

证券代码：002085

证券简称：万丰奥威

浙江万丰奥威汽轮股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位	投资者网上提问
时间	2024年5月14日下午15:00-17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员	董事长 赵亚红 董事、总经理 董瑞平 独立董事 谢韬 财务总监 陈善富 副总经理、董事会秘书 李亚
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次业绩说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>Q1、万丰钻石飞机国内4个飞机制造基地、除新昌和青岛莱西外，还有2个基地谋划选址有何进展？</p> <p>A：万丰钻石飞机目前共有奥地利、加拿大、中国（青岛、新昌）四大飞机制造基地，客户遍布欧洲、北美、亚太和中东等区域，在全球范围内具备良好的品牌影响力。</p> <p>Q2、公司通用飞机创新制造业务2023年营收和毛利率均有所增长，请问主要原因是什么？公司在通航飞机方面的布局和规划是什么？</p> <p>A：2023年，公司通航飞机制造业务订单充足，销售业务持续优化，全球私人市场开拓以及产能的初步释放，钻石飞机销售保持稳定增长，同时高附加值新机型交付以及售后服务业务稳步提升。2024年，公司把握低空经济发展新机遇，推动全球适航认证，加快推进eVTOL、电动发动机等项目研发，积极拓展全球应用市场。</p>

Q3、请介绍下公司 2023 年在低空经济方面取得的成就；2024 年,公司准备在哪方面做出突破？公司现有产能是否能满足飞机订单需求？有无扩产计划？

A: 2023 年,公司旗下钻石飞机推出的 eDA40 纯电动飞机成功首飞；新型私人市场机型 DA50 获得美国 FAA 型号认可证书,并实现向美国客户的首次交付。DA50 在国内青岛基地生产及成功试飞,取得了国内 PC 生产许可证和航空航天行业零部件供应商的国际标准取证并正式进入中国量产。

钻石 DA50RG 机型获得德国 IF 设计奖、Aerokurier 最具创新飞机奖、Flieger 最优燃油飞机奖以及 2023 年德国设计奖。

Q4、请问公司规划发展路线是怎样的？

A: 公司产业定位“大交通”领域,秉承“双引擎”发展战略,致力于成为全球汽车金属部件轻量化推动者和通用飞机创新制造全球领跑者。

Q5、请问在国家大力发展低空经济的情况下,贵公司是否吃到政策红利并且提高了相对业务的净收益？还有贵公司对未来低空经济的展望与规划如何。

A: 公司通航飞机创新制造产业以良好的产品性价比和全生命周期服务赢得了全球领先的市场地位与优势；旗下钻石飞机公司在发动机制造技术、新材料技术和先进制造领域具备同行明显的技术竞争优势,客户遍布欧洲、北美、亚太和中东等区域,在适航取证经验、安全飞行记录、品牌知名度、全球生产和销售网络等方面优势明显,谢谢关注。

Q6、今年飞机制造业务收入预计占总收入占比是多少？

A: 2023 年度公司通航飞机创新制造业务实现营业收入 27.69 亿元(同比增长 37.94%),占公司 2023 年度总营业收入比例为 17.09%。

Q7、今年预计交付飞机量？

A: 万丰钻石飞机将在航校培训等应用市场基础上不断开拓新的应用场景,加大市场开拓力度,通过丰富的机型系列进一步匹配

和开发国内私人飞行、短途运输、特种用途等场景。

Q8、在国家大力发展低空经济的大环境下，贵公司由于持有万丰飞机 55%的股权使得公司市值爆发式增长，未来贵公司有无收购万丰飞机剩余 45%股权的计划？

A: 敬请关注公司信息披露公告，谢谢！

Q9、请问战略合作方是要等签约成立合资公司后再公告吗？

A: 感谢关心，我们会根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q10、请问纯电 eDA40 飞机到什么阶段？其次合作方合作进度到了什么阶段？

A: 公司纯电动全新机型 eDA40 已成功试飞，也是全球第一架申请 EASA/FAA Part 23 认证的具有直流快充功能的电动飞机。谢谢关注。

Q11、请问您怎样看待公司目前的市值？结合公司发展您认为是处于高位还是低位？

A: 谢谢关注！

Q12、请问万丰与车企有合作吗？

A: 万丰汽车轻量化部件一直以来都是核心汽车企业的紧密合作伙伴。谢谢！

Q13、万丰钻石电动飞机 eDA40 于 2023 年 7 月 20 日在奥地利维也纳新城成功首飞，该款飞机目前在海外商用进展如何？国内是否已经启动引进程序？

A: 谢谢关注，我们在严格按计划推进相关程序。

Q14、万丰奥威的发展重心是否从汽车行业逐渐偏移到通航飞机与飞行汽车，半年度报告是否会表现出业务比例？万丰奥威的飞机销售业务是否重心更偏向于海外市场？是否符合响应国家出海政策？

