

证券代码：301319

证券简称：唯特偶



投资者关系活动记录表

编号：2024-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩沟通会（电话会） <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2023 年度业绩网上说明会的投资者
时间	2024 年 5 月 17 日 15:00-17:00
地点	价值在线 (https://www.ir-online.cn/)
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 廖高兵先生 独立董事 陈实强先生 保荐代表人 谢丰峰先生 副总经理、董事会秘书、财务总监（代） 桑泽林先生 证券事务代表 廖娅伶女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 公司的主要收入来源是什么？是否具有多元化的收入结构？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！2023 年公司主营业务收入 9.64 亿元。分产品来看，微电子焊接材料收入为 8.07 亿元，占营业收入比重为 83.70%；微电子辅助焊接材料收入为 1.32 亿元，占营业收入比重为 13.67%；其他收入 0.25 亿元，占营业收入比重为 2.63%。感谢您的关注！</p> <p>2. 保荐代表人您好，您如何看待唯特偶所处的行业背景特点以及发展前景？麻烦介绍一下，谢谢！</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司微电子焊接材料下游应用领</p>

域广泛，覆盖消费电子、LED、智能家电、通信、计算机、工业控制、光伏、半导体、汽车电子、安防等多个行业，具有“小产品、大市场”的特点。据中国电子信息行业联合会统计：2022年我国规模以上电子信息制造业实现营业收入154,487亿元，同比增长5.5%。分季度看，一季度，上半年，前三季度及全年，电子信息制造业增加值累计增速分别为：12.7%、10.2%、9.5%和7.6%，行业运行呈现前高后低态势。未来，随着新能源汽车、5G通讯、光伏、储能等新兴产业快速发展，微电子焊材料及辅助焊接材料的用量将保持稳步增长趋势。感谢您的关注，谢谢！

3. 公司产品在下游半导体及芯片行业的应用具体是哪些方面，大概主营占比多大？

答：尊敬的投资者，您好！半导体和芯片的封装工艺是要实现晶圆和电路的焊接，主要有锡膏，焊片和银胶（浆）等焊接方式，当前高功率的半导体器件主要采用的都是锡膏和焊片焊接，锡膏更容易实现连续作业，生产效率高。该领域市场是公司近年重点布局的发展的行业，当前占公司营收比例还较小，具体请关注公司后续的相关公告！感谢您的关注！

4. 您好，请问公司在并购重组问题上的策略是怎样的？会优先考虑选择什么样的公司进行并购呢？

答：尊敬的投资者，您好！公司将按照“内生式增长、外延式拓展、业务升级转型”并举的总体经营策略，积极推进公司战略规划及各项业务的开展。如有需要披露的事项，公司将会严格履行信息披露义务。感谢您的关注！

5. 请介绍下贵司前五大客户情况？

答：尊敬的投资者，您好！2023年，公司前五大客户销售金额分别为4050.25万元、3684.08万元、3101.89万元、2746.17万元、2203.15万元，占营业收入比例分别为4.20%、3.82%、3.22%、2.85%、2.29%。感谢您的关注！

6. 您好！请问公司目前重点研发的项目主要有哪些？

答:尊敬的投资者,您好!公司当前重点研发项目有“低alpha超细粉半导体专用锡膏”、“功率半导体器件专用超高温锡膏”、“通信模组专用超细粉锡膏”等,公司重点研发课题情况详见公司《2023年年度报告》“第三节、管理层讨论与分析”之“四、主营业务分析”之“4、研发投入”。感谢您的关注!

7. 您好! 请问公司产品是否能应用于机器人领域里?

答:尊敬的投资者,您好!公司的产品可以应用在需要进行PCBA封装的相关应用领域,其中包括机器人制造领域的应用。感谢您的关注!

8. 请问公司业务是否涉及新能源和新能源汽车领域?

答:尊敬的投资者,您好!公司业务涉及光伏及新能源汽车领域,其中光伏领域,公司产品主要应用于光伏组件、接线盒、逆变器等;新能源汽车应用领域包括整车的电控、导航、照明、电池、充电装备等方面。感谢您的关注!

9. 您好, 请问公司的主要原材料有哪些? 铜价大幅波动对公司影响大吗?

