# 苏州禾昌聚合材料股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

### 投资者关系活动类别

- √特定对象调研
- □业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会
- □分析师会议
- □路演活动
- □其他

#### \_, 投资者关系活动情况

活动时间: 2024年3月1日

活动地点:公司三楼会议室

参会单位及人员: 东吴证券、开源证券、东北证券、长江证券、浙商证券、 金元证券、中泰证券、中山证券、国投证券、苏创投、骏创投资、颐歌资产 上市公司接待人员:董事会秘书虞阡、证券事务代表赵书洁

#### 三、 投资者关系活动主要内容

问题 1: 根据公司披露的业绩快报, 2023 年公司利润增长点主要是在哪几个方 面?

- 回复:公司利润增长的原因是多方面的,包括市场需求增加、产品创新与优化、成本管理和效率提升等因素的综合作用。2023 年公司利润增长的主要原因有以下几点:
- 1、市场需求增加:随着汽车行业的发展,公司下游汽车类客户对接的终端 车型等整车市场销量较好,同时家电类业务也保持了稳步增长的态势:
- 2、子公司的投产、新增产能的释放:随着宿迁禾润昌和陕西禾润昌子公司的建设投产运营,公司产能进一步释放,持续带动公司产销量的增加;
- 3、产品优化升级、毛利率持续增长: 2023 年度公司在新品开发方面逐步向高附加值产品进行转型升级,高光类产品、免喷涂类产品、微发泡产品等高附加值产品的持续推广。

#### 问题 2: 目前生产设备自动化程度如何? 人员配置如何?

回复: 母公司作为公司成立至今第一个生产基地,其自动化程度相对较弱,平均单条产线操作人员为 2.5 人左右,后期建设的子公司自动化程度相对较高,我们配备了先进的自动计量失重称,全自动、半自动包装机,机器人码垛线等自动化设备,提升了效率以及产品质量,并且大大减少了人员的劳动强度,平均单条产线操作人员减少至 1.5 人左右。

#### 问题 3: 公司 2023 年产能增量主要来源是哪里? 2024 年产能消化能力如何?

回复:由于苏州地区工厂的产能利用率已达饱和,2023 年公司产能的增量主要是募投项目宿迁禾润昌在2023 年下半年的投产运营,公司产能得到有效释放,以及陕西禾润昌提供了部分产能。在产能消化问题上,公司一直以来都是采取以销定产的生产模式,根据下游客户的订单情况,按照交货日期制定生产计划,目前公司订单充足,不存在产能消化问题。

#### 问题 4: 目前公司合作的汽车厂商中国产车品牌多还是合资车多?

回复:在乘用车方面,目前公司产品应用于终端的汽车主机厂中合资品牌和国产品牌均有涉及,总体来说国产品牌占有率相对较高。目前国人对于国产汽车接受度逐渐提升,尤其在新能源汽车方面,对其认可度更高,国产汽车的崛起也是公

司发展的一次机遇。

# 问题 5: 一辆车大概能用到多少改性塑料? 新能源车和传统燃油车相比改性塑料用量是否有差距?

回复:目前一辆车平均用到150kg左右的改性塑料,新能源汽车中改性塑料的用料会比传统燃油车相对多一点,主要区别在于部分新能源汽车的电池模组的外壳、底座、固定支架等可用阻燃类的改性塑料替代金属材料,也是新能源汽车在轻量化方面的一个发展方向。

## 问题 6: 公司从接到客户订单到产品开发的主要流程是怎样的?

回复:以汽车类客户为例,公司的直接客户主要是下游的零部件厂商,他们会根据主机厂的认证标准以及需要进行开发产品的具体参数给到公司销售人员,公司销售人员接到订单后会向研发部门提出需求,研发部门根据性能、外观、气味等参数要求进行配方研发、样品测试,在各项参数均符合要求后进行小试,确认无误后再进行批量生产发货。

苏州禾昌聚合材料股份有限公司 董事会 2024年3月4日