

吉林省金冠电气股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号： 2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年5月29日（周三）下午 15:00~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理谢灵江 2、副董事长、副总经理张艳利 3、独立董事张复生 4、副总经理、董事会秘书吴帅
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、贵公司一直致力于海外出口，请问公司哪些产品已经打开了市场？未来如何布局海外市场？</p> <p>尊敬的投资人您好，目前公司尚无已签署的海外业务订单。公司一直以来非常关注海外市场，未来公司将继续拓展海外市场，努力提升公司业绩。感谢您的关注。</p> <p>2、公司是否有虚拟电厂技术，公司产品如何应用到虚拟电厂系统里？</p> <p>尊敬的投资者您好，虚拟发电厂是一种建立在云端的分布式发电厂，主要由发电系统、输配电系统、储能设备、通信系统四部分构成。通过分布式电力管理系统，虚拟电厂可以参与地区电</p>

网的运行和调度，是聚合优化“源—网—荷”清洁低碳发展的新一代智能控制技术和互动商业模式。目前，公司研发生产的供配电产品是在虚拟电厂中非常重要的一环。谢谢关注！

3、希望贵公司能够尊重二级市场，善用二级市场。如何让机构走进我们公司，了解我们公司。

尊敬的投资人您好，公司一直以来非常重视与投资人的沟通与交流。未来公司将在修炼好内功，做好日常经营管理工作，努力提升公司质量的前提下，进一步加强与二级市场各投资人保持积极有效沟通，包括但不限于线上、线下等多途径的交流方式，以便增进投资人对公司更加全方位的了解和认可，非常感谢您的建议和关注。

4、公司股价已接近历史底部，公司有无回购或注销安排？

尊敬的投资人您好，非常感谢您的建议和一直以来对公司的支持，公司后续如有相关计划，我们会及时按照相关规定履行信息披露义务，再次感谢您的关注。

5、公司作为控股东股权全部质押，请问是否符合新国九条的要求？后期有无解押安排？

尊敬的投资者您好，公司控股股东目前股票质押比例过高，公司将持续督促控股股东降低质押比例，感谢您的关注！

6、公司在中部崛起及东北振兴中有哪些机遇和挑战？

尊敬的投资者，您好！公司在东北的产业基地位于吉林省长春市，是东北地区少数几家具备大规模制造高端智能电力装备的企业之一，并获评国家级“绿色工厂”称号。近年来，公司多次中标长春市电网改造项目、长春轨道交通供电系统工程项目等市政建设项目。在充换电业务方面，公司积极响应地方政策，依托多年来在充换电业务领域积累的技术与产品，积极参与到东北的充换电基础设施建设当中。储能业务方面，公司也在积极与地方企业沟通，共同开拓光储项目。未来公司将继续响应国家政策，为东北地区的振兴做出更大的贡献。感谢关注！

7、今年电力改革预期很高，贵公司如何利用手中资源在改革中获益？

尊敬的投资人您好，公司在智慧电力设备、新能源充换电基础设施等领域积累了深厚的产品技术、工程服务及综合解决方案等交付能力，目前主营业务覆盖智能电网设备业务、新能源充换电设施业务及储能业务三大板块。公司的智能化产品符合国家构建清洁低碳、安全可控、灵活高效、智能友好、开放互动的新型电力系统的需求。公司高度重视研发投入及研发团队的建设，未来也将积极响应政策要求，紧抓改革机遇，努力提升市场份额，争取以更好地业绩回报广大投资人。感谢您的关注！

8、公司一直致力于海外出口，截止目前哪些产品在海外有销售，收入体量有多大？

尊敬的投资人您好，目前公司尚无已签署的海外业务订单。公司一直以来非常关注海外市场，未来公司将继续拓展海外市场，努力提升公司业绩。感谢您的关注。

9、今年一季度公司因各种原因出现亏损，请问二季度能否扭亏？

尊敬的投资人您好，目前公司各项生产经营业务均在有序开展中，全体管理层亦将提高公司盈利能力作为首要工作任务，但由于生产经营活动存在一定的不确定性，二季度财务情况暂无法准确预测，请您关注后续公司披露的相关定期报告内容，谢谢您的关注。

10、贵公司在所处领域有没有“人无我有”的技术或者产品？公司在行业的核心竞争力是什么？

尊敬的投资人您好，金冠股份深耕电力行业多年，不断的推动现有配电产品关键性指标和性能提升、主营产品的设计工艺改进和生产工艺优化、主营产品技术创新与迭代，其中对于高压电力设备的温升控制、局部放电控制等方面拥有自己的核心技术，通过这些技术能保证公司的产品技术应用拥有独特的创新点，对