答:尊敬的投资者,您好!公司采购的主要原材料有锡锭和锡合金粉,上述两种材料占公司原材料采购总额的比例超过80%。公司采购的锡锭主要用于生产焊锡条和焊锡丝等产品,锡合金粉主要用于生产锡膏产品。感谢您的关注!

10. 请简要介绍下公司2023年整体的经营情况?

答:尊敬的投资者,您好!从数据层面来看:①2023年,受上半年原材料金属锡价格大幅下降的影响,公司营业收入同比有所下降,但公司净利润同期增长;②另外,基于战略布局公司持续加大费用投入,特别是行业高端人才的引入,导致2023年公司管理费用有所上升。就一些关键举措上来说:2023年,公司持续开拓以行业为单元的客户群,建立起面向细分行业的多层次营销体系,在深化与原有优质客户合作关系的同时,积极开发行业头部客户,不断扩大公司的业务规模;其次,在新兴行业拓展

方面，公司管理层结合市场发展趋势，持续拓展公司在新能源、光伏及半导体领域的战略布局，进一步加深与优质客户的合作；另一方面，持续把握进口替代的发展机遇，坚定出海战略。2023年，公司拟投资设立香港、新加坡、越南的海外全资孙、子公司，以便更好地配套海外客户供应，从而增强公司在全球领域内的市场份额。感谢您的关注！

11. 您好，请问贵公司内部管理规范吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司严格按照相关法律、法规和证监会有关规定，不断完善法人治理结构，建立健全内部管理和控制制度，持续深入开展公司治理活动，促进公司规范运作，提高公司治理水平。感谢您的关注！

12. 保荐代表人您好，能否请您介绍一下公司的投资价值和亮点所在？谢谢！

答：尊敬的投资者，您好！公司的投资价值和亮点体现在公司的核心竞争力上包括：1、综合实力显著，行业优势地位不断巩固；2、强大的研发能力，构筑了技术护城河；3、优质的客户资源，把握了行业前瞻布局；4、卓越的运营管理能力等。公司的核心竞争力分析详见公司《2023年年度报告》“第三节、管理层讨论与分析”之“三、核心竞争力分析”。谢谢！

13. 领导您好，请介绍一下2023年公司主营业务收入构成情况？

答：尊敬的投资者，您好！2023年公司主营业务收入9.64亿元。分产品来看，微电子焊接材料收入为8.07亿元，占营业收入比重为83.70%；微电子辅助焊接材料收入为1.32亿元，占营业收入比重为13.67%；其他收入0.25亿元，占营业收入比重为2.63%。感谢您的关注！

14. 公司接受机构调研情况？

答：尊敬的投资者，您好！2023年度，公司总计接待投资者调研11场，举办业绩说明会1场，投资者主要了解了公司概况

及业务发展情况,具体情况详见公司在巨潮资讯网披露的投资者关系活动记录表。感谢您的关注!

15. 国务院近期发布的“国九条”中强调了上市公司现金分红监管及推动上市公司提升投资价值,结合公司股票二级市场的表现,未来公司将如何开展市值管理相关工作?

答:尊敬的投资者,您好!公司积极响应深圳证券交易所“质量回报双提升”专项行动,以培育理性投资、价值投资、长期投资理念为核心开展投资者关系管理工作。一是发布了2024年股票期权激励计划,通过建立市场化的激励约束机制,全面激发公司管理团队及核心骨干员工干事创业的热情,推动公司可持续发展;二是高度注重投资者回报,积极与投资者共享企业发展成果,自上市以来,公司已连续两年披露利润分配方案,累计分配现金红利超1.2亿元。2023年度公司利润分配方案为:拟向全体股东每10股派送现金红利14元(含税),预计分红金额达8,209.60万元,占公司2023年度归属于上市公司股东的净利润的80.36%。三是开展多样化的投资者关系管理工作,拓宽与投资者的沟通交流渠道,定期组织业绩说明会,精准有效传递公司投资价值。谢谢!

16. 如何通过品牌建设和营销策略来提高市场份额?

