

证券代码：300103

证券简称：达刚控股

公告编号：2024-23

达刚控股集团股份有限公司 2023 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

上会会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所为上会会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

| | | | |
|----------|------------------------|-----------------------|--------|
| 股票简称 | 达刚控股 | 股票代码 | 300103 |
| 股票上市交易所 | 深圳证券交易所 | | |
| 联系人和联系方式 | 董事会秘书 | 证券事务代表 | |
| 姓名 | 韦尔奇 | 王瑞 | |
| 办公地址 | 西安市高新区毕原三路 10 号 | 西安市高新区毕原三路 10 号 | |
| 传真 | 029-88327811 | 029-88327811 | |
| 电话 | 029-88327811 | 029-88327811 | |
| 电子信箱 | investor@dagang.com.cn | wangrui@dagang.com.cn | |

2、报告期主要业务或产品简介

2023 年度，公司以具有核心竞争优势的高端筑养路机械设备研制业务为基础，及时调整经营发展计划，优化、整合智慧运维管理业务和乡村振兴业务，确保公司核心业务能够在国内经济形势复杂严峻和工程机械行业市场萎缩的大环境下稳步开展。

（一）高端路面装备研制板块

1、主要业务、产品及用途

高端路面装备研制板块涵盖了从沥青加热、存储、运输与深加工设备到道路施工与养护专用车辆、专用设备及沥青拌和站等沥青路面筑养护系列产品的研制、生产、销售、租赁及技术服务。

该板块下辖达刚路机、达刚筑机及达刚租赁等部门或子公司，并由装备事业部对各下属部门或子公司进行统一管理，谋求协同发展。

其中，达刚路机主要从事公路筑养路机械设备的研制、生产、销售及技术服务。主要产品及用途如下：

| 序号 | 产品名称 | 用途 | 产品图片 |
|----|-----------|---|---|
| 1 | 智能型沥青洒布车 | 可用于高等级沥青路面透层、防水层、粘结层的洒布，亦可用于采用层铺法工艺的沥青路面施工。 |  |
| 2 | 沥青碎石同步封层车 | 可用于路面的下封层、上封层施工；新旧路面加铺磨耗层施工；沥青路面的层铺法施工；沥青、碎石特殊情况下的分别洒（撒）布。 |  |
| 3 | 微表处/稀浆封层车 | 可做稀浆封层及微表处路面养护工程，亦可用于高等级路面施工中的下封层及桥面处治作业。 |  |
| 4 | 液态沥青运输车 | 主要用于液态沥青及其它粘稠、需要加热保温材料的长、中、短途运输。 |  |
| 5 | 自行式碎石撒布机 | 主要用于低等级公路上封层施工中碎石的撒布及表处层铺法新建沥青路面施工中碎石的撒布，也可对高等级公路的面层进行罩面养护。 |  |

| | | | |
|----|--------------|---|---|
| 6 | 粉料撒布车 | <p>主要用于公路冷再生施工水泥的撒布，也可用于路基稳定土多种粘合剂的撒布，同时也可用于其它场合粉状料的撒布，是公路现场冷再生施工配套的关键设备，也是路基稳定土施工必须的专用设备，广泛应用于公路及市政建设。</p> |  |
| 7 | 冷再生机 | <p>能够在自然环境温度下就地连续完成沥青路面现场冷铣刨、破碎以及添加乳化沥青或泡沫沥青、水等材料后对沥青路面进行再生，可以一次性连续完成材料的铣刨、破碎、添加、拌合、摊铺、整平等工序。是实现旧沥青路面再生的专用设备。</p> |  |
| 8 | 多功能路肩（侧边）摊铺机 | <p>是一种右侧摊铺道路加宽施工专用设备，可用于低等级沥青路面、乡道、村道加宽时对于基层材料、沥青混合料的边道加宽摊铺。</p> |  |
| 9 | 沥青路面养护车 | <p>主要用来完成普通级公路及高等级公路路面坑槽修补等作业。</p> |  |
| 10 | 水泥净浆洒布车 | <p>主要运用于高等级公路的施工，在稳定层分层施工时，可进行上下层之间的水泥净浆洒布，也可作为洒水车来使用。</p> |  |
| 11 | 沥青脱桶设备 | <p>主要用于桶装沥青的脱桶与升温，并具有脱水与自动清渣功能。</p> |  |
| 12 | 路面吸尘车 | <p>主要用于市政道路、高等级公路、沥青水稳拌合站场地、建筑施工场地、煤场、矿区、港口、码头等路面的干式吸扫工作，同时还适用于公路养护过程中的铣刨路面或者铺设沥青前的水稳路面等大面积、高强度的吸扫和保洁工作。</p> |  |