于人无我有的产品，金冠股份利用自有核心技术研发了小型化移动电源车，通过电源的快速插接引入和可移动式结构实现了行业的产品再创新。公司通过研发创新驱动及构建独特的竞争策略两方面打造公司在行业内的核心竞争力，公司深耕电网行业十余载，一直坚持差异化的竞争策略，在智能电网设备、新能源充换电、储能等领域积累了深厚的产品技术、工程服务及综合解决方案等交付能力，坚持以科技创新引领产业升级，高度重视技术创新研发能力，并获得了国家级“专精特新”小巨人称号，组建了一支了解客户需求、富有能力、积累了丰富的客户资源和销售渠道的优秀营销团队，感谢您的关注！

11、贵公司之前公告过有售电资质，目前电力改革势在必行，请问如何利用贵公司现有资源在电力改革中受益？

尊敬的投资人您好，公司已取得售电牌照，未来将结合充电场站运营、工商业储能等业务的开展情况，择机开展售电业务。公司会密切关注并积极响应国家政策导向和行业改革趋势，感谢您的关注！

12、请问公司销售费用指标严重异常，超同行业平均财务费用一倍以上，而销售收入却持续下滑，请说明具体原因。是否存在公司没有财务总监而财务管理严重混乱的情况？是否存在利益输送？

尊敬的投资人您好，2023 年度公司收入较上年度略有增长，2023 年度公司销售的主要产品为环网柜、高低压成套开关柜、箱式变电站、智能电表、充电桩等，上述主营产品在各自领域所面临的市场环境不同，但市场整体竞争激烈状况较以往年度增加，公司为获取高质量订单，在市场开拓方面的投入有所增加。后续公司将在维持现有业务的同时，拓展更有竞争力的产品，并持续改进生产经营管控措施，提高公司整体盈利能力。目前公司财务总监职责由董事长代为履行，财务部相关工作有序运转中，同时公司也正在积极选聘合适的财务总监尽快到岗，感谢您的关

注！

13、请问贵公司今年是否有新中标的储能项目？去年交付的项目是否有盈利？

尊敬的投资者您好，我公司今年新签订储能项目近 30MWh，截至 4 月份，累计交付近 10MWh。去年已完成的储能项目毛利率 12.36%，感谢您的关注！

14、贵公司今年是否有新签订的储能项目？去年已完成的储能项目是否有利润？

尊敬的投资者您好，我公司今年新签订储能项目近 30MWh，截至 4 月份，累计交付近 10MWh。去年已完成的储能项目毛利率 12.36%，感谢您的关注！

15、请说明公司销售费用严重异常原因，严重超出行业平均水平一倍以上，而销售收入却持续下滑，请具体说明。是否存在严重的财务管理漏洞？

尊敬的投资人您好，2023 年度公司销售的主要产品为环网柜、高低压成套开关柜、箱式变电站、智能电表、充电桩等，上述主营产品在各自领域所面临的市场环境不同，但市场整体竞争激烈状况较以往年度增加，公司为获取高质量订单，在市场开拓方面的投入有所增加。后续公司将在维持现有业务的同时，拓展更有竞争力的产品，并持续改进生产经营管控措施，提高公司整体盈利能力。感谢关注！

16、贵公司有没有利润考核目标？如果有今年利润目标是多少？

尊敬的投资人您好，公司每年根据战略发展规划，并结合经营发展状况等设定包括营业收入、净利润、订单额、销售回款等整体经营目标，对上述主要经营指标进行分解下达至各产业单位，按照合理比重对各产业单位经营管理进行年度经营考核。未来公司将继续围绕主营业务，进一步强化新产品研发与产业化效率，不断提升公司的核心竞争力，努力争取实现公司更好发展。

感谢关注！

17、贵公司每年是否有利润考核？如果有今年考核目标多少？

尊敬的投资人您好，公司每年根据战略发展规划，并结合经营发展状况等设定包括营业收入、净利润、订单额、销售回款等整体经营目标，对上述主要经营指标进行分解下达至各产业单位，按照合理比重对各产业单位经营管理进行年度经营考核。未来公司将继续围绕主营业务，进一步强化新产品研发与产业化效率，不断提升公司的核心竞争力，努力争取实现公司更好发展。
感谢关注！

18、2022 年度股东大会决议增发新股，有效期到 2023 年度股东大会止。请问，拟增发新股事项是否已取消，2024 年还会再提议股票增发事项吗？

尊敬的投资人您好，公司 2022 年年度股东大会完成对公司小额快速定增事项的授权，授权期限为 2022 年年度股东大会审议通过之日起至 2023 年年度股东大会召开之日止。目前前述小额快速定增授权事项已过了有效期，到目前为止，公司不存在筹划或启动定增事宜，后续如有定增相关安排，公司将会另行公告披露，请以公司对外披露的相关公告为准，谢谢关注。