答:尊敬的投资者,您好!2024年是公司六五战略规划的开局之年,公司将践行三大发展主线:①大客户战略:坚定大客户战略不动摇,实施路径划分为战略级客户和行业级客户。2024年,公司将持续推进行业高端人才的引进,更好地对行业头部客户份额进行深挖,助力解决我们在国产替代进程中的份额和速度的问题;②渠道策略:公司上市后大幅提升品牌影响力,进一步缩小了与国际知名品牌的差距,为推进国产替代进程,公司加大对渠道的拓展,力争实现“1+1>2”的协同效应。并且一季度在渠道建设方面已经初显效应。虽然当前渠道销售占比较低,但是2024年,公司预期在渠道上面取得长足的进步;③海外拓展:

公司从去年下半年和今年上半年都先后积极布局东南亚和美洲市场，一方面是为了实现与海外客户配套，另外一方面是与国际接轨，推进各地国际化布局。感谢您的关注！

17. 2023 年公司营业收入同比下降了 7.74%。请问这一下降主要是由哪些因素导致的？

答：尊敬的投资者，您好！营业收入同期下降 7.74%，主要系上半年，原材料金属锡的价格大幅下降（由去年同期均价 31.33 万元/吨下降至 20.78 万元/吨，下降幅度近 33.66%），传导至锡膏、焊锡条、焊锡丝的销售单价亦下降，较大程度地影响了公司上半年营业收入，2023 年上半年营业收入同期下降 25.30%。虽然公司在下半年营收水平有所修复，且全年出货量较上年同期增加 8.63%，但总体上受锡金属价格影响，公司全年营收略有下降 7.74%。感谢您的关注！

18. 请问独立董事，公司如何保障独立董事履职能力，如何保护中小投资者利益？

答：尊敬的投资者，您好！在制度层面，作为上市企业，公司不断推动治理体系现代化，形成了股东大会、董事会、监事会及公司管理层的法人治理结构。目前公司董事会构成中有 3 位独立董事，占比超过 1/3。董事会下设审计委员会、提名委员会、薪酬与考核委员会三个专门委员会，独立董事均占多数并担任召集人（主任委员），实现了科学决策与有效监督。2023 年，根据证监会最新出台的《上市公司独立董事管理办法》，公司修订完善了《独立董事制度》等一系列公司制度，进一步明确独立董事任职资格、职责权限、履职要求与保障、议事规则等有关内容，并专项设立独立董事专门会议，从多方面保障和提升了独立董事履职独立性和有效性要求。过去一年，公司独立董事通过参加董事会、股东大会、董事会专门委员会会议、公司技术交流会、业绩说明会、实地调研以及与管理层沟通等形式，对公司生产经营、财务情况、信息披露事务管理、内部控制制度的建设和运作、与

中小股东沟通以及董事会决议的执行情况等事项进行了现场的核查和监督,积极有效地履行了独立董事的职责。独立董事高度关注公司的信息披露情况,并对信息披露工作进行监督,确保公司信息披露真实、准确、及时、完整、公平,切实维护公司全体股东,尤其是中小股东的利益。谢谢!

19. 计划进一步拓展国际市场吗?

答:尊敬的投资者您好!公司将持续把握进口替代的发展机遇,坚定出海战略。2023年,公司拟投资设立香港、新加坡、越南的海外全资孙、子公司,2024年公司拟投资设立墨西哥、美国全资孙公司,以便更好地配套海外客户供应,从而增强公司在全球领域内的市场份额。感谢您的关注!

20. 如何吸引、培养和保留关键人才?

答:尊敬的投资者您好!公司要发展,人才是基础,人才即钱财,2023年公司定位为“人才年”,通过外引内育,全力以赴做好人才的选、用、育、留。2023年,公司引进多名销售、研发、管理等方面的高级人才,建立起一支能征善战、攻坚克难的优秀队伍。同时公司内部启动“政委培训体系建设”、“青年人才IDP培养计划”、“中高层管理能力提升计划”、“走出去,去标杆企业游学计划”等相关人才培养计划,建立起公平、公正的人才评价体系,实现了以奋斗者为本的价值分配,为唯特偶战略目标的实现和长远发展提供了强有力的人才保障。感谢您的关注!

附件(如有)

日期

2024年5月17日