

证券代码：603387

证券简称：基蛋生物

公告编号：2024-018

# 基蛋生物科技股份有限公司

## 关于 2023 年度暨 2024 年第一季度业绩网上说明会 召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

基蛋生物科技股份有限公司（以下简称“公司”）于2024年5月21日14:00-15:00在上证所信息网络有限公司上证路演中心平台（以下简称“上证路演中心”）采用网络互动方式召开“基蛋生物2023年度暨2024年第一季度业绩网上说明会”。关于本次业绩说明会的召开事项，公司已于2024年4月30日在《上海证券报》及上海证券交易所网站上披露了《基蛋生物科技股份有限公司关于召开2023年度暨2024年第一季度业绩说明会的公告》（公告编号：2024-015）。现将有关事项公告如下：

### 一、本次说明会召开情况

2024年5月21日，公司董事长苏恩本先生、公司财务总监倪文先生、公司董事会秘书刘葱女士、公司独立董事万遂人先生、公司独立董事鞠焜先先生、公司独立董事凌华女士出席了本次业绩说明会。公司就2023年度及2024年第一季度经营状况、财务状况、产品等问题与投资者进行互动交流和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行了回答。

### 二、本次会议投资者提出的主要问题及公司的回复情况

公司在说明会上就投资者关心的问题给予了回答，主要问题及答复整理如下：

#### 问题 1：请问公司小发光截至今年一季度的装机情况？

回复：尊敬的投资者您好，公司小发光产品（MAGICL6000+MAGICL6000i）2023年出库 960 余台；2024 年一季度出库 220 余台，其中 MAGICL6000i 出库近 90 台。

2024 年，公司将采取重点拓展流水线、化学发光的市场策略，积极抓住终端客户的需求，并将小发光作为重点产品在多个区域进行推广，加快推进小流水线和小发光的推广装机，力争实现海外市场销售突破。感谢您的关注。

**问题 2：公司 2024 年一季度营业收入有所下滑，请问主要原因是什么，以及公司将如何改善今年业绩？**

回复：尊敬的投资者您好，受去年高基数的影响，2024 年一季度公司营业收入 32,158.27 万元，同比下降 16.32%。其中，自产产品收入 26,059.51 万元，化学发光产线营业收入 6,840.80 万元，同比增长 58.42%。2024 年度，公司将以解决临床需求为产品研发目标，着眼于多层次的 POCT 产品线战略、创新型流水线战略，抓住国内外市场发展机遇，在保持 POCT 稳步增长的同时，加大化学发光、流水线等市场开发进度和产品布局，为公司的持续发展提供动力。感谢您的关注。

**问题 3：23 年期间费用（销售+管理+研发）前三季度分别是 1.5 亿，1.7 亿，1.7 亿，23Q4 开支 1.8 亿全年最高，24Q1 就降到 1.3 亿。24Q1 的销售费用是最近 5 个季度以来的最低。24Q1 三费环比都在下降。如果 24 年公司费用端控费节流，就能够挤出利润来。请问 24 年全年期间费用是否会继续下降，公司采取哪些措施来控费，控费能否大量释放业绩？**

回复：尊敬的投资者您好，公司在确保产品研发布局以及有效市场推广的基础上，将积极控制费用支出，合规经营、降本增效，持续提升经营管理效率。

**问题 4：贵公司 2023 年化学发光条线销售收入 2.02 亿，增速高达 141.58%，请问公司化学发光条线的产品组合是怎样的？未来如何保持在化学发光领域的领先优势？**

回复：尊敬的投资者您好，目前公司化学发光条线的产品主要有全自动化学发光测定仪 MAGICL6000 和 MAGICL6000i。MAGICL6000 主要面向二级及以上医院，二级及以上医院覆盖率 70%以上；为加速提高小发光在不同等级医院的终端覆盖，公司推出了 MAGICL6000i，支持各等级医院检验科、门急诊检验及基层医院使用。

