

证券代码： 001231

证券简称： 农心科技

农心作物科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号： 2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年5月22日(周三)下午15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理 郑敬敏先生 2、董事、副总经理、董事会秘书 袁江先生 3、董事、财务总监 刘永孝先生 4、独立董事 郭世辉先生 5、保荐代表人 蒲贵洋先生 6、保荐代表人 郭旺辉先生
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、农心科技在品牌建设和市场推广方面有哪些新的举措或计划？这些举措对公司的影响如何？ 尊敬的投资者您好！ 农药制剂行业的终端客户具有地域分布广阔、需求分散、技术指导要求高等特点，产品主要通过经销商进行销售。公司多年来高度重视经销渠道的建设与维护，产品经销网络横向覆盖除港澳台之外的31个省、自治区、直辖市，纵向覆盖省、市、区、县乃至乡镇等各级经销商。公司的产品以品质优良、质量稳定等

优点在广大农户中树立了良好的品牌形象，并通过与经销商的深度合作为农户提供最新的产品及全面的用药技术指导，进而实现与经销商、农户三方之间的互利共赢，提升公司品牌美誉度。

成立十余年来，公司坚持使用“上格”单一品牌进行产品推广销售，通过高质量的产品、深入田间地头的技术服务，在广大农户中打造出良好的品牌形象，增加了“上格”品牌的无形价值。每年公司均会根据市场需求持续研发并推出新的农药制剂产品，借助“上格”的良好品牌效应，公司杀虫剂、杀菌剂、除草剂等多品类的新产品得以快速推向市场。

良好的品牌建设和有力的市场推广有助于公司业务的健康可持续发展。

感谢您的关注！

2、公司对股东的回报政策是怎样的？2023 年是否进行了分红或派息？

尊敬的投资者您好！

公司始终重视投资者回报，《上市公司监管指引第 3 号——上市公司现金分红》《深圳证券交易所股票上市规则》及《公司章程》等相关规定，结合公司经营实际和发展阶段，实现公司经营发展和股东回报的和谐统一。

公司于 2024 年 4 月 25 日召开了第二届董事会第十四次会议，审议通过了《关于 2023 年度利润分配预案的议案》，该项议案尚需经 2023 年年度股东大会审议通过后实施，具体权益分派事宜请关注本公司后续发布的有关公告。

感谢您的关注！

3、公司的产能利用率在 2023 年达到多少？是否还有提升的空间？

尊敬的投资者您好！

公司主要产品杀虫剂、杀菌剂和除草剂的产能利用率分别达

到 84.74%、112.19%、128.75%，整体处于较高水平。未来，公司将通过技术改造、管理提升、排产优化等进一步提升产能利用率。

感谢您对公司的关注！

4、公司如何评估市场竞争压力和行业趋势对公司的影响？有哪些应对策略？

尊敬的投资者您好！

公司主要从事农药制剂产品的经营业务，相比于农药原药企业，农药制剂企业的投资门槛较低，导致农药制剂行业企业众多，整体规模不大，行业集中度较低，行业竞争激烈。

为确保公司在激烈市场竞争中的地位，公司始终坚持围绕主营业务发展，以公司战略实施和市场需求为导向，做好技术研发、营销推广等工作，同时积极探索打通产业链上游、推动海外市场开拓、海外技术储备等工作，促使公司能够在激烈的市场竞争中稳定健康发展。公司与多家科研院所展开合作，公司研发投入和研发人数近几年持续提升、销售规模稳步增长。公司是国内重点农药制剂生产企业之一，在杀虫剂、杀菌剂和除草剂等品类上具有独特优势，能够为客户提供整套作物解决方案。未来公司将继续充分围绕自身优势产品及工艺，并通过持续的工艺改进和技术资源积累，提高公司产品的市场占有率。

感谢您的关注！

5、公司的管理层和董事会对 2024 年的业绩有何预期？有哪些具体的增长计划和目标？

尊敬的投资者您好！2024 年，公司将顺应行业发展趋势，继续做大做强主业，强化管理，狠抓落实，推动公司健康稳健发展，努力为投资者创造更大的价值和实现更好的回报。感谢您的关注！

6、公司如何评估和管理应收账款和坏账风险？

尊敬的投资者您好！

公司针对应收账款管理制定了完善的制度，持续对采用信用方式交易的客户进行信用评估。根据信用评估结果，本公司选择与经认可的且信用良好的客户进行交易，并对其应收款项余额进行监控，以确保本公司不会面临重大坏账风险。

