

证券代码：002452

证券简称：长高电新

## 长高电新科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2024 -02

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2023年年度报告网上业绩说明会的全体投资者
时间	2024年04月08日 15:00-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	总经理 马晓 董事会秘书 林林 独立董事 喻朝辉 财务总监 刘云强
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1. 请问，未来公司新的业绩增长点主要来自哪些方面？</b></p> <p>答：您好，公司所处行业方面，近年来，在相关政策的大力扶持下，电力、电网产业投资稳步增长，行业发展前景广阔。特高压、绿色、节能及智慧化产品迎来新的发展机遇，公司业务及发展战略与国家政策相契合，为公司相关产业的进一步发展提供了良好的机遇；产品方面，公司深耕电力设备行业数十年，以隔离开关产品起家，是目前国内规模最大的高压隔离开关（含接地开关）专业生产企业之一，覆盖12~1100kV所有电压等级，被工信部评为“全国制造业单项冠军产品”。同时，凭借自身的持续研发创新，公司在封闭式组合电器、成套电器等产品技术领域亦屡获突破，生产各类产品的子公司均逐步成为国家电网主要中标单位。未来，公司将持续</p>

开展研发投入，不断丰富产品型号，扩充产品品类，通过优质的产品和服务，推动新产品的市场开拓；在市场方面，公司将持续推进销售渠道下沉的营销策略，不断开拓新市场，优化产品的市场结构，为公司获取更多的订单来源；在生产和管理方面，公司采用现代化管理手段，使用高端生产设备，提高产品自制率，节约成本，不断提高产品盈利水平。

## **2. 在竞争激烈的市场条件下，公司的核心竞争力是什么？**

答：您好，公司的核心竞争力包括以下几个方面：1、公司拥有清晰的发展战略，坚持聚焦主业不断发展；2、公司研发实力雄厚，技术创新能力强；3、公司主要产品在国家重点项目中有广泛的应用，设计和工程的业务经验丰富；4、公司拥有非常优越的生产环境和生产能力。

## **3. 请问公司是怎么规划研发投入的？目标是什么？**

答：您好，公司以“电”为核心，聚焦主业纵深发展，紧跟国家政策和行业发展趋势，以“一核四向”的战略规划持续夯实竞争优势，坚持“电力能源综合服务商”的战略定位，以“绿色化”“智慧化”“特高压”“新能源电力”为方向驱动公司高质量发展。公司输变电设备制造坚持走“专、新、特、精”（专业、创新、特色、精品）道路，以产品质量为保证，以技术创新为手段，不断夯实产品竞争力。研发投入以不断丰富产品型号，增加产品品类，将输变电设备产品做优做齐为目标持续推进。

## **4. 领导怎么看待电力行业未来的风险点和机遇点**

答：您好，电力行业是国民经济稳定发展的基础产业，与国民经济的发展和人民的生活水平息息相关，随着国家经济的发展，我国电力行业发展迅速。近年来，国家持续推进新能源基地建设、电网投资建设以及新型城镇化建设，为输变电设备行业的稳定增长提供了良好的机遇，为行业内企业提供了大好的发展机会和巨大的市场空间，从长远看，我国电力行业将保持一个较长的景气周期。但若国家支持电力行业发展的产业政策发生变化，或者投资延迟，则将影响整个行业的发展。

## **5. 公司怎样控制成本和收益问题**

答：您好，在成本控制方面，公司设立统计运营部，对生产环节和采购环节进行衔接、计划和安排；采购环节，公司围绕成本和质量控制加强物资招标管理，强化物资采购内部控制，提高原材料的利用率，降低采购成本和加工成本。在产品销售方面，公司在对

	<p>行业趋势、市场状况、客户信息等数据进行深入分析的基础上，结合自身实际及内外部影响因素变化制定了年度市场开拓与发展规划，并制定相应的销售和回款计划。形成完善的销售订单及合同评审机制，建立了严格的销售、发货、回款业务内部控制系统。</p> <p><b>6. 公司新能源发电EPC项目，资金占用较大，存在的资金风险怎样把控</b></p> <p>答：您好，公司承接或开发EPC项目，将面临投入资金大，管理范围广，项目周期长等一系列风险，公司将尽量回避处于政治环境风险较大的国家或地区的项目，在项目执行过程中，严格按项目化运作和管理，识别各种风险，做好风险预防方案，加强对项目进度、成本、质量、安全等的管控，最大限度地规避和防范各类风险，实现各个工程项目的正常、安全、健康运营，并且实现最大经济效益。</p> <p><b>7. 在新能源电力开发领域有何布局？</b></p> <p>答：您好，在新能源电力项目的开发方面，公司主要寻求与大型央企进行合作，借助其资金优势，发挥公司资质及资源优势共同开发。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年04月08日