证券代码: 300787 证券简称: 海能实业

债券代码: 123193 债券简称: 海能转债

## 安福县海能实业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2024-001

	•	
投资者关系活动类别	□特定对象调研    □	分析师会议
	□媒体采访	业绩说明会
	□新闻发布会□□	路演活动
	□现场参观	
	☑其他 <u>投资者网上集体接待日</u>	
参与单位名称及	参加"2024年江西辖区上市公司投资者集体接待日活动"的投资者;	
人员姓名	参加公司 2023 年度业绩说明会的投资者。	
时间	2024年5月17日 (周五) 下午 15:00-17:00	
地点	1、全景网"投资者关系互动平台"( <u>https://ir.p5w.net</u> )	
	2、价值在线 (www.ir-online.cn)	
上市公司接待人	董事长、总经理周洪亮先生;	
员姓名	副董事长、副总经理、财务总监邱添明先生;	
	董事、董事会秘书韩双女士	0
投资者关系活动主要内容介绍	2024年5月17日(星期日	五)下午15:00-17:00公司参加了"2024
	年江西辖区上市公司投资者	集体接待日活动"。同时,公司在价值
	在线举办了2023年度业绩说明会。主要内容如下:	
	交流的主要问题与回复	:
	1、 董秘, 你好! 公司剂	预计什么时候进行分红?
	答: 尊敬的投资者您好,	公司的分红方案已通过股东大会审议,
	公司将尽快办理相关手续,	请留意相关公告,谢谢您的关注。
	2、 海外家用储能市场	目前发展如何?公司产品在市场上有什
	么优势?	
	答: 投资者您好! 家用f	诸能海外市场需求量较大、竞争激烈,

公司将逐步建立海外本地化的销售团队及技术支持团队,以更好的质量及服务赢得市场,谢谢!

3、 2023 年设立的海外公司目前进展如何? 是否已经达到投产 使用状态?

答:投资者您好!我想您指的可能是越南海阳工厂项目,越南海阳工厂将于2024年3季度开始建设,预计2024年初开始部分交付及投产,谢谢!

4、成本控制措施是否有效?近期有降低成本或提高效率的计划吗?

答: 投资者您好! 公司将持续的实施降本增效计划,谢谢!

5、 面对行业竞争,公司有哪些应对策略?核心竞争优势是什么?

答:投资者您好!公司的竞争策略概要为:垂直整合、全球制造、全球销售;公司将持续强化这些能力从而构建核心竞争力,谢谢!

6、 现有业务在未来的发展潜力如何? 有新的增长引擎吗?

答: 投资者您好! 公司的增长潜力将主要来源于品类扩张, 经过 2 年多的持续投入, 今后起已开始推向市场, 相信将会逐步实现营业增长, 包括储能产品(户外便携储能、家庭储能)、智能家居相关产品(智能安防、扫地机)。谢谢!

7、 归母净利润大幅下降的主要原因是什么? 未来预期如何?

答:尊敬的投资者您好,2023 年度净利润下滑的主要原因系: ①信号适配器、信号线束等产品客户端去库存致市场需求疲软,导致营业收入下滑;②公司继续加大新能源及其他新产品研发投入导致研发费用有所增长,公司扩充产品品类及加大销售推广投入导致管理费用、销售费用有所增长,进一步影响了2023年的净利润。谢谢您的关注。

8、 贵司的储能产品目前是自有品牌为主还是代加工为主?海外市场占比如何?

- 答:投资者您好!公司储能产品以自主开发、自主品牌为主,暂无代工计划,谢谢!
- 9、公司海外营收占比 89.70%, 近期亚洲货币贬值潮, 请问贵司如何应对外贸中的货币政策风险?
- 答:投资者您好!公司海外营收绝大多数以美金报价及结算, 当前并无影响:公司将适时采取远期结售汇措施降低风险,谢谢!
- 10、公司目前储能业务发展如何?主要的海外销售区域是哪些?
- 答:投资者您好!家庭储能板块刚刚开始布局市场,目标区域是欧洲、非洲、澳洲等,某些区域已经破冰,距离预期尚需时日。谢谢!
- 11、公司的电源适配器是否适用于低空飞行领域?车载充电器 有和国内新能源车企有合作吗?
- 答:投资者您好!公司的电源产品主要应用于消费电子周边、电竞周边:公司尚未涉猎低空飞行领域及汽车领域。谢谢!
- 12、董秘, 你好! 作为中小投资者, 非常感谢公司今年依旧分红, 但是关注到公司 2023 年利润同比下降较多, 分红却同比增加, 增加分红的依据是什么?
- 答: 尊敬的投资者您好,公司 2023 年度利润分配方案是在保证公司正常经营和长远发展,并充分考虑广大投资者利益和合理诉求的前提下制定,与公司的经营情况和成长性相匹配,且不会造成公司流动资金短缺或对公司产生其他不利影响,符合《公司法》《上市公司监管指引第3号——上市公司现金分红》及《公司章程》的相关规定,谢谢您的关注。
- 13、公司 2023 年净利润和扣非近利润下滑较多,主要原因是什么?
- 答: 尊敬的投资者您好,2023 年度净利润下滑的主要原因系: ①信号适配器、信号线束等产品客户端去库存致市场需求疲软,导致营业收入下滑; ②公司继续加大新能源及其他新产品研发投入导

