

证券代码：300926

证券简称：博俊科技

江苏博俊工业科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2023 年年度报告网上业绩说明会的投资者
时间	2024 年 4 月 12 日（星期五） 15:00-17:00
地点	公司会议室、“全景网·路演天下”（ http://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理伍亚林、副总经理兼董事会秘书周后高、财务总监李晶、独立董事李秉成、保荐代表人陈华明。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>为充分尊重投资者，广泛听取投资者的意见和建议，加强与投资者的深入交流，使投资者更加全面地了解公司情况，提升投资者与公司之间的交流效率和针对性，江苏博俊工业科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2024 年 4 月 12 日（星期五）15:00-17:00 举办 2023 年年度报告网上业绩说明会。本次业绩说明会在全景网以网络远程的方式举行，业绩说明会问答环节内容如下：</p> <p>1、请问公司股价长期大跌，贵公司是否有稳定和增持股票注销时间表？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！感谢关注。公司如有增持计划将会</p>

按照上市公司信息披露要求及时进行披露。因市场多方面因素影响，公司价值尚未得到合理体现。公司将在法律法规允许范围内，结合公司实际情况研究和采取措施，全力做好价值管理工作，不断提升公司价值。公司大股东基于公司业绩持续增长、发展稳定向好的良好基本面，已于 2022 年度进行过 1 次股票定向增发，这充分体现了大股东对公司发展和公司价值充满信心。相信在公司管理层及全体员工共同努力下，随着公司业绩持续稳定增长，公司价值将会得到充分合理体现。

2、请问贵公司在做强做大公司规模和股票市值方面有何规划？什么时候才能把市值提升到 1000 亿元以上？

答：尊敬的投资者，您好！感谢关注。公司根据自身实际情况和长远发展目标，综合考量，做好公司战略定位和业务布局。因市场多方面因素影响，公司价值尚未得到合理体现。公司将在法律法规允许范围内，结合公司实际情况研究和采取措施，全力做好价值管理工作，不断提升公司价值。

3、请问贵公司是否打算进军飞行汽车领域？

答：尊敬的投资者，您好！感谢关注。公司目前不涉及飞行汽车领域；如果未来有客户的某些应用场景需要采用相关产品，或者有飞行汽车场景应用的需要，公司将结合公司的情况和客户实际需求，酌情来推进业务。后期若实际开拓相关的新领域并达到披露标准的，公司将实时依法履行信息披露义务。目前飞行汽车比较受资本市场关注，但公司二级市场的长期表现，最终核心还是业绩的体现。请投资者多关注基本面，谨慎投资，并注意投资风险。

4、请问贵公司是如何规划保持营收和利润长期快速稳定增长的？

答：尊敬的投资者，您好！感谢关注。公司及主要子公司分别处于以上海为代表的长三角产业集群和以重庆、成都为代表的西南产业集群、以北京、天津为代表的京津冀产业集群以及以广东为代表的珠三角产业集群地。公司凭借良好的区位优势、产品质量优势、市场及快速响应服务优势，已经与包括

蒂森克虏伯、麦格纳、福益、耐世特、凯毅德、德尔福、伟巴斯特、科德、理想汽车、长安、比亚迪、赛力斯、长安福特、长城、吉利等在内的大型汽车零部件一级供应商和整车厂商建立了稳定的合作关系。未来，公司将会在研发创新、生产技术改造升级、市场开发、人才建设发展等方面继续加大投入，进一步提高公司市场竞争力，从而实现业绩的稳定增长。

5、请问贵公司重视股价的表现和公司的市值管理吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司持续关注公司股价的走势并且始终重视市值管理工作，公司将全力做好经营，不断提升公司的综合实力和可持续发展能力，以更好的业绩回馈投资者，上市公司股价受宏观政策、行业发展情况、资本市场环境及投资者个人偏好等多重因素共同影响，短暂的二级市场波动不能全面反映公司市场价值和发展趋势。提醒您注意投资风险，感谢您对公司的关注！

6、请问贵公司在提升公司长期低迷的股价方面有何计划和举措？

答：尊敬的投资者，您好！股票价格短期波动受宏观政策、市场环境等多重因素影响，目前公司业务及经营一切正常。公司高度重视市值管理工作，对此，公司重点进行以下两方面部署：一是根据市场变化情况，及时调整生产经营策略，不断提升经营业绩，增强市场竞争力；二是在法律法规允许的范围内，公司将全力做好市值管理工作。随着公司业绩持续稳定增长，公司价值将会得到充分合理体现。感谢您的关注！