A: 公司产业定位“大交通”领域，秉承“双引擎”发展战略，致力于成为全球汽车金属部件轻量化推动者和通用飞机创新制造全球领跑者。

Q15、万丰飞机工业有限公司是公司持股 55%的子公司，请问其他 45%的股份具体构成情况。谢谢！

A: 万丰飞机工业有限公司股权架构中，公司持有其 55%股权，为控股股东；青岛万盛城丰股权投资合伙企业（有限合伙）持有其 35%股权；北京国发航空发动机产业投资基金中心（有限合伙）持有其 10%股权，谢谢！

Q16、贵司生产的电动垂直起降飞行器（eVTOL）适航认证进展如何？

A: 我们会根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q17、请问贵公司未来几年能有什么打算。有没有生产自动驾驶飞机的计划？

A: 我们会根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q18、公司 2024 年发展规划和经营目标如何？公司打算如何实现长期发展？

A: 2024 年公司以提升经营绩效为核心，提高净现金流为目标，重点落实数字化转型，着力提升高质量发展能力，将继续深入实施汽车金属部件轻量化和通航飞机创新制造“双引擎”驱动发展战略，把握行业发展形势，继续推进全球化产业布局，积极推进协同战略，全力推进战略客户开发，强化技术创新，致力于成为全球汽车金属部件轻量化推动者和通航飞机创新制造全球领跑者。谢谢！

Q19、请问该公司与哪家公司深度合作研究关于飞行汽车的业务，是否可以披露？如不能披露，何时才能披露？

A: 我们会根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q20、公司大股东减持是不看好公司吗？还是有内部消息，为什么能精准高点减持？

A: 公司于 2024 年 4 月 1 日披露了《关于持股 5%以上股东减持股份预披露公告》：5%以上股东百年人寿计划在公告披露之日起

15 个交易日后的一个月內以集中竞价交易方式减持公司股份不超过 9,000,000 股。本次减持原因为其资产配置需求和相关投资决策需要。本次减持计划已实施完毕，公司已于 2024 年 5 月 6 日披露了《关于持股 5%以上股东减持计划实施完毕的公告》。谢谢！

Q21、请介绍一下今年 3 月以来国际铝价大幅上涨，对公司今年的业绩影响如何？是正面影响大还是负面影响大？

A: 公司提高原材料价格联动客户占比，同时优化价格联动机制，减少结算滞后影响，适时运用套期保值等金融工具锁定原材料价格，降低经营风险，加强大宗物资集中采购管理，同时强化原材料库存管理工作，优化供应商管理体系，提升产品盈利能力，谢谢。

