

证券代码：002929

证券简称：润建股份

润建股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20240510

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称	网上平台“全景·路演天下”参与润建股份2023年度网上业绩说明会的广大投资者
时间	2024.5.10（15:00-17:00）
地点	“全景·路演天下”（ http://rs.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	副董事长、总经理许文杰，董事、董事会秘书罗剑涛，财务总监黄宇，独立董事黄维干
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q1：我看到很多投资者对现金流提出的问题很多。其实我知道向一个新领域进军肯定初期是要投入很多的。特别算力方面应该更是属于吃金项目。关于这个方面能不能说明的更详尽一些。解除人们的质疑？</p> <p>答：您好，感谢您的理解，大家最关心的算力业务，由于涉及到商业机密和其他因素，公司本着保护投资者和公司的角度进行信息公开，准确的情况还是需要持续关注公司正式公告，再次感谢各位投资者的关注和理解！</p> <p>Q2：现在股价这么低，公司会不会回购</p> <p>答：您好！公司2023年已使用自有资金1.05亿元进行回购，后续公司如有相关计划，公司将及时履行信息披露义务。谢谢！</p>

Q3: 2024 年订单情况。

答: 您好! 目前公司在手订单充裕, 可保障后续持续发展, 具体信息请以公司公告为准。

Q4: 公司 2020 年股权激励已经完结, 请问新的股权激励何时推出?

答: 您好, 公司将根据整体情况和相关法律法规的要求及时履行信息披露义务, 谢谢!

Q5: 2024 年有机构来公司调研吗

答: 您好! 公司调研活动信息请关注公司在巨潮资讯网披露的《投资者关系活动记录表》。谢谢!

Q6: 最近几年每年都在几十亿的应收帐款如何化解?

答: 您好! 公司基于谨慎性原则, 在每个季度末按会计准则相关规定计提减值准备, 不存在年底一次性计提大额坏账准备的可能性, 符合会计准则要求。公司业务实现稳定增长使应收账款相应增加, 其中主要客户为央国企等资金状况和信誉良好的客户, 2 年以内账龄占比 91.81%, 近年来公司经营性现金流金额均为正, 且经营性现金流持续改善, 公司主要客户回款一般集中在第四季度, 目前公司回款情况正常。具体财务数据详见公司定期报告。谢谢!

Q7: 公司应收账款逐步增加, 难道不采取点措施?

答: 您好! 公司业务实现稳定增长使应收账款相应增加, 其中主要客户为央国企等资金状况和信誉良好的客户, 2 年以内账龄占比 91.81%, 近年来公司经营性现金流金额均为正, 且经营性现金流持续改善, 公司主要客户回款一般集中在第四季度, 目前公司回款情况正常。公司将持续加强回款管理, 降低经营风险。具体财务数据详见公司定期报告。谢谢!

Q8: 应收账款什么时候能收回来?

答: 您好! 公司应收账款相主要客户为央国企等资金状况和信誉良好的客户, 2 年以内账龄占比 91.81%, 近年来公司经营性现金流金额均为正, 且经营性现金流持续改善, 公司主要客户回款一般集中在第四季度, 目前公司回款情况正常。公司将持续加强回款管理, 降低经营风险。具体财务数据详见公司定期报告。谢谢!

Q9: 二级市场上对贵公司居高不下的应收账款存有疑虑, 担心将来会暴雷。请贵公司就该问题为投资者解疑答惑。

答: 您好! 公司基于谨慎性原则, 在每个季度末按会计准则相关规定计提减值准备, 不存在年底一次性计提大额坏账准备的可能性, 符合会计准则要求。公司业务实现稳定增长使应收账款相应增加, 其中主要客户为央国企等资金状况和信誉良好的客户, 2 年以内账龄占比 91.81%, 近年来公司经营性现金流金额均为正, 且经营性现金流持续改善, 公司主要客户回款一般集中在第四季度, 目前公司回款情况正常。具体财务数据详见公司定期报告。谢谢!

Q10: 黄总好, 互动易里面一次次的回复说不存在业绩年底一次性计提, 那为何还会计提 1.99 亿元, 2023 年开始计提 1.99 亿, 是不是 2024 年可以计提 19.9 亿呢, 请问这个计提是否有上限呢?