7、请问贵公司能做到未来10年甚至几十年每年保持利润30%以上的复合增长吗？有何规划措施？

答：尊敬的投资者，您好！感谢关注。未来，公司将会在研发创新、生产技术改造升级、市场开发、人才建设发展等方面继续加大投入，进一步提高公司市场竞争力，从而实现业绩的稳定增长。

8、请问贵公司重视股东长期稳定的回报吗？下步在大力提升现金分红和股东回报方面有何打算和亮点？

答：尊敬的投资者，您好！公司一直高度重视对股东的投资回报，上市以来每年都进行现金分红，用实际行动持续回报投资者。待 2023 年度利润分配预案正式实施，公司累计现金分红将达 74,370,969 元。在实际分红时，公司会综合考虑所处行业特点、发展阶段、自身经营模式、盈利水平及是否有重大资金支出安排等因素，结合公司发展的实际需要，在符合利润分配原则、保障公司正常经营和长远发展的前提下，兼顾股东的即期利益和长远利益。目前公司正处于高速发展阶段，各研发项目的投入需求，人员队伍建设的投入需求以及生产经营需求都需要提前计划并充分考虑。感谢关注。

9、请问公司在扩展国外国际市场份额方面有新的得力设想和举措吗？如何落实？

答：尊敬的投资者，您好！感谢关注。公司出口业务占公司整体营业额比例较小，2023 年度外销占比不足 5%。如果未来有外销客户和业务机会，公司将结合公司的情况和客户实际需求，酌情来推进业务。后期若相关业务达到披露标准的，公司将实时依法履行信息披露义务。

10、请问贵公司是否打算与特斯拉和小米加强协作和建立长期合作的伙伴关系？

答：尊敬的投资者，您好！公司愿意与特斯拉、小米汽车等国内外优质客户建立良好的合作关系，共同发展，共赢互利！感谢关注。

11、请问贵公司在加大市场营销方面有何打算？公司有国内和国际营销拓展团队吗？

答：尊敬的投资者，您好！感谢关注。公司拥有专业的销售团队，十分注重大客户的维护和新客户的开发培养，通过参加展会、网络平台推介等方式，推广公司产品，获取广大客户。针对国内市场，公司通过重庆、成都、常州、河北生产基地，大幅提升公司的生产能力，积极拓展新客户，进一步加深对西南产业集群和京津冀产业集群的汽车零部件配套能力。

12、请问国家大力发展新质生产力，公司属于汽车领域新质

生产力的龙头和代表企业吗？

答：尊敬的投资者，您好！感谢关注。中央经济工作会议指出，要以科技创新推动产业创新，特别是以颠覆性技术和前沿技术催生新产业、新模式、新动能，发展新质生产力。公司深刻认识到新质生产力对于国家发展的重要意义，始终坚持通过科技创新实现发展的经营理念，专注于汽车零部件相关的新技术研发。

13、请问贵公司注重人才建设吗？下步公司打算如何进一步加大研发投入和研发力度？

答：尊敬的投资者，您好！感谢关注。公司拥有一支经验丰富的技术、管理团队，对公司的产品开发、生产工艺及流程的优化起着关键作用。公司历来注重人力资源的科学管理，人才是不断提升创新能力和公司竞争力的关键。公司将以战略目标为导向，加强人力资源体系的建设，加快人才储备，适应未来公司迅速发展的需要。公司将不断完善人才引进与培养、人才激励计划等提升公司研发实力与管理水平。公司始终重视研发投入，2023年度公司研发投入较上年增加了67%。未来，公司将进一步加大研发投入，在充分发挥现有技术积累的基础上，积极加强与国内知名院校的产学研合作，加快建设科技研发平台。通过自主研发、合作开发等方式提升公司的技术能力，通过实施产品平台化战略将积累的技术能力进行产品化应用，加大平台化产品的综合开发与前端应用。