Q22、请问通用飞机有销往哪些国家地区？

A: 万丰钻石飞机主要销售往欧洲、北美、亚太和中东等地区，主要客户为航校、航空公司、私人客户、航空俱乐部等，谢谢！

Q23、短期是否打算发行可转债？

A: 敬请关注信息披露公告，谢谢！

Q24、请问公司是否会参加今年的珠海航展？

A: 我们会根据经营需要进行综合考虑，谢谢！

Q25、贵公司有培训通航飞机驾驶员的业务吗

A: 公司产业定位“大交通”领域，秉承“双引擎”发展战略，致力于成为全球汽车金属部件轻量化推动者和通用飞机创新制造全球领跑者。谢谢！

Q26、2023 年营业收入 160 多亿，2024 年营业额目标为 155 亿。既然说订单充足怎么营业额目标定得少于 2023 年的？

A: 主要受到 2023 年 12 月 14 日完成冲压零部件业务股权交割，2024 年不再纳入合并报表范围的影响，谢谢关注。

Q27、公司冲压零部件在手订单是否充裕？2023 年营收和销量均出现下滑的原因是什么？

A: 公司冲压零部件业务已于 2023 年 12 月 14 日完成股权交割，不再纳入合并报表范围。谢谢！

Q28、公司轮毂有为赛力斯供货吗？

A: 赛力斯为公司铝轮毂业务战略合作客户，公司抓住传统车向新能源汽车转型的机遇，已与众多新能源车企开展战略合作，谢谢！

Q29、未来公司侧重于发展低空经济板块还是回归到汽车零部件板块呢？

A: 公司产业定位“大交通”领域，秉承“双引擎”发展战略，致力于成为全球汽车金属部件轻量化推动者和通用飞机创新制造全球领跑者。谢谢！

Q30、请介绍公司后续发展方向及未来的规划，我们也好长期持有贵司股票，响应共同富裕。

A: 公司以提升经营绩效为核心，提高净现金流为目标，重点落实数字化转型，着力提升高质量发展能力，将继续深入实施汽车金属部件轻量化和通航飞机创新制造“双引擎”驱动发展战略，把握行业发展形势，继续推进全球化产业布局，积极推进协同战略，全力推进战略客户开发，强化技术创新，致力于成为全球汽车金属部件轻量化推动者和通航飞机创新制造全球领跑者，谢谢！

Q31、据悉美国将于下周提高中国钢铝产品和新能源车关税，请问贵公司目前在美国铝镁合金业务营收占整体出口比例多大？汽车轮毂，合金业务预计影响几何？

A: 谢谢关注，我们在持续关注相关信息，积极与客户在进行相关政策的研究。

Q32、请问在通航飞机制造和低空方向发展，贵公司在人才团队上有哪些优势？

A: 万丰钻石飞机建立了成熟的飞机研发设计管理体系，是欧洲为数不多的 EASA（欧洲民航局）批准的 DOA（飞机设计组织），储备了大量的通用航空研发设计人才，在全球拥有大量通用飞机研发与设计技术储备，有较强的以飞机整机、航空发动机、复合材料为特色的通用飞机研发与制造能力，谢谢！

Q33、低空经济对公司的影响力有多大？

A: 感谢您的关心，低空经济是我国重要的发展领域，公司将

积极关注低空经济相关产业政策及市场前景，推动此产业的快速发展，谢谢！

Q34、贵公司对汇率波动风险有准备吗？

A： 公司通过全球业务布局降低汇率波动所带来的影响。一方面加大开拓国内市场，提高产品销售配套比例；另一方面出口业务尽可能采用人民币结算。公司财务部门在运营过程中运用远期结售汇等工具有计划开展外汇套期保值业务，最大程度控制汇率风险。

Q35、贵公司汽车零部件业务的客户主要有哪些？

A： 公司坚持“双引擎”发展战略，深耕汽车金属部件轻量化产业和低空领域通航飞机制造产业。轻量化铝/镁合金轻量化部件配套全球知名汽车主机厂、新能源汽车以及高铁、5G 等行业客户。

Q36、电动飞机研发进展情况如何？

A： 公司纯电动全新机型 eDA40 已成功试飞，也是全球第一架申请 EASA/FAA Part 23 认证的具有直流快充功能的电动飞机。谢谢！

Q37、对于低空经济，请问贵公司有什么布局？

A： 公司积极践行“碳达峰、碳中和”理念，加大纯电动飞机开发应用力度及推进商业化运行进程；万丰飞机拥有 18 款机型的全部产权，在 EASA、CAAC、FAA 具备丰富的取证经验，并在航空工程、空气动力学、模具及工装制造、复合材料应用、适航认证、安全保障等方面具备技术优势。随着低空经济作为战略性新兴产业快速发展，公司将加快 eVTOL 产业布局，努力发展成为低空经济通用飞机创新制造企业的全球领跑者，谢谢！

Q38、请问万丰奥威对低空经济发展的来临做了哪些准备？

A： 万丰飞机拥有 18 款机型的全部产权，在 EASA、CAAC、FAA 具备丰富的取证经验，并在航空工程、空气动力学、模具及工装制造、复合材料应用、适航认证、安全保障等方面具备技术优势。

未来随着低空经济发展，钻石飞机将在航校培训等应用市场基础上不断开拓新的应用场景，通过丰富的机型系列进一步匹配和开发国内私人飞行、短途运输、特种用途等场景，同时加大电动飞机、

eVTOL 等新型航空器的研发，抓住国家低空经济发展新机遇，与战略合作者共同致力于加速低空经济市场布局。谢谢！

Q39、考虑到原材料成本的波动风险，公司如何管理原材料成本，以保持竞争力并提高盈利能力？同时投入研发的配比是否会增多？

A：公司提高原材料价格联动客户占比，同时优化价格联动机制，减少结算滞后影响，适时运用套期保值等金融工具锁定原材料价格，降低经营风险，加强大宗物资集中采购管理，同时强化原材料库存管理工作，优化供应商管理体系，通过工艺改进、技术创新、提高自动化程度，降低经营成本，提升产品盈利能力，谢谢！