答: 您好! 公司基于谨慎性原则, 在每个季度末按会计准则相关规定计提减值准备, 不存在年底一次性计提大额坏账准备的可能性, 符合会计准则要求。

Q11: 应收账款情况请说明

答: 您好! 公司业务实现稳定增长使应收账款相应增加, 其中主要客户为央国企等资金状况和信誉良好的客户, 2 年以内账龄占比 91.81%, 近年来公司经营性现金流金额均为正, 且经营性现金流持续改善, 公司主要客户回款一般集中在第四季度, 目前公司回款情况正常, 公司将持续加强回款管理, 降低经营风险, 具体财务数据详见公

司定期报告。谢谢！

Q12：公司华东总部成立要多少年才能对公司效益有提升？

答：您好！公司将以华东总部为平台，汇聚优势资源，集结通信工程、人工智能、IDC、智能算力、综合能源、政务信息化、军民融合等领域的精英团队，以全面的技术实力和专业服务，通过智能化、信息化、数字化手段服务吴中高新区“3主3特”产业体系，加快产业转型升级，为政府、企业等量身定制数字化应用方案，支撑新一代信息技术产业的蓬勃发展，为地区社会经济发展注入创新动力。具体财务数据详见公司定期报告，谢谢！

Q13：公司对 2024、2025 年度行业分析和展望。

答：您好，公司业务涵盖了通信、信息、能源、算力等领域，公司对于行业发展保持乐观态度，其中在大家比较关注的人工智能和算力等领域，工业和信息化部等六部门联合印发的《算力基础设施高质量发展行动计划》提出到 2025 年，我国算力规模超过 300EFLOPS，其中智能算力占比达到 35%，未来我国算力规模和算力服务产业将持续处于快速增长期，公司算力网络业务迎来良好发展态势；《生成式人工智能服务管理暂行办法》也提出了：国家坚持发展和安全并重、促进创新和依法治理相结合的原则，采取有效措施鼓励生成式人工智能创新发展，对生成式人工智能服务实行包容审慎和分类分级监管。受限于回复篇幅，您可查阅公司在 2023 年报中的行业情况阐述，谢谢。

Q14：23 年公司一次性计提近二亿，占净利润的 45%，怎么说没有重大影响？要计提多少亿才有重大影响？

答：您好！公司基于谨慎性原则，在每个季度末按会计准则相关规定计提减值准备，不存在年底一次性计提大额坏账准备的可能性，符合会计准则要求。

Q15: 近期股价连续下跌, 资金净流出多日, 公司是否出现了什么问题?

答: 公司生产经营正常, 股价波动受到的影响因素较多, 公司将持续做好投资者关系管理, 让公司的价值及时、准确、有效的传递, 从而得到更多投资者的认可, 为投资者带来投资回报, 谢谢!

Q16: 公司一季度货币资金下降这么多, 什么原因? 是否资金流出现了问题?

答: 您好, 主要系一季度投入期, 算力等新业务板块投入增加所致, 近年来公司年度经营性现金流金额均为正, 且经营性现金流持续改善, 主要客户回款一般集中在第四季度, 目前公司资金流情况正常。具体财务数据详见公司定期报告。谢谢!

Q17: 公司在算力网络方面、调优、调度等算力业务今年增长空间如何?

答: 您好! 润建股份算力服务能力覆盖智算云服务、算力网络搭建、算力运维、算力调度平台等, 技术实力和业务能力处于行业内领先地位。工业和信息化部等六部门联合印发的《算力基础设施高质量发展行动计划》提出到 2025 年, 我国算力规模超过 300EFLOPS, 其中智能算力占比达到 35%, 未来我国算力规模和算力服务产业将持续处于快速增长期, 公司算力网络业务迎来良好发展态势。公司将继续积极拓展新客户, 争取与更多的客户建立合作关系, 谢谢!

Q18: 公司算力网络方面、调优、调度等算力业务今年增长空间如何?

答: 您好! 润建股份算力服务能力覆盖智算云服务、算力网络搭建、算力运维、算力调度平台等, 技术实力和业务能力处于行业内领先地位。工业和信息化部等六部门联合印发的《算力基础设施高质量发展行动计划》提出到 2025 年, 我国算力规模超过 300EFLOPS, 其中智能算力占比达到 35%, 未来我国算力规模和算力服务产业将持续