公司的应收账款风险点分布于多个合作方和多个客户，截至2023年12月31日，公司应收账款的24.69%（2022年12月31日：23.01%）源于余额前五名客户，公司不存在重大的信用集中风险。

感谢您对公司的关注！

7、公司在人才引进、培养和激励方面有哪些计划和措施？

尊敬的投资者您好！

公司关注重点业务的人才引进，重视核心人才的培养，同时，公司不断持续优化人才招聘和薪酬考核体系，完善激励制度和晋升机制，不断激发员工的工作积极性和活力，推动公司与员工共同进步。

谢谢！

8、公司的现金流状况如何？是否有足够的资金来支持未来的运营和投资？

尊敬的投资者您好！

公司2023年度经营活动产生的现金流量净额12,663.12万元，投资活动产生的现金流量净额-17,703.86万元，筹资活动产生的现金流量净额1,519.01万元，期末现金及现金等价物余额47,116.60万元。

公司目前现金储备相对充足，能够满足生产经营和重大项目投资需要。

感谢您的关注！

9、农心科技在环保和可持续发展方面有哪些实践和计划？

尊敬的投资者您好！

公司始终重视企业发展与环境保护的和谐共生关系，“绿色、低毒、环保、可持续发展”理念贯穿于整个生产经营环节。公司构建了严格的环境管理体系，制定了较为完善、切实可行的环境管理规章制度，并对日常生产经营过程中的环境安全管理情况开展定期检查监督，梳理问题并制定切实可行的解决方案。公司制定了废水、废气和噪声等污染控制程序、能源管理程序等各类管理控制程序，明确了污染物处理系统的运行、维护原则和要求，并定期对各管理控制程序予以核查，确保内部控制程序合规有效。

未来公司仍将重视污染物排放管理，严格按照有关监管部门的规定及相关的环保政策要求开展生产经营工作，通过加强污染物排放监测、持续改进工艺流程、提升工艺水平等措施，进一步加强环境保护管理和可持续发展工作。

感谢您的关注！

10、农心科技的主要产品（如农药制剂）在市场上的销售情况如何？是否有特定的区域或客户群体表现突出？

尊敬的投资者您好！

公司主要产品农药制剂的销量逐年稳步提升。公司产品品类齐全，销售遍布全国，分布相对平均，不同区域由于作物类别差异以及作物种植规模差异，不同产品的销售相应呈现一定的差异分布。

谢谢您的关注！

11、农心科技在 2023 年是否有进行重大的资本支出或投资？这些支出或投资对公司未来有何影响？

尊敬的投资者您好！

2023 年度公司存在重大非股权投资，主要涉及项目有：

- (1) 绿色农药及中间体研发基地项目；
- (2) 公司总部及研发中心项目；
- (3) 绿色农药制剂智能数字化工厂技术改造项目；
- (4) 营销服务体系建设项目。

以上项目的建成有利于增产增效、提高技术研发能力、优化市场结构、巩固市场份额，同时有助于提升企业形象和品牌竞争力。

感谢您的关注！

12、2023 年净利润达到 5230.97 万元，同比下降 44.21%，请说明净利润下滑的主要原因，以及公司将如何应对？

尊敬的投资者，您好！

公司 2023 年度归属于上市公司股东的净利润 5,230.97 万元，相较 2022 年度（追溯调整后）同比下降 44.21%，主要系公司子公司研发投入增加、子公司筹建费用增加以及本年度行业原材料价格变动等综合影响。

公司将积极推动新产品开发和上市销售工作，持续积极推进子公司绿色农药及中间体研发生产基地的建设工作，努力提升公司经营效益，增加投资者回报。

感谢您的关注！

13、公司的资产负债结构如何？是否有优化资产负债结构的计划？

尊敬的投资者，您好！

截止 2023 年末，公司资产总额 135,347.64 万元、负债合计 40,059.79 万元、归属于上市公司股东的净资产 94,081 万元，资产负债率 29.60%，资产负债率符合公司目前经营状况，处于较低水平。

公司目前负债情况符合目前经营情况，公司将在满足生产经营的前提下，获取较好的银行授信支持，从债务期限、债务成本

等方面持续改善债务结构。

感谢您的关注！

14、请问公司计划啥时候实施利润分配

尊敬的投资者您好！

公司于 2024 年 4 月 25 日召开了第二届董事会第十四次会议，审议通过了《关于 2023 年度利润分配预案的议案》，该项议案尚需经 2023 年年度股东大会审议通过后实施，具体实施时间请关注本公司后续发布的有关公告。

