

证券代码： 301290

证券简称： 东星医疗

## 江苏东星智慧医疗科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号： 2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参加“2023 年度业绩说明会”的网上投资者
时间	2024 年 5 月 15 日 (周三) 下午 15:30~17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）
上市公司接待人员姓名	1、东星医疗 董事长：万世平 2、东星医疗 董事、副总经理、财务总监、董事会秘书：龚爱琴 3、东星医疗 董事、总经理：魏建刚 4、东星医疗 独立董事：徐光华 5、保荐代表人：庄晨
投资者关系活动主要内容介绍	<b>投资者提出的问题及公司回复情况</b> 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： <b>1、贵公司有没有通过欧洲和美国的认证，是否开展出口业务？</b> 尊敬的投资者，您好！公司多项产品已根据境外不同国家或地区对医疗器械监管政策或惯例要求不同，先后获得美国 FDA、巴西 ANVISA、韩国 KFDA 等多国认证，部分产品获得 ISO13485 认证和 CE 认证。产品出口亚洲、欧洲、南美洲、非洲等多个国家和地区。感谢您的关注！ <b>2、你好，贵司凭借扎实的产品质量、个性化的产品优化改良、成熟的营销渠道、价格优势等与强生、美敦力等国际一线品牌进行有效竞争，提升国产品牌的市场占有率，请问贵司有能力达到这些一线品牌的水平吗，谢谢！</b>

尊敬的投资者，您好！公司和境内外竞争对手相比优势主要体现在围绕腔镜吻合器形成的技术优势。虽然同类吻合器的技术路线相似且各企业在吻合器的基本技术指标上差异不大，但对于成钉技术、智能化水平、缝钉材料抗拉强度等关键指标，公司产品处于国内领先地位，达到国外竞争对手水平。同时，公司产品以技术含量较高、由海外厂商占据主要市场份额的腔镜吻合器为主，始终专注于腔镜吻合器的研发、生产和销售，经过多年的技术积累和产业整合，拥有从零部件研发到吻合器组装的完整产业链，不仅可以从产品“最小设计单元”（即吻合器各类零部件）进行研发优化，而且可以根据终端客户需求进行定制化的改进，通过长时间持续的迭代升级，形成了包括三排不等高钛钉设计、钉仓表面壁虎爪设计和水滴型导向钉槽设计等多项吻合器关键技术，并在此基础上开发了智能化电动系统。公司相较于国内竞争对手更早研发和应用相关技术，具有先发优势，产品受到了市场的广泛认可，在国内腔镜吻合器市场具备较强的竞争力。感谢您的关注！

### **3、穿刺器产品是做羊水穿刺的么？新一代产品是否可以降低穿刺的风险？**

尊敬的投资者，您好！穿刺器是指腹腔镜用穿刺器，用于穿透腹壁全层，配合微创设备，为腹腔微创手术提供手术器械进入腹腔的通道，主要应用于腹腔手术等外科手术中。公司最新穿刺器系列产品双向螺纹款穿刺器，针对单项螺纹穿刺器会随着手术器械向腔内滑动，从而影响器械在腔内进行各种手术操作的问题，通过双向螺纹设计，不仅极大地提高了穿刺的安全性，而且显著降低了器械在进出时的位移风险。这种创新设计使得手术操作更加便捷，同时也有力地保证了手术的安全性和有效性，获得了临床医生的高度认可。感谢您的关注！

### **4、你好，贵公司在医疗器械行业享有较高知名度和良好的市场口碑，积累了众多大型医院和经销商资源，与各级子公司联动良好，协同发展，现在与国外一线品牌对比差距是否很小或者没有**

差距，谢谢！

尊敬的投资者，您好！从产品上看，公司腔镜吻合器产品的多项技术指标，尤其是成钉技术和智能化水平等关键技术，具备与国内外一流厂商直接竞争的實力，并在此基础上开发了智能化电动系统。因此，公司在国内腔镜吻合器市场具备较强的竞争力。同时公司建立了经验丰富的医疗设备销售团队和高值耗材销售团队，实现销售渠道的双轮驱动，推动营销渠道快速扩张与下沉，依靠公司的品牌声誉、产品质量、服务水平逐步积累销售渠道优势，建立了以长三角为中心辐射全国的销售网络，覆盖了华东、华北、华南及中西部地区的多个核心城市 and 大型三甲医院，产品的市场认可度及品牌影响力不断提升。但公司目前的资金实力和资产规模相对较小，与国外行业龙头在资金、资产规模上仍有一定差距。感谢您的关注！