处于快速增长期，公司算力网络业务迎来良好发展态势。公司将继续积极拓展新客户，争取与更多的客户建立合作关系，谢谢！

Q19：请问公司今年有采取股权激励的激励措施的想法吗？如有，何时实施。

答：您好，公司将根据整体情况和相关法律法规的要求及时履行信息披露义务，谢谢！

Q20：主持人，请问贵司 2023 年不就行股票送转，有什么技术问题吗？

答：您好！公司为了积极回报股东，进一步加大现金分红力度，同时，鉴于公司将持续加大对算力等业务板块以及人工智能应用研发的投入，目前公司资金需求较大，综合考虑公司资金需要、对未来发展的预期和信心，2023 年度公司利润分配预案为，向全体股东每 10 股派发现金红利 2.50 元（含税），合计派发现金股利人民币 69,493,698.50 元（含税），占 2023 年度实现的合并报表中归属于上市公司股东的净利润的 15.85%。送转股主要是股本扩大，相应每股价格也会除权，请投资者注意投资风险。谢谢！

Q21：华为的算力服务器什么时候上线？

答：您好！公司高性能算力服务器持续到货，持续推进润建智能算力中心的建设，后续进展可关注公司公告和公众号。谢谢！

Q22：公司 2023 年度营业收入和净利润均实现了增长，请问这种增长的主要驱动力是什么？是否来自于公司的新业务拓展、市场份额提升，还是其他因素？

答：您好！2023 年面对整体经济形势，公司主动做出经营调整，保持平稳健康增长的同时，为未来业务拓展打下基础，公司实现营业收入 88.26 亿元，同比增长 8.17%，实现净利润 4.39 亿元，同比增长 3.38%，经营性现金流量净额 1.93 亿元，研发投入 3.33 亿，同比增长

17.68%，通信网络业务保持稳定增长，能源网络和算力网络业务高速增长，成为公司业务增长的主要驱动力。能源网络和算力网络增长驱动力包括公司业务拓展、行业快速发展等，通信网络业务持续巩固公司竞争优势及领先地位。谢谢

Q23: 公司的产能扩张情况进展如何？另外公司与大客户的合作关系是否稳定，是否可能出现订单流失风险？

答：您好！公司与客户之间已经建立起长期稳定的合作关系，公司目前在手订单充裕，可保障公司持续快速发展。谢谢！

Q24: 公司“曲尺”人工智能已经引入“文心一言、通义千问、盘古、九天和其他开源大模型”，目前应用发展如何？

答：您好！公司曲尺平台更加注重应用端，与公司核心竞争力匹配，目前推广情况良好，其经济效益既包括赋能原有通信、信息、能源等业务板块，以提高效率和生产力，同时也会直接销售其生产的行业模型和解决方案等。谢谢！

Q25: 结合目前在手订单和应收款情况，预计今年公司营收和利润有无增长空间？

答：您好！公司目前在手订单充裕，可保障公司持续快速发展。具体财务数据详见公司定期报告。谢谢！

Q26: 公司每年应收账款都很大，这是行业属性决定的还是公司多方面原因造成的？

答：您好，公司业务实现稳定增长使应收账款相应增加，主要是央国企等资金状况和信誉良好的客户，2年以内账龄占比91.81%，近年来经营性现金流金额均为正且持续改善，回款情况正常，公司将持续加强回款管理，降低经营风险，具体财务数据详见公司定期报告。谢谢！

Q27: 你好：股民一直质疑应收巨额帐款，请公司具体说明为何产生巨额应收帐款，公司有什么应对措施？

答：您好，公司业务实现稳定增长使应收账款相应增加，主要是央国企等资金状况和信誉良好的客户，2年以内账龄占比91.81%，近年来经营性现金流金额均为正且持续改善，回款情况正常，公司将持续加强回款管理，降低经营风险，具体财务数据详见公司定期报告。谢谢！

Q28: 股民一直质疑应收巨额帐款，请公司具体说明为何产生巨额应收帐款，公司有什么应对措施？

答：您好，公司业务实现稳定增长使应收账款相应增加，主要是央国企等资金状况和信誉良好的客户，2年以内账龄占比91.81%，近年来经营性现金流金额均为正且持续改善，回款情况正常，公司将持续加强回款管理，降低经营风险，具体财务数据详见公司定期报告。谢谢！

Q29: 可否介绍下目前应收账款的情况，预计可回收季度

答：您好，公司业务实现稳定增长使应收账款相应增加，主要是央国企等资金状况和信誉良好的客户，2年以内账龄占比91.81%，近年来经营性现金流金额均为正且持续改善，回款情况正常，公司将持续加强回款管理，降低经营风险，具体财务数据详见公司定期报告。谢谢！