Q40、订单储备多少？

A：谢谢关注，公司订单整体稳定。

Q41、万丰钻石飞机部分机型具备遥感探测、测绘、森林防火、应急救援、增雨作业等功能，是否已经开始进入政府采购？

A：通用飞机客户涵盖飞行学校、航空公司、航空俱乐部以及私人消费者等，客户遍布欧洲、北美、亚太和中东等区域。DA42MPP 和 DA62MPP 为特种用途机型，主要应用在全球遥感探测、监控、测绘、森林防火、应急救援等，谢谢！

Q42、公司在汽车金属部件轻量化方向上有何亮点和落地？未来是如何规划的？相关合作车企是否增加？

A：公司产业定位“大交通”领域，秉承“双引擎”发展战略，致力于成为全球汽车金属部件轻量化推动者和通用飞机创新制造全球领跑者。特别在铝、镁等轻量化产业应用上具有行业引领地位。谢谢！

Q43、请问公司未来业务发展重心是否更加侧重航空飞机制造？

A：公司坚持产业定位“大交通”领域，聚焦主业，持续专注镁铝合金汽车金属部件轻量化和通航飞机制造产业“双引擎”战略发展，不断推动转型升级，成为从竞争走向差异化创新型企业。谢谢关注。

Q44、在低空经济方面，公司除了 eVTOL 方向的布局，还布局了什么方向？目前进展如何？公司的期望是什么？

A：未来随着低空经济发展，钻石飞机将在航校培训等应用市场基础上不断开拓新的应用场景，通过丰富的机型系列进一步匹配和开发国内私人飞行、短途运输、特种用途等场景，同时加大电动飞机、eVTOL 等新型航空器的研发，抓住国家低空经济发展新机遇，加快低空经济市场布局。敬请注意投资风险，谢谢！

Q45、目前要求大力发展低空经济，已知公司低空飞行器是通航类的飞机，比较偏向旅游，培训，特殊作业。而未来真正适合城市通勤的，是 eVTOL 电动垂直降落的飞行器，贵司是否响应上面号召，大力进军 eVTOL 领域？对 eVTOL 的方向有什么实际性动作吗？是否利用公司自身优势，大力加速往 eVTOL 方向发展？

A：公司积极践行“碳达峰、碳中和”理念，加大纯电动飞机开发应用力度及推进商业化运行进程。万丰飞机拥有 18 款机型的全部产权，在 EASA、CAAC、FAA 具备丰富的取证经验，并在航空工程、空气动力学、模具及工装制造、复合材料应用、适航认证、安全保障等方面具备技术优势。随着低空经济作为战略性新兴产业快速发展，公司将加快 eVTOL 产业布局，努力发展成为低空经济通用飞机创新制造企业的全球领跑者。

Q46、贵公司与外资整机车企合作的 eVTOL 项目进展如何？产品研发方面是否已经出了样机，是否已试飞？未来合资公司的股权结构怎样？如何出资？由贵公司控股吗？是否还会引入第三方，比如国资？

A：公司相关技术路线信息涉及商业保密范围，我们根据重要进展情况及时信息披露，谢谢！

Q47、eVTOL 项目的合作方可否理解为，在中国设立总公司的全球知名汽车主机厂。

A：合作方为全球某知名汽车主机厂在中国设立的总公司，我们根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q48、请问贵公司合作的公司来自哪个国家？

A：合作方为全球某知名汽车主机厂在中国设立的总公司，我们根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q49、请问贵公司 2024 年营收目标是多少？

A：根据已披露的财务预算数据，2024 年度预计实现销售收入 155.83 亿元。上述财务预算并不代表公司对 2024 年度的销售收入预测，同时能否实现上述预算，还取决于宏观经济环境、市场状况的变化、行业发展状况及经营团队的努力程度等多种因素，存在不确定性，敬请投资者注意投资风险。

