

证券代码：300688

证券简称：创业黑马

公告编号：2024-003

创业黑马科技集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	嘉实基金 何鸣晓 国盛证券 赵伟博
时间	2024年1月29日 14:00-15:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	创业黑马副总经理、董事会秘书 徐文峰
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司基本情况介绍</p> <p>公司多年来一直聚焦助力中小企业加速成长的核心商业逻辑，从创始人培训辅导到企业服务，围绕企业成长核心要素提供伴随中小企业全生命周期的服务。从2023年开始，公司全力推进人工智能发展战略，通过自研天启大模型、建设黑马智算中心等战略布局，实现囊括算法、算力、服务于一体的AI服务生态，助力自身业务数智化升级，并帮助中小企业利用人工智能工具降本增效、加速成长。</p> <p>根据刚披露的2023年度业绩预告，公司2023年预计归属于上市公司股东的净利润960万元至1310万元，扣除非经常性损益后的净利润310万元至430万元，实现扭亏为盈。业绩变动主要源自于公司战略升级取得初步成效，业务能力已实现从SaaS化到数智化的升级，企业服务业务中的科创服务业务已开始贡献利润，同时新增了中小企业AIGC认知培训</p>

辅导业务和科创大模型推广与服务业务。在自研人工智能大模型等工具的助力下，公司自身业务服务能力数智化升级，毛利率实现大幅提升。

二、公司自研 ToB 科创大模型与 ToG 政企大模型介绍

ToB 科创大模型是应用于中小企业科创服务的垂类大模型，通过 AI 赋能企业科技项目、资质等申请撰写，取代传统咨询师服务模式，使行业效率几何级提升，而成本大幅降低。目前科创服务行业市场规模约 2600 亿元，但是存在行业集中度低、服务商区域化、服务非标准化等问题。通过黑马天启科创大模型，未来将使行业健康化发展，实现全国标准化服务，使行业规模大幅精简，从而为全国中小企业节省更多代理服务资金用于企业发展。

ToG 政企大模型是公司专为各级政府研发，通过数字化技术加速构建全要素资源保障体系、全生命周期服务管理体系及梯度培育体系。通过政企大模型，让各级政府政策与辖区中小企业间精准匹配、送达，实现要素赋能、精准服务，以政策为纽带，促进地方产业数智化转型升级。

三、公司与华为云全面合作情况

2024 年 1 月 16 日，在华为云生态大会上，公司与华为云以加速中国千万级中小企业数智化升级为目标，融“算力+模型+服务”为一体，签署全面合作协议，并“发布中小企业服务大模型解决方案”，达成全面合作伙伴关系，共同推动中小企业高质量发展。

公司自研的 ToB 科创大模型与 ToG 政企大模型获得了华为云、昇腾等技术认证，双方开启全面合作，主要包括：1) 面向政府提供中小企业数字化转型+一张网全流程智能化解决方案；2) 面向中小企业提供数智化培训+加速赋能包；3) 面向创始人、技术人员和大学生等不同人群提供 AI 人才培育与认证；4) 共同举办 AI 高峰论坛、实训大赛、产业加速等

活动，推动具有全国影响力的 AI 生态建设。与华为云合作，将率先在以下两方面带来业绩增量：

1. 公司培训业务叠加新团队与 AI 新方向

AI 技术和华为生态的快速发展，培训业务成为新兴市场，潜在需求多。基于国产算力华为昇腾体系，未来会有百万级的 AI、昇腾工程师培训市场。根据市场机构研究，目前中国程序员总数超 800 万人，传统 IT 培训市场规模超 1300 亿元，预计 AI 培训市场规模将远超传统 IT 培训市场，达到 2000 亿元以上，未来培育 AI 工程师 400 万人以上。加入华为生态后，以华为技术认证为基础，公司已将传统培训业务全新升级，通过收编新团队、开拓 AI 教育、华为开发工程师体系认证等数智化培训业务，将覆盖从大学生、普通员工到高管的各个阶段成长周期管理，成为华为 AI 工程师最重要的培训大本营。

2. 公司大模型及服务集成至华为云 160 余家赋能云

华为云赋能云师基于云基础设施，整合数字经济生态资源，加速政府、中小企业与生态伙伴的融通创新平台，激活地方产业创新升级，华为云目前已在全国建设 160 多个区域创新中心，未来还将继续高速拓展。本次全面合作开启后，公司将把自身 ToB 科创大模型与 ToG 政企大模型及培训、企业服务等全部中小企业服务与产品集成在华为赋能云上，各地政府通过赋能云采购公司服务包，公司与华为云收入分成，单个城市赋能云中，公司服务包报价在千万元级别。公司希望于今年内完成 30 余个华为赋能云的产品销售，目前已开始推进北京、山东等地 10 余个地区赋能云的对接。（上述内容为行业发展及市场需求趋势，不构成公司业绩承诺，该项业务未来对公司实际收入贡献取决于最终销售情况）

四、服务中小企业数字化转型及数据要素入表

2023 年 12 月召开的全国工业和信息化工作会议上，重

	<p>点强调了 2024 年重点任务，要求促进中小企业高质量发展，深入开展中小企业数字化转型城市试点，加快建设全国中小企业服务“一张网”。另外，根据财政部及工信部发布的《关于开展中小企业数字化转型城市试点工作的通知》，在 2023 年至 2025 年将分 3 批开展中小企业数字化转型城市试点工作，中央财政对试点城市给予最高 1.5 亿元奖补，各地政府配套奖补，每个试点城市各级财政总奖补金额达 3-5 亿元。目前第一批 30 个试点城市已公布，预计到 2025 年将产生近 100 个试点城市，财政奖补带来的市场规模达 300-500 亿元。</p> <p>在此政策背景下，公司将发挥自身独特优势，并在工信部等主管部门支持与指导下，联合华为、三大运营商等合作方，帮助各地政府开展中小企业数字化转型工作，提供覆盖数字化诊断、数字化转型咨询规划、服务产品开发集成、数字化生态运营的全链条服务。2024 年，公司将重点为中小企业数字化转型试点城市提供服务平台建设运营与全套数字化服务，预计平台建设运营和全套数字化服务占试点城市财政补贴总金额的 10%。经评估资源与服务对接情况，预计首批 30 个试点城市渗透率可达 30%以上。（上述内容为行业发展及市场需求趋势，不构成公司业绩承诺，该项业务未来对公司实际收入贡献取决于最终销售情况）</p> <p>此外，公司目前已与朝阳区合作，承办由朝阳园管委会、北京国际大数据交易所主办的朝阳区数据资产入表训练营，未来计划继续承接扩展相关数据要素与数据资产入表培训与服务，全流程赋能数字经济发展。</p>
日期	2024 年 1 月 29 日