| | | | |
|----|---------------|---|---|
| 13 | 沥青改性设备 | 主要用于生产各种改性沥青，如 SBS、EVA、PE 改性沥青等，还可生产橡胶改性沥青。 |  |
| 14 | 沥青乳化设备 | 可用于生产普通乳化沥青，也能够生产改性乳化沥青。 |  |
| 15 | 机场道面快速修复车 | 可用于机场、高速、国道等多种路面的快速修复。 |  |
| 16 | 病媒监测设备 | 通过对蚊虫计数、统计和预警，形成对蚊虫的监控分析，最终实现病媒防制的数据化管理。 |  |
| 17 | 小型生活垃圾无害化处理设备 | 用于生活垃圾/医废垃圾的彻底无害化处理 |  |
| 18 | 环保型垃圾处理设备 | 达刚环保型垃圾处理设备基于生活垃圾裂解气化技术，是中低温热解和高温氧化燃烧技术完美结合的新型垃圾处理装备。 |  |

达刚筑机是公司控股子公司，主要从事高端环保型沥青混合料搅拌设备的研发、生产及销售。

| 序号 | 产品名称 | 用途 | 产品图片 |
|----|-----------|---|---|
| 1 | 沥青混合料搅拌设备 | 广泛应用于各等级公路、城市道路、机场、码头、停车场等建设工程。其主要作用是将砂石料烘干加热、筛分、计量，与填料、热沥青按一定配合比均匀搅拌成沥青混合料。 |  |
| 2 | 再生一体机设备 | 广泛应用于各等级公路、城市道路、机场、码头、停车场等建设工程。其主要作用是将破碎、筛分后的旧沥青路面回收料进行加热、计量，再与热砂石料、填料和热沥青按一定配合比均匀搅拌成新的混合料。 |  |

2023 年 11 月，公司完成收购达刚租赁少数股东股权事项，达刚租赁成为公司全资子公司。该公司主要从事道路施工养护系列机械设备租赁、技术工艺咨询、劳务服务、筑养护设备的销售（中低端）、二手设备的回收与再销售、操作手培训等业务。

达刚装备是公司在渭南地区设立的全资子公司，其将作为公司筑养路机械设备整体业务发展的重要基地，为公司及各子公司的资源共享、协同发展提供保障。

2、经营模式

（1）研发模式

公司研发模式主要为新产品研发、定制研发及优化升级持续改进。

新产品研发：公司员工收集市场需求、客户要求以及行业发展趋势的相关资料，提交总工程师。总工程师组织专家委员会成员，对产品的市场需求、客户要求、市场占有率、技术现状和发展趋势、资源效益等多方面进行科学预测及技术经济的分析论证，并对立项风险进行识别，决定是否立项。对于立项产品，编制《项目开发建议书》，并交由研发部成立项目组按设计开发程序进行开发。

定制研发：对于定制研发的产品，先进行评审。评审通过后，相关部门将合同评审的有关技术资料送交总工程师。总工程师根据客户的需求、期望及相关产品技术参数编制《项目开发建议书》，并交由研发部成立项目组按设计开发程序进行开发。

优化升级持续改进：研发部根据市场需求、客户要求以及行业的发展趋势，对已有产品进行优化设计的分析论证，并对风险进行识别，提出规避风险措施，确定产品的适用范围、系统功能、性能指标、结构形式及市场定位。由总工程师组织专家委员会成员评审确定，最终编制《项目开发建议书》，并交由研发部成立项目组按设计开发程序进行开发。