14、请介绍一下贵公司在技术创新和研发方面有何优势？

答：尊敬的投资者，您好！汽车研发周期日趋缩短，新产品开发速度加快，各大整车厂商或一级零部件供应商往往要求配套供应商具有独立的产品研发和模具设计开发能力，甚至具备与整车厂商同步开发的能力。模具设计开发需要长期的经验积累和专业技术人员的参与，新进入企业往往由于规模较小、经验不足无法实现模具的自主开发设计。公司拥有一批专业的模具开发和设计人才，形成了一套契合公司工艺、设备的模具开发体系，具备较强的模具自主开发能力；同时，公司拥有经验丰富的专业技术团队，以国内外先进的冲压、焊接技术、热成型工艺、注塑工艺等为基础，结合自身的技术积

累，通过自主研发设计，形成了公司自有的冲压工艺、焊接工艺、热成型工艺、嵌件注塑等核心技术，具有较强的技术研发优势。感谢关注。

15、请介绍一下贵公司市值管理和股东回报方面的情况和亮点？

答：尊敬的投资者，您好！公司高度重视市值管理工作，对此，公司重点进行以下两方面部署：一是根据市场变化情况，及时调整生产经营策略，不断提升经营业绩，增强市场竞争力；二是在法律法规允许的范围内，公司将全力做好市值管理工作。随着公司业绩持续稳定增长，公司价值将会得到充分合理体现。公司一直高度重视对股东的投资回报，上市以来每年都进行现金分红，用实际行动持续回报投资者。待2023年度利润分配预案正式实施，公司累计现金分红将达74,370,969元。在实际分红时，公司会综合考虑所处行业特点、发展阶段、自身经营模式、盈利水平及是否有重大资金支出安排等因素，结合公司发展的实际需要，在符合利润分配原则、保障公司正常经营和长远发展的前提下，兼顾股东的即期利益和长远利益。目前公司正处于高速发展阶段，各研发项目的投入需求，人员队伍建设的投入需求以及生产经营需求都需要提前计划并充分考虑。感谢关注。

16、请问贵公司是否打算通过在全国全球设立上万家经销店、加盟店等方式把公司做强做大，最终成为类似肯德基这样的伟大公司？

答：尊敬的投资者，您好！感谢关注。公司主要与包括蒂森克虏伯、麦格纳、福益、耐世特、凯毅德、德尔福、伟巴斯特、科德、理想汽车、长安、比亚迪、赛力斯、长安福特、长城、吉利等在内的大型汽车零部件一级供应商和整车厂商合作。后续公司也将会持续围绕主业，不断提升经营业绩，增强市场竞争力。

17、您好！我来自四川大决策 去年业绩大爆发，客户订单较好，能否简单说下一季度的订单和去年相比的情况？

答：尊敬的投资者，您好！感谢关注。公司今年一季度订单完

成情况较去年有所提升，具体请参见已公告的 2024 年第一季度业绩预告和后续将公告的 2024 年第一季度报告。

18、您好，请问贵公司的负债水平增长较大是出自什么原因呢，贵公司在未来将如何保证债务能够及时偿还？

答：您好！2023 年年末，公司负债总额为 320,708.54 万元。公司负债结构较稳定，以流动负债为主，负债总额与资产规模、销售规模相对保持一致，呈整体增长趋势，主要原因系随着公司业务规模的扩大，公司短期借款及应付款项总额增加。短期借款、应付账款、应付票据是公司负债的主要来源，2023 年年末上述三项负债占负债总额的比例为 66.23%。谢谢关注。

19、您好，注意到华证给贵司的 ESG 评分为 B，环境分项只有 CC，一定程度上说明贵公司在这方面有些短板。请问是否会在今年提高对企业自身环保问题的重视程度并起到示范作用？是否会加强信息披露？谢谢。

答：尊敬的投资者，您好，公司一直高度重视 ESG 管理，积极践行可持续发展理念，履行和承担社会责任，严格遵守相关环保法律法规的要求，助推公司高质量发展；并在定期报告中披露了公司治理、环境保护和社会责任等相关信息。感谢您的关注。

20、请问公司面向整车厂的车身模块化产品业务中下游新能源车的占比情况？

答：尊敬的投资者，您好！公司目前整车厂客户包括新能源车企和传统燃油车企业，相关占比公司内部不作区分。2024 年第一季度公司车身模块化产品收入同比增长较快，主要来源于新能源汽车行业快速发展，混动汽车、纯电动汽车快速上量。感谢您的关注。