Q30: 公司在通信网络管维领域是规模最大的民营企业，服务网点广泛覆盖。请问公司在信息网络和能源网络业务领域有哪些具体的拓展计划？

答：您好！感谢您的提问！润建股份致力于成为行业领先的行业模型及算力服务商，持续推动人工智能战略落地。在通信网络业务上，公司将继续推进通信行业模型应用，持续提升各地市场份额，拓展运营商业务品类，提高管维效率，保持业务稳定快速增长。

在信息网络业务上，公司将继续聚焦重点客户、重点渠道、重点区域和重点产品，推动业务稳健发展。建立核心能力产品，聚焦客户价值创造，引领业务发展；“1+1+N+n”销售模式落地，聚焦核心客户、区域销售标准化打法；持续推动人工智能大模型商业化应用、数据治理服务等创新产品和解决方案销售。

在能源网络业务上，公司将继续把握新能源行业快速发展契机，持续落地新能源电站开发、建设、运维项目，打造光伏管维行业模型等，持续提升新能源管维能力和产品能力；加速推进综合能源管理业务全国复制推广，致力于提供绿色算力服务；虚拟电厂平台利用公司核心竞争力加速落地和布局，力争行业领先；无人机创新业务上，以专业技术发展与市场需求双轮驱动，业务和产品覆盖电网、光伏、风电等领域，业务类型包括巡检、清洗、无人化飞行辅助系统、数据生产与应用平台等。

在算力网络领域，充分发挥润建股份领先的算力一体化服务能力和平台，把握东数西算、人工智能发展等契机，公司推出“一城一算”销售策略，加快算力管维业务落地；在智算云服务上，根据客户需求持续加大润建股份智算中心投入，打造行业领先的智算云服务。

Q31：业绩好为什么就这点分红，能不能转点股，我被套了好几年了

答：您好！公司为了积极回报股东，进一步加大现金分红力度，同时，鉴于公司将持续加大对算力等业务板块以及人工智能应用研发的投入，目前公司资金需求较大，综合考虑公司资金需要、对未来发展的预期和信心，2023年度公司利润分配预案为，向全体股东每10股派发现金红利2.50元（含税），合计派发现金股利人民币69,493,698.50元（含税），占2023年度实现的合并报表中归属于上市公司股东的净利润的15.85%。送转股主要是股本扩大，相应每股价格也会除权，请投资者注意投资风险，谢谢！

Q32：公司目前在算力方面已经和华为、百度云、阿里云进行合

作，和腾讯在算力和云计算方面有无合作？

答：您好！公司持续完善和扩充合作生态，争取与更多的客户建立合作关系，谢谢！

Q33：公司 2023 年研发投入增长了 17.68%，投入金额达到 3.33 亿元。请问这些研发投入主要用于哪些领域？公司自主研发的“曲尺”人工智能开放平台在行业中处于怎样的地位？

答：您好，公司研发投入包括人工智能应用、各个领域的软件平台等。目前 AI 行业快速发展，公司曲尺平台更加注重应用端，目前推广情况良好。谢谢！

Q34：作为高新技术企业，润建股份如何评估当前及未来一段时间内的行业发展趋势？公司是否有针对这些趋势制定的具体战略规划？

答：您好！感谢您的提问！公司充分看好所涉及的通信、信息、能源、算力等行业的发展，在战略上，公司将致力于成为行业领先的人工智能模型及算力服务商，公司针对各个领域制定了详细的业务拓展计划，以保持持续健康发展。谢谢！

Q35：公司如何具体规划是否有明确的市场扩张计划或国际合作策略？

答：您好！在海外业务上，公司借助中国（广西）自由贸易试验区的政策优势，重点拓展东盟区域业务，拓展通信管维、算力管维、数字化、新能源等业务，将国内优秀产品和经验向外输出。谢谢！

