

股票代码：002913

股票简称：奥士康

## 奥士康科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2024-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2023 年度暨 2024 年第一季度网上业绩说明会的投资者
时间	2024 年 04 月 26 日 15:00-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长：程涌先生 董事、总经理：贺梓修先生 董事会秘书、财务总监：尹云云女士 独立董事：刘火旺先生
投资者关系活动主要内容介绍	<b>交流主要内容：</b> <b>问题 1：</b> 请通报一下公司全年主要经济指标的计划，同时，分析一下今年一季度营业总收入和净利润减少的原因。 <b>回复：</b> 尊敬的投资者，您好！公司管理层秉承持续创新经营的理念，不断推动市场结构和产品结构的优化升级，结合公司战略发展规划，制定合理的经营目标，公司持续优化产品和客户结构的过程中，消费类产品的占比有所下降。感谢您的关注！ <b>问题 2：</b> (1) 今年一季度管理费+61.88%这是什么原因造成的，是不是今后都存在这种情况？

(2) 介绍一下今年一季度资产减值损失 2135.8 万元的情况。

(3) 介绍一下今年公司的主要经济指标计划。

(4) 公司的优势产品是什么，2024 年及未来的前景怎么样，优势还能不能保持并强化？

(5) 公司在近期有没有计划建设复合铜箔项目？有没有计划投资其它新的项目？

**回复：**尊敬的投资者，您好！

(1) 今年一季度管理费增加主要原因是一季度部分管理成本有所增加；

(2) 今年一季度资产减值损失是因为公司结合部分存货持有的情况，对存货计提了相应的减值准备；

(3) 2024 年，公司继续聚焦算力和汽车电子两大前沿领域，依托公司强大的研发实力和客户资源优势，力求取得更大的突破和进步。公司将继续保持与境内外知名客户的合作，并凭借技术、管理、信息化等方面的优势，持续扩大国内外中高端产品市场份额；

(4) 公司主要产品为单/双面板、高多层板、HDI 板等。产品应用广泛，主要以数据中心及服务器、通信及网络设备、汽车电子、消费电子为核心应用领域，辅以能源电力、工控、安防、医疗、航空航天等应用领域；

(5) 公司主营业务为高精密印制电路板的研发、生产和销售，不涉及建设复合铜箔项目。公司如有投资计划，将按相关法律法规的规定及要求履行信息披露义务。

感谢您的关注！

**问题 3：**请通报一下今年公司的主要经济指标任务情况。

**回复：**尊敬的投资者，您好！2024 年，公司继续聚焦算力和汽车电子两大前沿领域，依托公司强大的研发实力和客户资源优势，力求取得更大的突破和进步。公司将继续保持与境内外知名客户的合作，并凭借技术、管理、信息化等方面的优势，持续扩大国内外中高端产品市场份额。感谢您的关注！

**问题 4:** 去年公司相对于同行来讲经营表现非常稳健,在今年一季度同行的通讯板以及汽车板公司如沪电、深南、胜宏业绩表现非常好,公司 ICT 占比 50% (服务器 20%)、新能源 25%,为什么一季度却出现负增长?

**回复:** 尊敬的投资者,您好!公司不断优化产品结构,提高中高端优质盈利产品的比例,持续减少消费类产品占比。感谢您的关注!

**问题 5:** 您好,请问 AI 服务器去年爆火, AI 算力成为热点产业概念,公司是否有相关业务布局

**回复:** 尊敬的投资者,您好!公司的核心业务是研发、生产和销售高精密印制电路板,公司产品可应用于 AI 服务器及 AIPC 领域。公司持续关注高端服务器及下一代产品开发,通过优化产品设计和生产工艺升级,不断提升产品市场份额。在 AIPC 领域,公司相关产品已实现量产并稳步供货。感谢您的关注!

**问题 6:**

(1) 公司与英伟达合作涉及 AI 相关的 PCB 板吗? AMD 和英特尔新发布的 AI 芯片市场预期怎么样?公司与 AMD、英伟达合作情况怎么样?公司未来的增长点在哪?

(2) 铜价上涨对公司的毛利率影响有多大?