21、请问公司车身模块化产品下游中新能源车的占比情况？

答：尊敬的投资者，您好！公司目前整车厂客户包括新能源车企和传统燃油车企业，相关占比公司内部不作区分。2024 年第一季度公司车身模块化产品收入同比增长较快，主要来源于新能源汽车行业快速发展，混动汽车、纯电动汽车快速上

量。感谢您的关注。

22、看到贵公司 2023 年度营业收入增长了 87，请问主要是哪些客户贡献了增长？后续还有持续增长的空间吗？

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。公司主要客户为大型汽车零部件一级供应商和整车厂商，包括蒂森克虏伯、麦格纳、福益、耐世特、凯毅德、德尔福、伟巴斯特、科德、理想汽车、长安、比亚迪、赛力斯、长安福特、长城、吉利等。2023 年度公司业绩增长主要来自于子公司常州博俊和重庆博俊，主要为上述子公司供货客户的订单增长带来的。后续公司将持续在技术研发、产品工艺、新材料应用、自动化应用等各方面提升公司竞争力，从而实现持续增长。

23、公司所处的汽车行业发展近况如何？

答：汽车行业逐步发展成为我国国民经济的支柱产业，在社会经济全局中的重要性逐渐提高。2009 年，中国汽车产销量首次双双突破 1000 万辆大关，成为世界汽车产销第一大国；2013 年突破 2000 万辆；2017 年产销量达到阶段峰值，随后市场连续三年下降，进入转型调整期，2021 年结束“三连降”开始回升，2023 年终于实现突破 3000 万辆的目标。2023 年，我国汽车产销量分别完成 3016.1 万辆和 3009.4 万辆，同比分别增长 11.6%和 12%，产销量连续 15 年稳居全球第一。其中，新能源产销分别完成 958.7 万辆和 949.5 万辆，同比分别增长 35.8% 和 37.9%，市场占有率达到 31.6%。

24、请问贵公司 2024 年一季度业绩情况怎么样？

答：尊敬的投资者，您好！感谢关注。公司今年一季度订单完成情况较去年有所提升，具体请参见已公告的 2024 年第一季度业绩预告和后续将公告的 2024 年第一季度报告。

25、公司 2023 年度向全体股东每 10 股转增 4.5 股是出于什么考虑？

答：公司始终重视对投资者的合理投资回报，为了回馈广大投资者，与投资者实现价值共享，公司按照相关法律法规的要求，结合公司利润分配政策、实际经营情况及未来发展规

划，制定利润分配方案。本次转增有助于提高市场活跃度，提高股东回报。感谢您的关注！

26、目前在手业务订单是否充足？是否有扩产项目？

答：尊敬的投资者，您好，感谢对公司的关注！目前前次募投项目均顺利进行中，公司产能利用率处于较高水平。公司将持续在技术研发、产品工艺、新材料应用、自动化应用等各方面提升公司竞争力，加深与老客户的合作、拓展其他新客户。

27、请问目前在手业务订单是否充足？是否有扩产项目建设？

答：尊敬的投资者，您好，感谢对公司的关注！目前前次募投项目均顺利进行中，公司产能利用率处于较高水平。公司将持续在技术研发、产品工艺、新材料应用、自动化应用等各方面提升公司竞争力，加深与老客户的合作、拓展其他新客户。

28、尊敬的领导，下午好！作为中小投资者，有以下问题：1、公司之前发行的5亿元可转债的募投项目最新进展？目前转债尚无实现转股，请问公司后期如何推动转股？2、公司去年业绩亮眼，很想来公司考察一下，近期是否可以安排来公司实地调研？

答：尊敬的投资者，您好！博俊转债募投资金全部用于常州博俊科技有限公司年产5000万套汽车零部件、1000套模具项目和汽车零部件产品扩建项目以及补充流动资金，目前年产5000万套汽车零部件、1000套模具项目已基本达产，汽车零部件产品扩建项目尚在建设期，部分设备已投产。“博俊转债”（债券代码：123222）转股期为2024年3月14日至2029年9月7日；最新有效的转股价格为人民币24.37元/股。2024年第一季度，共有584张“博俊转债”完成转股（票面金额共计58,400.00元人民币），合计转换成2,389股“博俊科技”股票。公司一直非常重视与投资者的交流互动，如果您有需要，欢迎随时来公司进行交流调研。此外，公司开设投资者邮箱、投资者电话等多种渠道方便投资者与公司进行交流沟通。公司每年召开年度业绩说明会，进一步就经营情况与投资者进行深入沟通。感谢您对公司的关注！

