

证券代码：834599

证券简称：同力股份

公告编号：2024-038

陕西同力重工股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年5月22日

活动地点：全景网“投资者关系互动平台”(<https://ir.p5w.net>)。

参会单位及人员：通过网络方式参加2024年陕西辖区上市公司投资者集体接待日暨2023年度业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：公司董事&总经理许亚楠先生；公司董事会秘书杨鹏先生；公司财务总监安杰先生。

三、投资者关系活动主要内容

问题1：公司资产负债率同比下降8.08个百分点，公司是如何优化资本结构的？未来有何资本管理计划？

回答：感谢您对公司的关注！公司持续优化财务结构，降低财务风险，提升

盈利能力，制定了降低资产负债率的控制目标，未来公司努力争取以更好地经营业绩回报全体股东，提升公司价值。谢谢！

问题 2：为什么矿卡同类公司北方股份一季报营收利润均翻倍大涨，而公司却均下降，有没有一季报交付延长到二季报的情况？

回答：感谢您对公司的关注！矿卡与宽体车的市场、客户群体不完全相同，可比性存在一定差异。加之国内外矿卡市场总量不大、基数小，因此其相关比率变动较大，据行业统计宽体车细分行业一季度业绩整体下滑。谢谢！

问题 3：研发费用占营业收入的比重同比上升 0.48 个百分点，公司在研发方面有哪些重点投入，这些投入对公司未来发展有何意义？

回答：感谢您对公司的关注！公司持续加强研发投入，一方面是增加基础研发设备、研发人员的投入；另一方面重点加强大型化、新能源、智能化方向与产品的研发投入，以更多的新产品引领行业发展方向。谢谢！

问题 4：公司毛利率同比上升 3.51 个百分点，主要得益于哪些因素，未来如何进一步提升毛利率？

回答：感谢您对公司的关注！公司定期报告已披露了相关信息，请您关注公司公告；公司也将持续加强控制各项成本、费用、不断提升经营效率提升毛利率水平，努力实现更好的经营业绩回报全体股东。谢谢！

问题 5：公司预收款项约为 2470 万元，这一数据对公司短期经营有何影响，未来预收款项的预期如何？

回答：感谢您对公司的关注！预收账款是随着客户预定、订单交付等相关因素不断变化中，该数据对公司短期经营业绩影响不大，未来预收账款依然是与客户预定、订单交付等相关因素高度关联。谢谢！

问题 6：公司在年报中商誉显示为 0，股东大会会有几个申请授信的决议，请问公司现在总的授信是多少，这个授信跟商誉有关系吗？

回答：感谢您对公司的关注！公司积极与各大金融机构开展合作，获取各大金融机构的银行授信 10 亿元以上，然后根据自身需求开具银行承兑汇票等多种使用模式，有效使用资金并尽量降低财务费用，公司银行授信与商誉无关。谢谢！

问题 7：公司未来五年的战略规划是什么，有哪些关键的战略举措？

回答：感谢您对公司的关注！公司已制定年度经营计划、未来发展战略规划，

公司将及时按照信息披露相关规定披露公司重大信息，请及时关注公司公告。谢谢！

问题 8：贵公司在供应链管理、库存管理等方面有何优化措施，这对公司成本控制有何影响？

回答：感谢您对公司的关注！公司的产品是根据客户使用场景和需求来量身定制，已经建立起了相对完善的供应链体系，对库存管理进行精细化管理，努力降低库存，提高库存周转率，通过这些精细化管理，对公司成本控制将产生积极的效果！谢谢！

问题 9：公司的竞争对手有哪些，如何保持自身在竞争中的优势？

回答：感谢您对公司的关注！宽体自卸车行业竞争非常激烈，工程机械行业头部企业均已参与竞争。公司作为行业首创企业，持续保持行业领先；面对工程机械行业巨头的竞争，公司在以下几个方面积极应对：

