

## 上海健麾信息技术股份有限公司 与俄罗斯MEDSNAB-GROUP LLC Company签署战略合作协议

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

### 重要内容提示：

- 2024年4月25日，上海健麾信息技术股份有限公司（以下简称“公司”、“甲方”或“健麾信息”）与俄罗斯MEDSNAB-GROUP LLC Company（以下简称“MEDSNAB集团”或“乙方”）书面签署了《战略合作协议》。
- 本战略合作协议为基于未来合作意向而达成的框架性、意向性约定。后续合作的具体事项和具体金额将以另行签订的合同、协议为准，具体合作内容和进展尚存在不确定性。
- 本协议的签订对公司本年度及未来各会计年度财务状况的具体影响存在不确定性，对公司未来经营业绩的影响需视具体合作项目的推进和实施情况而定。

### 一、协议签订的基本情况

#### （一）协议对方的基本情况

MEDSNAB 集团 成立于1994年，总部位于莫斯科，拥有6家独立运营的公司，200多名员工。是俄罗斯及独联体国家地区认可的医疗设备供应商，主要服务政府卫生部门和医疗机构，曾实施多个大型医疗设施的综合装备项目，包括设计开发、医疗设备和医用耗材的供应。

自2000年起，MEDSNAB 集团已设计建设300余所医疗设施，5所快速反应传染病医院、27个洁净室项目，20多个外部医疗模块等大型区域性项目。截至目前，已执行超过7000份专业医疗设备供应合同，与通用电气、东芝、日立、西门子和飞利浦等众多全球顶尖的医疗设备制造商拥有长期稳定的合作关系。仅近期，根据招标进行的设备交付总额已超过20亿卢布，具有良好的资信和履约能力。

与公司之间的关系：与公司之间不存在关联关系。

(二) 协议的签署及已履行的审议决策程序、审批或备案程序

本次协议为双方合作的意向性协议，无需提交公司董事会或股东大会审议，无需有关部门审批或向有关部门备案。

## 二、战略合作协议主要内容

### 1、合作内容

(1) 甲方作为中国知名的医疗物流自动化、信息化、智能化和移动医疗整体解决方案提供商，将根据乙方指定的实际业务需求，在3个月内为莫斯科州医疗卫生委员会和圣彼得堡州医疗卫生委员会研发新型的全自动化门诊发药机（以下简称“研发设备”），具体参数将由双方另行协商确定。

(2) 乙方承诺，研发设备通过莫斯科州医疗卫生委员会和圣彼得堡州医疗卫生委员会验收后，将在莫斯科和圣彼得堡地区复制并逐步在全国推广。俄罗斯全国共有约7000家医院。

同时，甲方承诺向乙方提供优惠价格如下：

购买数量（台）	代理价格(人民币)
1 - 5 台	480 万元/台
6 - 10 台	456 万元/台
11 台以上	432 万元/台

(3) 本协议生效后，甲方授权乙方作为甲方在俄罗斯的独家总经销商，以推广俄罗斯市场，乙方及其关联公司不得生产、开发或销售与甲方产品相竞争的任何产品。乙方承诺在五年内总共从甲方购买不少于20台的研发设备和不少于80台的现有产品（列在本协议附件中，每台的代理价格应超过20万人民币），否则，甲方有权收回乙方的国家独家总经销商资格。

同时，甲方承诺向乙方提供以下现有产品价格优惠：

购买总额（人民币）	代理价格(人民币)
0-5000 万	附件价格
5000 万-2 亿	附件价格基础上，5%折扣
超过 2 亿	附件价格基础上，10%折扣

(4.) 乙方五年内购买研发设备超过20台的，超出部分可计入上述(3)款规定的80台现有产品数量。

(5.) 乙方可授权甲方，在甲方向乙方供应的产品中使用乙方在俄罗斯的注册品牌。

## 2、合作期限

合作期限为5年，从 2024年5月1日 至 2029年4月30日

## 3、知识产权

(1) 双方现有的或可控的知识产权仍分别属于双方或第三方的财产，任何一方均不得因签署协议而获得另一方现在或此后拥有或控制的任何知识产权或许可。

(2) 乙方及其关联公司承诺，他们不会以任何形式逆向工程(Reverse Engineering)或复制甲方的设备或产品，也不会委托任何第三方进行此类行为。否则，乙方应承担由此给甲方造成的损失，所有由此产生的相关知识产权应归甲方所有，乙方应赔偿甲方由此产生的商业利益。

## 4、保密协议

(1) 由于甲方是一家上市公司，乙方及其代表在此承诺并保证，他们不会利用从对方获得的信息(包括但不限于商业秘密和保密信息)进行内幕交易，以便在本协议下进行相关合作。

(2) 双方应妥善保管合作事宜及相关文件，上述文件和材料的保存期限不得少于法律规定的最低期限或行业通常使用的期限。

(3) 双方承诺严格保密本协议的内容、所有合作事宜及相关文件和材料；双方还承诺，在未经对方事先书面同意的情况下，他们不会将合作期间获悉的任何内幕信息、商业秘密和其他未披露信息用于本协议目的之外的任何目的；并且不得当使用对方提供或发布的文件。

(4) 双方应对本协议下的任何第三方保密合作的任何商业条款和条件。

## 5、争议的解决

任何与本协议有关的疑问、分歧、争议或纠纷应由双方通过友好协商解决，本着相互理解、相互体谅、诚实信用和务实的原则。

## 三、对公司的影响

健麾信息与MEDSNAB-GROUP LLC公司签署战略合作协议，将有利于加速公司海外扩张战略进程，特别是在俄罗斯市场。MEDSNAB-GROUP的本地市场洞察和政府关系将为健麾信息提供市场准入优势，帮助公司产品和服务更快地融入俄罗斯的医疗体系，实现品牌和产品的本地化，增强公司在俄罗斯的品牌影响力，为未来在俄罗斯及独联体地区的长远发展和市场扩张奠定坚实基础。

#### **四、重大风险提示**

本协议属于双方合作意愿和基本原则的框架性约定，后续合作的具体事项和具体金额将以另行签订的合同、协议为准，具体合作内容和进展尚存在不确定性。

本协议的签订对公司本年度及未来各会计年度财务状况的具体影响存在不确定性，对公司未来经营业绩的影响需视具体合作项目的推进和实施情况而定。

公司将根据合作事项的进展情况，严格按照法律法规及时履行相应的决策程序和信息披露义务，敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

上海健麾信息技术股份有限公司董事会

2024年04月26日