

证券代码：300453

证券简称：三鑫医疗

## 江西三鑫医疗科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：20240329

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称	三鑫医疗 2023 年度业绩说明会采用网络远程方式进行,面向全体投资者。
时间	2024年3月29日 15:00-17:00
地点	1、深圳证券交易所“互动易”平台 ( <a href="http://irm.cninfo.com.cn">http://irm.cninfo.com.cn</a> ) “云访谈”栏目; 2、深圳价值在线信息科技股份有限公司“价值在线”平台 ( <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> )。
上市公司接待人员姓名	董事长 彭义兴 董事、总裁 毛志平 董事、副总裁、董事会秘书 刘明 财务总监 邹蓓廷 独立董事 夏晓华 独立董事 蒋海洪 独立董事 陈国锋
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>问：公司 2023 年研发费用较往期同比增长 25.02%，公司研发主要集中在哪些方面？</b></p> <p><b>答：</b>公司坚持“自主创新、科技强企”的发展道路，坚持聚焦血液净化领域，并向血管介入领域深度布局，持续提升患者生存质量。主要研发方向如下：一是持续丰富血液净化治疗模式，补充血液滤过、连续性血液净化（CRRT）等治疗模式产品群，已获得 CRRT 管路及配件注册证；二是公司针对不同患者的个性化需求及现有产品的迭代升级，陆续</p>

获得低钙透析浓缩液、枸橼酸型血液透析粉、高钙透析浓缩液等产品注册证，同时，公司自主研发的湿膜透析器（高通、低通）已处于注册发补阶段，即将取得新的产品注册证，将成为国产第一张注册证，打破进口垄断；三是在血管介入领域和糖尿病领域，已获得 PTA 高压球囊扩张导管、一次性使用透析用留置针、血管鞘组、医用无针注射器等产品注册证，目前血管介入在研项目 10 余项。

**问：请介绍一下公司目前的现金流情况？**

答：2023 年度公司经营活动产生的现金流量净额为 3.39 亿元，经营活动现金流净额与净利润的比率为 1.52，盈利质量好，现金流充足。期末现金及现金等价物余额为 1.97 亿元，期末交易性金融资产为 1.41 亿元、债券投资为 1.33 亿元。公司经营稳健，资金安全。

**问：公司 2023 年归属于上市公司股东的净利润为 2.07 亿元，同比增长 11.92%，公司利润增长来自哪些方面？**

答：公司主要业务涵盖血液净化类、输注类、心胸外科类三大类。其中，血液净化类为公司核心业务，2023 年，血液净化类产品实现营业收入 94,934.14 万元，比 2022 年增长 7.62%，该产品营业收入占公司总收入的比重为 73.02%。利润增长主要原因有：（1）血液净化类、输液类等重点产品市场份额有不同程度的增加，带来业绩增量；（2）公司持续推进精益生产、工艺优化等，降本增效成果显著；（3）2023 年主要原材料价格处于相对较低水平，对 2023 年毛利率提升有积极影响。

**问：公司在未来一段时间，如何加强对股东的回报？**

答：公司及董事会十分重视对股东的回报，在满足日常生产经营和投资需求的基础上，自上市以来每年均进行了现金分红，累计分红总额达 3.38 亿元（含董事会已通过的 2023 年度利润分配预案），远超公司 IPO 募集资金总额，分红总额占上市以来实现的归母净利润的比例为 38%，2020 年度分红比例更是高达 45%。未来，公司将继续做好生产经营，提升公司经营业绩，积极回报股东。

**问：目前公司血液净化类产品在市场上竞争力如何？相比主要有哪些优势？**

答：公司是国内率先完成血液透析设备+耗材全产业链布局的头部企业，部分产品为国内首创产品，在行业内具有较高的知名度和品牌影响力。公司血液净化类产品主要优势如下：（1）能提供血液净化全产业链整体解决方案，产品组合优势和先发优势明显；（2）已在科研平台、科研人才、资源与成果等方面形成了独特的竞争优势，为公司长期稳定发展提供了坚实的科技支撑；（3）拥有辐射全国的多制造基地布局和丰富的生产制造经验；（4）拥有国内外营销网络，产品销往全国各地，部分产品远销海外。