- 1、加大新产品研发力度，以领先和引领行业发展；
- 2、加强对客户个性化需求和难点问题的了解，以提供整体解决方案；
- 3、加强售后服务保障力度。谢谢！

问题 10：公司归母净利润同比增长 31.82%的具体原因是什么，贵公司采取了哪些措施来提升盈利能力？

回答：感谢您对公司的关注！公司加大新产品研发力度、大力拓展海外业务，大幅提升毛利率水平，同时持续对各项费用严格控制，不断提升经营效率，从而使公司净利润大幅提升。谢谢！

问题 11：公司销售费用、管理费用和财务费用分别是多少，如何控制这些费用以保持盈利能力？

回答：感谢您对公司的关注！公司定期报告、审计报告都已详细披露了相关数据，请您关注公司公告。公司持续严格控制各项费用、不断提升经营效率，努力实现更好的经营业绩回报全体股东。谢谢！

问题 12：公司如何应对行业波动风险和产业政策变动风险，有哪些风险管理措施？

回答：感谢您对公司的关注！关于行业波动风险：公司主要从事各类矿山开采及大型工程物料运输所需的非公路宽体自卸车、坑道车、洒水车等整车的研发、

制造、销售和服务。近年来，国家对基础设施的投资增长放缓，导致工程机械行业增长相对放缓；然而露天煤矿、金属矿、建材矿、水利水电工程的快速发展，露天开采技术与装备的不断进步，应用范围的不断扩大，促进了工程机械行业的快速发展，同时也为非公路宽体自卸车行业创造了巨大的市场需求。但是，未来国家宏观经济是否进行调控，对上述行业的鼓励政策是否会继续，这些不确定因素导致上述行业的经营环境发生变化，间接导致工程机械行业陆续收缩和调整，这会对公司产品与服务的市场前景造不利影响。

应对措施：公司已经全面扩展海外市场，在新加坡设立全资子公司，充分利用国家相关支持政策，积极在相关区域国家开拓销售渠道，以此作为弥补国内市场可能出现的波动带来的损失，同时创造未来可持续地新的增长点。

关于产业政策变动风险：公司属于工程机械行业内土方机械行业中细分的非公路自卸车子行业，产品主要应用于露天煤矿、金属矿山、水泥建材、水利水电工程等基础设施建设中的运输设备，因此与国家基础建设投入密切相关。近年来，我国基础建设投入增速虽有放缓，但是总量还在增加，尤其是本届政府特别鼓励外资和民营资本对基础产业和基础设施项目进行投资，使我国基础产业和基础设施水平进一步提升。过去国家发布的《中华人民共和国国民经济和社会发展第十四个五年规划和 2035 年远景目标纲要》《工程机械行业“十四五”发展规划》《中国制造业发展纲要（2015-2025）》等一系列相关的政策，给整个行业带来的红利依然在持续。当然，这些规划给公司发展提供了政策支撑。未来，国家产业政策的调整，将对公司的业务造成一定的影响。

应对措施：公司积极抓住政策“红利期”，积极拓展市场，提升市场占有率；同时，密切关注产业政策调整方向，增加科技创新，加大新产品研发力度，保持产品研究的未来适用性，规避政策变动风险。谢谢！

问题 13：您好！请问贵公司业务增长，贷款增加较多，财务费用上升，为何不考虑减少现金分红，或以其他方式分红，从而降低利息支出和财务风险呢？这样也有利于公司经营业绩提升，增加股东及股民回报。

回答：感谢您对公司的关注！公司认真规划公司发展与股东回报的平衡和兼顾，因此公司将继续保持较高的分红回报，同时提升资金使用效率，降低各项费用，实现更好业绩回报全体股东。谢谢！