19、生命补给线现在进展如何

尊敬的投资人您好，首先对于俄罗斯生命补给线项目长时间未正式落地，我们深感抱歉，公司自去年与俄罗斯联邦工商会签订《合作备忘录》以来，一直在积极的推进该项目的落地，但受到俄乌战争的影响，目前该项目尚未正式签订合同。由于该合作事项能否最终达成尚存在不确定性，且该项目目前进展尚未达到信息披露标准，因此公司暂未发布相关进展公告，后续该项目如达到信息披露标准，公司将及时履行信息披露义务，请您注意投资风险，感谢您的支持与关注！

20、请问董事长，贵州保龙项目终止是我方提出还是合作方

提出，是出于何目的终止的？谢谢

尊敬的投资人您好，公司于2023年6月中标贵州威宁保龙（20+30+30）MW风电场项目EPC总承包项目，并于2023年6月5日发布《关于项目中标的公告》（公告编号：2023-027），项目中标后，因融资未能协商一致、项目进度滞后等原因，公司已致函贵州保龙解除该合同，各方权利义务不再继续履行。并于2024年4月22日发布《关于贵州保龙项目终止的公告》（公告编号：2024-022）。感谢您的关注！

21、请问贵公司有没有年度利润目标？如果有目标是多少，如何考核？

尊敬的投资人您好，公司每年根据战略发展规划，并结合经营发展状况等设定包括营业收入、净利润、订单额、销售回款等整体经营目标，对上述主要经营指标进行分解下达至各产业单位，按照合理比重对各产业单位经营管理进行年度经营考核。未来公司将继续围绕主营业务，进一步强化新产品研发与产业化效率，不断提升公司的核心竞争力，努力争取实现公司更好发展。感谢关注！

22、证券监管要求不断严格，如何避免信息披露上的违规。公司的战略合作协议取消概率有点大。

尊敬的投资人您好，面对监管的新要求和标准，为更好地高质量完成信息披露工作，公司近期持续加强对新规的学习和培训。同时，也非常感谢您的关注与提醒，未来，对于战略合作项目，公司将以更加严谨、审慎的标准，依据相关法律法规的规定履行信息披露义务，再次感谢您的关注与支持！

23、公司一季度贵州项目终止回笼3个多亿资金用在哪里？也没有看到公司业务量增加，哪里需要这么多流动资金？请如实告知3个多亿资金去向。

尊敬的投资人您好，公司贵州项目终止后，公司收回的两个多亿相关款项目前部分主要用于日常经营以及偿还到期银行贷

款等，公司将根据后续经营、投资计划等对剩余资金进行合理安排使用。感谢您的关注！

24、俄罗斯项目一年多了，每次回答都是说在推进中，是不是因为俄乌战争，战争没结束前俄罗斯对方就不会签约？其实俄罗斯方已经给公司暗示了原因，只是公司没说怕不好给投资者交代对吗？如果不是请问问题到底出在哪里？对方有没有资金实力？对方有没有暗示终止项目签约？请如实回答。

尊敬的投资人您好，首先对于俄罗斯生命补给线项目长时间未正式落地，我们深感抱歉，目前该项目仍在推进当中，但因受俄乌战争等因素的影响，该项目尚未正式签订，目前该项目还在推进中，我们尚未收到有关该项目终止的信息。由于该合作事项能否最终达成尚存在不确定性，且该项目目前进展尚未达到信息披露标准，因此公司暂未发布相关进展公告，后续该项目如达到信息披露标准，公司将及时履行信息披露义务，请您注意投资风险，再次感谢您的支持与关注！

25、年初国资委明确提出了公司大股东管理负责人要做好国企市值管理。公司管理层不知道这个事吗？公司现在二级市场股价相比 2019 年大股东收购公司每股价 9.68 已经腰斩。19 年当时发 9 块多收购控股权，现在二级市场股价腰斩反而公司大股东不增持，这让投资者严重怀疑当时收购存在利益输送的问题。二级市场股价跌跌不休公司管理层也没有任何增持举动，管理层对公司未来发展都这么没有信心？怎么让投资者有信心买入公司股票？

尊敬的投资人您好，公司作为国有控股上市公司，以国有资产保值增值为原则，我们也非常重视市值管理工作，但同时二级市场股价及公司市值情况受行业、宏观经济环境等多方面因素影响，具有不确定性，请您注意投资风险。未来公司将继续努力，公司将持续聚焦主业，积极开拓市场，提升公司管理能力和盈利能力，致力于通过经营业绩的提升促进市值增长，以更好的业绩

	<p>回馈广大投资人，感谢您的建议，也感谢您的关注与支持！</p> <p>26、请问，截止 5 月 20 日股东户数多少？</p> <p>尊敬的投资人您好，截至 5 月 20 日，公司股东总户数为 36,674 户，感谢您的关注！</p>
附件清单(如有)	
日期	2024-05-29