（2）采购模式

公司的采购模式主要有准时采购模式和定量订货模式。

准时采购模式：是一种完全以满足需求为依据的采购方法。公司根据生产计划的需要，对供应商下达订货指令，要求供应商在指定的时间内将指定数量、品种的产品送到指定地点。

定量订货模式：该模式预先确定一个订货点和一个订货批量，然后随时检查库存，当库存下降到订货点时，则发出订货单，订货批量采取经济批量。

除以上两种主要采购模式外，也以 MRP\EC 等采购模式辅助完成。

（3）生产模式

公司的生产经营模式分为常规生产和特殊订单生产两种类型。

常规生产模式是指通过年度销售预测计划结合库存管制表控制投产时点及投产批量，即在满足销售常规订单要求的情况下，根据各种产品的月末盘存数量与库存管制表设定数量的差异来决定是否投产及投产量。

特殊订单生产模式是指根据销售订单签订情况进行生产加工，即以销定产；销售订单主要由分布于全国主要销售区域的销售经理从相关的公路建设、养护单位及市政、交通、路桥等单位直接取得，或因路桥建设项目招投标中标而得。另有部分订单则因公司可为用户提供设备、材料及施工工艺三位一体的系统技术集成解决方案等增值服务，由客户主动求购而得。

（4）销售模式

公司目前采用的是直销与代理相结合的销售模式，并兼顾国内外重点市场。直销主要通过参加客户招投标、安排专人参加大型行业展会、组织产品技术交流推介会、到施工现场或者客户单位现场推销等多种渠道和方式获取订单；代理方式主要是由公司根据业务开拓区域、代理商资质、影响力等多方面综合考察后，签订代理商协议，代理商在其所在区域内对公司产品进行销售，当代理商与客户签订销售合同后，其再与公司签订协议，购买对应产品并销售给客户，最终完成交易。

（5）定价策略

公司产品定价方式主要是在核算产品成本的基础上，参照市场情况，与客户谈判最终确定。

（二）公共设施智慧运维管理板块

公共设施智慧运维管理板块是对城市公共设施资产在托管年限内进行巡查、监（检）测、分析评价、养护设计、养护施工、养护质量控制及信息化管理工作，旨在提高城市和公路的公共设施建设、养护及日常管理质量和效率的基础上，降低设施管养成本，提升精细化管理水平。

1、主要业务、产品及用途

公共设施智慧运维管理板块主要业务是对各地城市公共设施进行科学化、数字化、智能化的托管服务。

该板块目前下辖智慧新途、达刚智慧运维（渭南、无锡、保康、上海、山东）等多家子（孙）公司。该板块主要服务内容包括：1）通过建管养一体化管理平台，规范公共设施管理业务流程；2）建立多元化智慧巡查体系，成立专业化巡查队伍、配备智能化巡查装备、制定规范化巡查流程，推行“巡养分离”模式，实现巡查和养护工作的互相制约、互相监督，提升巡养工作效率和质量；3）建立标准化作业规范，实行标准化作业，通过 24 小时巡查机制，对城市公共设施常见问题进行专项治理，保障设施正常运行及人民群众财产安全；4）增加赋能化服务，建立科学化检测评定机制、提供工程代建管理、租赁施工设备、输出新工艺新材料等。

2、经营模式

智慧运维公司与业主单位确定托管的具体内容，并针对托管内容建立相应的规范与标准，采集托管设施的现状数据、养护历史及历年养护资金的投入情况，依据数据拟定养护方案及指标，签订托管协议，之后正式进入设施运维托管服务期。

根据托管设施种类及数量、原有设计使用寿命、历年养护资料、养护资金投入额、养护目标等综合因素分析，与业主单位充分沟通，并通过参与公开招标程序确定最终托管费用。智慧运维公司在托管年限内对托管的设施进行管理，业主单位对托管公司进行考核，并结算相关费用。

（三）乡村振兴业务

1、主要业务、产品及用途

2021 年，公司基于“新基建”和“乡村振兴”的大背景设立了创新中心，创新中心自设立以来，基于“乡村振兴”的主题进行了四个领域的创新实践：以镇级再利用资源回收中心为基础的农村低温裂解垃圾处理设备的研制与应用，以振兴示范区为轴心的农村病媒防制数据化服务，以村镇卫生院为模板的未病管理中心建设，以及以河道监测与治理为切入点的农村污水处理中台。上述创新项目已经在湖北省襄阳市保康县、陕西省渭南市等地逐步落地试点。

