

证券代码：002021

证券简称：*ST 中捷

中捷资源投资股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	董事长兼总经理：张黎曙先生 董事：李辉先生 常务副总经理兼董事会秘书：郑学国先生 财务总监：翁美芳女士 独立董事：李会女士
时间	2024年5月22日（星期三）下午 15:00-17:00
地点	“约调研”微信小程序
形式	线上文字形式
交流内容及具体问答记录	<p>本次活动主要问题及回复情况如下：</p> <p>1、问：公司产品细分行业竞争格局如何展望</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！工业缝纫机产业属于长青行业，但该产业全球需求规模相对不大，且近年来随着行业竞争较为充分，市场供大于求，产品同质化程度高，尤其是中、低端产品价格战日益明显，高端产品也开始显现出价格战的现象，因此公司在聚焦自身优势资源及推进公司战略实施做好主业的同时，为提升公司的发展空间和利润增长点，公司将会充分考虑拓展一些新业务，以实现与主营业务协同或补充等效应。感谢您的关注，谢谢！</p> <p>2、问：领导好，贵公司产品细分行业竞争格局如何展望？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！工业缝纫机产业属于长青行业，但该产业全球需求规模相对不大，且近年来随着行业竞争较为充分，市场供大于求，产品同质化程度高，尤其是中、低端产品价格战日益明显，高端产品也开始显现出价格战的现象，因此公司在聚焦自身优势资源及推进公司战略实施做好主业的同时，为提升公司的发展空间和利润增长点，公司将会充分考虑拓展一些新业务，以实现与主营业务协同或补充等效应。感谢您的关注，谢谢！</p>

3、问：请问董事长，董秘，24年公司分红是否有规划，如果不分红将继续面临新规下再次被ST，请回复

答：尊敬的投资者，您好！根据《深圳证券交易所股票上市规则（2024年修订）》9.8.1条“（九）最近一个会计年度净利润为正值，且合并报表、母公司报表年度未分配利润均为正值的公司，其最近三个会计年度累计现金分红金额低于最近三个会计年度年均净利润的30%，且最近三个会计年度累计现金分红金额低于5000万元”之规定，若触及该项规定，将被实施其他风险警示。公司不触及该项规定，且公司2023年度亦不具备分红条件。感谢您的关注，谢谢！

4、问：证监会问询函预计何时回复，是否存在信批不全导致无法摘帽或退市的风险

答：尊敬的投资者，您好！公司收到问询函后，立即组织相关人员及中介机构对问询函所列问题进行回复，因问询函中涉及的部分问题需要进一步核实和完善，且需要中介机构发表意见，预计无法在问询函规定的时间内完成。为确保信息披露的真实、准确、完整，经公司申请，公司已申请延期回复问询函，争取尽早将有关说明材料报送深圳证券交易所上市公司管理一部并对外披露。感谢您的关注，谢谢！

5、问：请问公司在数字化转型方面有哪些具体的项目和计划？

答：尊敬的投资者，您好！在公司产品智能化、自动化设备的基础上，将提供系统化的生产解决方案。缝制设备的硬件+管理系统的软件=全套生产解决方案，集成智能仓储、裁床、铺布机、缝制设备、自动包装等硬件和MES、WMS、ERP软件，实现服装生产全流程数字化信息管理，这些方向及重点产品都是公司要进行实施或者整合的。感谢您的关注！

6、问：公司目前没有实控人，是否有增持计划，是否有优质资产注入计划，提升上市公司价值

答：尊敬的投资者，您好！截至目前，暂无增持计划及优质资产注入计划。感谢您的关注！

7、问：营业收入较上年下降的原因是什么？公司采取了哪些措施来应对营业收入的减少？

答：尊敬的投资者，您好！2023年，全球经济增长放缓，制造业景气较为低迷，通胀高企货币紧缩，发达国家鞋服库存高企，进口需求大幅收缩，对鞋服及缝制机械行业带来明显冲击。我国缝制机械行业面临内需低迷、外需下行的双向挑战，经济效益明显下滑，企业经营压力较大，行业经济整体回落至近年来较为低迷的水平。公司的下降幅度跟行业下滑相当，2023年，面对复杂多变的国内外经济形势及行业下滑趋势，公司全资子公司中捷科技紧抓周期机遇与挑战，持续深化“产品创新、质量提升、降本增效”的经营方针，在研发创新、营销突破和企业建设等方面大步迈进，全力拼搏，夯实高质量发展基石。感谢您的关注！

