

股票代码：300525

股票简称：博思软件

### 福建博思软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

<p>投资者关系 活动类别</p>	<p><input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研                      <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访                                  <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会                                <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）</p>
<p>参与单位名称 及人员姓名</p>	<p>华创证券 吴鸣远、梁佳；鹏华基金 董威、胡颖、王涵、郑辉煌；淡水泉投资 任宇；易方达基金 姚苏芮；长城财富保险资产 胡纪元；嘉实基金 岳鹏飞、谢泽林；兴业基金 陈楷月；上海睿郡资产 陆士杰；中邮保险资产 朱战宇；上海同犇投资 李智琪；泉果基金 王苏欣；招商基金 李崑；上海明河投资 姜宇帆；海富通基金 于晨阳、刘海啸；上海聆泽投资 翟云龙；上海磐厚投资 孟庆锋、于昀田；九泰基金 李仕强；华泰证券 万义麟；东吴基金 朱冰兵；富安达基金 沈洋；太平资管 阮文俊；上海弥远投资 许鹏飞；中国人保资产 王天洋；兴银理财 高远；平安养老保险股份 邵进明；上海弘尚投资 杨成、王飞；兴华基金 高伟绚；国都证券 黄翱；国华兴益保险资产 陈图南；泰康资产 周昊；朱雀基金 胡荣春；华商基金 金曦；誉辉资本 郝彪；上海合远私募 陈梦笔；国海富兰克林基金 吉晟；安联寰通海外投资基金 王昕；上海冲积资产 桑梓；华夏未来资本 褚天；杭州凯昇投资 杨哲乾；大家资产 王凤娟；上银基金 施敏佳；世纪证券 范俊雄、李时樟；浙江墨钜资产 黄田；仁桥资产 钟昕；上海合远私募基金 丁俊；东方证券资产 张明宇；上海健顺投资 高冉；明亚基金 陈思雯；长江证券 肖知雨；上海洋杨资产 吴亮；长信基金 沈佳、齐菲；交银理财 杨萱；鼎晖投资基金 黄彦捷；永赢基金 王文龙；浙商证券 陈姗姗；</p>

	中海基金 范宗武；中信证券 孙曙光；汇丰晋信基金 周宗舟；长盛基金 杨睿琦；天弘基金 杜昊；深圳奇盛基金 田祥光；长城财富资产 杨海达；建信基金 赖鹏、左远明；上海慎知资产 刘越；杭州泉达投资 熊双；太平洋保险资产 李蕊伶；渤海汇金证券 徐中华；国泰基金 姚明昊；中再资产 姜通晓；北京鸿道投资 方云龙；中信建投证券基金 刘岚
时间	2024 年 1 月 23 日（星期二）15:30-16:30
地点	线上会议
上市公司 接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 林晓辉先生；IR 陈嘉琦
投资者关系活动 主要内容介绍	<p><b>1、根据公司披露的业绩预告，2023 年度取得良好的业绩表现，请问实现业绩稳步增长的原因有哪些？</b></p> <p>答：2023 年公司紧跟产业政策，整体发展态势良好，收入实现同比增长；公司致力于高质量发展，2023 年加大成本费用管控力度，同时加强对应收账款的管理和催收，应收账款回款较好，计提的信用减值损失同比下降。综上，公司积极拓展业务的同时，经营管理能力持续提高，带动盈利能力的提升，使得 2023 年归属于上市公司股东的净利润较上年同期保持稳健增长。</p> <p><b>2、数字票证板块的后续发展如何？</b></p> <p>答：公司在原有的财政电子票据及非税收入业务方面，业务已覆盖全国大多数省份，具备较强竞争优势及市场覆盖率，为公司提供稳定可持续的收入。且经过多年业务积淀，公司收入结构中可持续收入占比不断提高，为后续新业务的发展奠定基础。此外，借助数电票、电子凭证政策东风，基于公司现有各业务领域的领先地位及竞争优势，将业务拓展至数电票及电子凭证领域的开、收、用、控环节，并实现市场份额的转化，打开更大的市场空间。</p> <p><b>3、在数据要素方面，公司业务有哪些布局？</b></p>