Q50、对公司未来的前景有什么看法？

A：公司坚持产业定位“大交通”领域，聚焦主业，持续专注镁铝合金汽车金属部件轻量化和通航飞机制造产业“双引擎”战略发展，不断推动转型升级。经过多年布局，公司已形成“双引擎”驱动产业的全球领导者，在国内外知名品牌客户合作、全球规模化生产布局、技术引领研发和国际化管理等具备优势。

Q51、请问低空经济收入占比为多少？

A：公司通航飞机创新制造业务 2023 年度实现营业收入 27.69 亿元（同比增长 37.94%），占公司 2023 年度总营业收入比例为 17.09%。谢谢！

Q52、请问贵司 2023 年通航飞机创新制造业务营收 27.69 亿，那么 2024 年预计营收是多少呢？

A：公司通航飞机创新制造业务 2023 年度实现营业收入 27.69 亿元（同比增长 37.94%），占公司 2023 年度总营业收入比例为 17.09%，2024 年公司经营团队外拓市场内强管理，积极完成年度目标，谢谢！

Q53、请问董事长，浙江省 5 月 8 日颁布的有关低空经济政策，对贵公司有何影响？

A：感谢您的关心，公司将积极研究低空经济相关国家产业政策，为公司的发展打下坚实的基石，敬请注意投资风险，谢谢！

Q54、大股东今年有没有减持的计划？

A: 敬请关注信息披露公告，谢谢！

Q55、贵公司通航飞机制造板块营收占比还不到 20%，公司是否有相关的发展目标？一年或两年内提升多少占比？

A: 谢谢关注，公司持续开发通航相关产业，如引进新机型、开拓私人市场、短途运输等场景，助力公司持续发展。

Q56、请问贵司商誉减值计提计划？

A: 公司会严格按照会计准则的相关规定，定期对商誉进行减值测试，敬请关注公司在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）及《证券时报》披露的相关公告，谢谢！

Q57、请问公司多久分红？

A: 分红议案经股东大会审议批准后二个月内实施，谢谢！

Q58、可否介绍一下昨日机构调研具体情况？

A: 敬请关注 5 月 13 日投资者关系活动记录表，谢谢！

Q59、请问公司今年生产的固定翼通用航空飞机有内销吗？数量多少架？

A: 公司通航飞机主要销售区域在欧洲、北美、亚太和中东等地区，下游客户主要为航校、航空公司、私人客户、航空俱乐部等，谢谢！

Q60、您认为哪个汽车主机厂在低空经济布局上更有优势？

A: 谢谢关注。

Q61、在市值管理方面，公司有什么样的计划？

A: 公司致力于企业内在价值的创造和传递，以更好的投资价值回报广大投资者，希望越来越多的投资者关注公司发展，谢谢！

Q62、万丰奥威旗下都有哪些子公司，子公司分别生产什么产品？

A: 公司产业定位“大交通”领域，致力于成为全球汽车金属部件轻量化的推动者和通用飞机创新制造全球领跑者，主要产品为铝合金轮毂、镁合金部件以及通航飞机，谢谢！

Q63、今年准备什么时候减持？

A: 敬请关注信息披露公告，谢谢。

Q64、eVTOL 合作对象何时公布？进展缓慢的原因是什么？

A: 感谢关心，我们会根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q65、为何 eVTOL 合作工作进展如此之慢？公司是否存在怠工现象？

A: 合作积极推进中，我们根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q66、请问贵司 2024 年在通用飞机创新制造方面的收入预计大概可以达到多少？谢谢。

A: 感谢您的关注，请关注公司公告，谢谢！

Q67、公司在 2 月 6 日签署合资公司，现在进度怎样，按这样的工作效率十年都搞不起来。谢谢。

A: 合作积极推进中，我们根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q68、请问董事长和总经理：万丰自从 2 月份和神秘合作方签订战略合作协议，网络各种猜测，现在 5 月了，请问您，正式协议何时签订？

A: 合作积极推进中，我们根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q69、加快 EVOTL 步伐到目前为止，进展如何？

A: 合作积极推进中，我们根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q70、请问何时能公布合作相关消息。

A: 合作积极推进中，我们根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q71、公司后期有无可能会央企改革或者国企改革？

A: 感谢关注，谢谢！

Q72、万丰奥威与全球知名主机厂的合作进展到哪一步了，eVTOL 的研发产品什么时候上市？

A: 合作积极推进中，我们根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q73、建议公司争分夺秒，加速 eVTOL 步伐，市场竞争激烈，慢一步，步步慢，时间就是效率；就是金钱。