感谢您的关注！

15、农心科技在国内和国际市场的表现如何？是否有拓展海外市场的计划？

尊敬的投资者您好！

公司目前业务主要集中在国内市场。近年来，公司一直积极开拓国际市场，探索海外经营模式，在东南亚、南亚和中亚区域开设分支机构并登记、销售核心产品，由单一出口型贸易向多元化模式发展。未来，公司将持续完善海外市场业务架构，做好风险识别并强化风险管控，稳定海外重点市场并逐步推动周边市场的业务发展，进一步完善海外市场产品配置组合，确保海外市场业务稳定。

感谢您的关注！

16、公司的扣非净利润在 2023 年是多少？同比有何变化？

尊敬的投资者，您好！

公司 2023 年度归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 4,792.35 万元，相较 2022 年度 8,019.29 万元（追溯调整后）下降 40.24%。

感谢您的关注！

17、农心科技在农药原药市场拓展方面有何进展？这对公司的营收和利润有何影响？

尊敬的投资者您好！

公司在建设阶段的“绿色农药及中间体研发基地项目”正在稳步推进，截至报告期末，该项目进度为 81.6%。该项目建成运营后，将与公司农药制剂业务形成双轮驱动，对公司业务布局具有积极影响。

感谢您的关注！

18、农心科技 2023 年总营收为 6.06 亿人民币，同比下降 4.44%，请分析导致营收下降的主要原因是什么？

尊敬的投资者您好！

2023 年，农化行业市场低迷，原料价格波动剧烈，主要原药产品价格持续走低，农药制剂作为下游行业深受影响，价格整体呈现下滑趋势。面对市场波动，公司积极应对，通过价格调整和扩大销量等方式，最大程度降低行业波动对于公司营收的影响，23 年营收较 22 年小幅下降，符合行业整体发展趋势。

感谢您的关注！

19、公司是否有新的研发成果或专利技术在 2023 年获得？这些成果对公司未来的竞争力有何影响？

尊敬的投资者您好！

为进一步做好公司主营业务，公司始终重视新产品、新技术的研发工作及专利技术保护工作，截至报告期末，公司已取得的农药登记证件共计 305 项，并拥有多项发明专利。公司所拥有的发明专利及证件资源为公司新产品、新技术的开发奠定了一定基础，有助于提高公司的创新能力和核心竞争力。

感谢您的关注！

20、公司如何应对原材料价格的波动和成本上升的压力？

公司将结合自身行业经验，做好采购生产计划的衔接，通过积极的原材料采购策略、向上游延伸产业链以及提升存货管理等措施，增强对原材料价格波动风险的抵御能力。目前公司主要原材料成本稳定可控。在做好原材料采购管理的同时，公司将同步提升成本管控水平，提升产品竞争力。

感谢您的关注！

21、请问公司产品对我国粮食安全有何积极影响？

尊敬的投资者，您好！

公司以建设“改善人类粮食结构，助力全球农业发展”为使命，以“致力于打造卓越、安全、环保、绿色的一流农化企业”作为发展愿景，通过对高效低毒低残留农药产品的不断创新研发，助力田地提高粮食产量，保障下游农业平稳健康发展，为国家粮食安全贡献出应有的力量。

感谢您对公司的关注！

22、请问公司内部控制制度是否完备？规范运作情况怎样？

尊敬的投资者您好！

公司根据《公司法》《证券法》《上市公司治理准则》《深圳证券交易所股票上市规则》《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第1号——主板上市公司规范运作》和《公司章程》等法律、法规、规章及规范性文件，建立了完善的内部控制制度体系并贯彻实施，持续深化规范运作，提升公司治理水平和质量，创新互动沟通渠道，保持良好投资者关系，维护公司和全体股东合法权益。天健会计师事务所（特殊普通合伙）针对公司内部控制出具了专项审计报告。

感谢您的关注。

23、请问公司目前的经营情况如何？

报告期内，公司的主营业务与上年同期相比未发生重大变

	<p>化，内外部经营环境变化未对公司经营产生重大影响，目前公司生产经营正常。</p> <p>24、请问公司研发投入占比情况怎么样？</p> <p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>公司 2023 年度研发投入 3,964.42 万元，研发投入占营业收入的比例为 6.55%。</p> <p>感谢您对公司的关注！</p> <p>25、公司在研发方面的投入是多少？这些投入主要集中在哪些新产品或技术？</p> <p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>公司 2023 年度研发投入 3,964.42 万元，研发投入占营业收入的比例为 6.55%。公司研发投入主要集中在公司现有业务即农药制剂业务新产品的开发方面以及农药原药新工艺的开发研究方面。</p> <p>感谢您对公司的关注！</p>
附件清单(如有)	无。
日期	2024-05-22