2、经营模式

公司病媒防制业务是以提供病媒防制服务、病媒生物密度控制水平评价服务、病媒生物防制数据化服务以及技术服务等业务为主要内容，以数据化设备与智能化巡查队伍为基础，助力区域卫健委的病媒

防制工作。

公司乡村振兴服务是以“户分类、村收集、镇处置”的全套创新服务模式，通过自主研发的垃圾无害化处理设备，打造偏远地区生活垃圾处理模式的示范区，探索边远山区垃圾不出镇的实现方式。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

元

| | 2023 年末 | 2022 年末 | 本年末比上年末增减 | 2021 年末 |
|------------------------|------------------|------------------|-----------|------------------|
| 总资产 | 1,070,833,752.12 | 1,737,789,287.24 | -38.38% | 2,240,066,822.87 |
| 归属于上市公司股东的净资产 | 628,871,427.52 | 736,060,842.50 | -14.56% | 1,073,583,550.02 |
| | 2023 年 | 2022 年 | 本年比上年增减 | 2021 年 |
| 营业收入 | 254,304,255.87 | 392,811,367.02 | -35.26% | 1,007,805,688.89 |
| 归属于上市公司股东的净利润 | -108,624,161.85 | -337,794,980.75 | 67.84% | 26,909,199.24 |
| 归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 | -145,411,722.59 | -335,113,577.14 | 56.61% | -107,403,737.78 |
| 经营活动产生的现金流量净额 | 13,415,754.85 | 38,587,491.47 | -65.23% | 262,651,382.93 |
| 基本每股收益（元/股） | -0.3420 | -1.0636 | 67.85% | 0.0847 |
| 稀释每股收益（元/股） | -0.3420 | -1.0636 | 67.85% | 0.0847 |
| 加权平均净资产收益率 | -15.91% | -37.33% | 21.42% | 2.51% |

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

| | 第一季度 | 第二季度 | 第三季度 | 第四季度 |
|------------------------|----------------|---------------|----------------|-----------------|
| 营业收入 | 33,903,823.49 | 73,781,222.28 | 64,772,263.59 | 81,846,946.51 |
| 归属于上市公司股东的净利润 | -16,506,589.68 | -921,207.09 | -15,983,039.47 | -75,213,325.61 |
| 归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 | -16,596,047.41 | -757,825.77 | -16,980,115.75 | -111,077,733.66 |
| 经营活动产生的现金流量净额 | 826,680.50 | -1,246,216.57 | 17,544,691.66 | -3,709,400.74 |

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

| 报告期末普通股股东总数 | 14,067 | 年度报告披露日前一个月末普通股股东总数 | 13,314 | 报告期末表决权恢复的优先股股东总数 | 0 | 年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数 | 0 | 持有特别表决权股份的股东总数（如有） | 0 |
|---|---|---------------------|---------------|-------------------|------------|---------------------------|---|--------------------|---|
| 前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份） | | | | | | | | | |
| 股东名称 | 股东性质 | 持股比例 | 持股数量 | 持有有限售条件的股份数量 | 质押、标记或冻结情况 | | | | |
| | | | | | 股份状态 | 数量 | | | |
| 孙建西 | 境内自然人 | 26.65% | 84,641,584.00 | 63,481,188.00 | 质押 | 54,947,000.00 | | | |
| 英奇（杭州）企业总部管理有限公司 | 境内非国有法人 | 16.90% | 53,674,590.00 | 0.00 | 冻结 | 19,302,590.00 | | | |
| 李太杰 | 境内自然人 | 2.55% | 8,106,916.00 | 6,080,187.00 | 不适用 | 0.00 | | | |
| 李世忠 | 境内自然人 | 1.55% | 4,933,800.00 | 0.00 | 不适用 | 0.00 | | | |
| 傅建平 | 境内自然人 | 0.94% | 3,000,000.00 | 2,250,000.00 | 不适用 | 0.00 | | | |
| 华泰金融控股（香港）有限公司—中国动力基金 | 境外法人 | 0.85% | 2,707,404.00 | 0.00 | 不适用 | 0.00 | | | |
| 霍建平 | 境内自然人 | 0.65% | 2,074,000.00 | 0.00 | 不适用 | 0.00 | | | |
| 中国银行股份有限公司—国金量化多因子股票型证券投资基金 | 其他 | 0.64% | 2,023,800.00 | 0.00 | 不适用 | 0.00 | | | |
| 李飞宇 | 境内自然人 | 0.62% | 1,975,000.00 | 0.00 | 不适用 | 0.00 | | | |
| MORGAN STANLEY & CO. INTERNATIONAL PLC. | 境外法人 | 0.52% | 1,635,841.00 | 0.00 | 不适用 | 0.00 | | | |
| 上述股东关联关系 | 公司前十名股东中，孙建西、李太杰为夫妻关系，合计持有公司 29.20% 股份，是公司控股股东及 | | | | | | | | |