问题 14: 请问二季度国内宽体车市场的经营环境有所恢复么，国外出口拓展顺利么？

回答: 感谢您对公司的关注！目前国内市场短期内下行趋势依旧，短期看受整体经济、开工不足影响较大，海外市场拓展进展顺利。谢谢！

问题 15: 我认真研读了公司一季报数据，去年全年存货 6.6571 亿元，今年一季度 9.5815 亿存货，公司上市以来只有 2022 年全年存货是 9.7888 亿。我们股东看不懂，请解释一下一个季度如此高的存货数据是怎么发生的，为何单单今年一季度这样不同寻常？

回答: 感谢您对公司的关注！公司产品一般采用量身定制，生产的成品根据客户的指令陆续发车交付，由于今年一季度市场开工不足导致给客户交付发车放缓，导致存货增加，后续将陆续交付客户。谢谢！

问题 16: 公司如何应对原材料价格波动、汇率变化等外部风险？有哪些风险控制措施？

回答: 感谢您对公司的关注！关于主要原材料价格变动，公司与供应商建立了长期合作关系，结算价格参照期货交易价格，价格波动对公司影响有限；关于汇率变动，公司财务部门高度重视，目前人民币汇率相对稳定，对公司影响有限。针对这些因素，公司将积极应对，综合考虑各种因素，通过风险转移和风险对冲，尽最大努力减轻对公司的影响。谢谢！

问题 17: 您认为本年度业绩增长比例大概如何，海外大幅增长的业绩，能否带动整体利润达到 10%以上？

回答: 感谢您对公司的关注！虽然短期看今年国内市场下行，但年初公司还是制定了较高的年度目标，公司也将努力实现更好的业绩回报全体股东。谢谢！

问题 18: 前几天看报道易控智驾准备携手和公司利用刚刚发布的二款无人驾驶产品开拓澳大利亚市场，不知道有没有进展？

回答: 感谢您对公司的关注！上述事项如有重大进展公司将会按规定披露相关重大信息，请您关注公司后续公告。谢谢！

问题 19: 第 18 届鄂尔多斯煤炭博览会咱们公司合作的易控智驾，伯镭科技是否收到了订单？

回答: 感谢您对公司的关注！公司与易控智驾、伯镭科技长期开展良好合作、

共同研发等业务，公司也将根据信息披露相关规定及时披露相关重大信息。谢谢！

问题 20：公司对高分红政策的坚持将如何影响投资者的回报，未来分红政策有何计划？

回答：感谢您对公司的关注！公司在努力做好经营业绩的同时，始终致力于积极回报广大投资者，未来公司将坚持稳健的分红政策，在综合考虑相关因素的基础上，争取给投资者更多的分红回报！谢谢！

问题 21：公司今年第二季度的生产情况是否已经达到去年同期水平？

回答：感谢您对公司的关注！目前生产经营正常，二季度刚过去一半，无法进行二季度同比，公司也将努力做好经营工作回报全体股东。谢谢！

问题 22：最近人民网头版报道了同力股份的相关情况，请问在一季度报表中，存货 9.5815 亿元现在处置进展如何？报道中，全景图中出现的占满场地的矿卡是已售待提，还是新的积压；同行业如北方股份、徐工机械一季度都是正增长，为何公司出现了负增长？

回答：感谢您对公司的关注！公司经营良好，存货主要是客户定制的产品，未来陆续发给客户。矿卡与宽体车的市场、客户群体不完全相同，可比性存在一定差异，今年一季度公司所属宽体车行业整体业绩呈现下滑趋势。谢谢！

问题 23：贵公司 2023 年营收同比增长 12.67%的原因是什么，未来是否能保持这种增长势头？

回答：感谢您对公司的关注！2023 年公司营收增长，最主要的驱动因素是海外销售的快速增长，为公司贡献了增量收入以及较高的利润，同时出口业务的税收政策也较大的改善了公司经营活动的现金净流量；另一方面是公司新产品投产，新产品快速投入市场抢先竞争对手占领市场和引领客户的需求，为销售收入的增长做出较大贡献，同时新产品毛利率较高为公司利润增长贡献较大，未来公司将持续加大产品研发投入、大力拓展海外市场。谢谢！