Q36：一季度业绩不理想，目前二季度工作进展怎么样？

答：您好！公司目前公司经营状况良好，在手订单充足，具体财务数据详见公司定期报告。谢谢！

Q37：公司五象云谷云计算中心的目前算力和今年增加算力大概

是多少？

答：您好！在智算云服务上，公司根据客户需求持续加大润建股份智算中心投入，打造行业领先的智算云服务。谢谢！

Q38：中国-东盟人工智能超算中心项目今年规划？

答：您好！在智算云服务上，公司根据客户需求持续加大润建股份智算中心投入，打造行业领先的智算云服务。谢谢！

Q39：请问许董事长，公司一季度业绩下滑，下一步在算力领域如何发力？有没有二季度的增长点？

答：您好！在智算云服务上，公司根据客户需求持续加大润建股份智算中心投入，打造行业领先的智算云服务。谢谢！

Q40：2024年润建预期可以建成多少P算力？

答：您好！在智算云服务上，公司根据客户需求持续加大润建股份智算中心投入，打造行业领先的智算云服务。谢谢！

Q41：预计今年算力增长大概是多少？

答：您好！在智算云服务上，公司根据客户需求持续加大润建股份智算中心投入，打造行业领先的智算云服务。谢谢！

Q42：润建已经建成多少P算力？

答：在智算云服务上，公司持续推动润建股份智算中心建设，已打造国内领先的智算云服务，并根据客户需求持续投入。

Q43：公司目前建成算力有多少p

答：在智算云服务上，公司持续推动润建股份智算中心建设，已打造国内领先的智算云服务，并根据客户需求持续投入。

Q44：公司应收账款 70 亿，每年计提二个亿，难道要 35 年计提

完吗？

答：您好！公司基于谨慎性原则，在每个季度末按会计准则相关规定计提减值准备，计提的减值准备会在款项收回时转回，符合会计准则要求。近年来经营性现金流金额均为正且持续改善，回款情况正常，公司将持续加强回款管理，降低经营风险，具体财务数据详见公司定期报告。谢谢！

Q45：公司一直说有算力，今天的互动 AI 能参与吗？

答：您好！公司充分尊重投资者，为提升交流的针对性，增进公司与投资者的沟通与交流，本次业绩说明会参与回复的人员为公司的董事及高级管理人员，谢谢！

Q46：在环保和安全生产方面，公司采取了哪些具体措施来确保合规并降低潜在风险？

答：您好！公司及其子公司不属于重点排污单位。公司高度关注公司生产中的潜在风险，制定了《重大危险源管理制度》，落实危险源的识别与评估工作，努力从源头降低风险。公司确定安全质量管理部为重大危险源管理的主要部门，明确重大危险源的识别、控制、监督等全生命周期管理办法，及时控制生产风险。

公司制定《环境因素识别评价程序》《环境监测、监控管理程序》，规定每年定期对公司及施工过程中能够控制或能够施加影响的环境因素进行识别及评价，确定重要环境因素和不可接受风险，建立环境因素清单，合理制定管理方案，使环境因素和不可接受风险得到有效控制，达到保护环境、安全施工的目的，保证公司一体化目标和指标的实现。谢谢！

Q47：公司要维护形象就必须维护股价，市值等，请问近期有没有这方面的措施？

答：您好！公司生产经营正常，股价波动受到的影响因素较多，公司将持续做好投资者关系管理，让公司的价值及时、准确、有效的

传递，从而得到更多投资者的认可，为投资者带来投资回报，谢谢！

Q48：公司今年在算力和人工智能方面发展因素和增长情况？

答：您好，算力和人工智能行业都处于快速发展状态，公司将致力于成为领先的行业模型及算力服务商，持续加大对人工智能等领域的研发投入，打造领先的算力服务能力，促进公司业务保持长期发展，谢谢

Q49：公司经营性现金流量净额为 1.93 亿元，显示出良好的现金流管理能力。请问公司如何管理现金流？未来是否有计划使用现金流进行投资、研发或其他方面的支出？

答：您好，感谢对我们工作的认可，公司将持续保持稳定、可持续发展，积极回馈投资者对公司的信任与期待，请后续留意公司相关公告。谢谢！

Q50：请问一下“曲尺”的开发进度以及对公司的影响

答：您好！曲尺平台是一款基于深度学习框架的人工智能开放平台，通过引入“文心一言”、“通义千问”、“盘古”、“九天”和其他开源大模型能力，专注于生成各种视觉、语音和文本领域的智能算法，加速构建各类软硬一体的行业解决方案，为行业开发者提供便捷易用的开发工具和高性价比的算力资源，使其能够轻松构建出垂直领域的人工智能模型。目前“曲尺”平台已完成 25 个通用大模型的调用测试和工具开发，“曲尺”平台 3.0 已经投入研发。公司通过自主研发的“曲尺”生成式人工智能行业模型开发平台，锻造具有核心竞争力的行业模型、产品、解决方案，赋能通信网络、信息网络、能源网络等领域。谢谢！

Q51：投资者对贵公司 2023 年分配方案不满意及对巨额应收账款的担忧，对公司股价构成了较大影响，请问公司有否考虑过优化分配方案？并对巨额应收账款情况做出详细说明？