**5、你好，贵公司多项产品已根据境外不同国家或地区对医疗器械监管政策或惯例要求的不同，先后获得美国 FDA、巴西 ANVISA、韩国 KFDA 等多国认证，部分产品获得 ISO13485 认证和 CE 认证，那在国内是否获得技术含量最高的医疗器械认证，谢谢！**

尊敬的投资者，您好！截至 2023 年 12 月 31 日，公司已取得 43 项医疗器械注册证及备案凭证，包括 4 个 I 类医疗器械、39 个 II 类医疗器械产品；取得专利 227 项，其中发明专利 50 项。感谢您的关注！

**6、您好，请问贵司回购是否已经结束，从回购的金额看贵公司目前已达到下限。谢谢**

尊敬的投资者，您好！公司本次回购资金总额为不低于人民币 2,000.00 万元（含）且不超过人民币 3,000.00 万元（含）。截至 2024 年 4 月 30 日，公司通过股份回购专用证券账户以集中竞价交易方式累计回购股份成交总金额为 24,983,242.50 元（不含交易费用）。目前该回购方案仍在实施中，公司后续将根据市场情况在回购期限内实施本次回购方案，并在回购期间根据相关法律法规和规范性文件的规定及时履行信息披露义务。感谢您的

关注。

**7、你好，请问对于跌跌不休的股价，有什么想法？**

尊敬的投资者，您好！二级市场股价运行受宏观经济、市场环境、投资偏好以及短期投机等多重复杂因素影响，自上市以来，公司始终立足主业，聚焦市场需求，同时，公司管理层也勤勉尽责，致力于持续提升经营业绩，持续创新，驱动公司内在价值增长。公司会全力以赴做好经营，不断夯实基本面，努力实现更好的业绩回报股东和投资者。感谢您的关注！

**8、请问，公司如何看待集采政策对“国产替代”和“行业集中度”的影响？如果公司觉得集采政策对公司会产生不确定性，甚至不利影响，为什么 IPO 募集大量资金进行大规模扩产？谢谢！**

尊敬的投资者，您好！“带量采购”政策的核心是“以量换价”，即生产厂商降价，医疗机构保证采购量，带量采购将导致产品终端价格下降、中标企业产品销量有望增加、市场集中度上升、有利于国产进口替代。随着各地带量采购的执行推进，2023年，威克医疗产品销量同比增长 22.44%，整体符合“以价换量”的销售策略预期，同时随着人口老龄化程度不断提高，潜在的医疗健康需求持续提升，公司产品的市场需求量也将进一步增长。公司募投项目均与主营业务密切相关，公司将坚定信心，一如既往的以科技化的脚步和经营管理理念为指导，以可持续发展和互利共赢为目标，持续扩大生产规模，提高产品质量，既注重经济效益，更追求社会效益。感谢您对公司的关注。

**9、你好，贵司对于医疗反腐如何看待，对贵司有什么影响，谢谢！**

尊敬的投资者，您好！公司始终坚持守法合规经营，医药行业反腐不会对公司运营造成不利影响。集中整治是推动健康中国战略实施、净化医药行业生态、维护群众切身利益的重要举措，有利于医药行业长远健康发展。公司坚决支持国家开展医药领域集中整治工作。感谢您的关注！

**10、贵司在本次 CMEF 展会上，有没有什么重点产品、新产品推**

**出，有没有啥亮点？展会上营销如何，有无意向单落地？**

尊敬的投资者，您好！在本次上海 CMEF 展会上，公司携同子公司威克医疗、孜航精密、昶恒精密、三丰东星、三丰原创五家子公司精彩亮相，带来了精彩的展示，其中包含威克医疗“威创”全电动智能腹腔镜切割吻合器、孜航精密吻合器零部件和组件等高端精密五金产品、三丰东星 TS6800 手术台、三丰原创 BQF-1D 吊塔等多款产品闪耀亮相，集中展示了医用外科吊塔/床、腹腔镜吻合器、吻合器、穿刺器、精密吻合器零部件等众多先进医疗类产品。

