高价为 24.50元/股,最低价为 22.21元/股,已使用资金总额为19,975,351.00元(不含交易费用)。

12、电网智能化改造的行业前景如何?

答:智能电网是电网技术发展的重要趋势,是电网降低运营成本,促进节能减排,经济高效运行的重要方式。随着电力数字化、智能化转型,智能监测检测及控制设备的采构需求在不断释放。近日,国家电网也表示,2024年将继续加大数智化坚强电网的建设。

附件清单	(如
有)	

无

日期

2024年1月17日