| | |
|----------|---|
| 或一致行动的说明 | 实际控制人，属于一致行动人；股东李太杰与股东李飞宇为父女关系；其他股东之间未知是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。 |
|----------|---|

前十名股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前十名股东较上期发生变化

适用 不适用

单位：股

| 前十名股东较上期末发生变化情况 | | | | | |
|---|-----------|------------------|---------|-----------------------------------|---------|
| 股东名称（全称） | 本报告期新增/退出 | 期末转融通出借股份且尚未归还数量 | | 期末股东普通账户、信用账户持股及转融通出借股份且尚未归还的股份数量 | |
| | | 数量合计 | 占总股本的比例 | 数量合计 | 占总股本的比例 |
| 深圳市聆同生物科技有限公司 | 退出 | 0 | 0.00% | 0 | 0.00% |
| 易方达基金—中央汇金资产管理有限责任公司—易方达基金—汇金资管单一资产管理计划 | 退出 | 0 | 0.00% | 0 | 0.00% |
| 深圳市雪暴投资基金管理有限公司—雪暴欣达持盈1号私募证券投资基金 | 退出 | 0 | 0.00% | 0 | 0.00% |
| 华泰金融控股（香港）有限公司—中国动力基金 | 新增 | 0 | 0.00% | 2,707,404 | 0.85% |
| 中国银行股份有限公司—国金量化多因子股票型证券投资基金 | 新增 | 0 | 0.00% | 2,023,800 | 0.64% |
| MORGAN STANLEY & CO. INTERNATIONAL PLC. | 新增 | 0 | 0.00% | 1,635,841 | 0.52% |

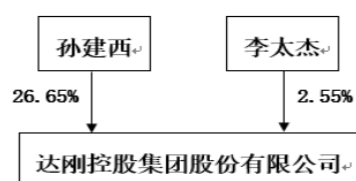
公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

（2）公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

（3）以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

报告期内，受国内外复杂严峻的经济环境影响，工程机械行业持续低迷，市场需求明显萎缩、工程开工率不足，客户对于设备的采购也较为谨慎；行业竞争的不断加剧，进一步挤压了公司各板块业务的盈利空间。此外，公司于 2023 年 12 月 13 日方完成众德环保股权的工商变更，众德环保 2023 年度的亏损数据对公司全年业绩也带来一定的不利影响。

2023 年度，公司实现营业收入总收入 25,430.43 万元，同比下降 35.26%；实现合并净利润-13,360.15 万元，同比减亏 63.65%；实现归母净利润-10,862.42 万元，同比减亏 67.84%。公司全年营业收入下降，而净利润减亏，主要是由于 2022 年度公司计提大额商誉减值准备所致。

2023 年度公司各业务板块的经营情况如下：

（1）装备事业部

报告期内，由于经济环境复杂多变，客户对设备的采购也较为谨慎，导致行业竞争持续加剧，公司各板块业务的利润空间也被压制；对此，公司一方面加强与客户的沟通，及时了解客户的购买或租赁需求，另一方面通过加大新产品的研发力度、拓展新的业务模式来降低风险。