A: 合作积极推进中，我们根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q74、公司有无回购注销股份的计划？

A: 感谢关注，谢谢！

Q75、大家最关心的还是飞机的战略合作方，什么时候公布？

A: 合作积极推进中，我们根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q76、请问公司营业收入与净利润均呈下降趋势，公司去年哪些业务较为疲软呢？公司准备如何解决这一问题呢？

A: 感谢您的关注，收入的下降主要是公司汽车金属部件轻量化业务，受主要原材料铝锭、镁锭等价格下降以及无锡雄伟出表影响，同比下降 6.52%；净利的下降，主要是由于计提无锡雄伟商誉减值 2.79 亿元所致，若剔除上述影响，归属于上市公司股东的净利润同比增长 24.35%。公司将进一步提升经营质量，更好地回报广大投资者，敬请注意投资风险。

Q77、请问贵公司后续几年增加生产线规划有明确的计划安排吗，执行得怎么样了？

A: 感谢关心，我们会根据产业的发展进行及时调整，并根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q78、公司目前在低空经济的营收占比有多大？

A: 公司通航飞机创新制造业务 2023 年度实现营业收入 27.69 亿元（同比增长 37.94%），占公司 2023 年度营业总收入比例为 17.09%，谢谢！

Q79、公司研发投入占比如何，是如何平衡研发与生产的投资占比的？

A: 感谢关注，2023 年公司研发投入占营业收入比例 3.54%，

根据公司的产业发展战略会进行适当调整。

Q80、请问，2024年2月4日，浙江万丰奥威汽轮股份有限公司子公司万丰飞机工业有限公司与合作方签署了《关于成立合资公司的谅解备忘录》，双方通过战略合作拟共同成立合资公司。这个工作进展到什么环节了？

A: 公司根据重要进展情况会及时信息披露，敬请关注！

Q81、请问4月19日收到监管函对公司经营有什么影响？

A: 本次监督管理措施不会影响公司的正常经营管理活动，公司将严格按照有关法律法规的规定和要求，认真履行信息披露义务，谢谢！

Q82、我作为公司的小股东，想请问下：（1）公司的战略合作方大概几月会公布合作细节？（2）公司的电动直升机目前进度如何？什么时候可以申请适航证？大致起飞重量和航程是多少？谢谢。

A: 感谢关心，我们会根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q83、万丰战略布局的方向有哪些，在航空领域有什么重大突破，在未来发展中是否会聚焦航空业发展？

A: 谢谢关注，公司产业定位“大交通”领域，秉承“双引擎”发展战略，致力于成为全球汽车金属部件轻量化推动者和通用飞机创新制造全球领跑者。

Q84、请问公司超过一半收益来自国外，面对国际贸易壁垒风险，公司计划如何应对，会发展国内市场吗？

A: 公司一方面立足全球市场布局，适时启动汽车铝合金轮毂海外工厂布局，发挥全球产业基地协同，实现全球化生产、精细化管理、便捷化供货，降低贸易壁垒风险。另一方面，加大亚太市场开拓力度，特别是提升中高端客户市场占有率；抓住新能源汽车市场发展机遇，全面切入核心客户供应链，提升市场份额。

Q85、万丰航空工业公司有没有注入上市公司的可能性，第三方合资公司公布一下。

A: 感谢您的关心!

Q86、想问一下咱们合资公司相关情况可以披露吗?

A: 合作方为全球某知名汽车主机厂在中国设立的总公司, 我们根据重要进展情况及时信息披露, 敬请投资者注意投资风险, 谢谢!

Q87、目前低空经济是一个相对较新的领域, 请说一下公司万丰奥威在该行业中的地位和竞争力? 谢谢!

A: 谢谢关注, 万丰钻石飞机拥有 18 款机型的全部产权, 在 EASA、CAAC、FAA 具备丰富的取证经验, 并在航空工程、空气动力学、模具及工装制造、复合材料应用、适航认证、安全保障等方面具备技术优势。

未来随着低空经济发展, 钻石飞机将在航校培训等应用市场基础上不断开拓新的应用场景, 通过丰富的机型系列进一步匹配和开发国内私人飞行、短途运输、特种用途等场景, 同时加大电动飞机、eVTOL 等新型航空器的研发, 抓住国家低空经济发展新机遇, 与战略合作者共同致力于加速低空经济市场布局。

Q88、鉴于万丰飞机工业有限公司与国际汽车某主机知名厂商合作事宜, 现在进展如何, 公司最迟能在什么时间公布给广大投资者, 谢谢! 很期待。

A: 我们根据重要进展情况及时信息披露, 敬请投资者注意投资风险, 谢谢!

