

证券代码：300815

证券简称：玉禾田

玉禾田环境发展集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年5月7日（周二）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长 周平 2、董事会秘书 郭瑾 3、财务总监 华晓锋 4、独立董事 甘毅 5、证券事务代表 邓娜
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、一方面有闲余要买理财产品，一方面又要加大融资，请问怎么考虑的？</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好。公司使用短期闲置自有资金购买理财产品，不会影响公司业务的正常开展及营运资金正常周转，并可以获得一定的投资收益，为公司和股东获取更多的投资回报。融资则根据公司经营发展资金的需求进行。</p> <p>2、请问现在机器人公司业绩如何？</p> <p>回复：尊敬的投资者您好，根据公开数据，2023年度，以</p>

无人驾驶为代表的智能环卫迎来爆发期，全年共开标 20 个项目，分布于 8 省 15 市，合同总额高达 15.7 亿元，年化总额高达 3.92 亿元。而自 2018 年首次出现此类项目至 2022 年五年历年综合，合同累计总额仅 3.42 亿元，年化总额仅 1.68 亿元。2023 年 7 月，公司以自有资金不超过 8,000 万元人民币受让坎德拉（深圳）科技创新有限公司持有标的公司 34.65% 的股权。坎德拉旗下主打产品阳光 S200 多功能清扫机器人自发布以来，落地场景数据及产品稳定性上稳居同类产品前列。已经在各大产业园区、市政街道、公园、广场等场景上岗，例如深圳市香蜜湖公园、深圳龙华街道、江苏昆山联滔电子科技园、佛山瀚蓝绿电固废处理厂等，除了高效清扫得到用户认可外，更干净、更省心、更智能的清扫理念也深得用户肯定。目前坎德拉主要聚焦于环卫机器人相关产品的优化升级及新型号研发。感谢您的关注。

3、公司为什么那么多应收款，这些应收都是些什么单位，有多大的风险，应收对比同行业是高还是低。

回复：尊敬的投资者，您好。随着公司营业收入规模扩大及受宏观经济下行影响，公司应收账款金额有所提升，但整体在可控范围内。公司业务属于社会民生基础服务，相关业务款项基本都纳入了各地方的财政预算。应收账款管理是公司最重要的工作之一，公司始终采取风险管控端口前移的做法，首先在承接项目之前对客户的资金支付能力以及以往的支付情况、履约情况进行摸底和评估；确定承接后，会从项目负责人和客户两方面入手，建立应收账款回款的长效预警机制和项目负责人责任制，并就此与客户建立及时联动机制。每个项目公司均设有专门的应收账款管理小组，以保证应收账款的及时收回。

4、公司应收账款的增速远超收入增速，预计什么时候可以和收入增速齐平？地方化债对公司应收账款的收回有帮助吗？未来坏账准备计提的比例会继续走高吗？

回复：尊敬的投资者，您好。随着公司营业收入规模扩大及

受宏观经济下行影响，公司应收账款金额有所提升，但整体在可控范围内。政府化债的目标核心是提高财政收入和偿债能力，这将降低环保公司应收账款减值的风险。另一方面，地方财政实力增强，也有利于新订单的释放和存量订单的执行，有望在业务上带给环保公司更多机会。随着全国经济稳步复苏，地方政府财政压力逐步降低，公司预计未来回款将得到改善。

5、尊敬的公司领导，贵公司在 2023 年投资的“坎德拉科技”，请问去年的经营状况如何？

回复：尊敬的投资者您好，公司提出“@数智城市大管家”战略布局和业务体系，结合“产业上下游全链延展”的发展思路，公司与坎德拉科技达成合作，正式涉足“机器人+环卫”领域，开启公司在环卫清洁等服务领域中的智能化布局。目前，公司通过采购或租赁清洁机器人、半智能设备、清洁设备、机器人设备运维等服务来提升公司的环卫清洁服务作业水平、工作效率，进一步减轻环卫工人的劳动强度，实现从劳动密集企业向科技服务型企业升级。同时，在双方合作的基础上，公司以多年累积的产业经验加持于智能化硬件，可以更好地结合实际痛点、市场需求来进一步提升智能化硬件的整体技术水平，充分实现智能化与产业化的有效结合。未来，公司将进一步深化智能化布局，扩大公司智能化硬件产品的应用延伸，努力发展环卫清洁智能化、无人化，积极引领城市运营服务新格局。感谢您的关注。