**问：公司新厂区建设项目工程进展如何？**

答：公司在江西、云南、黑龙江、宁波等生产基地基础上进一步组建四川生产基地，扩建江西研发生产基地。2023年，全资子公司四川威力生在四川眉山“西部药谷”建设的新生产基地顺利通过验收并取得生产许可，进一步新增了透析器、透析液、透析粉、透析管等产品产能。与此同时，公司在江西南昌投资新建的血液透析系列产品研发生产基地项目建设进展顺利，部分厂房已进入净化装修和设备安装调试阶段。

**问：公司未来的发展战略如何？**

答：公司坚持以“成为血液净化产业平台运营商和医用耗材领域一流制造商”为发展战略，公司在深耕终末期肾病血液透析治疗领域的基础上，加速向早中期肾脏病干预和治疗、晚期肾脏病透析患者内瘘保护方面延伸产业链，正逐步形成“糖尿病-早中期肾病-终末期肾病”的肾脏病患者全周期医疗器械产业布局。

**问：公司 2023 年输注类系疫苗注射器产品基数影响下滑较大，未来将如何调整布局？**

答：2023年，公司输注类产品实现营业收入 23,395.62 万元，比上年同期下降 33.51%，该类产品营业收入占公司总收入的比重为 18%。剔除疫苗注射产品影响，输注类产品（不含疫苗注射器）实现营业收入 21,647.97 万元，比上年同期下降 1.17%。输注产品具备刚需属性，市场广阔，随着公众安全输液、注射意识增强，安全类医用输注器械需求持续增加。公司在输注领域的新产品开发重点方向之一就是围绕产品安全

性能的提升，已完成了医用无针注射器、无邻苯精密输液器、精密过滤输液器、正压留置针、密闭式留置针等一系列新产品的开发。这些新产品在临床的使用为进一步提升输注过程的安全性和体验感、减轻医护人员操作负担等方面发挥了积极作用，受到医护人员和患者的好评。

**问：公司目前以血液净化类产品为核心业务，该类业务在市场的核心竞争力是什么？**

答：公司血液净化类产品核心竞争力包括：（1）公司能提供血液净化全产业链整体解决方案，产品组合优势和先发优势明显；（2）公司血液净化类产品均为自主研发，拥有产品核心技术，并通过在科研平台、科研人才、资源与成果等方面的独特竞争优势，为公司长期稳定发展提供了坚实的科技支撑；（3）公司拥有辐射全国的多制造基地布局和丰富的生产制造经验。

**问：公司四川眉山生产基地目前投产情况如何？**

答：2023年，全资子公司四川威力生在四川眉山“西部药谷”建设的新生产基地顺利通过验收并取得生产许可，进一步新增了透析器、透析液、透析粉、透析管等产品产能。

**问：我国医疗器械市场仍然处于快速渗透阶段，公司如何响应国家政策，推动医疗器械产业创新？**

答：公司立足医疗器械领域，坚持创新驱动，在推动医疗器械行业发展、科技创新、产品迭代等方面持续发力，主要表现如下：（1）公司作为主要参与单位制订/修订完成3项国家标准和12项行业标准，连续三年被全国医用体外循环设备标准化技术委员会评为“标准化工作先进单位”，有利于助推行业标准化进程，为促进行业健康有序发展起到示范和引领作用。（2）公司坚持自主创新，成果显著。2023年新获得9张产品注册证，其中一次性使用透析用留置针为国产第一张注册证，填补了国内空白；医用无针注射器技术壁垒高，研发难度大，共获得授权专利十五项。（3）公司深入开展行业关键技术研发攻关，以科技创新驱动公司高质量发展，被国家知识产权局认定为“国家知识产权优势企业”；部分项目更是国家、江西省关注的重点研发项目，如公司“血液透析器

	的医用聚醚砜（PES）材料国产化制备技术及产业化研究”入选为国家工信部生物医用材料创新任务揭榜挂帅揭榜单位；公司“复合抗凝血涂层在介入医疗器械的应用研究项目”被列入2023年江西省重点研发计划。
附件材料	无
日期	2024年3月29日