

## 珠海市派特尔科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他

#### 二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年4月23日

活动地点：珠海市派特尔科技股份有限公司（以下简称“公司”）通过全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）采用网络远程的方式召开2023年年度报告业绩说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参加公司本次业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：1、派特尔董事长、总经理陈宇 2、派特尔董事会秘书、财务总监赵伟才 3、保荐代表人：孙永波

#### 三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会公司就投资者普遍关注的问题进行了沟通与交流，主要问题

及回复如下：

**1、公司研发投入占营业收入比例略有增加，这对提升核心竞争力有何具体影响？未来在研发投入方面有何规划，尤其是在工业软管及改性工程塑料领域的技术创新、产品升级方面有何重点方向？**

尊敬的投资者，您好！公司研发持续投入，是对公司各项产品进行技术创新，产品升级的重点支持。企业通过不断创新生产工艺规范，产品质量稳定性才能永葆青春。后续我司将在工业软管的柔性性能，超高压性能及新的领域工程塑料产品覆盖范围拓宽方面进行重点策划与实施。

**2、什么时候分红**

尊敬的投资者，您好！2024年4月24日召开2023年度股东大会审议通过权益分派预案后再进行办理。

**3、公司在人才培养、引进、激励等方面有何具体措施，以构建一支适应市场竞争的人才队伍？**

尊敬的投资者，您好！公司一直以来以人才建设为公司战略重点，公司通过一系列的学历提升，专业水平专业机构培训，公司内部培训等措施提升老员工，职员的各项能力。同时公司不断通过各种途径，挖掘行业各类精英，高校精英，以新人才加强新的人才梯队建设。公司一直以来通过合理的薪酬设计，项目奖励，股权激励，公司申请人才公寓，公司申请下一代学区学位以及年度评优立标杆等措施让员工，职员获得合理报酬和荣誉奖励来激励，以保证员工，职员的荣誉感，归属感。

**4、您好，请问下游市场需求变化具体指什么？公司准备如何应对？**

尊敬的投资者，您好！下游市场需求变化通常泛指终端客户的产能变化，并通过终端直接或经分销商，代理商传递到公司的过程数据而得以体现。一直以来公司有较强的软件分析系统，会通过客情信息进行调配各项内控工作，以做到精细化管理。

**5、请问赵总，贵公司面临的市场竞争风险包括工业软管行业市场化程度高、集中度低导致的激烈竞争，以及下游市场需求变化可能导致的业绩下滑。公司计划通过增加研发投入、扩大产品线、提高产品质量和服务水平来提升核心竞争力，以应对市场竞争风险。具体而言，公司准备怎样提升服务水平呢？**

尊敬的投资者，您好！建立完善了供应商评价体系，精选优质供应商，严格

把原材料采购的每一环节；通过与供应商签订采购合同，明确供应商在企业采购中所具有的参与权、知情权、质询权等权益。公司秉承“创新为魂、精造为根、质量为本、诚信经营”的经营理念，提供优质和高效的服务，与大部分客户建立了长期、可持续发展的客户关系，在为客户、社会创造更大价值的同时与客户携手共进，切实履行了对客户的社会责任。

**6、作为高新技术企业，公司享有较低的企业所得税率和其他税收优惠。请问如何充分利用这些政策优势，优化成本结构，提升盈利能力？**

尊敬的投资者，您好！公司将继续保持产品研发投入，公司需持续不断的进行技术升级和新产品研发，以适应不断变化的市场需求。

**7、面对工业软管行业高度市场化、集中度低的竞争格局，公司在市场定位、客户关系维护及新客户开发方面有何独特策略？在扩大产品线、提升服务质量的过程中，如何确保与市场需求精准对接，巩固并提升市场份额？**

尊敬的投资者，您好！我司致力于中高端产品的研发与生产。针对重大客户，我司以总经理挂帅，副总经理，技术，质量，销售代表以月，季为走访频率积极到客户端进行服务。在以对国家，地区，省，市的前瞻行业发展趋势为预判，以各行业协会前期年度分析及新年预判，我司针对经销商或终端客户进行产品分流分配，确保老业务不掉队，同步拓展新的产品销售指导。

**8、陈总您好，我这边是《泡财经》，请问公司 2023 年毛利增长的原因是什么？**

尊敬的投资者，您好！公司 2023 年毛利率增长的原因的：一是 2023 年度下半年部分主要材料采购价格有所下调；二是部分自制材料工艺得到了提升，从而单位成本有所下降，因此 2023 年度毛利率较上年有所增长。

**9、您好，请问贵公司享有的各项税收优惠政策会对公司未来发展和业绩产生怎样的影响？公司将如何利用好这些优惠政策？**

尊敬的投资者，您好！公司将继续保持产品研发投入，公司需持续不断的进行技术升级和新产品研发，以适应不断变化的市场需求。

**10、净利润增长达到了 33.93%，远高于营业收入的增长率。请问这种增长背后的主要驱动因素是什么？**

尊敬的投资者，您好！净利润较上年同期增长 33.93%，主要系一本年度加大市场投入力度，进一步拓展销售渠道，收入同比增加 8.39%；二本年度计入其

他收益的政府补助和增值税减免同比增长 482.97%；三是本年度用于购买银行理财产品金额增加，投资收益同比增长 831.75%

### **11、公司产品有什么亮点**

尊敬的投资者，您好！1.公司树脂管是高性能软管，产品内壁光滑，既不影响介质，也不会被介质污染，质量轻，弯曲半径较常规橡胶管更小。产品规格，型号覆盖面较广。质量稳定性高。2.改性工程塑料，目前主要以 PA,PC,ABS,PBT,PET,PP 等基础材料针对各客户不同领域的技术数据进行研产，目前在材料增韧，阻燃等核心技术上保持较高的成功率。

### **12、赵总你好，贵司申请高新技术企业所得税优惠认证时间多久了？**

尊敬的投资者，您好！公司从 2010 开始被认定为国家高新技术企业。

### **13、第一季度业绩如何**

尊敬的投资者，您好！公司将于 2024 年 4 月 26 日披露第一季度报告。具体经营情况请关注公司于当日披露的第一季度报告的公告。

珠海市派特尔科技股份有限公司

董事会

2024 年 4 月 24 日