答：公司基于对业务、客户需求的理解，紧抓行业发展机遇，充分发挥在产品与业务创新上的优势，以及自身具备的数据要素企业特征，积极开展数据要素开发等创新性业务。在数字票证领域，公司从区块链+电子政务、商保应用、公众服务等方面搭建生态链体系。例如，在区块链+电子政务方面，结合财政部电子票据数据规范要求，公司配合财政及医保部门推进医疗收费电子票据的数据共享及报销应用，已助力 10 余省份打通医保局的数据共享通道；在商保应用方面，公司凭借自身的票证能力、模型能力，构建了财政、开票单位、商业保险公司、参保人等多方参与、安全共享的平台系统，提供两核风险控制等服务，公司已经为几十家商业保险公司提供服务，助力实现数字化应用场景创新。在智慧财政财务领域，公司拥有突出的技术成果，目前已拓展、推广多个省份财政大数据业务。公司把服务财政治理作为落脚点，以预算管理一体化数据为基础，选取重点领域热点问题开展财政运行监测，及时掌握全省（市）财政运行状况，剖析运行风险，对财力薄弱、风险较高的地区重点关注，为财政决策妥善处置风险隐患提供数据支撑。

#### **4、2024 年会开展新的股权激励计划吗？**

答：公司实施股权激励计划旨在吸引和留住优秀人才、充分调动员工积极性，与员工共享经营成果，公司上市以来已实施五期股权激励计划、两期员工持股计划，均取得较好成效。后续公司将根据实际情况，适时开展股权激励事项。

#### **5、智慧财政财务板块的发展情况如何？**

答：在智慧财政财务领域，公司以财政预算管理一体化为核心，不断拓展业务布局，由预算 1.0 向 2.0、二期新增模块、大数据领域发展，并向市场空间更广阔的预算单位扩展。在财政预算管理一体化建设方面，公司已深度承建财政部及 11 个省市一体化核心系统，共计参与 19 个省级的一体化相

	<p>关系系统建设。财政数据运行监测方面，公司把服务财政治理作为落脚点，以预算管理一体化数据为基础，为财政决策妥善处置风险隐患提供数据支撑，目前正拓展推广多个省份财政大数据业务。此外基于一体化业务改革，公司积极拓展预算单位业务，包括智慧财务内控、预算绩效、资产及项目管理等成熟产品，构建了新一代整体解决方案，目前已服务众多行政事业单位，推动单位数字化转型，助力数字政府建设。</p> <p><b>6、公司乐享服务平台主要是做什么的？</b></p> <p>答：公司围绕金税四期改革“以数治税”的核心主旨，为企事业单位提供数电票相关业务服务，配合单位积极完成乐企对接试点工作，借助电子凭证会计数据标准，发挥自身财务、业务协同的技术优势及财政电子票据全国推广经验，积极开展医疗、教育、民生（包括水务，电，煤等）等行政事业单位数电票改革，并在企业市场选择行业深度发展、前后项业务协同延展，推出乐享服务平台，推广行业数电票协同解决方案。目前公司已在多地区有落地推广案例。</p> <p><b>7、在数字采购板块，公司未来的业务规划如何？</b></p> <p>答：公司将深化政府采购数字化业务市场布局，提升公司数字采购业务在高校、医疗、企业等方面的市场占有率，拓展各类业务主体运营服务。随着采购数字化渗透率及货币化率的提升，数字采购交易量每年将不断增加，公司在客户市场占有率、交易规模及运营服务能力方面也将逐步提高。公司政府采购数字化业务已拓展至全国 19 个省份，高校客户累计达 260 余所，企业采购已经为 15 家央企和近百家地方国企及金融机构提供数字化采购平台建设和运营服务。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>附件清单(如有)</p>	<p>无</p>

日期	2024 年 1 月 23 日
----	-----------------