

深圳市方直科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 及人员姓名	华创证券 吴婧 泰信基金 黄睿东
时间	2024年5月15日
地点	深圳市南山区大新路198号创新大厦B栋9楼会议室
上市公司接待 人员姓名	副总经理兼董事会秘书李枫女士、副总经理兼技术总监卢庆华先生
投资者关系活 动主要内容介 绍	<p>会议交流主要内容如下：</p> <p>Q：公司智能教育产品主要应用领域有哪些？</p> <p>A：公司智能教育产品及服务主要应用于高等教育、职业教育、金融、宣传、文旅以及知识传播等领域的业务市场。</p> <p>“AI数字化内容生成系统”以其前沿的人工智能技术和安全可控的操作机制，正成为推动教育数字化变革的关键力量。这款产品运用深度学习的生成式智能化技术，对课程进行多维度数字要素解析，构建了一个全面、高效的智能课程数字化体系。可为学校提供便捷、高效的课程制作工具；满足大型企业在员工培训方面的需求，提升员工的专业技能和综合素质；支持政府或社会组织进行公共服务的教育宣传，提高公众对公共服务的认知度等领域。</p> <p>在AIGC快速发展的时代背景下，公司面向职业院校设计的AIGC实训解决方案旨在帮助职业院校培养具备前沿技术能力和创新思维的复合型人才，以满足市场需求和行业发展的需求。AIGC实训解决方案可以</p>

作为校企合作的桥梁和纽带，通过模拟企业实际工作环境和任务，让学生在实践中学习和成长，强化实践能力和职业素养。

Q: 请介绍一下公司人才建设情况?

A: 公司坚定实施以价值创造为核心的人力资源发展战略，不断优化组织结构，确保团队高效运作。根据人力资源发展战略，2024年在绩效管理工作，进行常态化岗位价值、胜任力、人力资本效益等方面分析及应用。在人力资源配置、工作管理、激励措施、员工关怀等方面做出积极的应对措施，提升员工敬业度，夯实组织和人才的核心竞争力。

为了支撑公司的长期战略发展，公司将持续引进和培养一批高素质的核心人才。重点建设运营产品团队，不断提升团队在互联网平台流量上的转换效率。同时通过人才库长期建设，加强对顶级技术人才的培训和招聘工作。公司设计了中长期激励计划，已推出2024年股权激励计划。积极探索吸引和留住核心技术人才的激励机制，提升公司竞争力并实现可持续增长。

Q: 请介绍一下公司智能教育产品的销售模式。

A: 公司以服务教育为中心，集研发、设计、销售于一体的业务模式保证了产品设计与市场需求的紧密联系。公司智能教育产品采用以渠道销售为主，直销为辅的销售模式。集中优势资源，重点提升渠道建设与数字化营销。通过标准化流程和对外合作机制的优化，深化与拓展与外部企业的新型营销模式，共同探索更广阔的市场机遇。围绕渠道建设，量身定制独具特色的产品和服务方案，助力市场拓展和深度下沉，为业务增长提供坚实支撑。

公司严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。

欢迎关注公司微信公众号“方直科技”（ID:kingsunedu）了解更多公

	司动态。同时，欢迎拨打公司投资者关系热线电话：0755-86336966。
附件清单	无
日期	2024年5月15日