29、贵公司目前的盈利能力不错，这得益于目前汽车行业的形式，看到贵公司因此也四处设厂，有没有考虑过因此带来的风险，如何保证投入资金的盈利能力和安全？

答：尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注！公司十分注重大客户的维护和新客户的开发培养，主要客户为大型汽车零部件一级供应商和整车厂商，包括蒂森克虏伯、麦格纳、福益、耐世特、凯毅德、德尔福、伟巴斯特、科德、比亚迪、赛力斯、理想汽车、长安福特、长城、吉利等。通过新设工厂的方式拓展公司业务是汽车零部件行业重要的发展方式，也是公司重要的决策事项。公司建立了严格的内部控制制度，对新设工厂周边客户资源、配套设施、供应商资源等情况进行深入分析，经管理层慎重决策后投入实施。公司重要子公司中，重庆博俊和常州博俊已实现量产并实现了良好的盈利能力。

30、根据公告，公司 IPO 前已发行股份目前都已经解禁了，请问大股东后续是否有减持计划呢？

答：尊敬的投资者，您好！感谢对公司的关注！2024年1月8日解禁的股份为公司首次公开发行前已发行的部分股份。其中伍亚林先生、伍阿凤女士、上海富智投资有限公司及昆山嘉恒投资管理咨询中心（有限合伙）所持股份之股份限售期为自公司首次公开发行股票并上市之日起36个月，即2021年1月7日至2024年1月6日。以上相关解禁股东目前无减持计划，感谢关注。

31、公司今年分红情况如何？

答：尊敬的投资者，您好！感谢对公司的关注！结合公司2023年度的经营和盈利情况，为回报股东，与全体股东分享公司成长的经营成果，并考虑到公司未来业务发展需要，公司拟定2023年度利润分配预案为：以截至2023年12月31日公司总股本278,829,540股为基数，向全体股东每10股派发现金股利1.50元人民币（含税），共计41,824,431.00元（含税）；同时以资本公积向全体股东每10股转增4.5股，共计转增125,473,293股，转增后公司股本变更为404,302,833股（具体以中国证券登记结算有限公司实际登记为准）。在利润分配预

	<p>案披露日至实施权益分派股权登记日期间，公司股本若因新增股份上市、股权激励授予行权、可转债转股、股份回购等事项发生变化，公司将按照分配总额不变的原则对分配比例进行调整。</p> <p>32、请问在目前公司进入快速增长期时，对于公司中层执行层的核心人员，请问是否有计划推出股权激励，以激励员工，加强员工凝聚力？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！感谢对公司的关注！为建立公司内部长效激励机制，充分调动员工的积极性和创造性，同时为回报员工对发行人做出的贡献，公司在上市前通过设立员工持股平台的方式实施员工股权激励。后续的股权激励公司将考虑实际情况择机实行，请关注后续公司相关公告！谢谢！</p> <p>33、我对公司的观点：1.负债率高达 66 以上，如果行业稍有变化，或说新能源车销量受限引起回款延迟，后果可怕，所以公司要有预案！2.暂时没有要设国外子公司是非常好的，将来如果要设，要小心又小心，先看一下 600480 和在德国老亏的 002048。3.一体化压铸可能是大方向，能加快接上现在的发展速度更好。4.重视人才，加快挖人。他们的工资要放在重要的地位。5.只专注本行业，乱投资是可怕的，望保持。</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！截至 2023 年末，公司合并资产负债率为 64.84%，处于合理水平，若考虑可转债未来转股的情况，则资产负债率将进一步降低，公司充分关注各项重要财务指标，确保公司具有持续经营及盈利能力；公司重视一体化压铸的发展方向并持续加大在该领域的投资；公司历来注重人才的培养和发展，采取了众多吸引和稳定人才的措施。感谢您对公司的认可。谢谢关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 4 月 12 日