与 MAGICL6000 相比，MAGICL6000i 测速提高至 200T/h，位列小发光领域可达到测速的第一梯队，且仪器结构中不含 HCT（红细胞压积检测）检测模块，仪器成本进一步降低，结合公司对 MAGICL6000i 灵活的销售政策，有望持续扩大小发光产品在不同等级医院的终端覆盖面。2023 年度，公司取得 23 项国内化学发光试剂产品注册证，截至 2023 年底，共计拥有 101 项化学发光检测项目，已基本满足临床检测需求。未来，公司将推出 Metis8000 全自动生化免疫流水线，Metis8000 仪器创新性强、稳定性好、精密度高，能够满足大型医院检验科的高通量测试需求。感谢您的关注。

**问题 5：基蛋生物流水线的装机情况，目前流水线的研发情况如何，未来是否会推出新的流水线组合？**

回复：尊敬的投资者您好，公司目前已拥有生免、血球等不同流水线组合，其中，Metis6000 全自动生免流水线自上市以来，2023 年度装机近 70 条，2024 年一季度装机近 30 条，其中二级及以上医院装机占比超过 50%。未来，公司将推出 Metis8000 全自动生化免疫流水线，Metis8000 生化模块和发光模块均具有试剂自动装载功能，发光配备离心和自动开盖前处理模板，易用性好、智能化高、样本处理效率高，满足大型医院检验科的高质量、高通量、高速度的需求。流水线作为目前公司的重点，未来公司也将不断在流水线领域实现创新突破，力争在国内流水线市场中占据一席之地。感谢您的关注。

**问题 6：请问截止现在 Getein1180、1200 、MAGICL6000、MAGICL6000、iMAGICL6800、Metis600、Metis800、Metis6000、Getein1200 Getein1600 生化 BBA300、CM400、CM800、手持 208 分子 gn7000 gn7120 血细胞 BHA5000 BHA5100 凝血 BCA700、BCA710、CA5500，还有宠物相关机型截止目前装机情况如何？**

回复：尊敬的投资者您好，请见前述同类问题的回复。

**问题 7：2023 年度公司境外营业收入比上年减少 79.7%，请问主要原因是什么？对于 2024 年的境外销售，公司是否制定了业绩目标？**

回复：尊敬的投资者您好，2023 年度公司实现境外营业收入 13,878.22 万元，比上年减少 79.7%，主要是因为境外新冠收入大幅下降。剔除新冠收入后，2023 年境外自产产品收入 13,121.86 万元，同比增加 51.52%。2023 年，公司积极参加海外展会，为公司海外业务发展奠定了基础。2024 年，公司将继续加强海外业务拓展与渠道建设力度，大力着手推进化学发光、生免流水线以及分子诊断产品进入海外市场，并将积极招揽海外优秀人才扩大海外团队，提高海外团队的本土化率、优化人才梯队建设，推进海外团队专业化服务和市场拓展能力的提升，进一步加快国际化市场的布局。感谢您的关注。

**问题 8：请问 IVD 领域目前的集采范围有哪些？这些集采对公司有什么影响？**

回复：尊敬的投资者您好，目前 IVD 领域的集采范围主要有安徽省牵头的化学发光试剂集采和江西省牵头的生化试剂集采。从公司化学发光的试剂收入结构来看，现阶段化学发光主要以心血管及炎症检测为主，安徽省化学发光试剂集采项目占公司目前发光试剂项目收入的比例较小，对公司化学发光业务影响较小。集采政策的实施对具有成本优势、注重研发创新的公司是一个机遇，为公司带来更多的机会；同时，集采政策能够推进 IVD 产品的进口替代，加快行业集中度的提升速度。感谢您的关注。