Q89、您好! 请问在国家低空经济大力发展的政策支持下, 万丰将突出发展哪些方面产品和服务?

A: 万丰飞机拥有 18 款机型的全部产权, 在 EASA、CAAC、FAA 具备丰富的取证经验, 并在航空工程、空气动力学、模具及工装制造、复合材料应用、适航认证、安全保障等方面具备技术优势。

未来随着低空经济发展, 钻石飞机将在航校培训等应用市场基础上不断开拓新的应用场景, 通过丰富的机型系列进一步匹配和开发国内私人飞行、短途运输、特种用途等场景, 同时加大电动飞机、eVTOL 等新型航空器的研发, 抓住国家低空经济发展新机遇, 与

战略合作者共同致力于加速低空经济市场布局。

Q90、公司之前生产的是飞行汽车，属于有人驾驶，现在有没有生产垂直起降的无人驾驶的飞行器？在无人驾驶、智能飞行这方面是跟哪家公司进行的合作？

A: 感谢关心，我们会根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q91、贵公司什么时候公布神秘的合作方，大概几月？

A: 感谢关心，我们会根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q92、公司的飞行汽车什么时候能商用，什么时候能交付，公司飞行汽车的安全和性能如何，预计将来能占多少市场份额，给公司能带来多少利润，公司将来战略是哪些方向？

A: 感谢关心，我们会根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q93、预计二季度业绩如何？

A: 谢谢关心，敬请关注公司公告！

Q94、尊敬的万丰管理层，您能否透露万丰飞行汽车的预计量产时间及价格定位？目标是否为公众可承受的购买及运维成本？考虑到安全性为公众首要关切，万丰是否有意向与保险企业合作，或自建保险服务，确保购机用户享受全面安全保障，涵盖人身与飞行器安全？

A: 属商业合作范畴，敬请关注公司信息披露公告，谢谢！

Q95、请问各位管理者，公司电动飞行器的电池用的是宁德时代电池吗？

A: 公司纯电动飞机在强化与供应链战略合作方的开发合作，技术路线和供应链信息涉及商业保密范围，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q96、董事长好，万丰奥威在新质生产力和低空经济，各种政策托底利好下突出制造优势，现在与主机厂合作进行到哪一个阶段？什么情况下出公告，让众多股东期盼已久的事情落实到位？谢

谢。

A: 合作积极推进中，我们根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q97、 请问公司全球布局低空飞行器的战略合作商有哪些公司？这是我们股民最关心的问题。请务必说出公司战略合作商公司名称。请不要用保密二字不回答，谢谢。

A: 谢谢关注，请您持续关注公司的公告。

Q98、 低空飞行合作方是哪家公司？

A: 合作方为全球某知名汽车主机厂在中国设立的总公司，我们根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q99、 鉴于公司业务的国际化特性，公司如何管理汇率波动带来的风险？

A: 公司通过全球业务布局降低汇率波动所带来的影响。一方面加大开拓国内市场，提高产品销售配套比例；另一方面出口业务尽可能采用人民币结算。公司财务部门在运营过程中运用远期结售汇等工具有计划开展外汇套期保值业务，最大程度控制汇率风险。

Q100、 目前的产能能否满足订单需求？有没有扩产的计划？谢谢。

A: 公司各板块的产能利用率都比较饱和，其中飞机产能、铝合金车轮的产能在持续提升中。谢谢关注！

Q101、 合作公司多会儿成立，目前合作方合作进展如何。

A: 我们根据重要进展情况及时信息披露，敬请投资者注意投资风险，谢谢！

Q102、 你好！请问公司今年定的增长率是多少？预计今年交付多少架飞行汽车？

A: 根据已披露的财务预算数据，2024 年度预计实现销售收入 155.83 亿元。上述财务预算并不代表公司对 2024 年度的销售收入预测，同时能否实现上述预算，还取决于宏观经济环境、市场状况的变化、行业发展状况及经营团队的努力程度等多种因素，存在不

	确定性，敬请投资者注意投资风险。
附件清单（如有）	无
日期	2024年5月15日