

证券代码：300830

证券简称：金现代

金现代信息产业股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	中证网“中证路演中心（ https://www.cs.com.cn/roadshow/ ）”参与公司2023年度网上业绩说明会的广大投资者
时间	2024年4月29日（星期一）15:00-17:00
地点	中证网“中证路演中心（ https://www.cs.com.cn/roadshow/ ）”
上市公司接待人员姓名	公司董事长、总经理黎峰先生，董事会秘书、财务总监鲁效停先生，独立董事孙文刚先生，保荐代表人王静先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次业绩说明会采用网络远程的方式举行，主要问答内容如下：</p> <p>1、问：请介绍一下2023年公司营业收入构成情况。</p> <p>答：尊敬的投资人，您好。按产品分类，公司营业收入主要由定制化软件开发及服务、标准化软件产品开发及销售两部分构成。2023年度，定制化业务收入为43,303.97万元，占比85.27%；标准化业务营业收入为7,394.91万元，占比14.56%。谢谢。</p> <p>2、问：请说明2023年公司业绩下滑的主要原因。</p> <p>答：尊敬的投资人，您好。报告期内，公司营业收入、净利润出现下滑，主要原因系公司处于战略调整期，淘汰部分低端业务的同时，员工总数有所下降，部分项目实施进度不及预期，新产品的见效需要相对较长的周期，从而总体产能有所下降，导致营业收入有所下滑。同时，公司为推动产品销售，开展销售区域建设，增加销售人员，并加强售前、产品宣传等销售活动，导致销售费用增长较多。此外，为保持竞争力，公司保持了研发经费的高强度投入。该等因素综合导致业绩有所下滑。谢谢。</p>

3、问：请介绍一下公司 2023 年销售费用投入情况。

答：尊敬的投资人，您好。公司 2023 年销售费用为 4,466.21 万元，主要用于销售人员薪酬、差旅、宣传活动、业务推广等，同比增长 47.57%。增长幅度较大，主要系省区销售网络逐步完善，同比增加销售人员，售前、产品宣传等销售活动均有所增加等所致。谢谢。

4、问：请问公司在人工智能方面有哪些研究成果？

答：尊敬的投资人，您好。公司的 AI 团队自 2021 年开始布局，主要专注于前沿技术的研究与应用，涉及自然语言处理（NLP）、大语言模型（LLM）、知识图谱（KG）、图像识别（CV）等多个领域。团队由经验丰富的海归博士和 985 高校博士领衔，致力于将科研成果转化为实际应用。截至目前，公司的 AI 团队已取得显著成果，并在 2023 年升级为人工智能研究所。公司人工智能团队的技术实力得到了中国信通院等权威机构的认可，并成为信通院旗下人工智能关键技术和应用评测重点实验室大模型工作组的重要成员单位。公司在 AI 方面的主要研发成果如下：（1）“小金智问”智能问答产品：这是一款基于大语言模型的智能问答系统，支持私有化部署。它能够理解并回答复杂的业务问题，通过与企业业务系统的集成，显著提升业务智能化水平。（2）文档合规性智能审查平台：该平台利用 AI 技术进行文档审查，可显著提高企业基建项目、合同审核等文档审查工作的效率和质量。（3）AI 赋能核心产品：①AI+轻骑兵低代码开发平台：通过 AI 技术，实现了数据模型的自动生成和表单构建，大幅提升开发效率。②AI+LIMS 实验室管理系统：通过 AI 技术，实现了设备智能取数和一键生成实验报告。③AI+智慧识才干部大数据分析系统：通过 AI 技术，创新了人事管理业务，实现了干部画像和任职回避等智慧管理。④AI+CRM 客户关系管理系统：将“小金智问”作为插件融入，增强了对客户数据的自然语言查询能力，辅助企业决策。公司 AI 团队将继续通过不断的技术创新和应用实践，提升公司的核心竞争力，为公司带来价值增长。谢谢。

5、问：请说明一季度利润增长主要来自哪些业务收入。

答：尊敬的投资人，您好。一季度公司净利润同比增长，主要系本期回款对应的长账龄应收账款较多，致使冲回信用减值损失有所增加；同时公司本期费用化的研发支出有所下降、因优化管理导致管理费降低、收到的政府补助同比增加。该等主要因素综合导致一季度净利润同比增长。谢谢。

6、问：请问公司的小额定增潜在增发对象有了吗？

答：尊敬的投资人，您好。公司股东大会授权董事会，决定向特定对象发行融资总额不超过人民币三亿元且不超过最近一年末净资产百分之二十的股票，授权期限：自 2023 年

	<p>年度股东大会通过之日起至 2024 年年度股东大会召开之日止。当前仅处于申请授权阶段，尚未有明确的融资需求和增发对象。如有相关进展，公司将积极履行信披义务。谢谢。</p> <p>7、问：公司有大客户依赖，主要依赖于国家电网，请问如何解决，电力行业网有无拓展？</p> <p>答：尊敬的投资人，您好。公司自上市以来积极践行横向拓展战略，将在电力行业积累的经验和优势，向其他行业进行拓展，近年来已取得积极成效，目前已将业务已发展至轨道交通、石化、航天等行业，收入占比已超过 20%。同时，公司正在积极推动以轻骑兵低代码开发平台、智慧实验室平台等为代表的标准化产品的建设和销售，该等软件的销售不受行业限制，潜在客户数量众多，为此公司积极布局了 20 余个省区销售网络，目前发展迅速，成效显著，客户已覆盖包括金融、烟草、汽车、智能制造在内的多个行业，典型客户包括中泰证券、中国烟草、福田汽车、重汽集团、潍柴动力、达能、国芯准等。谢谢。</p> <p>8、问：我看到近期大宗交易，低于发行价格交易，这可以理解为，大股东不看好公司后续发展吗。</p> <p>答：尊敬的投资人，您好。公司的控股股东、实际控制人、持股 5%以上股东及公司董监高，近期末进行大宗交易。二级市场交易系投资者个人行为，公司将持续做好各项经营管理工作，同时履行好相关的信息披露义务。谢谢！</p> <p>9、问：轻骑兵零代码开发平台已迭代多个版本且已对外开展销售，已有一段时间了，请问销售情况进展如何？</p> <p>答：尊敬的投资人，您好。轻骑兵零代码开发平台是公司面向业务人员推出的一款应用搭建工具，目前已开拓金风慧能等客户。使用该平台，用户不需编写代码，仅通过拖拽组件即可完成相关系统功能配置，包括在线表单、在线流程、数据可视化、权限管理、应用管理等，平台支持私有化部署，具有高安全性、国产化适配等多重优势。平台支持“零低转换”，即随着应用系统需求复杂度的提升，用户可以将零代码开发模式转换为低代码开发模式，由开发人员继续开发，保障应用系统开发的效率和灵活性。在销售方面，公司通过全国 20 余个省区销售网络，积极推动零代码产品的销售，目前已成交金风慧能等典型客户。谢谢。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 4 月 29 日