



证券代码：300567

证券简称：精测电子

编号：2024-007

## 武汉精测电子集团股份有限公司投资者关系活动记录表

|               |   |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别     | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input type="checkbox"/> 其他_____  |
| 参与单位名称及人员姓名   | 汇添富基金马磊、马翔、张伟、杨璿、李灵毓、郑乐凯、夏正安、谢昌旭、詹杰、樊勇、沈若雨、李宁；国盛证券葛星甫、王席鑫、杨义韬、宋雪莹；招银理财袁尧；太保资产陈永亮等 18 余人（排名不分先后）   |
| 时间            | 2024 年 5 月 28 日   |
| 地点            | 武汉市东湖新技术开发区流芳园南路 22 号公司会议室  |
| 上市公司接待人员姓名    | 副总经理、董事会秘书：刘炳华先生  |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p><b>Q1：公司 2023 年、2024 年第一季度主要经营情况介绍。</b></p> <p>A：2023 年，公司研发投入 65,954.65 万元，较上年同期增长 7,024.23 万元，加之公司显示领域受行业周期性以及市场需求疲软等不利因素的影响，显示领域营业收入较上年同期下降幅度较大，显示领域实现销售收入 174,773.34 万元，相较于去年同期下降 19.42%，上述因素叠加对公司 2023 年度净利润造成了较大的影响。2023 年公司实现营业收入 242,936.76 万元，同比下降 11.03%；实现归属于上市公司股东的净利润 15,010.24 万元，同比减少 44.79%；截至 2023 年末公司总资产为 922,133.49 万元，较期初增长 23.33%；归属于上市公司股东的净资产为 370,556.87 万元，较期初增长 14.89%。</p> <p>2023 年，全球经济下行、消费电子市场需求疲软等不利因</p> |



素持续存在，终端消费需求复苏缓慢，显示行业仍未走出周期性底部，公司显示领域面临较大的压力，同时，为了进一步提升公司的盈利水平和核心竞争力，公司主动调整或放弃竞争激烈且毛利较低的部分产品，受上述因素影响，显示领域 2023 年新签订单以及 2023 年底在手订单均出现不同程度下滑，上述订单的减少以及部分订单交付周期较长等多重因素叠加对 2024 年第一季度显示的营业收入造成较大影响，2024 年第一季度，公司实现营业收入 41,801.26 万元，较上年同比减少 30.50%；实现归属上市公司股东的净利润-1,592.68 万元，较上年同比减少 234.11%。

**Q2：公司显示检测领域发展现状如何？**

A：2023 年，公司一方面积极调整经营策略，在持续深耕 LCD 等存量市场的基础上，公司持续紧抓市场结构性发展机遇，优化资源统合，不断提升产品附加值、优化产品结构，依托已有的技术优势和完善的市场及服务体系，不断强化公司“光、机、电、算、软”一体化系统集成优势，大力推动 OLED、Micro-OLED 等新型显示产品以及智能和精密光学仪器发展。另一方面，公司持续提升精益生产管理能力和不断改进生产工艺，提高公司产线的产能利用率以及产品良率，提高生产效率，不断优化提高产品品质，并加强成本控制，综合控制能耗、物耗等生产成本。报告期内，公司总体经营情况平稳有序，但受上述多方不利因素的影响，导致显示领域营业收入出现下滑，显示领域实现销售收入 174,773.34 万元，相较于去年同期下降 19.42%。2023 年四季度以来，随着下游市场逐步温和回暖，公司显示领域相关业务情况开始逐步修复改善，新签订单稳健增长，截止《2023 年年度报告》披露日，公司在显示领域在手订单约 12.48 亿元。

2023 年，公司在新型显示以及智能和精密光学仪器领域取得明显进展。公司在智能和精密光学仪器领域进一步探索、深化、整合显示颜色测量技术、高速数据处理技术和光电设计等核心技



术和能力的同时，构建全信息化的运营管理机制、信息化自动化生产制造体系，为后续的软件系统化、硬件模块化以及该领域的快速发展奠定了坚实的基础。公司在智能和精密光学仪器领域，主力产品色彩分析仪、单点光谱仪、光谱共聚焦仪、成像式闪烁频率测仪、成像式亮度色度仪、AR/VR 测量仪等核心产品打破国外垄断，陆续取得研发、产品突破，获得了国内外核心客户重复批量订单，现阶段已实现较大规模的销售，未来将对显示领域的快速发展提供重要的支撑。