答：您好！公司为了积极回报股东，进一步加大现金分红力度，同时，鉴于公司将持续加大对算力等业务板块以及人工智能应用研发的投入，目前公司资金需求较大，综合考虑公司资金需要、对未来发展的预期和信心，2023年度公司利润分配预案为，向全体股东每10股派发现金红利2.50元（含税），合计派发现金股利人民币69,493,698.50元（含税），占2023年度实现的合并报表中归属于上市公司股东的净利润的15.85%。

公司业务实现稳定增长使应收账款相应增加，主要是央国企等资金状况和信誉良好的客户，2年以内账龄占比91.81%，近年来经营性现金流金额均为正且持续改善，回款情况正常，公司将持续加强回款管理，降低经营风险，具体财务数据详见公司定期报告。谢谢！

Q52：公司有没有回购股份或者大股东增持的计划？

答：您好！如有相关计划公司会及时进行公告，谢谢！

Q53：您好，许董，公司对于国际市场的定位如何？

答：您好！在海外业务上，公司把握机会切合国家政策，依托公司在通信网络、数字化业务、新能源等行业领域拥有的丰富经验和技術累积，将国内先进技术、经验成果迅速在海外进行产业化复制推广，同时参与国际先进技术研究开发、引进、应用推广。公司未来将重点拓展东盟地区数字经济发展，在零碳园区、城市治理、智慧农业等领域为东盟国家的客户提供数字化解决方案，贴近东盟民生，成为东盟细分领域行业数字化的专家和面向东盟的数字经济的先行者。谢谢！

Q54：董事长您好！请问第一季度毛利率下滑的原因是什么？公司在算力方面的布局具体如何？同比其他算力公司有什么优势？

答：您好！第一季度毛利率下滑主要是因为产品结构变化。公司在算力网络领域，充分发挥润建股份领先的算力一体化服务能力和平台，把握东数西算、人工智能发展等契机，公司推出“一城一算”销售策略，加快算力管维业务落地；在智算云服务上，根据客户需求持续

加大润建股份智算中心投入，打造行业领先的智算云服务。公司在人工智能模型研发开发、算力服务能力等方面具有较强竞争力，谢谢！

Q55：公司落地项目“国家超算深圳中心和粤港澳大湾区智能算力中心”，能否介绍下这两个项目大概情况？

答：您好！润建股份通过专业的团队、广泛的合作网络和先进的技术，为人工智能计算中心提供一体化智能管维平台和服务，整合机房原有 AI 计算平台、网络管理系统、动环监控系统。通过对运行状态的实时分析和预测，能实现智能化、自动化的管理，大大提高运行效率，降低成本。谢谢！

Q56：2023 年公司营业收入与净利润实现增长逐季放缓，今年一季度同比下降 8%，请问何时能恢复增长。

答：您好！公司目前公司经营状况良好，在手订单充足，可保障后续持续发展，具体财务数据详见公司定期报告。谢谢！

Q57：2023 年公司营业收入与净利润实现增长，具体是哪些产品线或市场区域的贡献最为突出？公司采取了哪些市场策略或产品策略来促进这种增长？

答：您好！2023 年增长较快的业务板块主要是算力网络和能源网络业务，公司业务已经覆盖全国 29 个省份超过 200 个地市 1200 个县区，公司致力于成为行业领先的行业模型及算力服务商，持续推动人工智能战略落地。

在通信网络业务上，公司持续推进通信行业模型应用，提升各地市场份额，拓展运营商业务品类，提高管维效率，保持业务稳定快速增长。

在信息网络业务上，公司聚焦重点客户、重点渠道、重点区域和重点产品，推动业务稳健发展。建立核心能力产品，聚焦客户价值创造，引领业务发展；“1+1+N+n”销售模式落地，聚焦核心客户、区域销售标准化打法；推动人工智能大模型商业化应用、数据治理服务等

	<p>创新产品和解决方案销售。</p> <p>在能源网络业务上，公司把握新能源行业快速发展契机，落地新能源电站开发、建设、运维项目，打造光伏管维行业模型等，提升新能源管维能力和产品能力；加速推进综合能源管理业务全国复制推广，致力于提供绿色算力服务。</p> <p>在算力网络领域，充分发挥润建股份领先的算力一体化服务能力和平台，把握东数西算、人工智能发展等契机，公司推出“一城一算”销售策略，加快算力管维业务落地；在智算云服务上，根据客户需求持续加大润建股份智算中心投入，打造行业领先的智算云服务。谢谢！</p> <p>Q58：请问最新股东人数</p> <p>答：您好！截止至4月30日，公司股东户数为41,406户，谢谢！</p> <p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
备注	无
日期	2024.5.10