在坚持研发道路上，威克医疗始终积极听取临床意见，协调各项资源帮助医院提升学术效率，与知名医院联合开展产学研转化，本次展会期间，威克医疗将围绕肛肠诊疗新模式举办新品发布会，带来全新产品——电动肛肠套扎吻合器，颠覆传统诊疗模式，开创智能医疗新时代。此创新产品的研发，是传统中医诊疗理念和现代科技的完美结合，为中医手术诊疗领域带来了新的突破和进步。自主研发的电动胶圈套扎器，让套扎技术更便捷、更规范。自带吸力稳定的双微型负压机，可以完全摆脱外接负压的束缚。专利三窗附件，一镜多用，实现痔套扎技术更便捷的临床操作。为期 4 天的上海 CMEF 展会，公司展台共计接待近千名咨询客户，拓展了一定的订单新客户。如后续涉及相关合同披露事项，公司将及时履行相关信息披露义务。感谢您的关注与支持！

**11、公司第三代电动吻合器是否取得医疗器械注册证，是否实现批量生产？**

尊敬的投资者，您好！公司电动腹腔镜吻合器产品“一次性腹腔镜用直线型电动切割吻合器及钉仓组件”、“一次性腹腔镜用直线型全电动切割吻合器及钉仓组件”均已于 2022 年取得 II 类医疗器械产品注册证，截至 2023 年 12 月 31 日，共计取得相关专利 15 项，其中发明专利 3 项。与传统的手动腹腔镜吻合器相比，电动腹腔镜吻合器操作简单，击发省力省时，止血效果好，事故发生率低，切割缝合连续平稳。威克医疗重磅打造新一代全电动腹腔镜

切割吻合器——威创，推动产品更智能化，以新技术打造临床解决方案。“威创”作为新一代全电动智能腔镜切割吻合器，搭载了全新智能芯片，手术时可实时反馈击发阻力，使术者的操作更加游刃有余。同时，“威创”还具备智能自检设定、型号自动识别和实时信息显示等功能，为术者带来了全新的人机交互体验。目前，上述产品均已实现批量生产。感谢您的关注。

**12、你好，贵公司募集资金 61,295.77 万元，用于孜航医疗器械零部件智能制造及扩产项目、威克医疗微创外科新产品项目、医疗外科器械研发中心项目，现在这些项目进度能更新一下吗，谢谢！**

尊敬的投资者，您好！募投项目基建工作均已于 2023 年度开工，其中公司募投项目-医疗外科器械研发中心项目于 2023 年 12 月份顺利封顶；募投项目-孜航医疗器械零部件智能制造及扩产项目实施主体公司全资子公司孜航精密也于 2023 年 8 月-11 月整体搬迁进入项目实施地点东星医疗园区内。公司根据招股说明书披露的募投项目预计时间稳步推进相关募投项目建设，并严格按照证监会及交易所要求对项目变化及进度情况进行披露，在各级监管部门监督下使用募集资金，项目建设进展情况请您关注公司定期报告相关内容。感谢您的关注！

**13、公司有自主生产研发销售电动产床，请简述说明电动产床在辅助生殖领域的作用和贡献。公司的电动产床目前销售情况如何？谢谢。**

尊敬的投资者，您好！公司自主生产的电动产床为外科手术设备，通过其灵活性和多功能性，在辅助生殖领域中为医生提供了便利的操作平台，为患者提供了更加舒适的手术体验，对提高辅助生殖技术成功率和改善患者舒适度做出了积极贡献。公司电动产床自 2018 年投入市场后，销售稳定。感谢您对公司的关注。

**14、你好，贵司有没有新产品研发和投放计划？**

尊敬的投资者，您好！截至 2023 年 12 月 31 日，公司在研项目共计 13 项，具体内容请参见公司《2023 年年度报告》，感

	<p>感谢您的关注！</p> <p><b>15、您好，公司增长的潜力和机遇在什么地方？如何扭转业绩下滑的趋势？</b></p> <p>尊敬的投资者，您好！公司始终坚持内生发展与外延扩张双轮驱动，对内推进外科器械新产品的研发，进一步提升公司吻合器产品市场竞争力；对外并购整合成长型外科器械公司、参股经营外科器械新产品新技术，不断寻求新的战略增长点，延伸公司产业链布局。在创新产品领域，公司重点研发行业前瞻性的电动腔镜吻合器、超声刀、可吸收材料医疗产品等；在医疗设备领域，推动专科手术设备的投入和研发；在上游模具制造领域，加强吻合器零件的模具研发，全面提升产品品质，为下游终端医院提供安全、创新、有效的产品。感谢您的关注！</p>
附件清单(如有)	
日期	2024-05-15