2023 年，公司设立深圳精测，进一步助力公司拓展新型显示领域 AR/VR 产业相关业务的发展。新型显示相关检测、调试设备产品持续发力，AR/VR/MR 等头显设备配套检测的布局全面、深入且已取得突破性进展，奠定了在该领域检测设备提供商的领导地位；Micro-OLED 检测领域与全球顶尖客户取得突破性进展，成为国内首屈一指进入 Micro-OLED cell 段检测方案提供商，在 Micro-OLED 模组检测端也与全球顶尖客户达成合作并已完成部分交付；同时，与全球顶尖客户合作 Pancake AOI 光学系统及算法并成功导入。AR 领域与头部客户达成核心光学仪器定制开发合作，且光模块、Eyepiece 等配套检测需求实现突破，进一步提升巩固公司在头显检测设备领域的技术领先地位。

### **Q3：公司半导体量检测领域发展现状如何？**

A：目前公司是国内半导体检测设备领域领军企业之一，已基本形成在半导体检测前道、后道全领域的布局，公司子公司武汉精鸿主要聚焦自动测试设备（ATE）领域（主要产品是存储芯片测试设备），老化（Burn-In）产品线在国内一线客户实现批量重复订单、CP（Chip Probe，晶片探测）/FT（Final Test，最终测试，即出厂测试）产品线相关产品已取得相应订单并完成交付，目前批量订单正在积极争取中。上海精测膜厚系列产品、OCD 设备、电子束设备已取得国内多家客户的批量订单；半导体硅片应力测量设备也取得客户重复订单；明场光学缺陷检测设备



已完成首台套交付及验收，且已取得更先进制程订单；有图形暗场缺陷检测设备等其他储备的产品目前正处于研发、认证以及拓展的过程中。随着公司技术水平的不断提高、产品成熟度以及市场对公司产品的认可度不断提升，公司半导体检测业务开拓迅速，订单以及销售收入持续增长。2023 年公司在整个半导体板块实现销售收入 39,451.84 万元，较上年同期增长 116.02%。截止《2023 年年度报告》披露日，公司在半导体领域在手订单约 16.02 亿元。

同时，为了抓住数据中心、超算、AI 等行业快速发展对高性能芯片带来的强劲需求，公司积极对先进封装技术进行战略布局，通过增资湖北江城实验室科技服务有限公司，深化与核心客户的战略合作与绑定，加强在研发、产品、市场等方面的深度融合。公司在半导体行业的布局从前道量测设备拓展至半导体制造封装产业链，有利于公司抓住数据中心、超算、AI 产业快速发展的历史机遇，同时促进公司半导体业务的增长，对公司的长远发展具有重要意义。

#### **Q4：公司新能源设备领域发展现状如何？**

A：现阶段，公司在新能源领域的主要产品为锂电池生产及检测设备，主要用于锂电池电芯装配和检测环节等，包括锂电池化成分容系统、切叠一体机和 BMS 检测系统等。2023 年，公司进一步加强与核心战略客户中创新航在锂电设备领域的深度合作，共同研发迭代产品，提升双方产业竞争力；同时，公司通过加强人员培训，优化调整组织结构及流程提升内生动力等多种举措，进一步提升公司核心竞争力。此外，公司正积极开拓与国内外知名电池厂商的合作关系，特别是海外核心客户的合作关系。现阶段，公司在新能源领域实施走向海外战略布局已取得实质性进展，海外客户拓展成效显著。

为满足经营规模快速扩张及产品技术迭代等方面的需求，公司进一步加大研发投入，2023 年新能源领域研发投入 8,739.92



|          |   |
|----------|---|
|          | <p>万元，较上年增长 51.92%，导致期间费用率水平较高。受收入结构变动、市场竞争加剧、动力锂电设备技术工艺尚处于磨合期等因素影响，客户整体验收节奏放缓。2023 年公司在新能源领域，实现销售收入 24,101.30 万元，较上年同比下降 29.74%。截止《2023 年年度报告》披露日，公司在新能源领域在手订单约 6.86 亿元。</p> <p><b>Q5：公司毛利率情况如何？</b></p> <p>A：随着公司不断加大战略研发投入，产品结构得到进一步的优化，高毛利率的新产品占比不断提升，公司增加技术水平成熟且毛利较高的产品销售；同时，公司不断优化内部管理水平，持续提升精益生产管理能力和加强成本控制，公司产品整体毛利率相比较上年同期提升明显。2023 年度，公司显示领域毛利率 49.72%，相较于去年同期提升 4.26%；半导体领域毛利率 52.83%，相较于去年同期提升 1.69%左右；新能源领域毛利率 35.55%，相较于去年同期提升 4.18%左右。</p> <p><b>Q6：半导体检测设备的验证周期及交付周期如何？</b></p> <p>A：半导体检测设备验证周期长短受设备类型、客户要求现场环境等多方面因素的影响，现阶段行业普遍在 6-18 个月左右；目前设备的交付周期普遍在 6 个月以上，国外厂商的交付周期一般长达 12 个月以上。随着公司在半导体领域技术水平的不断提高，未来公司半导体检测设备交付周期有望进一步缩短。</p> <p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。</p> |
| 附件清单（如有） | 无   |
| 日期       | 2024 年 5 月 28 日   |