6、公司新业务年年拓展，请问公司对未来几年业务拓展上有什么新的规划？谢谢

回复：尊敬的投资者您好，公司基于近年来的发展经验，分析研判市场经济形势和竞争格局，并结合自身经营管理和科技创新的能力，将着重做好如下工作：

(1) 拥抱科技，加速布局数智城市大管家。公司积极拥抱智能科技，投资布局了以智能环卫装备为核心的智能环卫板块，并将人工智能技术赋能在清扫机器人、垃圾分类机器人等多个

领域。未来通过创新技术，全面提升智能装备在运营场景的落地并加强服务的智能化，推进城市管理数智化进程。

(2) 价值再造，重塑产业链上下游。公司先后与多家智能环卫装备、智能环卫信息系统企业、新能源企业强强合作。利用自身的市场和运营优势，与智能装备厂商联合研发全领域无人环卫清扫装备，通过组合拳的方式共同拓展智慧环卫运营项目。

(3) 以资本为纽带，实现公司长远发展。公司将根据环卫行业的发展趋势，结合自身的战略部署，充分利用资本市场，拓宽融资渠道、提升公司融资能力，通过收购兼并等多种方式整合产业资源，进一步利用智能装备板块的布局，在现有产品和场基础上，采用投资入股、联合投资、协同改造等多种举措，形成组合拳的方式共同进军开拓智慧环卫市场。感谢您的关注。

7、公司未来会考虑往什么方面突破呢？

回复：尊敬的投资者您好，公司紧密围绕发展战略和经营计划，进一步推动数智城市大管家战略的布局。坚持“绿水青山就是金山银山”的发展理念。昂首向前，公司未来将坚持拥抱创新技术，利用雄厚的资金实力和资本市场的助力，加大在智能环卫装备领域的投资。在现有环卫服务、物业管理业务上，加大智能装备的投入和智慧运营的比例。同时通过与产业链上下游企业通力合作，开拓智慧环卫市场份额，推动智慧化环卫在各地落地，全面提升项目的智慧化程度，减少人力占比和碳排放总量。为国家在节能减排，早日达到双碳目标贡献自己的一份力量。感谢您的关注。

8、尊敬的公司领导，您好，公司 2023 应收账款 32 亿多，同比增长了 43.85%，请问是否可以对此做出解释？对于此种情况，接下来如何解决应收账款的问题？

回复：尊敬的投资者，您好。随着公司营业收入规模扩大及受宏观经济下行影响，公司应收账款金额有所提升，但整体在可控范围内。公司业务属于社会民生基础服务，相关业务款项基本

	<p>都纳入了各地方的财政预算。应收账款管理是公司最重要的工作之一，公司始终采取风险管控端口前移的做法，首先在承接项目之前对客户的资金支付能力以及以往的支付情况、履约情况进行摸底和评估；确定承接后，会从项目负责人和客户两方面入手，建立应收账款回款的长效预警机制和项目负责人责任制，并就此与客户建立及时联动机制。每个项目公司均设有专门的应收账款管理小组，以保证应收账款的及时收回。</p> <p>9、领导，您好！我来自四川大决策，公司收购机器人子公司，是想在机器人领域大力发展吗？</p> <p>回复：尊敬的投资者您好！公司收购坎德拉股权成立合资企业，进军环卫机器人领域，一方面是积极围绕“@数智城市大管家”战略，加速提升公司智能化水平；另一方面发展“环卫无人化”也是为公司未来占据发展高地提供前提，为公司核心业务不断加码提供助益。</p> <p>二、其他说明</p> <p>本次活动不涉及应披露而未披露的重大信息。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024-05-08