**问题 9：公司海外市场现在表现如何？今年有新产品吗？**

回复：尊敬的投资者您好，请见前述同类问题的回复。

**问题 10：请问公司的主要产品 Getein1600 和 MAGICL6000 在市场上的竞争力如何，公司是否即将推出新产品和新流水线？**

回复：尊敬的投资者您好，公司的核心产品之一 Getein1600 呈现稳步增长的发展态势，2023 年度及 2024 年第一季度共计出库 1030 余台，持续巩固了公司在 POCT 领域的领先地位；小发光产品 MAGICL6000 能够实现精准全血检测，具有高度自动化、小型快速化、快速出结果等特点，在二级及以上医院覆盖率 70% 以上，产品技术和性能优势进一步得到市场认可。公司秉持“随机应变、灵动智

检”的理念，推出了 Metis800 灵动系列流水线，主要定位大中型医院急诊检验科，仪器可以根据客户测试需求与场地大小进行灵活选配组合，最大可支持六联机，具有极致的空间利用效率。另外，公司推出 GN7120/GN7000 系列全自动核酸扩增分析仪，产品充分发挥了重力驱动微流控技术的优势，具备测速快、通道多、集成程度高等特点，能够满足中小医院、社区诊所核酸项目检测的需求，目前已完成研发及系统验证工作，并取得医疗器械注册证以及 CE 认证。感谢您的关注。

**问题 11：公司 2023 年年度利润分配预案为每 10 股派发 1 元（含税），并发布 2024 年中期分红安排公告，请问中期分红什么时候实施？未来公司是否会继续提高股息支付率以回报投资者？**

回复：尊敬的投资者您好，公司 2024 年度中期分红拟在 2024 年半年度报告或第三季度报告披露后实施，分红形式为现金分红，预计 2024 年中期现金分红金额不超过相应期间归属于上市公司股东的净利润。公司始终重视对投资者的合理投资回报以及维护公司和所有股东的权益，自 2017 年上市以来，累计分红及回购注销金额共计 76,012.13 万元（包含 2023 年度尚未分红金额），已超过 IPO 募集资金。未来，公司将结合实际经营情况进行分红，适当提高股息支付率，增强投资者回报水平。感谢您的关注。

**问题 12：公司研发投入占比如何，公司在研发投入方面有哪些重点领域，对公司未来的发展有何影响？**

回复：尊敬的投资者您好，公司高度重视在研发方面的投入，积极提升技术水平，自 2017 年上市以来，公司持续加大研发投入，每年以营业收入的 10%~20%投入到研发，2023 年度研发投入为 26,558.53 万元，占营业收入的比重为 19.40%。公司研发投入侧重于化学发光条线、POCT 条线、流水线等领域，不断丰富仪器序列以及配套试剂菜单。另外，公司重视在试剂原材料方面的投入，原料研发及工艺研究有利于降低对外部原料供应的依赖程度，提高公司的创新效率，同时降低生产成本，保障核心原材料供应的稳定性和安全性。公司在加大研发投入的基础上，相继取得了一系列创新成果，有利于公司提升在技术创新方面的优势，能够为公司长期竞争力的提高奠定坚实的基础。感谢您的关注。

**问题 13: 你好苏总, 方便说一下小发光 6000、6000i, metis6000 仪器的生产成本管理吗?**

回复: 尊敬的投资者您好, 公司围绕精密模块、仪器元器件、核心原材料等重点布局, 不断开发、整合和突破, 建立了系统性、符合行业特点的、自产率高的生产线。目前拥有精密加工中心、注塑中心、自动化流水线生产基地等。其中精密加工中心覆盖从产品设计、原型验证、模具制造到产品批量生产, 可实现五轴加工精密零部件、大规模的注塑件量产、医疗器械质量级钣金件的加工等, 通过不断提高生产效率, 快速响应新品研发及产品高效迭代的需求, 实现新产品和新技术的快速转化, 并能将仪器成本控制在合理水平, 使公司在控制仪器质量、降低生产成本、提升自动化水平等方面保持竞争优势。