新产品研发情况：面对激烈的竞争环境，公司及时调整各板块的业务模式，加速新品的研发与试制进度，严控费用、降低成本，促进业务平稳向好、有序发展。2023 年度，公司机场快速修复车、移动式垃圾无害化处理车已完成现场试验验证及产品公告并进入市场推广、销售阶段；环保型垃圾处理设备经过前期的试验及验证已形成小批量销售；环保型同步封层车已完成试验及产品公告，进入销售阶段；新型纤维同步封层车正在进行试制工作。

市场开拓情况：为应对行业竞争加剧的市场环境，公司一方面通过官微商城、微信视频号、自媒体等多种途径加强产品的宣传，并在陕西、江苏等多地举办促销会，开展产品的推广活动；另一方面公司通过拜访客户、参加行业交流会等方式及时掌握市场动向及客户的需求意向，为公司营销策略、市场开拓及推广模式的优化调整提供参考依据。

质量保障措施：过硬的产品质量是公司持续经营的前提，是与客户建立长期合作的基础。2023 年，公司 CCC 强制性认证继续获得了 A 级企业殊荣，9000 质量管理体系通过了中国质量认证中心的现场监督审查。同时，相关人员参加了中国质量认证中心、陕西省产品质量及市场监管部门、质量协会组织的 CCC、标准化及法规等各种培训。

（2）智维事业部

随着 2023 年度行业竞争加剧，道路运维业务拓展难度不断增加，加之智维事业部处置了部分闲置资产，导致资产成本上升，2023 年度智维事业部的盈利能力出现下滑。

报告期内，公司通过对智维板块各经营单位的业务开展情况、资金投入及经营效益等多方面的综合分析，并及时调整经营发展战略，对智维事业部投资未达预期效益且短期内较难有成效的公司或部门实施了精兵简政、费用管控等多种优化措施，并根据业务的相关性对个别业务的管理权限进行了优化调整，使得该板块的经营管理更加高效、合理，从而实现降本增效的目的。报告期内，公司注销了 2 家子公司及 4 家孙公司，进一步精简了公司架构及管理流程，简化了决策流程，有效降低了成本费用。

（3）创新中心

1) 报告期内, 公司对涉及该板块业务的现存子公司业务开展情况逐个进行分析, 采取以经济效益为核心的标准, 对持续经营能力较弱的公司进行清算或暂停经营。截止本报告披露日, 公司已完成了达刚环境(醴陵)的注销工作, 其他子公司的经营情况正在梳理中。公司将通过全方位梳理和排查, 及时剥离盈利能力较弱的事业部门, 集中资源和精力培育、发展更具潜力和具有较高盈利能力的板块。

2) 2023 年, 是公司生活垃圾无害化处理系统解决方案推广落地的重要年度, 基于公司自主研发的低温裂解高温焚化垃圾处理设备, 改变以往的单一设备销售模式, 进而提供以偏远地区为主要应用场景, 实现“垃圾少出镇”与“共参与、可持续”的分布式系统解决方案。截至报告期末, 公司已完成了首套系统的落地和试运营, 并与湖北多地签订了农村生活垃圾回收再利用与处理中心项目的设备采购合同。同时, 湖南、陕西的部分地区也处于前期业务的接洽中。

为有序开展垃圾无害化处理系统的推广与运营, 同时, 考虑合理优化创新中心业务, 公司将低温裂解、高温焚化的生活垃圾无害化处理系统从该业务板块划分至垃圾设备专项项目小组运营。

(4) 其他工作内容

1) 2023 年度, 公司及各子公司在知识产权保护方面也取得了一定成效。报告期内, 公司及子公司新增 15 项实用新型专利证书、1 项发明专利证书、12 件计算机软件著作权登记证书。截至报告期末, 公司共主导编制 1 项国家标准、11 项行业标准、参与编制 4 项行业标准和 5 项地方标准; 公司及子公司共获得发明专利 7 项, 实用新型专利 254 项, 外观专利 27 项, 注册商标共 80 项, 计算机软件著作权 77 项。

2) 达刚装备作为渭南总部基地的具体实施单位, 报告期内完成了基地绿化、部分设备基础安装施工及生产车间的空间整理, 为公司产品的生产制造提供各项保障措施。

达刚控股集团股份有限公司

法定代表人: 王妍

二〇二四年四月二十四日