8、问：张总您好！贵司年报中张总寄语，可以说最令人感动的不已。2023年，贵司克坚攻难，有责任，有担当，去年重整方案，受到监管部门肯定和赞扬！希望2024年，贵司乘势而上，抓住国家以旧换新，开拓国内国际两个市场，顺应智能经济的大势，实现贵司转型升级，实现实现世界一流企业的目标！

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注！

9、问：最近三天，公司股票连续涨停，恭喜！我们散户也吃肉喝汤了，希望周四，周五继续涨停。

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注！

10、问：您好！贵司同行上工申贝昨日公告参与美国公司重整，可能介入无人机领域。贵公司有无第二增长增长曲线的计划？

答：尊敬的投资者，您好！目前，公司在聚焦自身优势资源及推进公司战略实施做好主业的同时，为提升公司的发展空间和利润增长点，公司将会充分考虑拓展一些新业务，以实现与主营业务协同或补充等效应。感谢您的关注，谢谢！

11、问：公司在信息建设和数智化能力提升方面有哪些具体计划和预期目标？

答：尊敬的投资者，您好！公司将持续推动各类信息化项目的建设及开发工作，着重针对设计、财务、销售、采购、生产构建一整套完备的软硬件系统。已上线及正在实施的信息项目涵盖研发 PLM（产品全生命周期系统）、采购供应商管理系统、生产 MES（生产制造执行系统）、销售管理系统以及财务全流程电子档案系统，并开发了基于工业缝纫机的设备物联网平台，结合企业已在使用的其他软硬件系统，通过数据互通方式，基本实现企业日常业务数字化管理，为后续的数据分析、挖掘提供有效基础。感谢您的关注！

12、问：张总，您好！全资子公司中捷科技将整体承租玉环智慧缝制设备产业园，是否意味着公司今年搬迁？原有厂房是否归属上市公司，搬迁后，原厂房如何处置呢

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注，玉环智慧缝制设备产业园将作为铸造业务新厂区使用，目前设备产业园处于打桩阶段，公司将根据工程进展考虑铸造新区的投资及实施。缝纫机业务不会整体搬迁。感谢您的关心！

13、问：张总您好！请问贵司与杰克股份在经营策略，产品类型，市场开发等方面，有哪些不同，贵司是否考虑与同行对标经营？

答：尊敬的投资者，您好！每个公司的发展特点都不一样，主要取决于公司的研发方向、产品结构及客户群体，包括产能因素、资产结构、企业定位等方面的影响，每个企业都有自己的经营思路、发展模式和阶段，中捷将认真向行业同仁学习，并根据公司自身拥有的要素，充分发挥好优势资源和比较优势，努力走出一条适合中捷发展的路。感谢您对公司的关心，谢谢！

14、问：公司如何评估和利用国际市场，特别是在越南、印度等东南亚、南亚地区的市场潜力？

答：尊敬的投资者，您好！东南亚，南亚包括越南，印度等是继中国之后的兴起市场，在公司国际贸易中占据重要地位。公司对东南亚和南亚市场开发的投入比较大。目前在越南，印度，孟加拉等地都设有办事处或者服务点。在

越南目前在河内设有办事处，配合当地代理商开发新的工厂渠道，同时我们也再积极寻找批发渠道业务。在孟加拉我们也有自己的服务点，我们的服务人员可以做到即时为工厂客户提供最快速的服务。在越南和孟加拉我们拥有大型的工厂客户，对我们的产品和服务都是很认可，包括我们目前产品开发也是重点根据工厂客户实际需求来定制，解决服装加工厂的痛点。在印度我们拥有业务和服务队伍，这个队伍可以覆盖到印度各邦。目前在印度我们的客户以批发渠道为主，但是我们意识到印度也是拥有众多的中型服装工厂，因此现在我们开始开发工厂渠道的代理商，目前也有一些成效。感谢您的关注！

15、问：张总您好！贵司一季度营收，净利润强劲增长，请问第二季度是否能保持强增长态势？

答：尊敬的投资者，您好！根据公司披露的 2024 年第一季度报告，2024 年第一季度公司实现主营业务收入约 2.53 亿元，较上年同期增长约 23.04%，公司第二季度的业绩情况，届时请详见公司披露的 2024 年半年度财务报告，感谢您的关注！

16、问：张总您好！贵司有无与琦星科技进一步整合的可能？

答：尊敬的投资者，您好！2024 年 4 月 8 日，公司全资子公司中捷科技与琦星智能科技股份有限公司签署《战略合作协议》。双方建立企业战略合作伙伴关系，成立企业战略联盟，使双方企业直接增进互信，加强沟通，获取合作伙伴的互补性资源，有效的实现资源信息互补、共享，扩大双方企业利用外部资源的范围，确保双方运营的规范化、标准化和专业化，促进并提高双方的经营管理水平，使双方利益共享，共创规模经济效应，提高双方的市场核心竞争力。感谢您的关注！