致研发费用有所增长,公司扩充产品品类及加大销售推广投入导致管理费用、销售费用有所增长,进一步影响了 2023 年的净利润。谢谢您的关注。

14、安克在北美销售的储能产品不是公司代工的吗?美国加关税是否会对该类产品产生影响?

答:尊敬的投资者您好,您提及的客户的储能产品目前不是公司生产的,公司的家用储能产品暂无计划在美国销售,谢谢您的关注。

15、除了 ANKER 这样的大客户,公司是否有积极去争取其他的大厂? 打入大厂的产业链?如小米、华为、oppo等

答: 尊敬的投资者您好,公司致力于全球市场的均衡发展,国内大客户规模和潜力大,是公司业务发展的重要方向,谢谢您的关注。

16、公司是否有考虑通过并购的方式来加强公司产业链的建设?

答: 尊敬的投资者您好,公司积极的寻求有价值的并购,目前暂无合适的标的,谢谢您的关注。

17、从当前能见度看今年二季度经营状况和去年同期相比如何?

答: 尊敬的投资者您好,关于未来经营情况请留意后续定期报告,谢谢您的关注。

18、海能实业的董事长、总经理周洪亮在公司中有何重要角色, 他的职业经历对公司有何影响

答: 尊敬的投资者您好,公司董事长、总经理周洪亮先生是公司的控股股东、实际控制人,简历如下:周洪亮先生,中国国籍,无境外永久居留权,1975年出生。1996年至1997年,在宝安松岗良维电子厂任职企划主管;1998年至2003年,在东莞厚街溪头太空梭电线有限公司任副经理、经理等职;2004年至今,历任香港中电、深圳海能、江西海能、海能有限等公司总经理,2013年11月

至今,任海能实业董事长、总经理。谢谢您的关注。

19、海能实业在2023年度报告中提到了哪些关键的财务指标?

答: 尊敬的投资者您好,2023年度公司实现营业收入19.03亿元,较上年同期下降20.24%;实现利润总额13,668.06万元,较上年同期下降63.61%;实现归属于上市公司股东的净利润12,878.09万元,较上年同期下降60.50%;截至2023年12月31日,公司资产总额为32.65亿元,同比增长20.51%,归属于上市公司股东的净资产17.20亿元,同比增长10.15%。2023年度公司研发投入金额为17,604.64万元,较2022年14,241.18万元增长23.62%,占营业收入的9.25%。谢谢您的关注。

20、海能实业的股东户数在 2024 年 4 月 30 日是多少,反映出公司的股东结构有何特点?

答: 尊敬的投资者您好,公司截止 2024 年 4 月 30 日股东户数为 12041 户,股东结构没有发生重大变化,谢谢您的关注。

21、海能实业的副董事长、财务总监、副总经理邱添明以及监事王剑在公司中承担哪些职责,他们的背景如何?

答: 尊敬的投资者您好! 1、邱添明先生,中国国籍,无境外永久居留权,1985年出生,江西财经大学金融学硕士。2011年至2022年在中国银行深圳市分行工作,历任中国银行深圳福永管辖支行综合管理部主任、中国银行深圳松岗东方支行行长、中国银行深圳福永管辖支行普惠事业部主任等职务;2022年6月加入海能实业深圳分公司;2022年11月起担任海能实业副董事长、副总经理、财务总监。2、王剑先生,中国国籍,无境外永久居留权,1977年出生,大学专科学历。2008年8月加入深圳海能,历任业务部经理、业务总监职位;2022年11月起担任本公司监事。谢谢您的关注。

22、海能实业在 2023 年度的非经常性损益对净利润的影响有多大?

答: 尊敬的投资者您好,公司 2023 年度非经常性损益合计金额 1864 万元,谢谢您的关注。

23、海能实业在2023年的营业收入是多少,与前一年相比有何变化?

答: 尊敬的投资者您好,2023 年度公司实现营业收入19.03 亿元,较上年同期下降20.24%,谢谢你的关注。

24、海能实业有哪些重大事项或投资提醒是投资者需要关注的?