问题 24：公司一季报发布后股价应声下跌，且无明显回调修复迹象，业绩和盈利是否要变脸，公司有什么措施来打消投资者的担心；作为细分领域的龙头企业，公司估值明显低于行业均值，公司认为目前市值是否合理，公司是否有市值管理的相关措施；公司在二级市场关注度低，公司打算如何改善这一局面？

回答：感谢您对公司的关注！公司目前经营正常，随着下游行业和宽体车行业整体下滑，公司一季度公司业绩同步下滑。公司将努力做好经营业务，以更优异的成绩回报投资者；二级市场的估值有很多影响因素，公司将会主动积极正向的传递公司价值，让更多的投资者了解公司，努力提升公司价值。谢谢！

问题 25：新加坡子公司的成立对公司国际化战略有何影响，未来有何海外扩展计划？

回答：感谢您对公司的关注！2023 年公司成立新加坡子公司，目前已经开始运营。目前新加坡子公司的定位：主要是承担海外市场销售总调度平台的职能，一方面可以通过此平台在开展海外业务时可作为融资主体，另一方面可以通过此平台为未来在海外设立子公司、建立生产基地、组装厂等项目获取更多更精准决策信息。成立新加坡子公司是公司站在公司发展战略全局出发，为实现公司未来走出去做强、做大、做优、实现品牌国际化的重要战略决策。公司未来将充分利用新加坡子公司的区位优势，及时收集国际市场各种信息，为公司海外战略布局提供较精准的决策信息。谢谢！

问题 26：公司在新能源车型和智能驾驶方面的研发进展如何，这些技术对公司未来发展有何战略意义？

回答：感谢您对公司的关注！公司提前布局新能源和智能驾驶的研发，并且取得了一定的成果和先发优势，未来公司将继续加强新能源和智能驾驶的研发，以更成熟的产品提供用户，为公司持续引领行业发展奠定基础。谢谢！

问题 27：问问公司一季度出口销售多少钱？

回答：感谢您对公司的关注！公司一季度出口业务继续保持增长。谢谢！

问题 28：公司老厂那一片区基本已经完成拆迁了，请问同力厂区的拆迁什么时候开始？

回答：感谢您对公司的关注！自 2023 年西安市西咸新区发布辖区土地征收决定后，公司已及时对外披露相关信息，本次房屋征收事项涉及的《征收补偿协议》尚未签署，公司将密切跟进房屋征收补偿事项的进展情况并及时履行信息披露义务，敬请投资者持续关注。谢谢！

问题 29：公司在环保、社会责任等方面有哪些举措，这对公司品牌形象有何影响？

回答：感谢您对公司的关注！公司在社会责任方面，主要从以下几个方面：
1、公司诚信经营、依法纳税，积极回报社会和公司股东，依法保障员工的合法权益，为员工创造良好的工作生活学习环境，实现企业与员工共同发展；2、根据公司战略发展，招聘有利于公司发展的各类人才，前往各大高等院校开专场招聘会，优先录用应届大学毕业生，为解决大学生就业问题，吸纳社会劳动力，维护社会稳定做出了积极贡献；3、公司严格遵循国家和地方的各项环保法律法规，坚持低消耗、低排放、高效率的绿色经营和可持续发展模式，积极履行企业社会环境责任；4、公司不断深化与供应商、客户的合作关系，致力于实现与供应商、客户建立和维持长久、紧密的战略伙伴关系，实现互惠共赢。

在环保方面，公司积极履行环境保护的责任，对标生态环保部颁布的《重污染天气重点行业应急减排措施制定技术指南（2020年修订版）》（环办大气函【2020】340号）A级标准，从生产线绩效的7个方面、23项评价指标，分别从原辅材料、无组织排放、VOCs 治污设施、排放限制、监测监控水平、环境管理水平、运输方式等多个环节着手，抓落实、促减排、优服务，取得了积极的成效。公司在陕西省生态环境厅召开的重污染天气重点行业绩效分级审查委员会 2023年度第六次会议上，评定为绩效 A 级。（详见《陕西省生态环境厅关于 2023 年度重污染天气重点行业第六批绩效分级企业评定结果的通知》【陕环大气函[2023]70号】）

