

证券代码：002048

证券简称：宁波华翔

## 宁波华翔电子股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：20240508

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2023年年度报告网上说明会的投资者
时间	2024年05月08日 15:00-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	总经理孙岩、财务总监靳兰春、董事会秘书张远达、独立董事柳铁蕃、保荐代表人王江琴
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、关于五年目标的实现</p> <p>根据目前情况测算，2025年销售目标至少可以完成90%以上，同时我们正在积极寻找新的并购标的，有信心完成2025年的挑战目标。</p> <p>2、回应二级市场表现</p> <p>公司之前一直专注于经营，与资本市场交流确实不足，也造成了公司目前市值并不能够反映公司的内在价值；目前公司已经充分意识到这个问题，努力改善和做好市值管理工作，23年也加大分红比例提升股东回报，希望能够尽快做到价值回归。</p> <p>3、关于海外亏损问题</p>

	<p>2023年北美销售收入13.4亿元，其中墨西哥工厂销售占1/3，今年墨西哥工厂的销售收入将持续增长，目前生产经营情况一切正常，我们力争实现北美公司2024年盈亏平衡。</p> <p>2023年欧洲新项目大量投产导致出现质量成本增加及超额运费等，未来公司将继续对欧洲业务进行大力重组，将大部分产能和技术能力从德国和英国转移至罗马尼亚，将罗马尼亚作为欧洲业务发展的战略中心，以追求财务状况健康为首要目标，期望能够在一到两年的时间内彻底扭转被动局面，预计2024年欧洲公司亏损将明显收窄。</p> <p>公司作为中国汽车零部件行业最早出海的公司之一，确实过去的十几年中付出了惨痛的学费，公司跟广大投资人一样心急如焚，希望能够尽快扭转欧洲的局面，近期公司也确实痛下决心，采取结构化调整，战略转移，希望以短期的阵痛来换取长期的健康经营。</p> <p>4、2023年经营情况</p> <p>(1) 金属业务发展：我们2023年已经量产了大众与沃尔沃的电池壳，目前正在进一步开发其他客户的业务；热成型业务产销正常，临港生产线正在建设中，预计第四季度正式投产，现有客户不仅有T工厂、大众，还有丰田、沃尔沃等其他客户。</p> <p>(2) 新订单情况：目前公司新订单获取情况较好，2023年销售收入中新能源占比超过35%；在今年已获得的新订单中，新能源车型占比已超过50%。</p> <p>(3) 关于外延产品：我们有一些智能驾舱DEMO产品给客户展示，客户反应积极。我们在积极寻找进入新产品领域的机会，不仅限于底盘业务。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2024年05月08日