**问题 14: 请问公司 2023 年业绩下降的原因有哪些? 2024 年 Q1 业绩表现如何?**

回复: 尊敬的投资者您好, 请见前述同类问题的回复。

**问题 15: 公司股价这么低不回购也不股权激励, 是不是认为公司高估?**

回复: 尊敬的投资者您好, 公司如有相关计划, 将按照相关规定, 及时履行信息披露义务。公司管理层将继续做好经营, 通过努力提升经营业绩, 回报投资者, 感谢您的关注。

**问题 16: metis800 什么时候能推出市场正式装机?**

回复: 尊敬的投资者您好, metis800 目前已正式发布, 后续装机情况请关注公司披露的定期报告, 感谢您的关注。

**问题 17: 苏总你好, 众多 IVD 企业推出了千速发光产品, 基蛋的 metis8000 将如何与其他高速发光产品竞争?**

回复: 尊敬的投资者您好, 公司 Metis8000 全自动生化免疫流水线仪器创新性强, 稳定性好, 精密度高。生化模块和发光模块均具有试剂自动装载功能, 发

光配备离心和自动开盖前处理模板，具有易用性好、智能化高、样本处理效率高的优势，能够满足大型医院检验科的高通量测试需求。

**问题18：公司是23年成规模化学发光增速最快的企业，发光装机近960台，收入2亿，逐步迈入主流玩家之列，23年增速高达141.58%。公司能否持续保持这一领先地位？**

回复：尊敬的投资者您好，请见前述同类问题的回复。

**问题19：请问公司研发办公大楼的进度如何？**

回复：尊敬的投资者您好，为满足公司未来发展规划对经营场所的需求，公司投资建设研发及办公综合大楼，该项目主要建筑内容为集研发、办公等功能于一体的综合大楼及其他相关配套设施，大楼主体结构建设已全面完成，于2024年3月8日封顶，总投资约4亿，预计2025年竣工交付。该项目的建设有利于公司优化资源配置和促进公司稳健可持续发展，为公司的可持续长远发展提供有力的硬件保障，感谢您的关注。

**问题20：请问公司是否重视投资者关系管理？公司有哪些方式和措施与投资者进行互动？**

回复：尊敬的投资者您好，公司重视投资者关系管理，除了定期发布财务报告、召开股东大会、召开业绩说明会之外，公司协调投资者关系，接待股东来访，公司积极通过投资者热线电话、电子邮箱、上海证券交易所e互动平台等形式加强与投资者的沟通，促进与投资者的互动。感谢您的关注。

**问题21：请问公司是否有股权激励计划？**

回复：尊敬的投资者您好，公司如有相关计划，将严格按照相关规定及时履行信息披露义务，感谢您的关注。

**问题22：当前国产替代成为趋势，公司已有或预计有哪些产品实现自产替代？这一方面公司又是如何规划的呢？**

回复：尊敬的投资者您好，近年来，国家出台多项产业政策鼓励国内体外诊

断企业进行技术创新，积极推动体外诊断行业的国产替代。公司产品Getein1600自2015年发布以来装机稳步提升，2023年出库900余台，逐步在不同等级医院、医疗机构终端市场实现了进口替代。公司将进一步提升产品技术和性能优势，不断扩大终端客户覆盖面，提升终端市场占有率，感谢您的关注。

**问题23：公司的长期战略目标是什么，为实现长期战略目标，公司是否有具体的规划？**

回复：尊敬的投资者您好，公司的长期战略目标是打造IVD“基蛋”品牌。为实现这一战略目标，公司将聚焦IVD主业，持续打造多层次产品布局，持续加大研发投入提升自产自研的能力；同时在产业链建设、运营管理、人才队伍建设等方面提升核心能力，推动公司高质量发展，为公司IVD全面发展及全产业链建设的战略目标夯实基础，向全方位打造IVD“基蛋”品牌战略目标稳步迈进。感谢您的关注。

本次说明会具体情况详见上证路演中心(<http://roadshow.sseinfo.com>)。在此，公司对长期以来关心和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢！

特此公告。

基蛋生物科技股份有限公司董事会

2024年5月21日