17、问：张总您好！今年是贵司成立三十周年，三十而立！请问贵司对现在和未来有哪些期许！

答：尊敬的投资者，您好！2024 年为公司成立 30 周年、上市 20 周年，也是公司重整后的第一年，公司要以此为契机，在化解公司危机、消除公司债务负担、解决公司历

史遗留问题后，全力重塑公司在缝纫机行业的领先地位，计划实现主营业务收入人民币 10 亿元。在经营好主业的前提下，将利用上下游的资源，紧紧抓住产业的转型升级需求，在建立现代化产业体系中发挥所长，为客户、为社会创造价值，是中捷人孜孜以求的目标。感谢您的关注！

18、问：董秘您好！请问贵司对产品开发，是否开发适合家用缝制机器，并且直播带货？

答：尊敬的投资者，您好！公司目前的产品为工业缝纫机，家用缝制设备公司未涉足，感谢您的关注，谢谢！

19、问：董秘您好！请问玉环市财政局有无进一步增持公司股份的计划？玉环市政府以后怎样支持贵司的进一步发展？

答：尊敬的投资者，您好！截至目前，公司第一大股东玉环恒捷尚无增持公司股份的计划，若有，公司将根据信息披露要求进行披露。玉环市人民政府在公司 2019 年纾难解困和 2023 年破产重整中都给予了最大的支持和帮助，尤其在这次重整中，玉环市人民政府让渡极大权益保障各方利益，体现了当地党委政府勇于承担责任的担当，也可见玉环市人民政府对于发展缝纫机制造产业、重塑中捷在缝纫机行业的领先地位的信心和决心！感谢您的关心！

20、问：张总您好！请问贵司有无向刺绣等行业发展的计划？

答：尊敬的投资者，您好！公司暂无向刺绣行业发展的计划。感谢您的关注！

21、问：张总您好！贵司是否考虑便捷式家用缝制产品开发？

答：尊敬的投资者，您好！公司暂无开发便捷式家用缝制产品的计划，感谢您的关注！

22、问：张总您好！建议贵司整合资源面对下游客户，采取全方位一站式服务，不要局限于缝制设备，要成为综合服务商！

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注及建议！谢谢。

23、问：张总您好！请问贵司怎样战胜竞争对手？

答：尊敬的投资者，您好！公司和同行友商保持有序的竞

	<p>争，虽是竞争关系，但也相互学习，我们坚持走好自己的路，将满足客户需求当成首要任务。感谢您的关注，谢谢！</p> <p>24、问：公司产品的品质如何，市场端的客诉率多少？相对于其他竞品处于哪种水平，客诉类型主要有哪些呢？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！目前公司的产品品质受到国内外客户的肯定，同时我们也一直在追求更高的品质，对于市场的客诉，我们始终把客户放在第一位，及时去解决客户问题，在此方面也得到了客户的认同。为了给客户提供更有保障的产品和服务，公司在 2021 年提出五年质保服务，这是行业唯一一家敢提出来的质保服务。对于客诉方面，更多的客户寻求的是产品方面的使用方法、产品适用类型自己产品如何调试，为更好解决客户的诉求，公司不断将客户诉求拍摄成视频，并在开发出专门的服务软件更新在上面，供所有的客户进行查询。感谢您的关心！</p> <p>25、问：张总您好！请问贵公司产品开发方向是什么？怎样保持产品自身优势？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司这两年在不断夯实和改善工业缝纫机整机性能和缝纫线迹的同时，积极往高速化、低线张力、高适应性、高智能、互联互通等方面发展，使公司产品效率更高，适应性更好，操作更方便，给客户创造更大的效益。整合各线资源，打造成国内一流的数字化工厂整体解决方案供应商。感谢您的关注，谢谢！</p> <p>26、问：张总您好！贵司产品开发方向是什么？怎样保持公司产品市占率？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司这两年在不断夯实和改善工业缝纫机整机性能和缝纫线迹的同时，积极往高速化、低线张力、高适应性、高智能、互联互通等方面发展，使公司产品效率更高，适应性更好，操作更方便，给客户创造更大的效益。整合各线资源，打造成国内一流的数字化工厂整体解决方案供应商。感谢您的关注，谢谢！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动未涉及应披露的重大信息。</p>
<p>活动过程中所使用的</p>	<p>无</p>

演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	
-------------------------	--