

证券代码：300307

证券简称：慈星股份

宁波慈星股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	5月20日16:00-17:00 长城基金 谭小兵、韩林、储雯玉、付晓钦 5月21日13:30-15:30 甬兴证券 刘荆 信达机械 韩冰 盘京投资 乔磊 5月22日14:30-16:00 中信建投 常义乐 诺德基金 牛致远
时间	2024年5月20日-5月22日
地点	公司展厅及会议室
公司接待人员姓名	董事会秘书：杨雪兰 财务总监：邹锦洲
投资者关系活动主要内容介绍	公司董事会秘书杨雪兰女士带来访人员参观了公司展厅并对公司发展历程及公司当前经营情况作了简要介绍。问答环节如下： 公司董事会秘书杨雪兰女士带来访人员参观了公司展厅并对公司发展

历程及公司当前经营情况作了简要介绍。问答环节如下：

1、介绍一下公司的行业地位

答：公司是国家行业标准的起草单位，并获得国家科技进步二等奖、“制造2025”示范企业等荣誉，是横机行业的龙头企业。公司拥有瑞士及国内两大研发团队，并凭借完善的销售及售后体系，现有客户 2 万余家，2023 年市场占有率达到 27%左右。

2、公司 2023 年存货增加的原因

答：存货增加的主要原因是公司子公司东莞中天未确认收入的发出商品增加，及部分横机订单备货增加导致。

3、公司产品的销售模式及付款模式

答：公司产品主要采用销售顾问的模式，销售顾问跟公司不存在劳务关系，只作为中间商通过介绍业务获得佣金，公司与客户直接签署销售合同，后续的售后服务是由公司提供。付款模式一般有现金付清模式、赊销模式及买方信贷模式。

4、公司出口占比及目前出口情况

答：公司外销方面主要销往孟加拉、柬埔寨、越南、缅甸、印尼等国家。公司 2023 年出口占比 9.92%，比 2022 年同比下降 22.35%，主要原因是受外汇影响，主要地区孟加拉国家因外汇严重短缺，银行开具信用证较为困难，影响客户购机行为。当前孟加拉国家获得世界银行贷款，信用证开具有所缓解，且孟加拉当地机器年限较久，更新换代需求强烈。公司会结合自身产品优势，考虑不同国家的行业政策、市场环境等因素，抓住相关机遇，稳步提升海外市场。

5、公司产品未来的增长点在哪里？

答：公司产品的未来增长点主要有以下几个方面：1) 原有设备的更新迭代。

	<p>2) 国产电脑横机替代进口设备。3) 鉴于缝合工人招工困难，一线成型需求增加。4) 电商时代，部分代工工厂转成自产自销，实现小单快返，具有加机需求。5) 随着穿衣风格转变，细针型机器市场需求增加。6) 鉴于公司较强的研发能力强及完善的售后体系，头部客户逐渐集中且辐射到其代加工客户。</p>
附件清单	无