

## 青岛伟隆阀门股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年5月9日(周四) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”( <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> )采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长 范庆伟 2、董事、财务总监 迟娜娜 3、独立董事 周国庚 4、董事会秘书 李鹏飞
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;"><b>投资者提出的问题及公司回复情况</b></p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>1、董秘您好！目前为止咱们伟隆股份的股东有多少户？！</b></p> <p>您好，感谢您的关注！股东可依法持本人有效身份证件及持股证明到公司查阅股东名册，谢谢！</p> <p><b>2、目前市政工程的回款正常吗？</b></p> <p>您好！感谢您的关注！公司目前参与的国内市政工程回款基本正常，公司会对投标项目及经销商严格评审后进行投标或合作，谢谢！</p> <p><b>3、阀门产品在新市场获得当地政府认证的周期是多长？</b></p> <p>您好！感谢您的关注！阀门产品的认证分很多种，不同国家，不同地区，不同产品的认证周期差别较大，时间范围约在1-3年不等。谢谢！</p>

**4、公司目前的库存量有没有消化的瓶颈？**

您好！感谢您的关注！公司库存消化一切正常。谢谢！

**5、公司在海外有几个子公司，业务拓展都依托当地的团队进行吗？**

您好！感谢您的关注！公司目前在海外有四家子公司，分别位于美国、英国、中国香港以及达曼。目前业务采取国内与当地团队协作进行。谢谢！

**6、您好，公司虽然在研发投入上有所下降，但依然保持一定的研发投入强度。能否介绍一下公司未来在研发方面的规划？**

您好！感谢您的关注！公司将不断加大研发和技术投入力度，完善研发中心建设，并优化研发流程和创新机制，壮大公司研发团队，并以行业技术发展趋势和客户实际需求为研发导向。一方面公司将持续强化和提升现有产品的技术优势，保持现有产品的核心竞争力，并重点加强为客户提供定制化产品的能力；另一方面公司也将加大对产品应用延伸的研发投入，通过公司现有核心技术的改良和优化，不断实现技术突破并实现技术产业化，持续增强公司在行业内的竞争力和市场地位。谢谢！

**7、您好，请问公司未来有可能研发氢能阀门吗**

您好！感谢您的关注！公司将立足主业，同时积极加速并购标的筛选进程及上下游及横向并购的项目落地，扩大公司产品族群，提高公司主营业务的核心竞争力。谢谢！

**8、应对外汇波动风险，公司是否有具体的金融衍生品对冲策略？如何评估这些策略的有效性？**

您好！感谢您的关注！公司于 2024 年 4 月 25 日召开第五届董事会第四次会议、第五届监事会第四次会议，审议并通过《关于开展外汇套期保值业务的议案》，同意公司及子公司（以下统称“公司”）开展外汇套期保值业务，未来十二个月内业务规模不超过 1 亿元人民币或等值外币，该额度可循环使用。公司的外汇套期保值业务只限于从事与公司生产经营所使用的主要结算

货币相同的币种，外汇套期保值业务包括远期结/购汇、外汇掉期、本外币掉期、外汇期权、利率互换、利率期权及相关组合产品等。交易对手为经监管机构批准、具有外汇套期保值经营资质的商业银行。本事项尚需提交公司股东大会审议通过后实施。同日，《关于开展外汇套期保值业务的可行性分析报告》也被披露。具体内容详见巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）。股东大会审议通过后，公司将积极与监管机构批准、具有外汇套期保值经营资质的商业银行协作，多渠道、多角度的对外汇套期保值策略进行讨论、制定、研判，本着审慎的态度进行实施。谢谢！

#### **9、公司现在产品出口的比例有多大？**

您好！感谢您的关注！公司 2023 年出口收入占营业收入的比例为 78.75%。谢谢！

#### **10、数字化工厂建设的具体进展如何？预期将如何提升公司的生产效率和产品质量？**

您好！感谢您的关注！公司正积极推动数字化转型，打造阀门数字化工厂标杆。落实后，将提高数据采集、部门间信息互通、产品质量检测效率，提高公司产品竞争力。谢谢！

#### **11、公司在国内外市场的扩张策略是什么？如何针对不同地区市场特点调整产品策略和营销方式？**

您好！感谢您的关注！公司在国内市场以市政给排水系统为主，工业阀门为辅，大力拓展新型智能阀门及燃气阀门市场。目前国内阀门市场特点基本一致，公司以直销和经销相结合的方式推进。针对特别的项目，会根据具体情况制定相应的销售策略。国外市场，公司积极开拓消防阀门和给排水阀门的市场份额，在保持现有市场份额稳步增长的同时，积极响应一带一路倡议，加大对中东及东南亚地区的市场拓展力度，力图为公司带来新的增长点。针对不同地区对产品的不同要求，公司研发团队结合客户需求，不断改进固有产品的研发设计水平，并持续研发设计新产品。为客户提供整体解决方案和一站式采购的增值服务。谢谢！

#### **12、选择现金分红而非送股或转增股本的决策依据是什么？**

	<p><b>公司如何平衡短期股东回报与长期发展的资金需求？</b></p> <p>您好！感谢您的关注！公司 2023 年度利润分配方案严格按照证监会《关于进一步落实上市公司现金分红有关事项的通知》《上市公司监管指引第 3 号—上市公司现金分红》及《公司章程》《公司未来三年（2023-2025 年）股东分红回报规划》等规定，经董事会审议通过后，提请股东大会审议。公司将根据未来三到五年内是否有大的资金需求，以及公司自身经营发展所产生的现金流，在保证公司稳健发展的同时，最大限度的为股东，特别是中小股东提供更优质的回报。谢谢！</p> <p><b>13、2023 年公司营业收入增长但净利润下降的具体原因是什么？成本端有哪些主要的压力因素？公司计划如何优化成本结构，提升盈利能力？</b></p> <p>您好！感谢您的关注！2023 年公司营业收入增长但净利润下降的具体原因是，2022 年公司子公司股权转让所致的净利润增加，导致同比 2023 年净利润有所下降。但扣除非经常性损益的净利润，2023 年同比 2022 年增长 7.82%。公司将持续深化精益改善，降本增效，提升盈利能力。谢谢！</p> <p><b>14、您好！我来自四川大决策</b></p> <p><b>请问汽车配件在整体产品占百分比是多少，销售的客户都有谁？国家一万亿专项债涉及的相关项目是否有参与？</b></p> <p>您好！感谢您的关注！公司汽车及农机配件铸件业务占整体产品比例约 4%。公司汽车配件客户集中度较高，且为国内大型汽车集团的配件供应商。公司正积极参与国内重点项目的招投标工作。谢谢！</p>
附件清单(如有)	
日期	2024-05-09 17:25:33