**回复:** 尊敬的投资者,您好!

(1) 公司聚焦算力和汽车电子两大前沿领域,依托公司强大的研发实力和客户资源优势,公司积极争取 AI 服务器、汽车电子及 AIPC 相关产品领域的市场份额,公司已积累了一大批国内外优质核心客户,同时公司通过优化产品结构和精细化生产的管理优势,积极开拓新客户,具体客户信息请以公司公开披露的公告信息为准;

(2) 公司主要原材料包括覆铜板、半固化片、铜箔等铜相关原材料,近期受大宗商品价格变化影响,部分原材料的价格有所上涨。公司将持续关注国际市场以及上游原材料价格变化,并与供应商及

客户保持积极沟通。同时公司将通过技术工艺创新、产品结构优化，精细化生产管理等举措，将原材料价格上涨的压力予以转移或消化。

感谢您的关注！

**问题 7:** 在同业公司同期业绩大幅增加情况下，公司为何去年和今年一季度收入下降，一季度业绩也下降?请程董说明下？是否业务转向 AI 和服务器，汽车电子领域不达预期，公司在这新领域订单如何？

**回复:** 尊敬的投资者，您好！公司不断优化产品结构，提高中高端优质盈利产品的比例，持续减少消费类产品占比。公司聚焦算力和汽车电子两大前沿领域，依托公司强大的研发实力和客户资源优势，公司积极争取 AI 服务器、汽车电子及 AIPC 相关产品领域的市场份额，公司已积累了一大批国内外优质核心客户，同时公司通过优化产品结构和精细化生产的管理优势，积极开拓新客户。感谢您的关注！

**问题 8:** 在 AIPC 方向和微软，联想，华为有具体合作？和英伟达有具体合作 AI 业务？

**回复:** 尊敬的投资者，您好！公司已积累了一大批国内外优质核心客户，同时公司通过优化产品结构、持续提升精细化生产的管理能力，积极开拓新客户。相关具体客户及产品信息请以公司公开披露信息为准。感谢您的关注！

**问题 9:** 公司的客户群体有哪些？公司在市场定位和产品策略方面有何规划？

**回复:** 尊敬的投资者，您好！公司客户大多为世界五百强企业，经过多年的市场耕耘，公司与众多国内外知名客户均建立了稳定合作，核心客户遍及日韩及欧美等地区。同时，公司还致力于在不同地区和不同产品领域持续开发新客户，实现客户资源的适度多样化。感谢您的关注！

**问题 10:** 公司太低调，投资者服务严重不足，电话端客服人员

	<p>对公司业务不清楚，需要加强培训增加服务意识</p> <p><b>回复：</b>尊敬的投资者，您好！公司坚持以尊重、回报和保护投资者，特别是中小投资者的合法权益的宗旨，积极倾听投资者的意见和建议，及时回应投资者的需求和诉求，通过积极主动的沟通和互动，确保信息的合规性和透明度，持续增进公司与投资者之间的互信与合作。感谢您的关注！</p> <p><b>问题 11：</b>你好，消费电子目前持续低迷，公司有何应对策略</p> <p><b>回复：</b>尊敬的投资者，您好！2024 年，公司继续聚焦算力和汽车电子两大前沿领域，依托公司强大的研发实力和客户资源优势，力求取得更大的突破和进步。公司将继续保持与境内外知名客户的合作，并凭借技术、管理、信息化等方面的优势，持续扩大国内外中高端产品市场份额。感谢您的关注！</p> <p><b>问题 12：</b>请问贵公司泰国工厂生产项目怎么样了？</p> <p><b>回复：</b>尊敬的投资者，您好！公司 2022 年 12 月在泰国洛加纳大城工业园投资新建生产基地，当前已经完成一期厂房封顶，预计 2024 年下半年试产。作为公司全球化战略的重要一环，泰国基地未来将承接海外市场的产能，打造海外供货能力，优化公司产能布局，通过充分调动和利用全球资源，实现优质资源配置，为公司多元化的海外订单奠定基础。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	
日期	2024 年 4 月 26 日