答: 尊敬的投资者您好,公司目前没有特别需要投资者关注的重大事项,请持续关注公司的定期报告及临时公告,谢谢。

25、海能实业的高管薪酬在 2023 年有何变动,特别是董事长、 总经理周洪亮的薪酬变化情况如何?

答: 尊敬的投资者您好,海能实业的董监高薪酬总额 2023 年度 略低于 2022 年度;董事长、总经理周洪亮先生 2023 年度薪酬为 38.52 万元,低于 2022 年度 46.56 万元,下浮 17%,谢谢您的关注。

26、海能实业在2023年度的业绩说明会何时举行,投资者如何参与?

答: 尊敬的投资者您好,公司于 2024 年 5 月 17 日(星期五)下午 15:00-17:00 在价值在线举办 2023 年度业绩说明会,本次业绩说明会将采用网络远程方式举行,投资者可登陆价值在线(www.ir-online.cn)参与本次年度业绩说明会。谢谢您的关注。

27、海能实业的家庭储能市场策略是什么,公司计划如何加大投入?

答:投资者您好!家庭储能市场当前竞争激烈,公司的策略概要为:产品优质;下沉渠道;本地化服务;谢谢!

28、海能实业在国内家用储能市场的发展情况如何,公司是否有进一步的计划或目标?

答:投资者您好!公司家储板块将主要布局欧洲、非洲等地区,尚未评估国内市场的计划,谢谢!

29、你好,周董。对于未来消费电子的更迭和侧重点有没有发生改变,公司在智能家居上有所动作,未来是否考虑加码对智能家

居的研发?公司的客户安克创新合作是否顺利?东莞工厂的产能目前达到多少?未来是否有持续增长和盈利的可能?

答:投资者您好!公司智能家居板块已经布局智能安防品类及扫地机品类,这两个品类有足够大的挑战及机遇,在智能家居板块公司当前尚无新品类的扩张计划。公司将会竭尽全力扭转颓势,实现增长,谢谢!

30、海能实业在 2024 年一季度的营业收入和净利润表现如何?答: 尊敬的投资者您好, 2024 年第一季度公司实现营业收入 4.08 亿元, 归属于上市公司股东的净利润 819.79 万元, 净利率较低具体原因说明如下: (一)报告期内,公司产品的毛利率保持稳定,较去年同期增长 5.28 个百分点; (二)报告期内,公司销售费用为 2,455.81 万元,同比增长 46.23%,占当期营业收入比重为 6.02%;研发费用为 4,942.44 万元,同比增长 30.33%,占当期营业收入比重为 12.12%,主要原因包括: 1.建构家用储能产品销售及技术支持的网络; 2.为扩充家用储能产品的研发投入持续加大。谢谢您的关注。

31、海能实业在2023年度的主营业务收入有哪些变化?

答: 尊敬的投资者您好,2023 年度公司实现营业收入19.03 亿元,较上年同期下降20.24%,其中信号线束营业收入占比为28.62%,比上年同期下降17.10%,信号适配器营业收入占比为31.84%,比上年同期下降44.81%,电源适配器营业收入占比达38.10%,比上年同期增加23.13%,谢谢您的关注。

32、海能实业的储能品牌 HINEN 在市场的表现如何,公司对其有何评价和预期?

答:投资者您好! HINEN 品牌承载着公司的第二增长希望,公司高度重视,将全心全意的持续投入,当前已经在局部市场取得破冰,仍需极大的努力才有机会成功.....谢谢!

33、海能实业 2023 年的净利润下降了多少,主要原因是什么? 答: 尊敬的投资者您好,公司 2023 年度净利润下滑 60.50%,主

要原因系:①信号适配器、信号线束等产品客户端去库存致市场需求疲软,导致营业收入下滑;②公司继续加大新能源及其他新产品研发投入导致研发费用有所增长,公司扩充产品品类及加大销售推广投入导致管理费用、销售费用有所增长,进一步影响了 2023 年的净利润。谢谢您的关注。

34、周董,你好,2020年个人投资了海能实业,公司这几年的业绩稳中有升,主营业务也很稳定,但扩展储能业务对公司的业绩形成了影响。未来储能业务是否稳中有升给公司带来新的增长点?信号线作为公司毛利较高的产品,未来订单是否会持续萎缩?

答:投资者您好!预计今年度主营业务将保持稳中有增的势态,而增长挑战来源于新业务是否能够突破,包括家庭储能产品、扫地机产品及智能安防产品等。谢谢!

附件清单(如有)

日期

2024年5月17日

无