

证券代码：300541

证券简称：先进数通

编号：20240523

## 北京先进数通信息技术股份公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：_____
参与单位及人员	东北证券股份有限公司：鲁志刚、张宇翔、于帆、陈辽江、姜萌 北京融盛私募基金管理有限公司：李春华 北京龙鼎投资管理有限公司：李杰 珠海华金资本股份有限公司：范鑫、张喜良
时间	2024年5月23日
地点	公司B座4层大会议室
公司接待人员	董事会秘书：朱胡勇 证券事务代表：徐娜
<b>主要内容</b>	
<p><b>1、请介绍一下公司的主要业务情况。</b></p> <p>公司面向大中型企业客户提供信息技术服务，自公司成立至今，主要业务没有发生重大变化。从客户结构来看，以商业银行为主的金融机构，是公司最大的客户群体，主要客户包括大型国有商业银行、全国性股份制商业银行、省级农信及规模较大的地方性商业银行，公司自成立以来一直将金融信息化作为主要的业务方向；2017年以后，公司拓展了部分大型互联网企业客户；2021年起，公司开始拓展政企行业客户，目前重点集中于烟草行业。</p> <p>从业务构成来看，主要包括IT基础设施建设、软件解决方案及IT运行维护服务。IT基础设施建设业务领域，公司面向以大中型金融、互联网企业为主的客户，承接数据中心核心网、广域网、算力资源、存储资源、操作系统及数据库等IT基础设施建设项目，提供数据中心IT基础设施规划设计、系统建设项目实施、系统运营维护，以及数据中心建设、运营相关的其他增值服务；软件解决方案业务领域，主要集中于以银行为主的金融行业，包含业务处理、数据管理与商业智能、区块链基础平台与应用解决方案等应用领域，主要业务模式为基于公司自有知识产权软件产品，向客户提供定制化应用软件解决方案或定量软件开发服务；IT运行维护服务领域，公司基于ITSS运维技术框架，向客户提供标准化、规范</p>	

化的 IT 运维服务业务，包括数据中心运维服务、基础软硬件维保服务、应用软件维护服务、数据管理及运维服务等。

## **2、公司应收账款金额较大，公司与客户采用何种方式结算？**

不同客户、不同项目的付款方式差异较大，一般的模式是中标后支付一定比例的预付款，项目完成通过验收后支付大部分款项，部分客户还会留一定比例的质保金，服务期满后支付。合同款项支付的周期主要取决于项目实施周期，总体而言，IT 基础设施业务项目实施周期较短，回款周期相对较短；软件解决方案业务项目实施周期较长，回款周期也较长。公司主要应收账款来自以银行为主的大中型企业客户，客户信誉较高，从历史情况看，应收账款风险较低。

## **3、公司近期 AI 服务器销售情况如何？**

目前公司销售的 AI 服务器主要是基于昇腾芯片的 AI 服务器，主要供应商为超聚变数字技术有限公司。目前看，客户对 AI 服务器的需求十分旺盛，但供应依然十分紧张。公司 2023 年度互联网行业收入增长的重要原因是 AI 服务器销售，我们对今年的市场需求保持乐观预期，但最终的销售结果更多则依赖于供应状况。

## **4、公司如何看待信创对金融行业的影响，目前进展到了什么样的程度？**

大中型企业客户，特别是金融行业客户出于信息安全、业务连续性的考虑，信息技术应用创新已持续多年，近期也取得了很多重要的进展。公司近年来软件业务保持持续增长，也得益于主要客户的信创需求。我们认为这一趋势仍将持续，在未来较长周期内，信创仍为信息化的主要推动力量。

## **5、公司股权结构较为分散，这种情况是如何形成的？**

公司股权分散的现状是历史形成的，时间跨度较长，过程较为复杂，相关情况在公司上市时披露的《北京先进数通信息技术股份公司关于公司设立以来股本演变情况的说明及其董事、监事、高级管理人员的确认意见》中做了详细说明。信息技术公司股权分散并不罕见，人才是信息技术公司最有价值的资产，我们认为公司核心管理、技术团队持有较大比例公司股份，对保持公司长期、稳定发展

将起到积极的作用。目前公司前6名股东均为公司董事，公司原始股东、员工仍然是公司最大的股东群体，在可预见的将来，公司治理架构将保持稳定。

#### **6、银行的采购计划一般是在什么时间制定？**

以商业银行为主的金融行业客户是公司最大的客户群体，金融行业客户的采购计划主要在上一年年底到第二年一季度制定，需经过方案审查、立项批复、采购申请、招投标、合同签订等严格的程序，服务商收入较大比例在每年下半年才能确认，来自金融行业客户的收入存在明显的季节性特征，投资者不宜以季度或半年度数据推测公司全年业绩情况。

#### **7、公司今年会拓展新的客户群体吗？**

公司自成立以来一直将金融信息化作为主要的业务方向；2017年以后，公司拓展了部分大型互联网企业客户；2021年起，公司开始拓展政企行业客户，目前重点集中于烟草行业。经过几年的努力，在烟草行业取得了一些进展。目前公司已获得了较多的业务合作机会，大家可以在互联网上查到不少我们的中标信息。公司正在全力保障相关项目的顺利实施，未来也希望与烟草行业建立稳定长久的合作关系。

#### **8、投资损失对公司一季报影响很大，以后还会有吗？**

公司2024年第一季度投资损失334.68万元，对净利润的影响为-289.68万元，这个数字放在一季度影响比较突出，从全年看，对公司业绩整体影响非常小。

公司2024年一季度投资损失主要来自公司参与设立产业投资基金共青城银汐投资管理合伙企业公允价值变动。公司2017年投资共青城银汐，投资额1亿人民币，目前已通过减资、分红等方式，累计回收资金1.82亿元，达到了预期的投资目标。

共青城银汐不会再进行新的投资，还有一些前期投资项目尚未完全退出，后续将逐步择机退出，对公司2024年度业绩影响轻微，未来也不会产生重大影响。从历史数据看，公司经营有较为明显的季节性特征，单个季度业绩情况对公司全年业绩不具有预见性，特别是一季度。

**9、公司近期是否有再融资计划或者回购计划？**

公司上市以来，对再融资一直保持审慎态度，仅在 2023 年以小额快速定增方式进行了一次再融资，未来我们仍将主要依赖自身业务发展，短期内没有再融资计划。目前公司没有回购计划，未来我们将视公司发展需要并充分考虑二级市场公司股价状况，确定是否推出股份回购计划。

**10、公司会实行新一轮的股权激励计划吗？**

公司目前没有新的股权激励计划。公司上市后，2018 年、2020 年实施了两次股权激励计划，公司管理层认为需要对两次股权激励计划实施的效果进行评估，未来我们会根据发展需要，确定是否推出新的股权激励计划。

**11、请介绍一下公司分红政策及执行情况？**

为投资者提供持续、稳定的现金分红是公司的长期政策。2023 年，公司发布了《未来三年（2023-2025 年）股东回报规划》，公司 2023 年度分红将于 5 月 28 日实施完毕，本次分红实施后，公司连续三年现金分红总额为三年实现的年均可分配利润的 67.91%，现金分红金额呈现稳步提高态势。

附件清单（如有）	无
----------	---