公司作为一家负责任的上市公众公司，通过承担社会责任，加强环保，对公司可持续发展产生深远的意义。谢谢！

问题 30：公司如何平衡国内市场与海外市场的拓展，未来市场拓展的侧重点是什么？

回答：感谢您对公司的关注！未来公司将继续以研发为抓手，加大产品研发和市场引导力度，提高市场占有率和盈利能力，以期为投资者提供更好的回报。

海外市场相比国内市场而言，正处于开发阶段，多数企业真正开拓海外市场是在过去两三年时间。比如在印度尼西亚、蒙古、印度、东南亚国家（如越南、菲律宾、马来西亚）、非洲和南美地区等，目前海外市场销量露天煤矿市场占比约为三分之一，其他非煤矿山占三分之一，剩余三分之一为大型基建工程需求。海外使用场景更加广泛，部分地区没有国内道路车辆法规的限制，这让产品得使

用场景和运输距离大幅拓展。例如在没有道路车辆法规限制的国家，公司产品能在更广阔的环境中运行，效率比重卡高出好几倍。而国内市场经过数年发展已相对成熟，竞争激烈，露天煤矿在下游客户中占比已达 90%左右。谢谢

问题 31：公司的财务是否真实，有没有问题？

回答：感谢您对公司的关注！公司严格遵守相关法律法规，真实、准确、及时的记录相关财务信息，公司历年财务报告已经独立审计机构审计并出具标准无保留意见报告。谢谢！

问题 32：海外销售收入的大幅提升是如何实现的，未来公司如何继续拓展海外市场？

回答：感谢您对公司的关注！公司海外市场目前正在加快扩张中，相比国内市场而言，正处于开发阶段，多数企业真正开拓海外市场是在过去两三年时间。比如在印度尼西亚、印度、东南亚国家（如越南、菲律宾、马来西亚）、非洲和南美地区等，目前海外市场销量露天煤矿领域占比约为三分之一，其他非煤矿山占三分之一，剩余三分之一为大型建设工程需求。海外使用场景更加广泛，部分地区没有国内道路车辆法规的限制，这让产品得使用场景和运输距离大幅拓展。例如在没有道路车辆法规限制的国家，公司产品能在更广阔的环境中运行，效率比重卡高出好几倍。而国内市场经过数年发展已相对成熟，竞争激烈，露天煤矿在下游客户中占比已达 90%左右。未来，公司将继续按照既定的海外发展战略，加速海外市场布局的进度，我们相信，经过我们的努力，未来海外市场能够与国内市场平分秋色，实现我们的发展目标！谢谢！

问题 33：经营活动产生的现金流量净额同比增长超 3.48 倍，这对公司的财务状况有何影响，未来现金流预期如何？

回答：感谢您对公司的关注！经营活动现金净流量增长主要是销售增加对应现金回款增加，以及先进制造业进项税加计扣除政策实施缴纳税款减少等原因促使经营活动现金净流量大幅增长，这也是公司经营稳健的体现。未来公司将持续加强现金管理，防范财务风险和经营风险，实现高质量发展。谢谢！

