

证券代码：834950

证券简称：迅安科技

公告编号：2024-036

常州迅安科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
 业绩说明会
 媒体采访
 现场参观
 新闻发布会
 分析师会议
 路演活动
 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年5月7日 15:00-16:00

活动地点：中证路演中心（<https://www.cs.com.cn/roadshow>）

参会单位及人员：通过网络方式参与公司2023年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：

公司董事长、总经理：高为人先生；

公司财务负责人：顾珂先生；

公司董事会秘书：李德明先生；

保荐代表人：王学飞先生。

三、 投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过年报视频解读形式对公司经营情况进行介绍。同时，公司在年度报告业绩说明会上就投资者普遍关心的问题进行了回复。主要问题及回复如下：

1、迅安未来的发展战略是什么？公司未来经营计划或目标是什么？

答：尊敬的投资者，您好！公司秉承“认真、诚实、严谨、创新”的价值观，继续发挥技术优势，加大研发投入，对产品系列进行延伸，扩大市场覆盖面。在稳定产品质量的同时，不断提高产品性能，保持产品核心技术在行业中始终处于领先地位。引进先进的管理工具，采用规范化的运作模式、运用股权激励机制，按现代企业制度和先进的管理理念完善公司治理。

公司持续将技术创新作为企业的生命线，积极发展新质生产力，推动个人智能防护装备产品与新场景、新技术、新应用的融合，聚焦市场新需求、新变化，将产品逐步向智能化的穿戴装备方向发展。未来公司经营计划主要包括以下几点：（1）技术开发和产品创新；（2）品牌建设；（3）人力资源；（4）内部控制和质量管理；（5）投资与发展。该经营计划并不构成对投资者的业绩承诺，投资者对此请保持足够的风险意识，并且应当理解经营计划或目标与业绩承诺之间的差异，谢谢！

2、2023年公司境内外营收情况如何？去年前五大客户的销售情况怎么样？前五大客户主要都是海外客户吗？

答：尊敬的投资者，您好！2023年度公司境内营业收入为26,610,896.05元，比上年同期增长37.94%，境外营业收入为184,885,131.90元，比上年同期增长14.16%。

公司前五大客户销售额139,035,513.25元，占年度销售总额65.74%。

2023年度前五大客户中，有4家境外客户，1家境内客户，谢谢。

3、高董事长好，您可以用一句话总结一下公司2023年的发展和您对2024年公司的期待吗？以及公司今年营收达到什么规模？

答：您好，感谢您对公司发展的持续关注。2023年稳步增长，希望2024年更上一层楼。

公司将按照战略发展规划，在做好2023年年度工作总结基础上，2024年将

持续拓展客户、加大研发投入，丰富产品应用场景，推动公司稳健发展，努力创造价值，回报股东。敬请关注公司在指定媒体披露的相关公告，谢谢！

4、请问公司治理基本状况如何？

答：尊敬的投资者，您好！报告期内，公司共召开过3次股东大会、5次董事会、4次监事会，上述会议召开均符合《公司法》《公司章程》的规定，三会的议事程序、表决方式、决议内容及签署均合法合规、真实有效，所作决议及记录内容完备、合法有效。股东大会、董事会、监事会依法独立运作，履行各自的权利、义务，对公司治理结构和内部控制的完善发挥了积极作用。谢谢！

5、请问目前公司投资者关系管理情况怎样啊？

答：尊敬的投资者，您好！公司通过北京证券交易所官方信息披露平台（www.bse.cn）及时按照相关法律法规的要求充分进行信息披露，保护投资者权益。同时《投资者关系管理制度》对公司的投资者关系作出了详细规定，公司通过信息披露与交流，加强与投资者及潜在投资者之间的沟通，增进投资者对公司的了解和认同，提升公司治理水平，以实现公司整体利益最大化和保护投资者合法权益的重要工作。谢谢！

6、请问公司治理机制是否能给所有股东提供合适的保护和平等权利？

答：尊敬的投资者，您好！公司结合自身的经营特点和风险因素，已建立较为健全的内部控制制度，能保证股东尤其是中小股东充分行使知情权、参与权、质询权和表决权等权利，符合国家有关法律、行政法规和部门规章的要求。公司已在制度层面上规定投资者关系管理和纠纷解决机制、关联股东回避制度。公司内部控制各个环节，能够得以较好的贯彻执行，发挥了较好的管理控制作用，对公司的经营风险起到有效的防范作用，能够保证财务报告的真实、可靠，保护公司资产的安全与完整。公司严格按照《公司法》《证券法》《公司章程》和《股东大会议事规则》等规定和要求，召集、召开股东大会。公司能够平等对待所有股东，确保中小股东与大股东享有平等地位，确保全体股东能充分行使自己的合法权利。谢谢！

7、请问公司去年营业成本情况如何？以及公司去年销售费用变动原因是什么？

答：尊敬的投资者，您好！2023 年度公司营业成本为 124,018,255.17 元，占营业收入 58.64%，较 2022 年度增长 11.03%。

2023 年度公司销售费用较 2022 年度增长 84.57%，主要原因是本年度积极开拓市场，销售人员差旅费用和展览费用相应增长。谢谢！

8、你家股票还会涨吗？

答：尊敬的投资者，您好！我对公司的未来发展充满信心，公司一直在努力提升业绩、拓展市场、推动创新，我相信这些积极的举措会对股价产生积极的影响，但股票市场是复杂多变的，股价的走势受到多种因素的综合作用，谢谢！

9、公司在国内市场占有率如何，A 股上市公司中还有做同类产品的吗？

答：尊敬的投资者您好，公司目前采用线上线下双重模式加大力度发展国内市场。目前 A 股上市公司中没有做同类产品的企业。谢谢！

10、公司 2023 年境内业务增长明显，请问主要原因是什么？

答：尊敬的投资者，您好！2023 年度公司国内营业收入增长明显，主要原因是公司增加了国内销售团队力量，积极开拓国内市场，整体布局线上和线下板块，并且针对性的分析国内市场消费者的需求，开发出适合国内市场的产品，使公司通过线上和线下渠道的营业收入均有所增长，谢谢！

11、请问公司未来有什么开拓客户的计划？

答：尊敬的投资者，您好！公司未来计划进一步加强市场调研，深入挖掘不同行业和领域的潜在客户需求，积极参加各类展会，通过有针对性的营销策略和优质的服务来吸引新客户。同时，公司也将利用线上线下销售渠道和营销方式发展自主品牌，培育国内市场。谢谢！

12、请问公司有哪些技术优势？公司目前有多少专利？

答：尊敬的投资者，您好！公司自动变光电焊防护面罩等产品运用先进技术实现精准快速的变光响应。过滤净化技术在多场景电动送风过滤式呼吸器中表现出色，高效去除有害物，保障呼吸安全。公司注重材料选取与应用，确保防护装备性能卓越、耐用且舒适。人体工程学设计让产品佩戴舒适且不影响作业灵活性。创新研发能力突出，持续推出适应不同需求的新型智能个人防护装备，具备精准检测技术保证产品质量。同时，集成化与多功能技术将多种功能融合，满足复杂

环境需求，部分产品的数据监测与反馈技术也为优化改进提供有力支持，使其产品广泛应用于机械制造、金属加工等众多行业，为各行业的个人防护提供可靠保障。

报告期内，公司继续加大研发投入，截止报告期末，公司有效期内授权专利 61 项：其中国内授权发明专利 10 件，授权实用新型专利 28 件，授权外观专利 19 件，海外发明专利 4 件。谢谢！

常州迅安科技股份有限公司

董事会

2024 年 5 月 8 日