问题 34：贵公司的主要产品非公路宽体自卸车的市场占有率是多少，未来如何巩固和提升市场地位？

回答：感谢您对公司的关注！根据行业统计，公司产品市场占有率在 30%以

上。未来公司将继续深耕国内市场提升国内市场占有率，同时大力拓展海外市场，快速提升海外市场占比，不断巩固公司行业领先地位。谢谢！

问题 35：为什么公司应收帐款占比较高，是否存在应收帐款违约导致业绩暴雷的风险，如有的话风险敞口大概在哪里？

回答：感谢您对公司的关注！公司应收账款占营业收入占比较高，一方面是营收规模增长下的自然增长；另一方面行业竞争激烈，下游客户选择分期付款和融资租赁的数量和比例增加；还有就是融资租赁客户的待放款，综合导致应收款占比比较高。但是本公司一年期以内的应收账款占比近 90%，风险可控。在行业普遍采用分期销售和融资销售的前提下，公司也只能适应市场情况。对于分期客户，公司加强每期款项的催收努力减少坏账风险，对于融资待放款公司加强和融资租赁公司的沟通，确保款项早日支付。谢谢！

问题 36：公司股价一直低迷，市盈率一直处于行业最低位，公司是否有所举措改善此情况？

回答：感谢您对公司的关注！公司将努力做好经营，以更优异的成绩回报投资者；至于二级市场表现差强人意，公司未来将认真做好投资关系管理工作，通过投资者热线认真倾听投资人的建议，并且欢迎更多的机构投资者做调研，了解公司投资价值。公司将努力做好经营，以更好的业绩和分红回报投资者，谢谢。

问题 37：同力股份和佛山仙湖实验室的氢能源车有没有合作订单？

回答：感谢您对公司的关注！同力股份和佛山仙湖实验室的氢能源产品合作项目，目前尚处产品研发阶段，不具备大批量销售条件，同时公司也会根据市场客户需求适时推出新产品。谢谢！

问题 38：公司是否有在沿海设厂便于运输海外出口方？

问题：感谢您对公司的关注！公司将根据海外市场情况、现有工厂产能、运输便利性等因素综合考虑，审慎决策建厂事宜。公司将严格按照信息披露制度，及时对外披露相关信息，希望您届时留意公司的公告！谢谢！

问题 39：公司在手订单是否充足，排单情况。老厂房原来每年生产 4000 台，新厂房每年生产 6000 台，是否还有扩大生产潜力？

回答：感谢您对公司的关注！目前公司生产经营正常，现有成熟产品公司产能充足，对于大型化的产品公司也将提前规划、认真筹划产能补充方案。谢谢！

问题 40：公司去年签约与华为的氢醇动力项目进展如何？

回答：感谢您对公司的关注！感谢您的关注，公司积极与多方开展了广泛、友好的研发与合作，目前项目都在正常推进之中。谢谢！

问题 41：请问：公司一季度业绩大幅下降，公司给出的理由是“开工不足；。这个理由是主观判断还是有客观依据，目前市场的开工状况如何？

回答：感谢您对公司的关注！我们是根据市场一线的数据汇总分析得出。据了解，目前市场开工有所回升。谢谢！

问题 42：您好！同力股份自到北交所上市以来，用良好的业绩和分红回报，在投资者中口碑较好；但同时也看到，在北交所的上下游行业中，同力股份的估值长期低迷，甚至逆市场、逆同行业上市企业走势。请问中报有无存在业绩暴雷的情况？

回答：感谢您对公司的关注！公司目前一切经营正常，公司将努力做好经营，以更好的业绩回报投资者！谢谢！

问题 43：咱们的光伏发电项目，每年大约能节约多少费用？

回答：感谢您对公司的关注！你好，每年大约节约 120 万左右费用。谢谢！

问题 44：公司产品在俄罗斯市场，塞尔维亚市场销售业绩如何？

回答：感谢您对公司的关注！公司产品已经出口海外大多数国家和地区，包括俄罗斯、塞尔维亚，未来公司将继续加大海外市场拓展力度，努力提升海外市场业绩。谢谢！

问题 45：问同力股份二期项目情况，什么时候竣工，二期项目主要内容。

回答：感谢您对公司的关注！目前尚未开展二期项目建设工作，请您关注公司公告，公司将按规定及时披露相关重大信息。谢谢！

陕西同力重工股份有限公司

董事会

2024 年 5 月 24 日